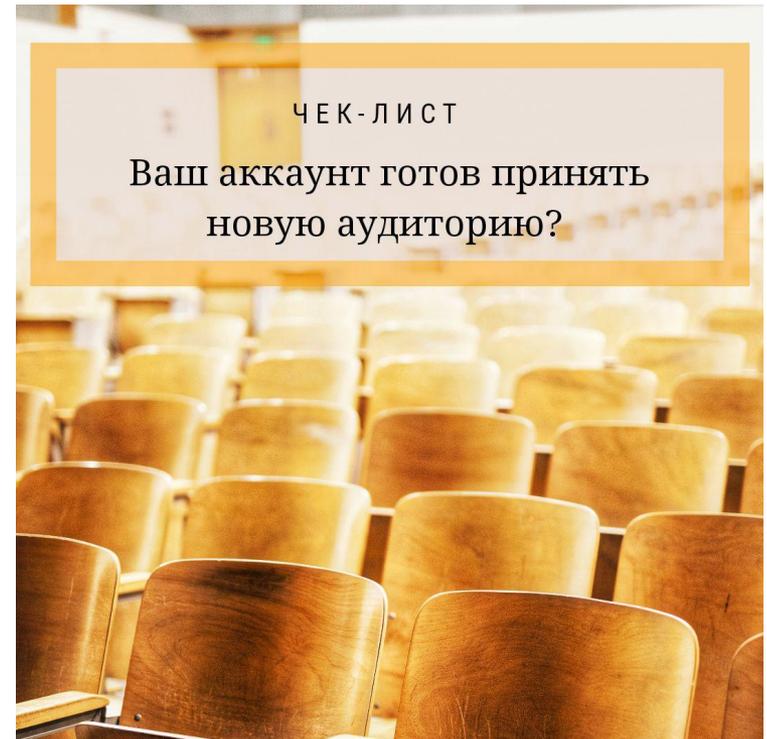


27.08.2018 08:00

- ЧТО НАДО СДЕЛАТЬ ПЕРЕД ПРИХОДОМ КЛИЕНТА?
- Привет всем! Если вам интересна польза для своего бизнеса в Instagram, скажи спасибо smm_instabiz и сохраний информацию, чтоб увидеть больше.
- Говорим сегодня о ваших целевых клиентах. Не тех подписчиков, которые зашли, посмотрели и ушли. А тех, кто ждет нового поста.
- Для того, чтобы такие клиенты приходили, smm_instabiz подобрал пункты, которые нравятся аудитории:
 1. Яркий и понятный аватар, лучше с эмоциями.
 2. Прописанная шапка профиля. Обязательно с призывом к действию. Не напишите – ничего не сделают.
 3. Уникальность. Для начала, вы сами должны ее найти. Или smm-щик вам в помощь.
 4. Гармоничная лента. Почему-то все источники гласят о необходимых 9-12 постов. Я считаю, так сразу бросается в глаза, что аккаунт новорожденный. Я бы рекомендовала 21 пост (7 строк)
 5. Полезность, которую вы раздаете бесплатно: подарки, акции, чек-листы.
- Прежде чем запускать МФ или рекламу, проверьте свой аккаунт:
 1. Привязка к личному номеру телефону и актуальной электронной почте. Это важно, потому что клиенты вам будут писать и звонить.
 2. Защита от взлома. В вашем бизнес-аккаунте нажимаете три точки в правом верхнем углу и устанавливаете двухфакторную аутентификацию. Теперь при входе не привычного устройства, вам на номер телефона, будет приходить пароль подтверждения. Как в Приват24
- Было полезно? Поделитесь с другом и всем удачи в бизнесе!



27.08.2018 20:00

- Привет всем! Кто хочет развивать свой бизнес в Instagram, добро пожаловать. `smm_instabiz` дает много пользы для этого. А пока, анекдот в тему ☐
- Звонок на фирму, которая занимается обслуживанием и ремонтом компьютерной техники:
 - - Здравствуйте, у меня принтер плохо печатает!
 - - Скорее всего, нужно почистить картридж. Это будет стоить 100 гривен. Но будет лучше, если вы прочтете инструкцию и почистите его самостоятельно.
- Удивленный клиент спрашивает:
 - - А ваше начальство в курсе, что так вы препятствуете бизнесу?
 - - Если честно, это его идея. Мы зарабатываем в разы больше, когда разрешаем клиентам сначала самим что-то починить.
- ?Вопрос о делегировании? Владельцы бизнес-аккаунтов, что вы готовы снять со своих плечей? Какой этап работы вы хотите отдать специалистам?
- Пишите в комментариях, посмотрим тенденцию;))
- И всем удачи в бизнесе!



28.08.2018 08:00

- Привет всем! Если вы – владелец бизнеса и не можете понять зачем нужна вовлеченная аудитория, скажите спасибо smm_instabiz, сейчас мы все разберем.
- Вовлеченная аудитория – это самое ценное, что есть в Instagram, за чем гонятся все бизнесмены. Это подписчики, которые лайкают, комментируют, сохраняют ваши посты, пишут в директ и рекомендуют друзьям.
- Именно благодаря этим людям ваши посты вообще могут читать. ИНАЧЕ, если вас не комментируют, не лайкают, не сохраняют, система Instagram определяет контент как неинтересный и никому не нужный. В ленте такой контент не будет показываться. Никто его не увидит.
- Количеством ситуацию не улучшишь, а только ухудшишь. 50 постов за день воспринимается Instagram очень негативно. Возможен даже блок.
- Именно вовлеченность поднимает ваши посты в ТОП.
- Ваша цель – заинтересовать подписчиков полезным контентом, качественными фото, опросами и розыгрышами. Не гонитесь за количеством подписчиков. Вам нужны только ваши, которые будут любить и ждать нового поста ☐
- Всем удачи в бизнесе!



