

договорные обязательства в международном частном праве



Работу выполнили:

Студенты 4 курса группы 26Юрд4410
Лешкевич К.
Егоркин А.
Казиева Ф.
Журавлёв В.

Руководитель:

Чернышева А.В.

План

- Договорные обязательства в Международном частном праве.
1. Международная купля-продажа товаров: регулирование, юридическая характеристика.
 2. Международный факторинг: источники регулирования, характеристика
 3. Международный финансовый лизинг
 4. Международный франчайзинг
 5. Международные перевозки грузов, пассажиров, багажа.

•Купля-продажа (поставка)

Основным источником правового регулирования выступает Венская конвенция «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 года

В конвенции нет коллизионных норм, то есть там материальные нормы прямого действия.

Конвенция подробно регулирует порядок заключения договора.



Заключение контракта предполагает акцепт оферты. К заключению договора, по общему правилу, приводит акцепт, который не содержит отклонений от условий оферты. Ответ, содержащий незначительные отклонения от условий оферты, является акцептом, если только оферент незамедлительно не возразит устно против таких отклонений или не направит извещение об этом.

Конвенция подробно регулирует права, обязанности и ответственность сторон за нарушение договорных обязательств. Последствием существенного нарушения договорных обязательств является расторжение договора после предварительного уведомления контрагента. Основанием освобождения от ответственности является препятствие вне контроля.





•Факторинг

.Факторные операции осуществляют банки, а так же иные специализированные компании, которые помимо финансовых услуг оказывают контрагенту и ряд сопутствующих услуг.

Осуществляют ведение бухгалтерского учета, обработку счетов должника, контроль за их финансовым состоянием.



Юридическое содержание факторинга составляют права и обязанности, возникающие между двумя контрагентами (фактора и поставщика товаров, работ, услуг).

Сфера действия конвенции – нормы конвенции применяются, когда денежные требования, уступленные по контракту, вытекают из договора купли-продажи между поставщиком и должником, которые осуществляют свою предпринимательскую деятельность в различных государствах и такие государства и государства, где осуществляют свою деятельность фактор, являются договаривающимися или договор купли-продажи и факторинговый контракт регулируются правом государства – участника конвенции.



Финансовый ЛИЗИНГ.

- В странах с рыночной экономикой лизинговые операции являются одним из средств технического перевооружения производства, они связаны с привлечением хозяйствующими субъектами разных стран дополнительных источников финансирования в производственную и иные сферы.



