

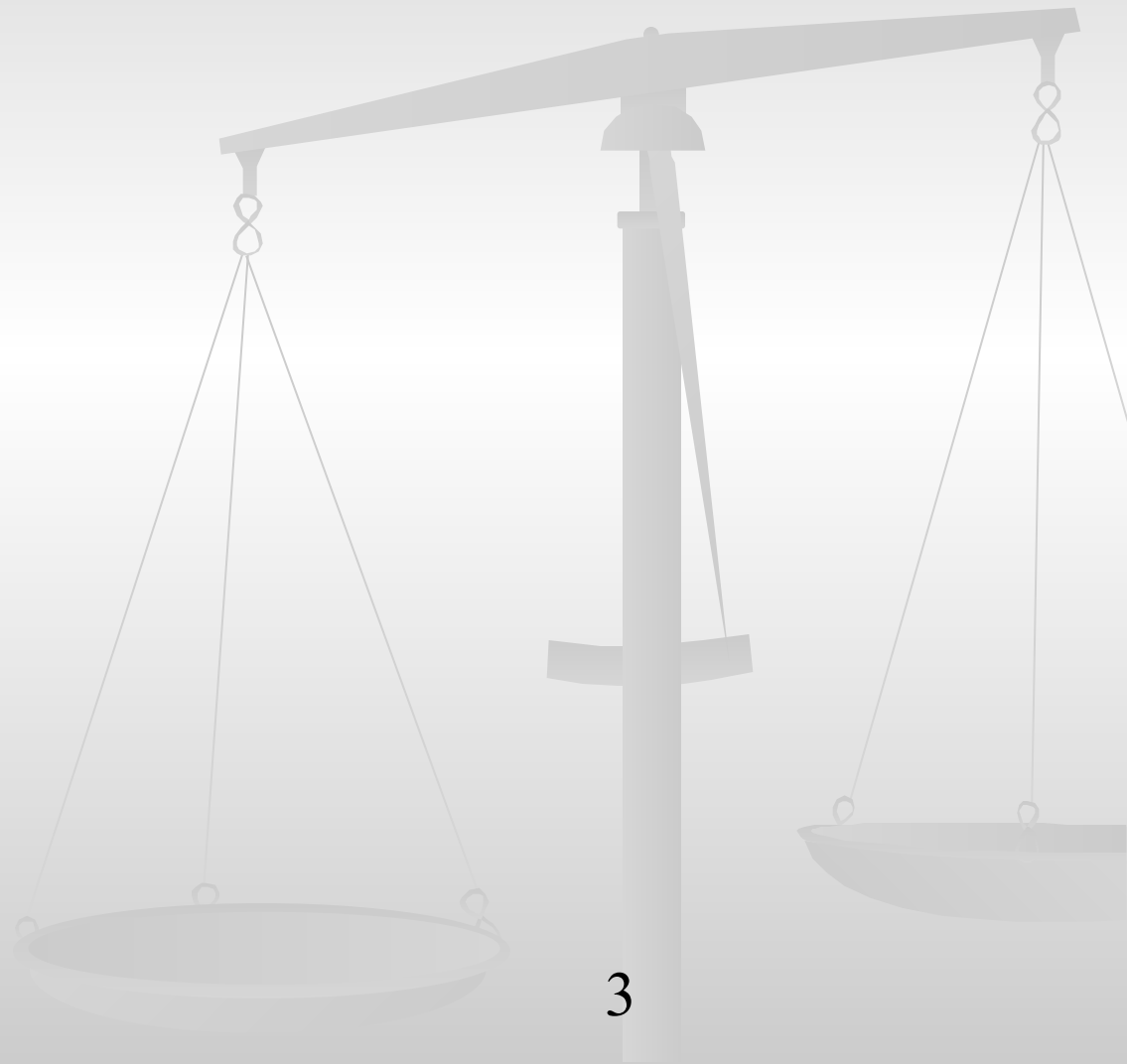
Тема 1. ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИКУ



Основные вопросы темы

1. Предмет экономики.
2. Важнейшие экономические понятия.
3. Проблема экономической эффективности. Кривая производственных возможностей.
4. Различные экономические системы, их классификация.

