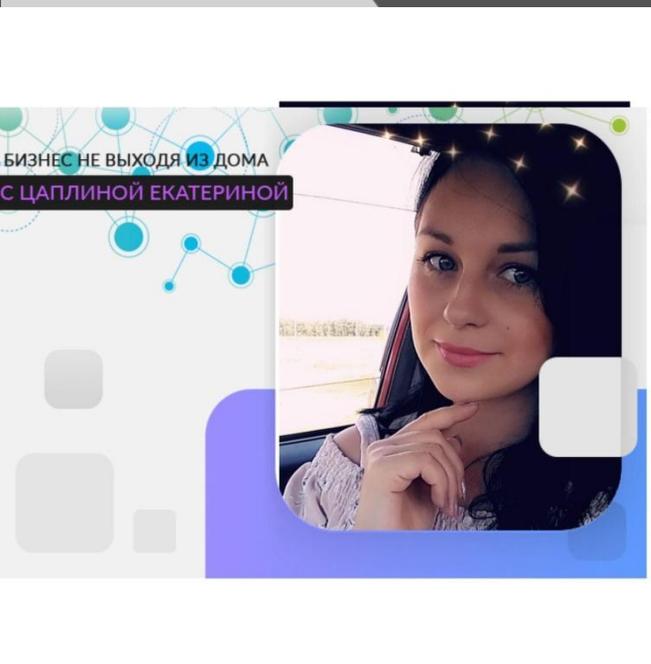


# Нет роста? Какие ошибки допускают новички и лидеры?



Давай знакомиться! Меня зовут Екатерина, в сетевом 6 лет! За это время сменила 3 компании, сейчас в четвёртой. Почему только сейчас решила разобраться в этой теме? Потому что уже за плечами есть опыт и не маленький!

И так, раз тебе стала интересна эта книга, думаю у тебя тоже не всё так гладко в твоей компании! Угадала? Вот именно сейчас давай будем разбираться вместе, к то же виноват в том, что нет роста? Ведь не бывает плохих компаний (именно компаний, а не пирамид и других «однодневок»). Смотри, по моим наблюдениям и опыту, могу сказать с уверенностью!!! Есть 2 причины почему нет роста!

Новички и лидер! В данном случае лидером может быть и новичок! Здесь скорее смысл в том, что это тот человек, который обучается, рекрутирует, а не сидит на месте! Ну я думаю ты понимаешь!

Давай разбирать конкретнее!

### **Ошибки лидера:**

-Не уделяет время команде

-Нет должного обучение

-Работа старыми методами

Когда я была в другой компании и у меня встал рост, я часто обращалась к наставнику, хотела найти причину. Но к сожалению только и слышала «больше рекрутируй!» «у тебя всего 40 страниц? Надо больше» Не спи! Рекрутируй! Знаете, у меня 2 детей и я хочу им уделять время, а не как зомби сидеть за компьютером! Наверное сейчас подумаешь «Как поработаешь-так и получишь! В чем же тогда вина наставника?» Поэтому ответу на этот вопрос сразу! Когда я пришла в сетевой, да и года 4 назад СПАМ имел место быть! Он приносил результат! Да и что таить, результат был хороший! За пол года я открыла директора! Но дальше тупик! А знаешь почему? Потому что в интернете стали тысячи человек отправлять почти один и тот же шаблон! Людям надоело, странички «пачками улетали» в блок!

А что дальше? А дальше опять всё по кругу.. Номера, странички, СПАМ, блок.... Новичку трудно объяснить зачем ему сразу создавать по 20 страниц в разных соц.сетях. Ну в общем финал был такой, что регистраций не стало... Странички все в блок....Нужно было что-то делать..А что? И здесь опять наставник т вердит « создавай новые».

Знакомо?

### **А вот ошибки новичков:**

-Не оформив заказ, начинают рекрутировать!

В чем ошибка? Как бы не говорили, всё равно, наша работа связана с личным потреблением, взять даже активацию кабинета. Как вы можете приглашать людей, не узнав продукцию?

-Не проходят обучение и «бегут» СПАМить...

Ну здесь просто всё...конец...Выше уже писала, СПАМ больше не работает!

Соответственно человек поработал, результата нет- уходит!

-Новички хотят всё и сразу! Сегодня пришёл-завтра деньги получил!

Так не бывает! Хочешь бизнес-работай! Но прежде чем приступить к работе-пройди обучение!

-Не посещают марафоны и тренинги!

Ну да, дело добровольное..Но именно там вы можете получить все плюшки и фишки в работе! И да, они будут актуальные!

Если честно,я обожаю участвовать в марафонах! Этот сумашедший ритм, азарт дойти до финиша! Очень много нужной, полезной информации!

Придя в компанию Батэль,я увидела другу сторону сетевого! Здесь действительно КОМАНДА! Когда не важно с чьей ты структуры тебе всегда помогут! Где действительно мощное обучение! Лидеры делятся своими знаниями,чтобы команда росла! Постоянное дополнение курса обучения (ведь мир не стоит на месте и мы идём в ногу со временем) Здесь я стала получать слова благодарности от своей команды,а знаете почему? Потому что с качественным обучением они уже в первый месяц выходят на доход! Конечно,у каждого свой ритм! Но рост есть и люди его видят!

Не допускайте ошибки, которые мы сегодня разобрали!

Надеюсь эта книга была вам полезна!

А если хотите пообщаться +79139137486 WA, TG

**Удачи в бизнесе!**