

**Институциональная
экономика
лекция 2**

**Роль и функции институтов.
Нормы и правила**

Рязанова Галина Николаевна

ryazanovagn63@gmail.com

8-926-926-92-91

Экзаменационные вопросы по 1-й лекции

- Что такое институты?
- Что находится в центре внимания институциональной теории?
- В чем заключаются «Жесткое ядро» и «защитная оболочка» неоклассики и их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?
-

Экзаменационные вопросы

- Что такое институты и какова их роль в обществе?
- Норма. Виды норм. Элементы, из которых конструируется норма.

два ключевых подхода к трактовке понятия ИНСТИТУТ:



Институт

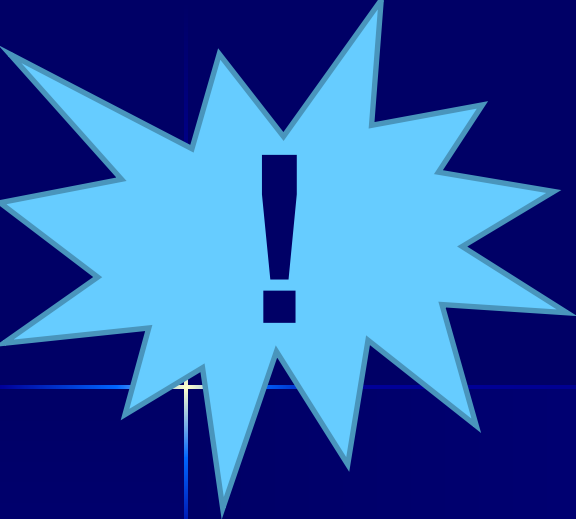
– это система формальных правил и неформальных норм, определяющих взаимоотношения между членами общества.



Формальные и неформальные правила

В составе институтов Д.Норт выделяет три главных составляющих:

- **формальные правила** (конституции, законы, судебные прецеденты, административные акты);
- **неформальные нормы** (традиции, обычаи, социальные условности);
- **механизмы принуждения** (система наказания), обеспечивающие соблюдение правил (суды, полиция и т.д.).



- **Институт** — это совокупность, состоящая из правила или нескольких правил и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила.

Экзаменационные вопросы по 1-й лекции

- Что такое институты и какова их роль и функции в обществе?
- Что находится в центре внимания институциональной теории?
- В чем заключаются «Жесткое ядро» и «защитная оболочка» неоклассики и их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?

Аксиоматическая научная система



Твердое ядро – это отправная точка исследования. В господствующей сейчас экономической теории к твердому ядру относят следующие предположения.

- 1. Экономическими агентами являются независимые обособленные индивиды, обладающие собственными интересами (предпочтениями) и свободной волей. Общество – это совокупность независимых (автономных) индивидов.

Твердое ядро неоклассической экономической теории

2. Целью деятельности индивидов является максимизация собственной выгоды в условиях ограниченности ресурсов и возможностей.

Твердое ядро неоклассической экономической теории

- 3. Отношения между индивидами – это обмен принадлежащими им благами. Пропорции обмена определяются ценностью обмениваемых благ. Сама ценность связана с предпочтениями индивида в условиях ограниченности ресурсов, то есть с конкуренцией потребностей.

Твердое ядро неоклассической экономической теории

- 4. Действия индивидов основываются на рациональном выборе. То есть индивид анализирует все имеющиеся альтернативы и выбирает из них лучшую в соответствии с собственной системой предпочтений. Выбор одной альтернативы – это отказ от другой.

Твердое ядро неоклассической экономической теории

- 5. Система предпочтений индивида формируется экзогенно. То есть, задана изначально, а не является результатом деятельности или взаимодействия ИНДИВИДОВ.

Защитная оболочка неоклассики

1. Экономические агенты обладают полной информацией об имеющихся альтернативах, включая их долгосрочные последствия.

Защитная оболочка неоклассики

- 2. Затраты на переработку информации (принятие решения) не существенны.**
- 3. Блага (товары), которыми обмениваются индивиды, однородны.**

Защитная оболочка неоклассики

4. Права всех экономических агентов точно определены (специфицированы) и эффективно защищены.