1. Предмет экономики



Экономическая система

Часть общественной системы, сфера человеческой деятельности, в которой осуществляется

- производство,
- обмен,
- распределение и
- потребление
продуктов, услуг и факторов
производства.

ОСНОВНЫЕ СФЕРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



Предмет экономической теории (1)

Экономическая теория изучает общие закономерности поведения людей и экономической системы в целом в процессе производства, обмена, распределения и потребления благ в условиях ограниченности ресурсов.

Общая классификация потребностей

Потребности людей

1

в средствах
существования

социально-
культурные

в средствах
деятельности

2

материальные

нематериальные

3

индивидуальные

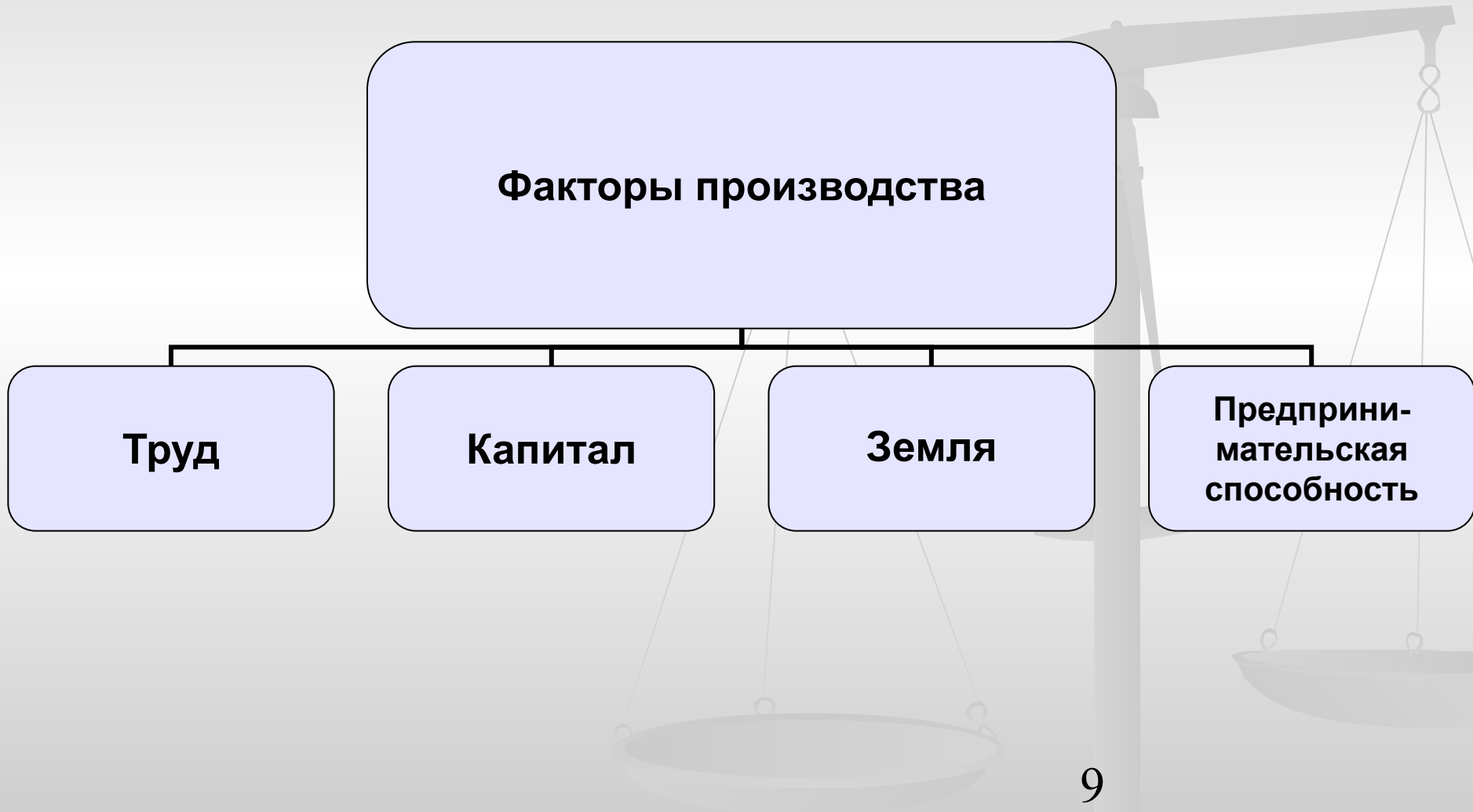
групповые

общественные

Ресурсы и факторы производства

- **Ресурсы** - это имеющиеся в распоряжении людей материальные и нематериальные возможности для удовлетворения потребностей.
- **Факторы производства** - это экономические ресурсы, то есть ресурсы, используемые для производства продуктов и услуг.

