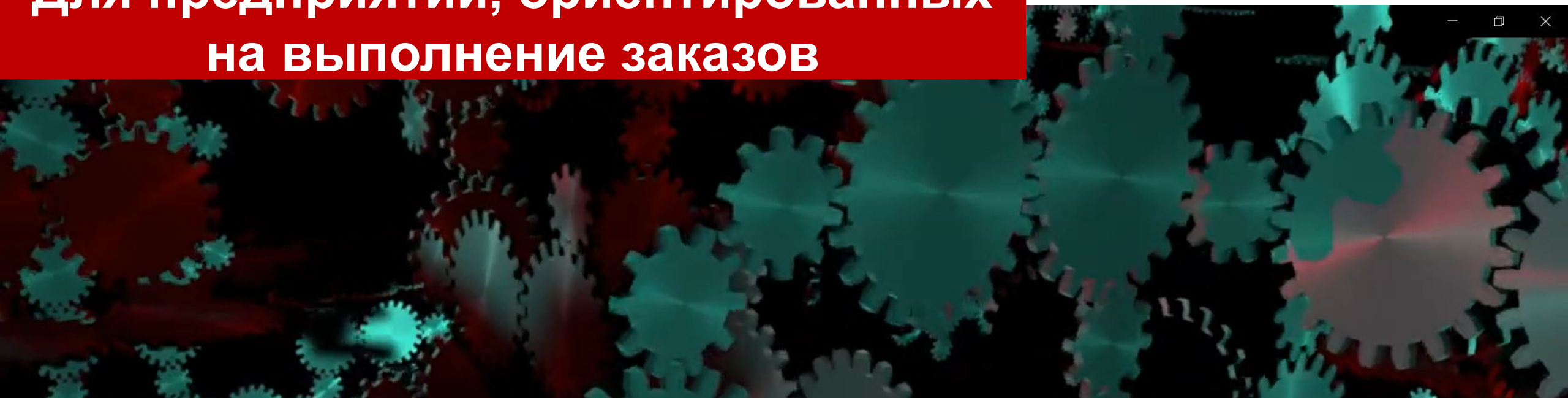


GPR

система автоматизации бизнес-процессов

**Для предприятий, ориентированных
на выполнение заказов**



Бизнес на конвейере

GPR выстраивает продажи, закупки и производство в единый сквозной процесс и автоматизирует управление работами, документооборот и учёт ресурсов



Зачем нужна система GPR

Увеличивает доход. Применение метода конвейера к основному бизнес-процессу снижает себестоимость выполнения заказов и увеличивает доход в расчёте на одного сотрудника.

Освобождает от «операционки». Система GPR освобождает Руководителя от операционной деятельности. Бизнес-конвейер работает без его непосредственного участия.

Мотивирует работать эффективно. Даёт возможность объективно оценивать производительную загрузку каждого сотрудника и оплачивать труд в соответствии с ней.

Даёт новые рычаги управления. Руководитель получает инструменты для контроля бизнес-процесса и для его совершенствования.

Преимущества

□ **Функциональная полнота.**

Система GPR автоматизирует основной бизнес-процесс на всём его протяжении и на всю глубину.

□ **Простота в использовании.**

На экране конкретного пользователя только то, что нужно для выполнения работ в соответствии с его ролью в бизнес-процессе.