5. Не существует индивидуальных или групповых привилегий, внеэкономического принуждения. Способом функционирования рынка является свободная конкуренция.

Характеристики «неоклассического мира»

- Совершенная **рациональность** экономических агентов, принимающих решения
 - Наличие параметрического знания
 - Полнота системы предпочтений
 - Абсолютные вычислительные способности
 - Независимость системы предпочтений от набора доступных альтернатив
- Полная и совершенная информация
- Полностью определенные правила игры (в том числе, права собственности)

Границы «неоклассического мира»

- Совершенно конкурентные рынки
- Минимальные информационные асимметрии
- Низкие издержки принятия решений
- Анонимность взаимодействий
- Эффективная судебная система

Рациональность экономических агентов

- ❑ Эгоизм (self-interest): *Après moi le déluge* (Louis XIV)
- ❑ Ориентация на результат (прибыль?)
- ❑ Состоятельность во времени (time-consistency)

- ❑ Контрпримеры:
 - ❑ Альтруизм (всегда ли это скрытый эгоизм?)
 - ❑ Гиперболическое дисконтирование
 - ❑ Loss-aversion

Неоинституциональная теория: предпосылки

- Ограниченная рациональность агентов
- Несовершенство и неполнота информации
- Неполная спецификация и наличие издержек защиты прав собственности

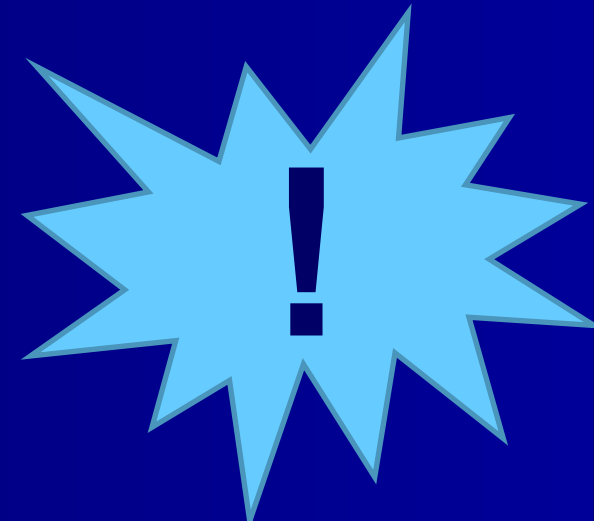
=> Формирование правил и институтов

Герберт Саймон. Обращение к *процессу* принятия решений

- люди намеренно рациональны, но обладают этой способностью лишь в ограниченной степени
- Экономические агенты ограничены в способности определять цели и просчитывать последствия долгосрочные последствия принимаемых ими решений, что обусловлено как их умственными способностями, так и сложностью среды, которая их окружает;
- Экономические агенты пытаются реализовать свои цели и решить поставленные перед ними задачи не все сразу, а последовательно;
- Экономические агенты пытаются добиться определенного уровня удовлетворения собственных целей, а не целей более высокого уровня.

Основные недостатки неоклассической теории

- *Антиисторизм*
- *Универсализм*
- *Рационализм*
- *Индивидуализм*



Основные недостатки неоклассической теории

- *Универсализм*

4 модели капитализма

Акционерный

Банковский

Семейный

Государственный

Основные недостатки неоклассической теории

■ *Рационализм*

- 1) «привычкам» – приобретенным образцам поведения, выработанным как некие устоявшиеся способы реакции на определенные внешние события;
- 2) конвенциональным нормам – принятыми их сообществом правилами поведения в определенных обстоятельствах;
- 3) ценностным ориентациям – представлением о том, что такое хорошо и что такое плохо.

Нормы

Социальная норма – это общепризнанное и защищенное предписание, устанавливающее как должны вести себя индивиды и созданные ими организации (объединения) в тех или иных ситуациях.



Нормы

С точки зрения типа предписания социальные нормы можно разделить на три группы:

- ценности,
- ограничения и
- правила.