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА



Труд и Капитал

- **Труд** - это человеческие ресурсы, то есть рабочая сила, имеющаяся в обществе и используемая в производстве продуктов и услуг.
- **Капитал** - это всё то, что используется рабочей силой в производстве, в частности, это станки, оборудование, инструменты, здания, транспортные средства, склады, трубопроводы, линии электропередачи, системы водоснабжения и канализации.
(**Реальный капитал и денежный капитал**)

Земля

- Это все естественные ресурсы, используемые в производстве продуктов и услуг,
- это то, из чего производятся продукты, потребляемые человеком,
- к этим ресурсам относятся собственно земля как сельскохозяйственные угодья, полезные ископаемые, водные ресурсы, леса и т.д.

Предпринимательская способность

- как фактор производства - это особый вид человеческих ресурсов,
- способность объединять все экономические ресурсы в каком-то производстве,
- способность рисковать и внедрять в производство новые идеи и технологии.

Предмет экономической теории (2)

Экономическая теория изучает проблему эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов с целью максимального удовлетворения человеческих потребностей.

Основные части экономической теории

- I. Введение в экономическую теорию
(основополагающие концепции и понятия)
- II. Микроэкономическая теория
- III. Макроэкономическая теория
- IV. Теория мировой экономики
- V. Теория переходной экономики

