



Сопровождение новичка

Светлана Веснина

Что пишем перед регистрацией:

1. Я оформлю вам личный кабинет на официальном сайте. Вы его активируете по ссылке на почте
2. Передам вам все инструменты для работы. Добавлю в скайп-чаты команды. Дам доступ в закрытые разделы. Проведу инструктаж
3. Все возникающие вопросы мы будем решать с вами по ходу работы. Обучать и помогать вам будет наша команда
4. Обязательны: скайп и почта на Google или Yandex. Почта нужна для доступа к пошаговым инструкциям на диске
5. Пока проводим регистрацию - добавьтесь ко мне в скайп

Варианты регистрации:

1 По реферальной ссылке

2 Через рег форму (в Гугле) Создание рег формы- на сайте WWW Pro-Komondor.ru раздел партнёр, шаг 5 “у вас появился новичок

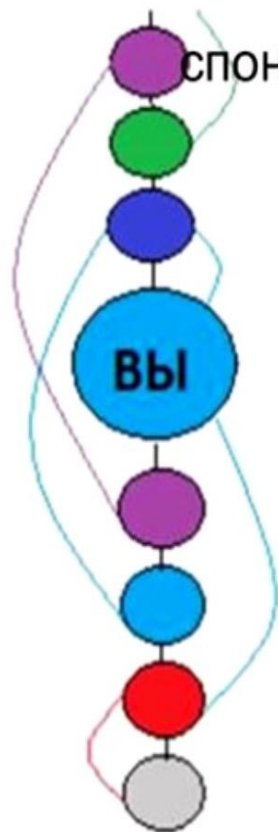
3. Через отправку данных текстом

Стратегия регистрации

Ветка растет в стремительном темпе!



Ветка развивается самостоятельно!



Никто не остается без помощи!



Друг под друга по цепочке.

Приступаем к построению второй ветки после:

- 5 работающих партнеров в первой группе, 2 из которых - ваши
- - после общения со спонсором

Гугл таблица для регистрации, раздел Партнер

Таблица команды 1

Файл Правка Вид Вставка Формат Данные Инструменты Дополнения Справка



№ п/п	Регист.номер	ФИО	Кто пригласил
8	17921622	Нафикова Алина Фанилевна	Магинова Айгуль
9	17955802	Бакирова Эльвира Фаридовна	Нафикова Алина
10	18080466	Сабирьянова Лиана Фанилевна	Шарипова Альбина
11	18086778	Гараев Ильяс Фанисович	Шарипова Альбина
12	18088000	Ялалетдинова Гузель Флюровна	Магинова Айгуль
13	18091950	Ахметзянова Гульназ Марсовна	Нафикова Алина
14	18092537	Пташник Наталья Салаватовна	Магинова Айгуль
15	18097357	Хисматуллин Эмиль Фаритович	Шарипова Альбина
16	18110113	Кривоногова Нина Яковлевна	Магинова Айгуль
17	18116508	Старшов Денис Сергеевич	Шарипова Альбина
18	18118535	Мухсинова Эльза Динафовна	Шарипова Альбина
19	18202406	Ибрагимова Гульнара Радиковна	Шарипова Альбина
20	18203736	Давлетшина Лилия Асгатовна	Шарипова Альбина
21	18203848	Аюпова Альбина Рамзелевне	Нафикова Алина
22	18212898	Шафигуллина Диана Рамилевна	Магинова Айгуль
23	18221173	Баширова Алина Альбертовна	Янова Алина
24	18311828	Салихова Айгуль Маратовна	Нафикова Алина
25	18394098	Гиндуллина Лилия Расимовна	Шарипова Альбина
26	18402750	Якупова Ирина Ильдаровна	Нафикова Алина
27			