28.08.2018 20:00

- СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ БИЗНЕСА
- Привет всем! Не можете понять, что с аккаунтом не так?
- Я вам сразу скажу – проблема в шапке профиля!
- Первое, что делает новый подписчик – читает про вас. Написано хорошо, но непонятно- ушел, написано понятно, но плохо – ушел, написано много – ушел, мало – ушел...
- smm_instabiz раздает шапки бесплатно
- Сегодня smm_instabiz объявляет о подарке, который получит каждый клиент до конца сентября. Времени много, успеют все желающие
- Закажите услугу smm продвижения и получите оформление шапки бесплатно.
- А это:
 - Слова, по которым вас найдут в сети
 - Описание профиля
 - Уникальное торговое предложение
 - Призыв к действию
- А также:
 - Рекомендации по аватару и логину
- А это стоит 1000 грн. Только до конца сентября это не стоит ничего.
- Жду вас по ссылке в шапке профиля и удачи всем в бизнесе!



29.08.2018 08:00

- ОБЯЗАТЕЛЬНО К ПРОЧТЕНИЮ
- Привет всем! Кто хочет получить научный подход к продвижению бизнеса, спасибо smm_instabiz и читайте нас каждый день.
- SWOT анализ проходят в любом экономическом университете. Владелец бизнеса, используя его:
 - быстрее набирает обороты на рынке,
 - точно знает чего ждать от конкурентов и клиентов,
 - легче относится к изменениям трендов
 - понимает где выигрывает, а где – проигрывает.
- Так как это анализ, надо проанализировать себя лично, свой аккаунт, свои возможности. В карусели вы видите, что SWOT анализ - это таблица из 4 клеток:
 1. Сильные стороны
 2. Слабые стороны
 3. Возможности
 4. Угрозы
- В идеале необходимо в каждой клетке написать по 10 пунктов. Для бизнесов, которые существуют несколько лет, это будет сделать очень легко. Новичкам стоит начать хотя бы с 5 пунктов в каждой клетке.
- ?При чем тут уникальность? После этого анализа вы поймете, чем вы интересны своей аудитории, будете делать ставки на сильные стороны, а слабые – обходить, использовать возможности, учитывая угрозы.
- Кто еще не делал SWOT анализ, делайте быстрее и ставьте + под постом. Клиенты хотят видеть образованных предпринимателей!
- Всем удачи в бизнесе!



29.08.2018 20:00

- ПРОЧЬ, НЕГАТИВ
- Привет всем! Если вы хотите с улыбкой читать о продвижении своего бизнеса, то вам повезло. smm_instabiz специально для этого ведет ленту в ярких тонах. Не забудьте ! за это.
- А если серьезно, одним из главных методов поднять себе настроение, психологи считают окружение себя яркими цветами. Я никогда не использовала эту методика. Мне, например, поднимает настроение любимая музыка.
- Хотя, нет. Неправильно сказать – поднимает. Музыка переключает внимание. Я не музыкант и любимых жанров у меня нет. Есть любимые композиции в роке, в поп, в медленных романтических песнях. В силу того, что я – интроверт, музыка вытягивает меня из моих мыслей и переносит в мечты.
- Хотела подобрать для вас топ самых распространенных способов, но поняла, что все их можно назвать одним словом – хобби. Это может быть спорт, чтение книг, прогулки, медитация, в общем любая занятость в радость.
- Наверное, у каждого свой метод бороться с усталостью, раздражительностью и плохим настроением. Напишите в комментариях свой действенный метод. Это будет огромная польза всем нам.
- Всем хорошего настроения и удачи в бизнесе!



30.08.2018 08:00

• ЧТО ДЕЛАТЬ С КОНКУРЕНЦИЕЙ?

- Привет всем! Если у вас куча конкурентов и все дышат вам в спину, читайте до конца и поймете, что все делаете правильно. ! smm_instabiz за мини-психологическую практику
- Итак, большая конкуренция – это хорошо или плохо? Хорошо! Это означает только то, что в этой сфере есть спрос и люди платят деньги.
- Посмотрите на фармацевтику: аптеки в каждом доме. И это в прямом смысле, а не в переносном.
- Ходченков даже не советует тестировать идею бизнеса, если еще никто этим не занимается (ноу-хау исключение). Если конкурентов нет – это значит только то, что кто-то уже пробовал и ничего путного из этого не вышло.
- Если конкурентов много – тяжело, но перспективно. Если они дышат вам в спину – вы первый. Если конкурентов очень много – это уже опасно, может близиться перенасыщение рынка.
- Анализ спроса и конкурентов- вам в помощь. Он отобразит реальную ситуацию на рынке. Подробнее об этом в отдельном посте.
- Как вы считаете, в вашей нише большая конкуренция? И как вы с ней справляетесь?
- Напишите в комментариях, помогает или мешает вам конкуренция на рынке
- Посмотрим, каково живется современному предпринимателю.
- Всем удачи в бизнесе!