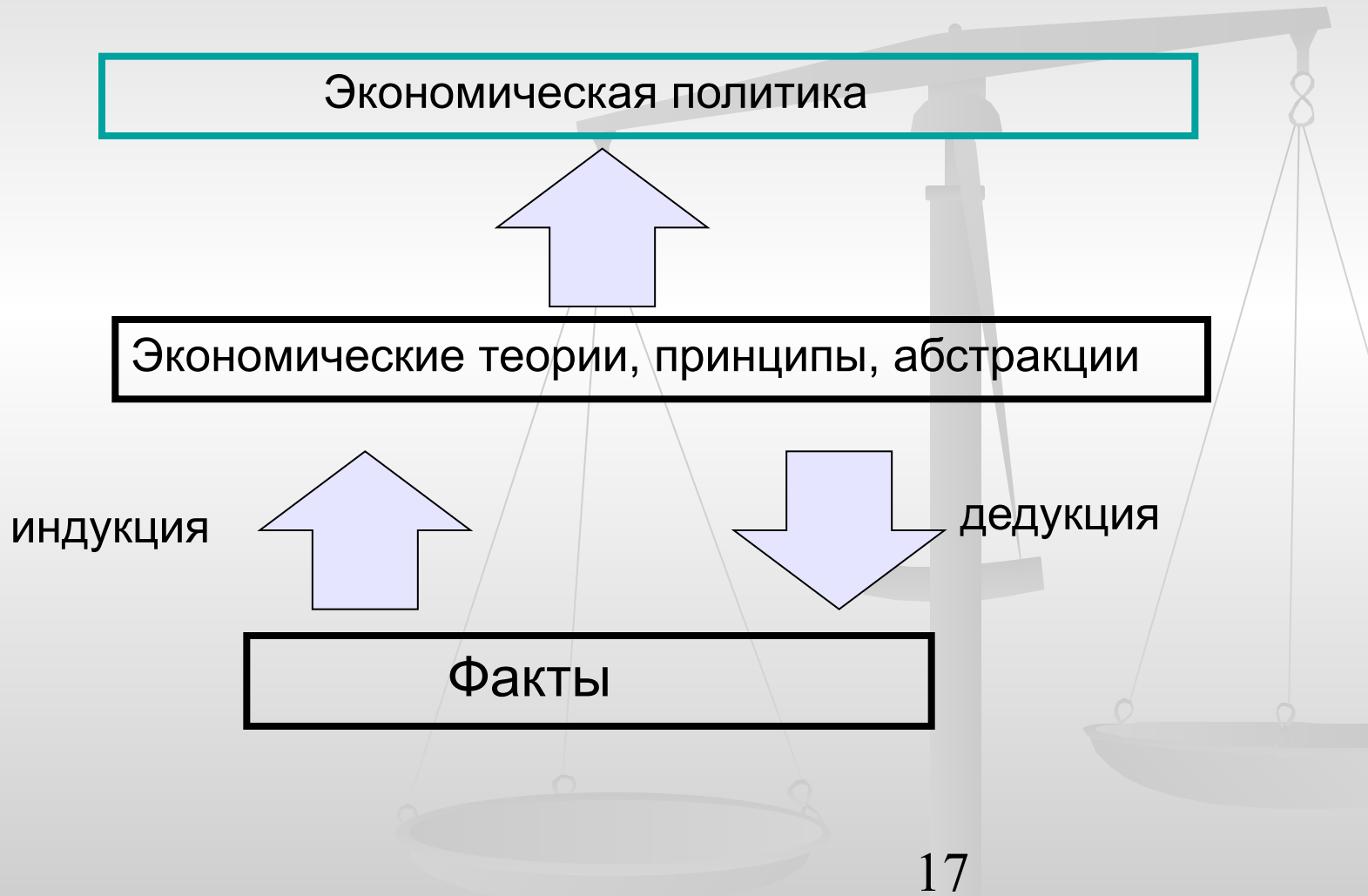
Микроэкономическая теория

Микроэкономика - это часть экономической теории, в которой изучается поведение предприятий, домашних хозяйств, а также функционирование отдельных рынков и эффективность распределения и использования ресурсов.

Макроэкономическая теория

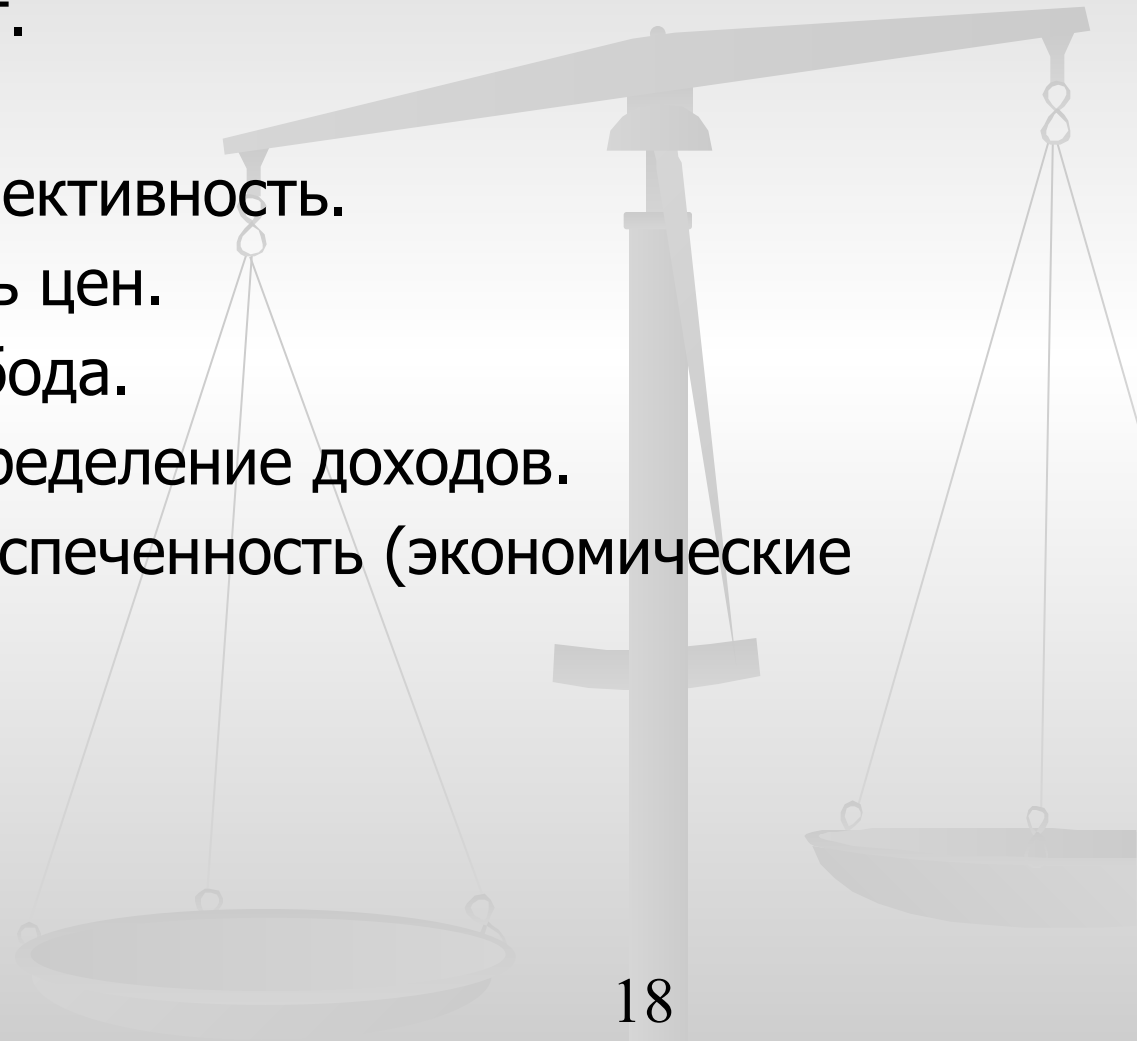
Макроэкономика исследует поведение экономики в целом, а также её крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные финансы и денежно-кредитную сферу, топливно-энергетический комплекс и др.