1	ФИО новичка	Рег.номер	Дат
33	Подборнова Евгений Сергеевич	15882660	
34	Климов Максим	15994091	
35	Миронов Валентин	16170135	
36	Петрова Елена Борисовна	16214891	
37	Проконина Галина Фёдоровна	16225195	
38	Ягудина Гульшат Камиповна	16635770	
39	Кушьялова Ольга Владимировна	16648740	
40	Худайкулова Моксира Йолдашевна	16743998	
41	Симонян Лусине Варосовна	16762190	
42	Давыдова Анастасия Яновна	16812298	
43	Лазарук Маргарита Александровна	16849186	
44	Зальяева Регина Ринатовна	16854487	
45	Пашнина Светлана Владимировна	16929589	
46	Войченко Елена Сергеевна	16930732	
47	Тифилова Марина Сергеевна	17007324	
48	Фахрисламова Альмира Закариевна	17026598	
49	Фахрисламова Аделя Альбертовна	17026693	
50			

Заказ - в первые 3 дня, лучше в 24 часа

- ❑ Спросить - а вы понимаете от чего зависит наш доход? От товарооборота. Здесь товарооборот строится на покупках каждого партнера для себя. Если серьезно настроены на бизнес, то важно научиться делать лто. И говорим про свой пример и опыт первого заказа
- ❑ Всегда вводить код отказа от каталогов 90120 (если не нужны каталоги в большом кол-ве)
- ❑ Уточните когда доставка и график работы СПО, чтобы зря не приехать
- ❑ Оплата заказа (все способы) на сатйе
- ❑ На получение заказа дается 7 дней
- ❑ В СПО вам могут предложить зарегистрироваться к ним (переподписка запрещена)

Важно:

- 1.Если сам новичок , то передать контакты вышестоящим спонсорам
- 2.Добавить а друзья а себе и спонсорам в социальных сетях
- 3.Написать письмо всем вышестоящим спонсорам:В вашей команде новичок.
Люди от этого просыпаются

После регистрации новичка под новичка пишем письмо:

“Сейчас в вашей команде появился новичок. Вам пришло письмо на эл. почту. Оно приходит один раз. Отслеживать рост команды вы можете на официальном сайте в разделе **“Мой бизнес”** - **“Управление структурой”** - **“Структура”** и щелкая на номер партнеров можете посмотреть всю команду и доходы партнеров в глубину.”

Открыть доступ к обучающим материалам

Гугл диск

Обучающая группа

Сайт [WWW Pro-komanda. ru](http://WWW.Pro-komanda.ru)

Система действий -2 дня

1. Обязательно посмотреть видео « Суть бизнеса в проекте Прорыв»
2. Проговорить все акции и тонкости первого заказа
3. Изучить Маркетинг- план,поставить цель на год и 6 месяцев , проговорить ее
4. Дать расписание на вебинары- скидывать в личку, предупреждать о вебинарах
5. Добавить в чат “первые 21 день”

2. Успешный старт - быстрый старт



1. Первое задание – посмотреть ВВО – вебинар про бизнес!
2. После важно сразу созвониться определить дальнейшее направление сотрудничества (задание)
3. **ВАЖНО ВЫЯСНИТЬ ГОТОВНОСТЬ К ДЕЙСТВИЯМ**

Таблица -Точки контроля,внести каждого

ФИО	Номер	Дата рег	Контакты	Страница в соц сети	Вебинары	Первый заказ	Создание раб стр

Общение- знакомство в скайпе в первые 48 ч

1. Знакомство - проф опыт, цели в работе, мечты, планы.
Рассказать о себе немного
2. Выстраиваем отношения
3. Проговорить, что самое важное в работе:
 - Посещать вебинары или смотреть в записи
 - Научиться рекрутировать
 - Научиться работать с возражениями
 - Получится не все сразу, а постепенно

Главное правило

1. Организовать обучение личное / групповое
2. Организовать товарооборот личный / групповой
3. Организовать приглашение личное / групповое

Чему надо будет научиться?

1. Делать ЛТО от 150 ББ и выше.

