

# **Тема 2. Показатели эффективности деятельности предприятия**

- 1. Классификация показателей эффективности деятельности предприятия.**
- 2. Система взаимосвязанных аналитических показателей.**
- 3. Инструментарий анализа.**

# **1. Классификация показателей эффективности деятельности предприятия**

# **При расчете показателей эффективности результат деятельности может быть выражен:**

- производственным результатом, т.е. объемом произведенной продукции (работ, услуг), а также величиной выручки (нетто) от ее продажи;
- финансовым результатом, т.е. валовой прибылью, прибылью от продаж, прибылью до налогообложения, чистой прибылью и другими расчетными показателями прибыли.

# При оценке эффективности деятельности предприятия применяют:

- Затратный подход к определению показателей эффективности состоит в том, что при их расчете результат соотносится с текущими затратами ресурсов, обеспечившими получение этого результата.
- При ресурсном подходе результат соотносится с величиной не затраченных, а примененных ресурсов в процессе создания результата.
- Возможен и совмещенный, т.е. ресурсно-затратный подход к исчислению показателей эффективности

Исходя из обозначенных двух подходов к характеристике результативности различают показатели эффективности затратного и ресурсного типов (видов).

## **В зависимости от целей аналитического исследования и решаемых для их достижения задач могут быть рассчитаны:**

- обобщающие показатели эффективности, которые характеризуют эффективность деятельности предприятия в целом. При расчете обобщающих показателей учитываются весь совокупный результат и все совокупные затраты (ресурсы) предприятия (например, часовая выработка продукции одним работником);
- частные показатели эффективности, которые характеризуют эффективность использования какого-либо отдельного вида ресурса или эффективность деятельности какого-либо отдельного подразделения предприятия, и т.п. (затраты рабочего времени на производство единицы продукции определенного вида). При расчете частных показателей учитываются результат и затраты (ресурсы), соответствующие объекту расчета эффективности.

## По способу (технике) расчета выделяют:

- прямые, рассчитываемые как отношение результата к затратам (ресурсам). Естественно, что чем выше уровень прямого показателя эффективности, тем выше результативность деятельности;
- обратные, рассчитываемые как отношение затрат (ресурсов) к результату. Соответственно, чем выше уровень обратного показателя эффективности, тем ниже результативность деятельности.

## **2. Система взаимосвязанных аналитических показателей**

## ***Показатели исходных условий деятельности предприятия 1 характеризуют:***

- а) наличие необходимых материальных и финансовых ресурсов для нормального функционирования предприятия и выполнения его производственной программы;
- б) организационно-технический уровень предприятия, т.е. его производственную структуру, структуру управления, уровень концентрации и специализации производства, продолжительность производственного цикла;
- в) уровень маркетинговой деятельности по изучению спроса на продукцию, ее конкурентоспособности, рынков сбыта, организации торговли, рекламы и т.д.

Показатели приведенной подсистемы оказывают влияние на все остальные показатели хозяйствования и в первую очередь на объем производства и реализацию продукции, ее качество. Поэтому экономический анализ рекомендуется начинать с изучения этой подсистемы.

# Основными показателями подсистемы 2

- фондорентабельность,
- фондоотдача,
- фондоемкость,
- среднегодовая стоимость основных производственных фондов,
- амортизация основных средств.

# Основные показатели подсистемы 3

- материалоемкость,
- материалоотдача,
- стоимость использованных предметов труда за анализируемый период времени.

Они тесно связаны с показателями подсистем 5, 6, 7, 8.

# Основные показатели подсистемы 4

- показатели обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами,
- использования фонда рабочего времени, фонда заработной платы,
- показатели производительности труда,
- прибыли на одного работника и на гривну заработной платы и др.

## **В 5-й блок входят показатели производства и реализации продукции**

- объем валового выпуска продукции в стоимостном, натуральном и условно-натуральном измерении,
- структура продукции, ее качество,
- ритмичность производства,
- объем отгрузки и реализации продукции,
- остатки готовой продукции на складах.

Данные показатели тесно связаны с показателями всех последующих блоков.

**Показатели 6-го блока** – это общая сумма затрат на производство и реализацию продукции, в том числе по элементам, статьям затрат, видам продукции, центрам ответственности, а также затраты на гривну продукции, себестоимость отдельных изделий и др. От уровня себестоимости продукции непосредственно зависят такие показатели, как размер прибыли, уровень рентабельности и т.д.

**7-й блок** включает абсолютные и относительные показатели, характеризующие финансовые результаты операционной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия.

**К 8-му блоку** относятся показатели, которые характеризуют наличие и структуру капитала предприятия по составу его источников и формам размещения, эффективность и интенсивность использования собственных и заемных средств.

К этой подсистеме относятся также показатели, отражающие платежеспособность, кредитоспособность и инвестиционную привлекательность, риск банкротства, финансовую устойчивость предприятия и др.

Они зависят от показателей всех предыдущих подсистем и, в свою очередь, оказывают большое влияние на показатели организационно-технического уровня предприятия, объем производства продукции, эффективность использования материальных и трудовых ресурсов.

# **3. Инструментарий анализа**

**(технические приемы и способы)**