Методология экономической теории



Основные экономические цели

1. Экономический рост.
2. Полная занятость.
3. Экономическая эффективность.
4. Стабильный уровень цен.
5. Экономическая свобода.
6. Справедливое распределение доходов.
7. Экономическая обеспеченность (экономические гарантии).
8. Торговый баланс.



2. Важнейшие экономические ПОНЯТИЯ



Производительность труда

- **Производительность труда** - это плодотворность, продуктивность производственной деятельности людей, которая измеряется количеством продукции, произведённой работником в единицу времени.
- **Общественная производительность труда** - это количество продукции в денежном измерении, произведённой в обществе за определённый период времени, обычно за год, в расчёте на одного занятого.

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА

```
graph BT; A[Уровень квалификации и образования работников] --> B[ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА]; C[Новейшая и современная технология] --> B; D[Эффективная организация труда и управления] --> B; E[Разделение труда и специализация] --> B; F[Кооперация труда] --> B;
```

**Уровень
квалификации и
образования
работников**

**Новейшая и
современная
технология**

**Эффективная
организация
труда и
управления**

**Разделение
труда и
специализация**

**Кооперация
труда**

Блага

Блага - это продукты и услуги, это материальные и нематериальные средства удовлетворения человеческих потребностей.

Товар - это экономическое благо, являющееся продуктом труда и произведённое для обмена.

Общая классификация благ

1. (ограниченность благ)
 - **свободные блага**
 - **экономические блага**
2. (форма благ)
 - **материальные блага**
 - **нематериальные блага**
3. (функциональная роль)
 - **потребительские блага**
 - **блага производственного назначения**
4. (особенности потребления благ)
 - **частные блага**
 - **общественные**



Распределение

- это особая стадия в движении произведённых благ,
- предполагает определение доли благ, поступающих в потребление участникам экономической деятельности.

Типы распределения

- уравнительное распределение
- традиционное, иерархическое распределение
- распределение по труду
- распределение по капиталу
- распределению по потребностям

Собственность



1. С вещественной стороны:

- это те предметы потребления и средства производства, которыми владеют люди

2. С точки зрения социально-экономических отношений:

- это отношения между людьми в процессе производства, обмена, распределения и потребления по поводу присвоения средств производства и предметов потребления.

3. Проблема экономической эффективности. Кривая производственных возможностей



Экономическая эффективность

Это соотношение между затратами ресурсов, с одной стороны, и полученными результатами, то есть объёмом произведённых благ, с другой стороны.