- а) покупать себе
- б) отдавать по своей цене близким
- в) продавать по каталогу

2. Приглашать людей в бизнес

- а) знакомые
- б) не знакомые

3. Обучать их первым двум пунктам

Представиться

СПРОСИТЬ рассматривает ли предложения

да

Сделать предложение

нет

да

Задаёт
вопросы

негативит

Регистрация
в команду

да

Работаем

нет

Извинит
Попроща

Способы подачи информации:

1. Приглашение на вебинар
2. .Скайп встреча (скрипт)
3. Телефонная презентация(скрипт –текст готовый)
4. Отправка видео с презентацией (каждому лидеру записать свое)
5. Переписка (шаблоны)
6. !!!!! Встреча офлайн

Преимущества 150 бб

Разница с цифрах.Вы и ваша команда (3 человека)

50 ББ

- 1 каталог Вы **50 ББ**
- 2 каталог Вы и Ко **200 ББ**
- 3 каталог Вы и Ко **600 ББ**
- 4 каталог Вы и ко **1800 ББ**
- 5 каталог Вы и Ко **5400 ББ**

Итог Вы менеджер 18%
Зп от 18 тыс руб

100 бб

- 1 каталог Вы **100 ББ**
- 2 каталог Вы и Ко **400 ББ**
- 3 каталог Вы и Ко **1200 ББ**
- 4 каталог Вы и ко **3600 ББ**
- 5 каталог Вы и Ко **10800 ББ**

Итог Вы Директор
Зп от 35 тыс руб

150 бб

- 1 каталог Вы **150 ББ**
- 2 каталог Вы и Ко **600 ББ**
- 3 каталог Вы и Ко **1800 ББ**
- 4 каталог Вы и ко **5400 ББ**
- 5 каталог Вы и Ко **16200 ББ**

Итог Вы старший Директор
Зп от 50 тыс руб

Кто такой спонсор?

Задачи спонсора:

- помочь разобраться в начале бизнеса
- научить рекрутировать (встречи, скайп, телефон, переписки)
- отвечать на вопросы
- вовремя информировать
- обучить основным навыкам

далее – сами!

Наша задача – сделать из вас профессионалов!

Зарабатываете вы – зарабатываем мы!

Цель- Маркетинг план-Действия

Сколько Вам будут платить?

1. Доход зависит от созданного Вами товарооборота

Объем покупок	Ваш %	Доход
От 5000 руб.	3%	150-500 руб.
От 15000 руб.	6%	1000-3000 руб.
От 30000 руб.	9%	3000-5000 руб.
От 60000 руб.	12%	5000-10000 руб.
От 90000 руб.	15%	10000-18000 руб.
От 150000 руб.	18%	15000-30000 руб.
От 225000 руб.	22%	35000-50000 руб.

Сколько Вам будут платить?

1. Доход зависит от количества обученных Вами Директоров

Количество	22% г. Ваша премия	Доход	Премия
Только Вы	1000\$.	35000-50000	Банкет, Авто
1.	1500\$.	50000-70000	+
2.	2000\$.	70000-100000	Конф.за границу
3.	3000\$.	100000-150000	Конф на двоих
4.	4000\$.	150000-200000	+
5.	-----	200000-250000	
6.	6000\$.	250000-350000	volvo

ООО "Орифлэйм Косметикс" И Н Ф О Р М А Ц И О Н Н Ы Й Л И С Т О К 24.08.2016 06:26

Отчёт за каталог: Вид отчёта: первый уровень

Консультант: 3955915 Веснина Светлана Николаевна [Бриллиантовый Директор] Страница 1 из 1

№	Конс.	Ур.	Спонсор	Фамилия	Имя	Телефон	ББ		ОП		max		Скидка	Скидка	Проср.	НК	Ста-
							Личн	Личн	%	%	Груп	Груп					
3955915	0	3952384	Веснина	Светлана	79174918455	220	6350	22	22	22000	613383	104	59048.17	.	0	П22	
Бонус:				Директорский	Золотой	Сапфировый	Бриллиантовый	Дважды Брил.	Исполнительный	107408.85	45238.09	12966.25	4401.69	0.00	0.00		