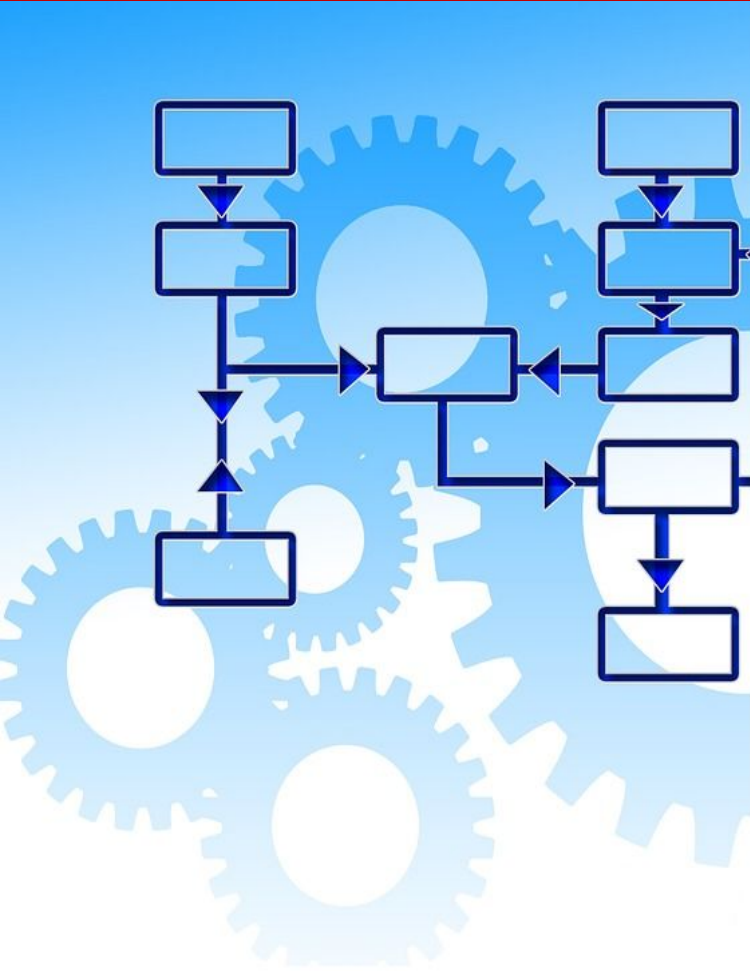
□ **Скорость внедрения.**

Ваш бизнес-конвейер будет готов к запуску через 10 дней.

□ **Отсутствие инвестиций.**

Никаких затрат на сервер и лицензии. Система предоставляется как сервис GPR'online. Настройка, внедрение и сопровождение - всё включено в 1600 руб. в месяц за пользователя.


Платформа



Система GPR – это конструктор, настраиваемый на бизнес-процесс конкретного предприятия.

Настройка производится на основании схемы бизнес-процесса и параметров, описывающих требуемый функционал и поведение системы.

Система GPR может устанавливаться на ваш сервер под управлением Windows или на наш сервер в дата-центре и предоставляться как сервис GPR'online.

The background features a hand in silhouette placing a red gear into a larger mechanism of grey gears. The gears are of various sizes and are arranged in a way that suggests a complex system or process. The hand is positioned at the top right, with fingers pointing towards the red gear. The overall aesthetic is clean and professional, with a focus on mechanical imagery.

На каждом предприятии свой расклад сотрудников, свои взаимоотношения с заказчиками и поставщиками, свои "узкие" места и, следовательно, свой уникальный основной бизнес-процесс. Не существует «best practice», общей для всех.

Как запустить свой бизнес-конвейер быстрее, лучше и дешевле?

8 шагов к Вашему бизнес-конвейеру

Шаг №1. Подбираем пилотное решение.

Этот [опросник](#) помогает нам подобрать пилотное решение, наиболее удовлетворяющее именно вашим требованиям.

Шаг №2. Тест-драйв пилотного решения.

Важно самому попробовать как работает бизнес-конвейер, убедиться в его удобстве и эффективности. Вместе с вами «прогоним» несколько заказов и выясним где пилотное решение соответствует вашему бизнес-процессу, а где нет.

Шаг №3. Описываем Ваш бизнес-процесс.

По результату тест-драйва пилотного решения вносим изменения в схему бизнес-процесса, если потребуется добавляем новые бизнес-роли, дополнительные функции.

Шаг №4. Заключаем договор.

В зависимости от того, насколько пилотное решение отличается от вашего бизнес-процесса, заключаем договор на сервис GPR'online или на пакет услуг «Запуск бизнес-конвейера».

8 шагов к Вашему бизнес-конвейеру

Шаг №5. Настраиваем систему GPR. Управление потоком работ в соответствии с регламентом вашего бизнес-процесса, документооборот в соответствии с вашими фирменными стандартами и контур управленческого учёта.

Шаг №6. Проводим тестовую эксплуатацию. Вместе с сотрудниками вы проводите в системе несколько ваших заказов. В ходе тестовой эксплуатации могут возникнуть идеи по совершенствованию схемы бизнес-процесса, поэтому мы сразу предусматриваем вторую итерацию в настройке системы.