Экономическое мышление

- Это мышление, направленное на определение экономической эффективности, выявление способов её повышения.
- Экономическое мышление оперирует, прежде всего, такими понятиями как
 - “затраты-результаты”,
 - “затраты-выпуск”,
 - “издержки-доход”,
 - “издержки-прибыль”.

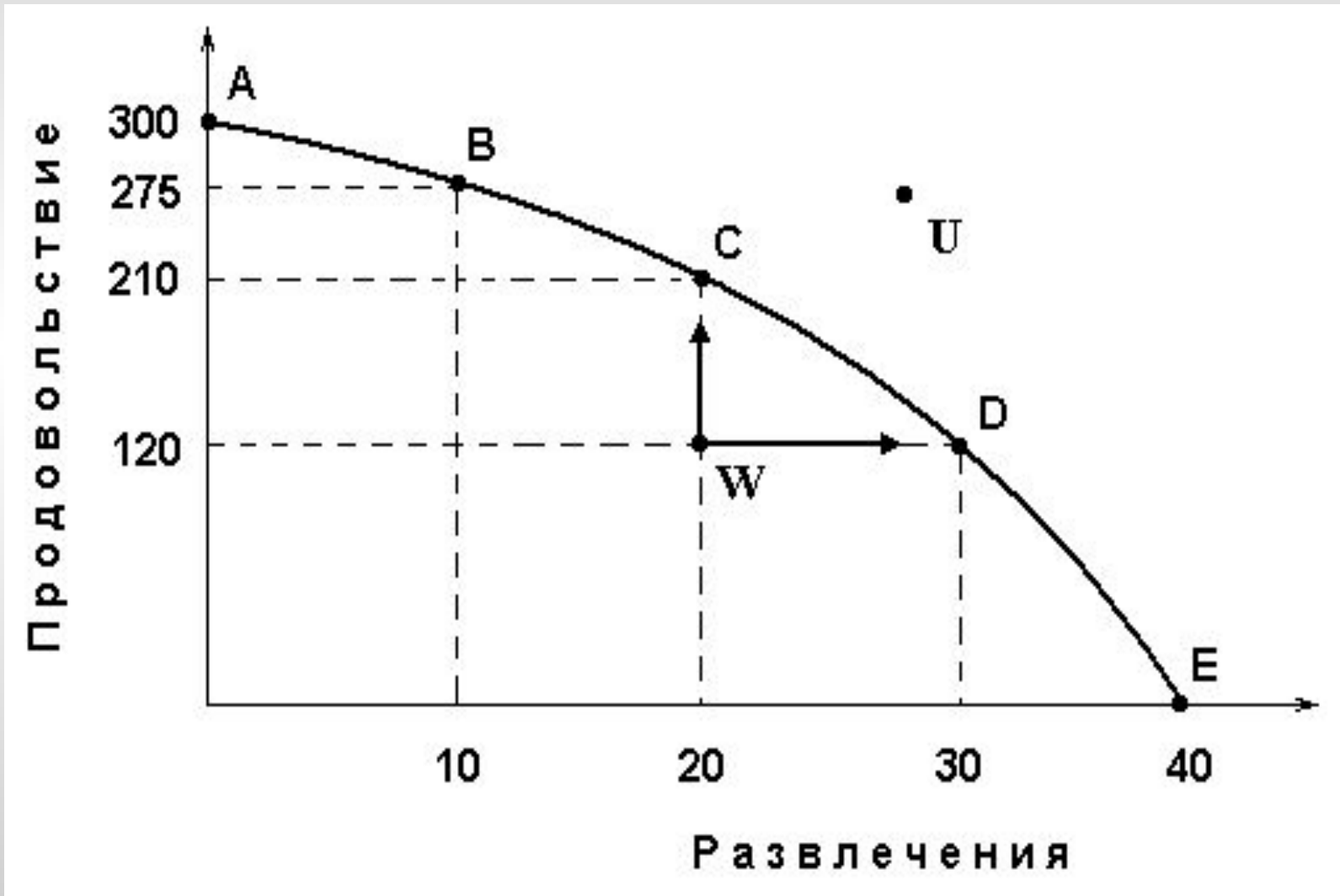
Высокая экономическая эффективность в масштабах общества

- **Полная занятость ресурсов** - использование всех пригодных и доступных ресурсов.
- **Полный объём производства** - наибольший объём произведённых благ при полном использовании ресурсов общества.