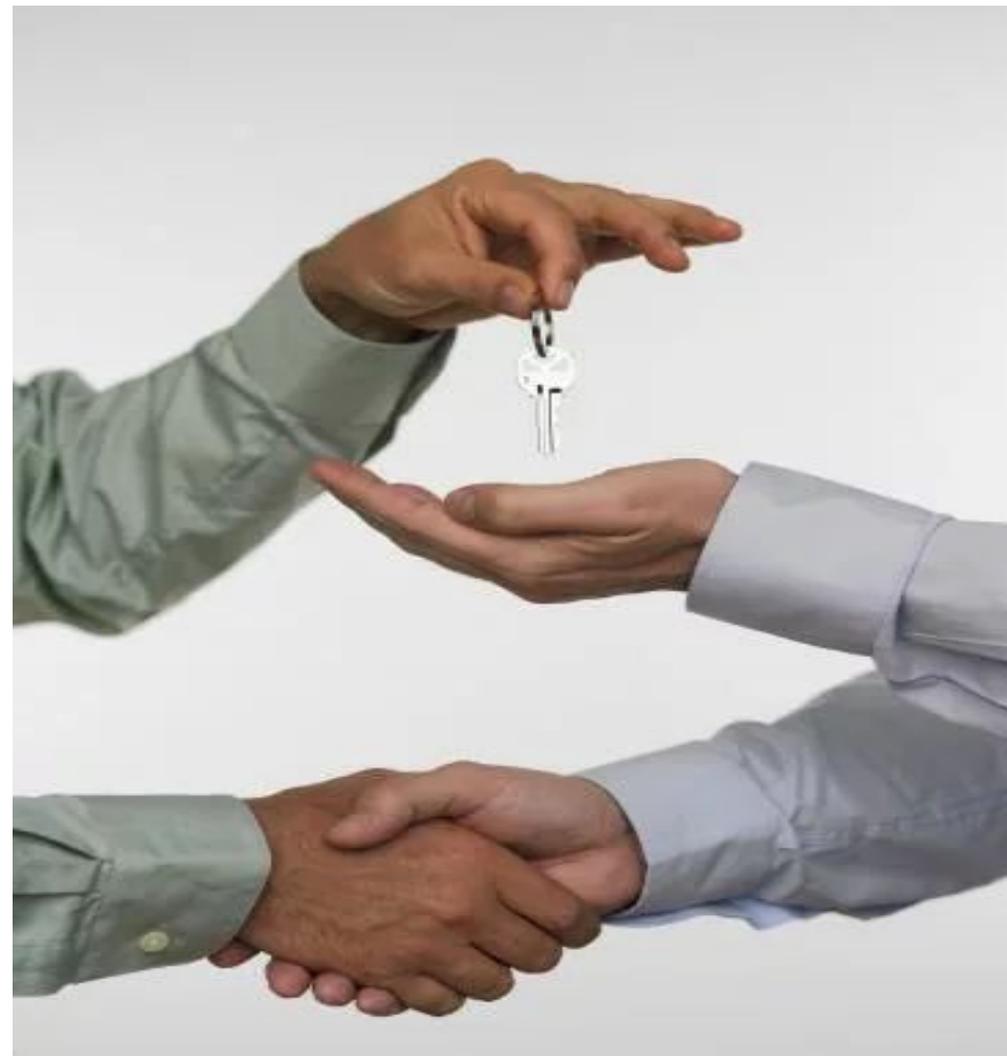




Франчайзинг

- Договор франчайзинга представляет собой долгосрочное соглашение, в силу которого сторона, предоставляющая франшизу, обязуется за вознаграждение осуществлять поставки товаров, оказывать различные услуги, передавать опыт, навыки, знания в хозяйственной деятельности, а так же наделять пользователя правом использования комплекса исключительных прав в отношении объектов интеллектуальной собственности.

Г



Перевозк

Международная перевозка
– перевозка грузов, пассажиров, багажа, которая осуществляется по крайней мере между 2 государствами в соответствии с условиями межгосударственных соглашений. Основанием всегда служит заключенный договор перевозки, который является возмездным, как правило, реальным, оформляется проездным документом.



Ряд договоров регулируют перевозки грузов, пассажиров, багажа по внутренним водным путям, в частности, Будапештская конвенция о договоре перевозки грузов по внутренним водным путям 2001 года. Европейское соглашение о международных перевозках опасных грузов по внутренним водным путям 2000 год. Конвенция о договоре международных перевозках пассажиров и багажа по внутренним путям 1976 год.

Кроме перечисленных для РФ являются обязательными:

Конвенция о морских залогах и ипотеках 1993 год

Конвенция о спасании 1989 года

Конвенция об унификации некоторых правил, касающихся ареста морских судов 1952 год



Список используемой литературы:

- 1) Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980
- 2) Оттавская конвенция 1988 года о международном факторинге
- 3) Европейское соглашение о международных автомагистралях 1975 года,
- 4) Конвенция о дорожном движении 1949 года, протокол о дорожных знаках 1968 года,
- 5) Конвенция о международных автомобильных перевозках пассажиров и багажа 1997 года (Россия с 2010),
- 6) Европейское соглашение 1957 года
- 7) Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте 1924 года.
- 8) Афинская конвенция о перевозке морем пассажиров и багажа 1974 года
- 9) Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил, относящихся к перевозке пассажиров морем 1961 года
- 10) Будапештская конвенция о договоре перевозки грузов по внутренним водным путям 2001 года.
- 11) Европейское соглашение о международных перевозках опасных грузов по внутренним водным путям 2000 год
- 12) Конвенция о договоре международных перевозках пассажиров и багажа по внутренним путям 1976 год.
- 13) Конвенция о морских залогах и ипотеках 1993 год
- 14) Конвенция о спасании 1989 года
- 15) Конвенция об унификации некоторых правил, касающихся ареста морских судов 1952 год
- 16) Варшавская конвенция об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок 1929 год.
- 17) Монреальская конвенция об унификации некоторых правил международных воздушных перевозок 2003 год (РФ не участвует).
- 18) Вернская конвенция о железнодорожных перевозках грузов 1890 год.
- 19) Вернская конвенция о железнодорожных перевозках пассажиров и багажа 1923 год.

Используемые понятия

- Оферта(лат. offero — предлагаю) — предложение о заключении сделки, в котором изложены существенные условия договора, адресованное определённому лицу, ограниченному или неограниченному кругу лиц.
- Акцепт (лат. acceptus — принятый) — ответ лица, которому адресована оферта, о её принятии. Акцепт — согласие на оплату. По российскому законодательству акцепт должен быть полным и безоговорочным (принятие предложения на иных условиях признаётся новой офертой).
- Факторинг (англ. factoring от англ. factor — посредник, торговый агент) — это комплекс финансовых услуг для производителей и поставщиков, ведущих торговую деятельность на условиях отсрочки платежа.
- Лизинг (англ. leasing от англ. to lease — сдать в аренду) — вид финансовых услуг, форма кредитования при приобретении основных фондов предприятиями или очень дорогих товаров физическими лицами.
- Франчайзинг (англ. franchise, «лицензия», «привилегия»), **франши́за** (фр. *franchise* — льгота, привилегия), коммерческая концессия — вид отношений между рыночными субъектами, когда одна сторона (*франчайзер*) передаёт другой стороне (*франчайзи*) за плату (роялти) право на *определённый вид бизнеса, используя разработанную бизнес-модель его ведения. Это развитая форма лицензирования, при которой одна сторона (*франчайзер*) предоставляет другой стороне (*франчайзи*) возмездное право действовать от своего имени, используя товарные знаки и/или бренды франчайзера.*