Ценностные ориентации

- *внешние ценности* – это то, что воздействует на наше поведение с помощью социальных санкций
- *внутренние ценности* – это то, что воздействует на наше поведение непосредственно (чувство долга, представление о нравственности).

Основные недостатки неоклассической теории

■ *Рационализм*

4) *аффективное поведение* - поведение человека может определяться биологическими причинами

Основные недостатки неоклассической теории

■ *Индивидуализм*

Индивид рождается погруженным в социальную реальность. Реальность принадлежности к

определенным *общностям* – семье, социальной группе, обществу;

определенной *культуре* – стереотипам мышления, интерпретациям, ценностям, нормам;

Основные недостатки неоклассической теории

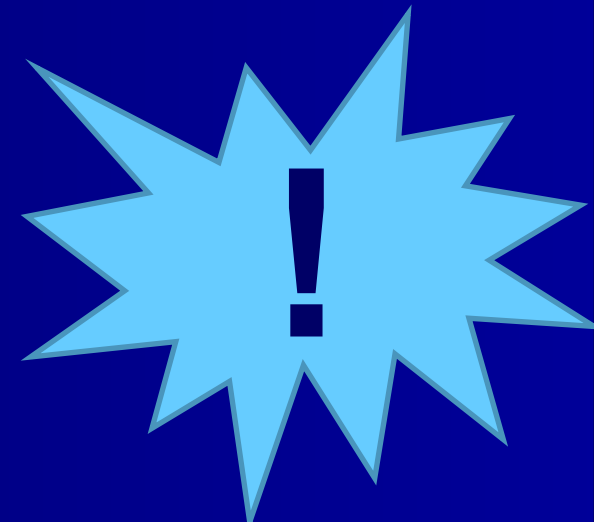
- **Индивидуализм**
- определенным *навыкам* – знаниям, технологиям, рутинам.
- Постепенная адаптация индивида к этим реальностям и делает его человеком.

Институциональная экономика

- Научное направление современной экономической мысли, исследующая проблемы эк. теории и эк. практики и их взаимообусловленности с институциональными изменениями

Принципы институционализма

- Институтоцентризм
- Несводимости
- Методологического социализма
- Единства
- Историзма



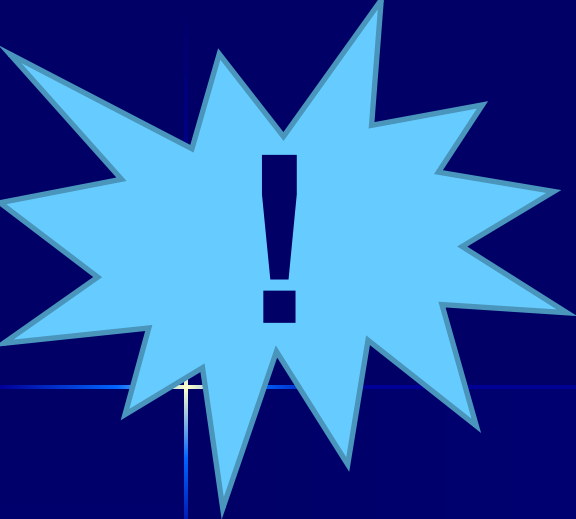
Роли институтов

- Предсказуемость
- Устойчивость
- Стимулы
- Свобода
- Сокращение трансакционных издержек



Функции институтов

- Координация действий
- Ограничение множества возможных действий путем отсеечения тех от них, выбор которых может привлечь санкции, ущерб от которых превысит выгоду
- Перераспределение ресурсов, издержек и выгоды



- **Институциональная среда** — совокупность основополагающих социальных, политических, юридических и экономических правил, определяющих рамки человеческого поведения.



- **Институциональное равновесие** — это такая ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений, образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений.

Экзаменационные вопросы по 1-й и 2-й лекции

- Что такое институты и какова их роль и функции в обществе?
- Что находится в центре внимания институциональной теории?
- В чем заключаются «Жесткое ядро» и «защитная оболочка» неоклассики и их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?
- Норма. Виды норм.