Эффективность производства и распределения

- **Эффективность производства** в широком смысле означает производство товаров и услуг с наименьшими затратами ресурсов.
- **Эффективность распределения ресурсов** в широком смысле означает использование ресурсов для производства тех товаров и услуг, которые в наибольшей степени необходимы обществу.

Кривая производственных возможностей



Кривая производственных возможностей

Это график, который показывает максимально возможные объёмы производства двух благ при данных ресурсах и их полном использовании.

Возможности производства благ в простейшей экономике

Точки	Объёмы производства благ		Альтернативные издержки 10-ти поездок (в тоннах зерна)
	Развлечения (число поездок)	Продовольствие (тонны зерна)	
1	2	3	4
A	0	300	25
B	10	275	65
C	20	210	90
D	30	120	120
E	40	0	120

Альтернативные издержки

Альтернативные издержки производства данного блага определяются количеством другого блага, от производства которого придется отказаться, чтобы получить дополнительное количество данного блага.

Закон возрастающих альтернативных издержек

По мере увеличения объёма производства данного блага альтернативные издержки производства дополнительных единиц блага возрастают.

Критерий эффективности по Парето

- распределение ресурсов эффективно, если невозможно улучшить положение одной отрасли (одного индивидуума) не ухудшая положения другой отрасли (другого индивидуума).

Критерий эффективности по Парето (прод.)

- Все комбинации, находящиеся на кривой производственных возможностей, являются Парето-эффективными.