Шаг №7. Запуск в рабочую эксплуатацию. Инициализируем номенклатуру продукции, материалов и операций, данные заказчиков, поставщиков и сотрудников. Для каждого сотрудника составляем регламент работ в соответствии с его ролью в бизнес-процессе. показываем приёмы работы в системе GPR.

Шаг №8. Сопровождаем автоматизированный бизнес-процесс. Изменения внешних и внутренних условий бизнеса отражаются на схеме бизнес-процесса и системе автоматизации, соответственно.

Инновации
ПРОТИВ
КРИЗИСА

GPR

СЕРТИФИКАТ

Победитель

GPR online

ООО «ИНТЕЛЛЕКТ ИНВЕСТ»

Генеральный директор
ГБУ «Агентство инноваций Москвы»



А.И.Парабучев



Мы - лучшие!

Сервис «GPR'online» стал победителем в открытом конкурсе цифровых решений для бизнеса.

Конкурс проводился ГБУ «Агентство инноваций Москвы» с 15 апреля по 14 августа 2020 года.

Из 58 решений были отобраны лучшие по количеству заявок на использование и оценке «полезности» от участников тестирования.

Свыше 350 предприятий уже используют систему



«Компания EnerSys предлагает энергосистемы, адаптированные для каждого конкретного клиента. Организовать и отслеживать всю цепочку работы с заказчиком – от звонка до доставки груза. Именно эту задачу нам позволила решить GPR. . . . Очень проста в использовании - приходит новый сотрудник и через полчаса «обучения» начинает в ней работать.»

Бирюлёв Геннадий Ильич, Генеральный директор



«Наше предприятие производит аппаратуру для контроля и диагностики сердечно-сосудистой системы. В 2015 выбрали 1С – она «вроде» лидер в этой отрасли и в ней «все можно настроить». Промучались с ней два года и поняли, что «настроить» то, что нам нужно никто не может. В итоге перешли на GPR, которую мы еще до 1С смотрели. Сервисом GPR'online пользуемся более двух лет. Наши офисы в Москве, Екатеринбурге и Минске действуют согласованно в одном информационном пространстве. Система работает надёжно.»

Лусеев Николай Николаевич, Генеральный директор



«Систему GPR установили в 2012 году. Она обеспечивает взаимодействие менеджеров отдела продаж, технолога, руководителей производственных участков и менеджера по снабжению. Автоматизирует калькуляцию заказов, составление предложений, счетов-спецификаций, запросов поставщикам, товарных накладных и других документов. Выражаю свою признательность разработчикам.»

Иванов Андрей Евгеньевич, Генеральный директор



"Мы производим абразивный инструмент. Прежде, чем принять заказ, мы вникаем в особенности производства каждого заказчика, подбираем необходимую марку материала, тип шва, стойкость ленты и др. На основе этих параметров формируется задание в производство. GPR обеспечивает тесное взаимодействие отдела продаж с цехом. Поэтому заказы мы выполняем точно и быстро".

Дунюшкин Дмитрий Юрьевич, Генеральный директор



"Компания "Мосэлектроцит" выражает свою благодарность сотрудникам GPR за замечательную программу. Продолжайте развиваться и процветать».

Осипова Ольга Викторовна, Руководитель отдела продаж

Кто разработчик?

Система GPR создана в одноимённой компании.
Знания, опыт, энтузиазм и титанический труд

Ирины Головченко,
Руслана Натарова,
Валерия Богомолова,
Алексея Богомолова,
Михаила Королёва,
Татьяны Филёвской,
Петра Сергеева,
Анатолия Гайдая,
Игоря Лопухова,
Рафаила Баймуратова

сделали возможным создание системы GPR и
автоматизацию сотен предприятий в разных концах
нашей страны и её окрестностях.



**Борис Андреев –
автор системы
и основатель компании GPR**

Вы заинтересовались?

**Сделайте первый шаг к запуску
ВАШЕГО бизнес-конвейера**

Пройдите небольшой опросник:
[ВАШИ ЗАДАЧИ – НАШИ РЕШЕНИЯ](#)
и мы подберём наиболее
подходящее для Вас решение.

Обзор возможностей системы GPR: <https://youtu.be/fSlmu7FKu4U>

GPR

Наш офис: **Москва, ул. Сеславинская 32/2, офис 3**

Телефон: **+7 985 9942712**

Электронная почта: **107@gpr.ru**