

Лекция

ИНСТИТУТЫ И
ОРГАНИЗАЦИИ

Вопросы

1. Вопрос. Организация в экономической теории.
2. Вопрос. Дихотомия: институты и организации.
3. Вопрос. Контроль и власть в хозяйственной организации.

Доклады

1. Организации и институты.
2. Домашнее хозяйство как организация.

1. Вопрос. Организация в экономической теории.

Классическое понимание организации:

Ортодоксальная классическая теория фирмы базируется на принципах методологического индивидуализма.

Методологический индивидуализм

Объяснение институтов через
потребность индивидов в
существовании рамок, структурирующих
их взаимодействия в различных сферах.

**Индивиды первичны, институты
вторичны.**

Экономическая организация

Сложное экономическое явление по отношению к классическому пониманию феномена фирмы, как первичного экономического субъекта.

Экономические отношения в организации

- контроль;
- экономическая власть;
- мотивация;
- способы передачи информации внутри организации.

Организация как экономический феномен в теоретической концепции Альфреда Маршалла

- **Первый уровень**

- приведение в порядок сложных экономических организмов (по аналогии с биологическими);
- разделение труда;
- производительность используемых факторов производства.

Второй уровень

Отождествление понятия организации с понятием промышленности или индустриальной организации.

Анализируется влияние механизации труда и использования машин.

Третий уровень

Исследуется роль предпринимателя и, следовательно, «деловая организация».

Основной вопрос – это сравнительная эффективность организационных форм предпринимательской деятельности.

Понятие организации

- на макроуровне

общественно-экономическая
организация

- микроэкономике: рассмотрено
представителями
неоинституционализма.

Проблемы экономической организации связаны :

- с ресурсами;
- предпочтениями;
- ценностными ориентирами;
- иерархией.

Определение организации

Организация - это система социальных отношений, ориентированную на достижение общих целей, обладающую собственными ресурсами, внутренней нормативной и статусной структурами, в рамках которых члены организации за соответствующее вознаграждение выполняют отведенные им функциональные роли.

Определение организации

Рональд Коуз считал, что фирма возникает тогда, когда это позволяет экономить на трансакционных издержках, заменив их координационными внутри организации.

Признаки экономической организации:

1. Общая цель, не сводимая к индивидуальным целям ее членов.
2. Набор ресурсов и определенный способ их защиты.
3. Система официально утвержденных норм поведения и форм контроля за их соблюдением;
4. Структура устойчиво воспроизводимых статусов (иерархия, постоянное формальное руководство);
5. Специфическое разделение труда между своими членами.
6. Наличие вознаграждений и наказаний за участие или (неучастие) в делах организации.

2. Вопрос. Дихотомия: институты и организации.

В экономических исследованиях понятия институт и организация используются как синонимы.

Это обусловлено дихотомией (последовательное деление целого на две части), присущей некоторым из экономических явлений.

«Новая институциональная экономика»

Оливер Уильямсон

Экономическая природа института

Институты рассматриваются как механизмы управления контрактными отношениями.

Экономические институты: фирмы, рынки и отношенческая контрактация.

Экономическая природа института

Такой подход концентрирует основное внимание на уровне опосредуемых институтами отдельных трансакций и проблеме их минимизации.

Представители неоинституционализма

Подчеркивают важность различий между институтами и организациями, взаимодействие которых в конечном счете является источником экономической эволюции и институциональных изменений.

Институты

Институты и правила, являясь стандартными ограничениями, принятыми в экономической теории, формируют возможности, которыми располагают члены общества.

Организации

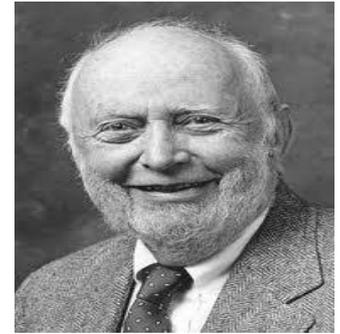
Организации создаются для того, чтобы использовать эти возможности. По мере своего функционирования и развития организации изменяют институты.

Организации

Для осуществления функций формальных институтов необходимы специально созданные организации, являющиеся проводниками и исполнителями того или иного закрепленного правила или обычая хозяйствования.

Институт рынка страхования предопределяет возникновение страховых компаний, обществ взаимного страхования, перестраховочных обществ, пенсионных фондов.

Дуглас Норт
(5 ноября 1920 г. (92 года))



Организации представляют собой целенаправленно действующие единицы, созданные организаторами для максимизации богатства, дохода или иных целей, которые определяются возможностями предоставляемыми институциональной структурой общества.

Выводы

Организации формируются как функции не только институциональных ограничений, но и других ограничений, таких как технологии, доходы и предпочтения.