4. Различные экономические системы, их классификация

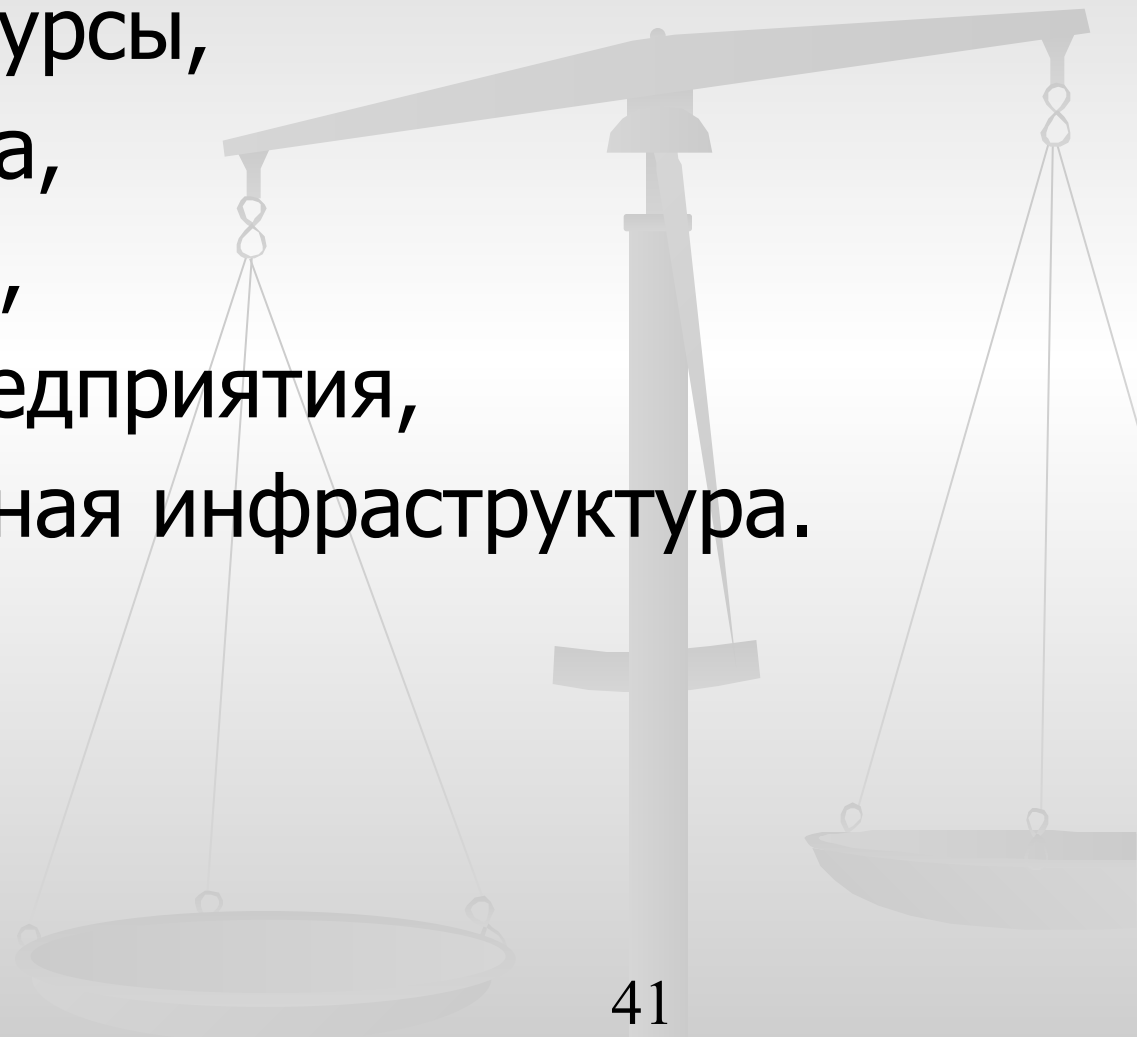


Основные части (структуры) ЭКОНОМИКИ

- материально-техническая структура экономики,
- социально-экономическая структура,
- организационно-хозяйственная структура (хозяйственный механизм).

Материально-техническая структура экономики

- природные ресурсы,
- предметы труда,
- средства труда,
- имеющиеся предприятия,
- производственная инфраструктура.



Социально-экономическая структура

- совокупная рабочая сила общества
- отношения собственности на средства производства
- социальная инфраструктура
- традиции, обычаи хозяйственной жизни

Организационно-хозяйственная структура (хозяйственный механизм)

Это совокупность способов, инструментов, форм организации связей между субъектами экономической системы, механизм распределения ограниченных ресурсов общества.

- стимулы и мотивы экономической деятельности,
- организацию связей между потребителями и производителями, между производителями,
- механизм распределения ресурсов, продукта, доходов.

Фундаментальные экономические проблемы



Классификация экономических систем - 1

(Критерий: уровень развития материально-технической базы)

- доиндустриальная экономика,
- индустриальная,
- постиндустриальная

Классификация экономических систем - 2

(Критерий: господствующая форма собственности на средства производства)

- первобытный коммунизм,
- рабовладение,
- феодализм,
- капитализм,
- социализм.

Классификация экономических систем - 3

(Критерий: особенности хозяйственного механизма)

- традиционная,
- рыночная,
- смешанная,
- централизованно планируемая,
- переходная экономика.

Централизованно планируемая экономика

(её другое название: административно-командная экономика)

Экономическая система, в которой основные экономические проблемы общества решаются главным образом через механизм директивного централизованного управления экономикой.

Рыночная экономика

- экономическая система, в которой главные экономические проблемы общества решаются, прежде всего, через конкурентный механизм формирования цен.
- **Смешанная экономика** - разновидность рыночной экономики, экономическая система, в которой наряду с развитым частным сектором действует и развитый государственный сектор экономики.

Переходная экономика нового типа

экономическая система, существующая в странах, где идёт преобразование централизованно планируемой экономики в рыночную экономику.

Важнейшие особенности переходной экономики

1. развиваются рыночные экономические структуры
2. формируется государственный сектор нового типа
3. существуют элементы централизованного управления экономикой
4. совокупность частной, государственной, смешанной и коллективной форм собственности
5. от индустриальной экономики к постиндустриальной информационной экономике
6. переходная экономика нового типа
7. крупные цивилизационные сдвиги

Цивилизационные сдвиги в странах с переходной экономикой

Фундаментальная трансформация

- тоталитарного общества в гражданское общество,
- тоталитарного государства в демократическое государство,
- унитарного государства в федеративное государство,
- общественной нравственности,
- социальной психологии,
- мировоззрения,
- образа жизни.