

Информационная система
«Мегаплан-CRM».

Выполнил Раевский М.Н.
Группа Ми-12-1

История развития компании

2006

Идея создания Мегаллана появилась в 2006 году, когда директор интернет-магазина Ютинет.Ру Михаил Уколов пытался найти на российском рынке подходящее программное обеспечение для управления бизнесом. Поиски оказались безуспешными. Тогда Михаил решил сделать свой собственный программный продукт, взяв за основу модель SaaS (Software as a Service).

2007

Практически весь 2007 год команда Мегаллана работала над созданием первой версии Мегаллана.

2008

К 2008 году продукт начал использоваться в компании Ютинет и поступил в открытую продажу. С тех пор работа над Мегалланом не прекращалась. За несколько лет возможности системы значительно расширились. К управлению проектами добавились инструменты автоматизации продаж, взаимодействия с клиентами, финансового планирования.

Сегодня

Почти каждый месяц команда Мегаллана готовит обновление, в котором учитываются пожелания клиентов, улучшаются уже существующие возможности и добавляются новые. Интенсивная работа нашей команды позволила Мегаллану завоевать прочные позиции на рынке.

Функциональные возможности

- Задачи(поручения, дедлайны, ответственные)
- Настройка доступа
- Шаблоны документов(актов, договоров, счетов)
- История отношений с клиентом (IP-телефония и рабочая почта история звонков и переписка с клиентом)
- Карточки сотрудников
- Мобильные версии (IOS, Android)
- Встроенный органайзер
- Учет рабочего времени
- Обмен событиями с google-календарь
- Поддержка CommerceML v2

Сделка с Андроид трейд ☆

Сделка ▼

✓ Сделка

Выставление
счета

Согласование
поставки

Завершена

Отказ

иняли наше последнее предлож
ет в порт к обеду.

втом ключевиков

Дополнительные возможности

- Интеграция с Октелл
- Интеграция с «Простые звонки»
- Интеграция с 1С
- Обучение и внедрение
- Удаленная установка на сервер

CRM: клиенты и продажи

Компания предлагает 2 версии программы

- На сервере Мегaplana(облачная версия CRM)
- На вашем сервере (коробочная версия CRM)

Цена:

- От 490руб в месяц за подписку
- От 80 000руб за покупку коробочной версии

Компании, в которых используется

Rutube

any.pasta

 Sungrad
Город мастеров

 ТАЛАНТВИЛЬ

Dental Fantasy

 Avada

 auto.ru
Автомобили в России

 Российская Федерация
RGRU

AVON

 akado

 eSet

ГлавСкидка 

HOLODILNIK.RU
ИНТЕРНЕТ МАГАЗИН ВЫХОДНОЙ ТЕХНИКИ

RUSSIA RU



Макхост



 НАВИГАТОР



БЮРО
ПИРОГОВА

 Moscow
Business School
Leadership Energy

РЭИ СПОРТ
Всё для единоборств

sports.ru

 Starlink

Приложение

CRM(Customer Relationship Management) – система управления взаимоотношениями с клиентами

SaaS или система как сервис. При этом варианте все программное обеспечение и данные находится на сервере поставщика услуг.

Standalone — лицензия на установку и использование программного продукта.

Дедлайн – крайний срок сдачи.

CommerceML v2 – формат запросов, с помощью которого интернет-магазины обмениваются данными о заказах и товарах