Взаимодействия между этими ограничениями образуют потенциальные возможности максимизации дохода для предпринимателей.

3. Вопрос. Контроль и власть в хозяйственной организации.

Функционирование любой хозяйственной организации возможно только в рамках институционально оформленных прав собственности.

Собственность как экономический институт

Представляет собой санкционированные и признанные легитимными в обществе правила и механизмы контроля и осуществления властных полномочий над объектом собственности.

Отношение власти

1. Понимается передача полномочий принятия решения явным или неявным образом от одного агента или группы агентов другим агентам.
2. Обычно различают отношения власти и иерархии .

Иерархия

Ведет к субординации полномочий в рамках строго определенных экономических и общественных связей.

Власть

Возникает в результате делегирования полномочий и принятия решения в результате простого соглашения или контракта.

Пример

Собственник имущественного пая (или конкретных материальных ценностей) при реорганизации или образовании нового предприятия, внося свой пай в уставной капитал, делегирует свои властные полномочия органам, уполномоченным управлять созданной фирмой.

Контроль

В отношении прав собственности представляет собой совокупность процедур, которые должен использовать владелец, чтобы обеспечить свое главенство в принятии решений и добиться их выполнения.

Механизм контроля

Сложность формы контроля, безусловно, оказывает влияние на эффективность использования объекта, хотя, видимо, и не всегда в прямой зависимости.

Концепция индивидуализированной собственности предполагает осуществление собственником контроля - непосредственного или опосредованного специально созданными для этого институтами.

Власть и контроль

Проблема их взаимодействия может быть проиллюстрирована на примере так называемого конфликта интересов.

Конфликт интересов

Феномен конфликта интересов часто возникает при функционировании хозяйственных организаций, находящихся в государственной собственности.

Конфликт интересов

1. Управляющий государственной собственностью является чиновником, чем предпринимателем , даже если объект собственности участвует в коммерческой или производственной деятельности.

2. Государством ему доверены права управления собственностью.

действия управляющего определяют две группы интересов

:

- Обслуживание интересов управляемого предприятия, улучшение производственных показателей и получение прибыли или, в крайнем случае, минимизация убытков (если работа предприятия не рассчитана на прибыль),
- Государственный менеджер не может не помнить о своих личных экономических (материальных) интересах. Весьма вероятно, что личные интересы не всегда будут совпадать с интересами руководимого предприятия.

Конфликт интересов, выводы:

1. В обществе должны существовать институты, правила и механизмы, позволяющие минимизировать отрицательный эффект подобного явления.

2. Проблема соотношения контроля и власти может удовлетворительно решаться только с развитием института индивидуализированной собственности и сопутствующих ему механизмов.

Проблема выбора оптимальной формы контракта в новой институциональной экономике

1. Проблема существования организации, строящей свою внутреннюю деятельность на принципах, отличных от рыночных.

2. Под контрактом понимается «соглашение между покупателем и поставщиком, в котором условия обмена определяются тремя факторами: ценой, специфичностью активов и гарантиями».

3. Если трансакционные издержки заключения контракта на рынке слишком высоки, то они заменяются внутриорганизационными издержками по координации хозяйственной деятельности, что доказано Р. Коузом.

Проблема контракта

1. Глубоко исследуется в экономической теории прав собственности.

2. С помощью контракта собственник осуществляет реализацию своего решения о комбинировании и рекомбинировании принадлежащих ему прав.

3. Если права собственности четко определены, обычно предполагается, что активы будут использоваться в соответствии с целями их собственников.

4. Объективно возникает проблема эффективности распределения прав собственности.

Эффективность и тип организационной структуры фирмы

1. Зависит от возможности ее собственников комбинировать и рекомбинировать свои индивидуализированные права, в зависимости от экономических результатов деятельности фирмы.
2. Решающее значение приобретает величина трансакционных издержек при обмене или заключении контрактов между собственниками.

Проблема обмена правами собственности и
минимизации при этом трансакционных издержек в
новой институциональной экономической теории
рассматривается неразрывно с проблемой

специфичности активов.

1. По определению Уильямсона: «Специфические активы - это те, которые являются результатом специализированной инвестиции и которые не могут быть перепрофилированы для использования в альтернативных целях или альтернативными пользователями без потерь в их производственном потенциале.
2. Специфичность активов может принимать несколько форм, среди которых основными являются специфичность человеческого капитала, основных фондов, местоположения, а также целевые активы. Наличие специфических активов способствует двусторонней зависимости, которая усложняет контрактные отношения».
3. Специфичность активов повышает риск капитальных вложений. Возникает необходимость создания институтов и организаций, минимизирующих риски и способствующих оптимальному распределению ресурсов при осуществлении инвестиций в специфичные активы.