Добавить в беседу в ВК или Ввтсап , Телеграмм.
Это ваши маленькие беседы и Добро пожаловать
в проект Прорыв

Человек должен “просаливаться” в команде. Это поможет в первую очередь вам, когда вы не можете ответить на все вопросы
Беседки в ВК - видно аккаунт человека, интерактив сильнее
Поприветствовать обязательно написать немного о человеке
и объяснить ему - какие вопросы обсуждаем в скайпе

Рекрутинг -3 день

Создание рег формы и рабочих страниц в соц сетях после просмотра Вебинаров или в записи. Модерация страницы вами(посмотреть фото, посту, количество друзей-7 дней, новая страница- пока добавлять друзей)

Скинуть ссылку на гугл таблицу по регистрациям

Если срочно нужны деньги - добавляет знакомых, выявляет, кому нужны деньги- приглашает на Вебинар или скайп или телефонная презентация (есть в обсуждениях в группе Прорыв ,

План на каталог:прирасти минимум на уровень!

- Рекрутировать
- Обучаться
- Сопровождать
- Система ежедневных действий
- Фиксировать работу в плане на каталог и год (есть в первом шаге)
- Быть на связи с командой
- ЛТО - учиться

Помним, что 1000 человек по 10 бб - ТО 10 000 бб - доход 30 000 руб.

1000 человек по 150 бб - 150 000 бб - доход 200 000 руб.

На рабочем столе

1. Гугл таблица по регистрациям
2. Шаблоны диалогов
3. Ответы на возражения
4. Все ссылки



Подведём итог:7 дней запуска

1. Зарегистрировать , внести данные в таблицу
2. Дать к изучению первые шаги,книгу 10 уроков на салфетках, видеопрезентации, важные вебинары:приглашение, ЛТО, Работа с возражениями , 8 видов дохода
3. Добавить в чаты Познакомиться по скайпу, проговорить цель, сказать о важности ЛТО
4. Создать рабочие страницы , запустить диалоги,первые совместные действия по рекрутированию

Советы при работе:

- ❑ Не все могут позволить стать успешными - таких 10%
- ❑ Акцент на активных партнерах, нет их - ищем, появятся
- ❑ Позитив во всем - негатив споснору, позитив партнерам
- ❑ Не сдаемся до результата. Пришли - добиваемся, не добиваемся - плохо хотите, придумайте цель

Если не отвечают после регистрации

Пишем ему: Вам не нужны деньги?! Тогда буду строить структуру другому человеку, есть такие, кому это нужно. На вас тогда не отвлекаюсь.

Если удаляется из чата:

Пишем ему:

Под вами в любом случае будет расти команда и товарооборот. Возможно сейчас вам не так нужны деньги, возможно позже понадобятся, и под вами будет уже команда, начинать будет проще, да и доход почти сразу пойдет. Дисконт у вас остается и можете им пользоваться. Номер рекомендую активировать - хоть одним мылом, иначе через 2 месяца удалят, а под вами группа - терять очень жалко. Один заказ продляет ваш номер на год. Разные ситуации бывают в жизни. Решите вникнуть - пишите.

Новичок

80% - рекрутинг
20% - обучение

Спонсор

60% - рекрутинг
20% - обучение
20% - сопровождение

Менеджер

40% - рекрутинг
20% - обучение
20% - сопровождение
20% - обучение кома



Например, выделяем для работы 2 часа:

1,5 – рекрутинг

0,5 – обучение

Например, выделяем для работы 4 часа:

3 – рекрутинг

1 – обучение

Распорядок дня

- 8-9 Садик, школа и т.д.
- 9 -11 Уборка, стирка, приготовление обеда
- 11-13 Рекрутинг и работа в чатах
- 13-14 Обед
- 14-16 Работа с командой. Работа со своими 2-3 КП КАЖДЫЙ ДЕНЬ!
- 16-17 Личные дела
- 17-18 Дети из садика и т.д.
- 18-20 Уроки, игры, прогулки...
- 20-22 Завести своих на вебинары и параллельно рекр/сопр/уложить дет
- 22-23

Предприниматель
Жена/Муж
Мама/Папа
Дочь/сын
Подруга/друг

ДЕЛАТЬ ПОЛЕЗНЫЕ ДЕЙСТВИЯ

- Просмотр обучающего вебинара или видео (ДЕЙСТВИЕ ПОСЛЕ НЕГО)
- Просмотр мотивирующего видео (до 15 мин)
- Телефонный звонок
- Встреча
- Размещение объявления
- Добавление в друзья
- Ответ на отклики
- Переписка – предложение
- Переписка – дожималка

График вашей активности

Файл Правка Вид Вставка Формат Данные Инструменты Дополнения Справка Все измене

р. % .0_ .00 123 - Arial - 10 - В I S A - [Grid Icon] [Zoom Icon]

f_x

	A	B	C
1	время, Уфа	действия	
2	8-9	семья	
3	9-10	семья	
4	10-11	Работа с видео	
5	11-12	Личный рекрутинг	
6	12-13	семья	
7	13-14	Веду вебинар - Как я работаю	
8	14-15	Обзвон структуры	
9	15-16	Обзвон структуры	
10	16-17	Рекрутинг со структурой	
11	17-18	семья	
12	18-19	Тренировка	
13	19-20	Тренировка	
14	20-21	Тренировка	
15	21-22	семья	
16	22-23	семья	
17	23-24	семья	

место для вас!

Конференция для менеджеров 2017 в Болгарии !



ВНИМАНИЕ!

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ УСЛОВИЯ
квалификации на Конференцию Менеджеров

NEW

NEW

Дополнительная возможность в квалификации на Конференцию Менеджеров

Квалификационный период на Менеджерскую Конференцию 2017 года **с K12-2016 по K08-2017**

ORIFLAME
SWEDEN

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ:

Стань Старшим Менеджером в течение основного периода квалификации с каталога №12 2016 по каталог №1 2017 и подтверди это звание в каталоге №1 2017

Повторяй это достижение 1-5 периодов каталогов (с каталогом №1 2017 включительно).

Стань Директором до каталога №8 2017

Размещай **Получи путевку в Болгарию независимо от количества
квалифицированных рекрутов в твоей Персональной Группе!**

NEW

Дополнительная возможность в квалификации на Конференцию Менеджеров

ORIFLAME
SWEDEN

Квалификационный период на Менеджерскую Конференцию 2017 года **с К12-2016 по К08-2017**

NEW

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ:

Самое высокое достижение в истории Консультанта (до каталога №11-2016 включительно)	Звание в К01-2017	Минимальное количество каталогов достижения уровня Старший Менеджер за период с каталога №12-2016 по каталог №1-2017	Звание по итогам К08-2017	Подтвердить минимальный уровень в К08-2017	Минимальное требование по личным ББ в каждом каталоге периода квалификации
0%-6%	Ст. Менеджер	1	Директор	Ст. Менеджер	150
9%	Ст.Менеджер	2	Директор	Ст.Менеджер	150
12%	Ст. Менеджер	3	Директор	Ст. Менеджер	150
15%	Ст. Менеджер	3	Директор	Ст. Менеджер	150
18%	Ст. Менеджер	5	Директор	Ст. Менеджер	150
22%	Ст. Менеджер	5	Директор	Ст. Менеджер	150
Уровень Ст.Менеджера	Ст. Менеджер	5	Директор	Ст. Менеджер	150

Уровень Ст.Менеджера: 1) 7500 и более ББ в ПГ; или 2) 3000 и более ББ в ПГ + 1 22% группа в 1-м уровне; или 3) две 22% группы в 1 уровне.