

Лекция

ИНСТИТУТЫ И  
ОРГАНИЗАЦИИ

# Вопросы

1. Вопрос. Организация в экономической теории.
2. Вопрос. Дихотомия: институты и организации.
3. Вопрос. Контроль и власть в хозяйственной организации.

# Доклады

1. Организации и институты.
2. Домашнее хозяйство как организация.

# 1. Вопрос. Организация в экономической теории.

## **Классическое понимание организации:**

Ортодоксальная классическая теория фирмы базируется на принципах методологического индивидуализма.

# Методологический индивидуализм

Объяснение институтов через  
потребность индивидов в  
существовании рамок, структурирующих  
их взаимодействия в различных сферах.

**Индивиды первичны, институты  
вторичны.**

# Экономическая организация

Сложное экономическое явление по отношению к классическому пониманию феномена фирмы, как первичного экономического субъекта.

# Экономические отношения в организации

- контроль;
- экономическая власть;
- мотивация;
- способы передачи информации внутри организации.

# Организация как экономический феномен в теоретической концепции Альфреда Маршалла

- **Первый уровень**

- приведение в порядок сложных экономических организмов (по аналогии с биологическими);
- разделение труда;
- производительность используемых факторов производства.



# Второй уровень

Отождествление понятия организации с понятием промышленности или индустриальной организации.

Анализируется влияние механизации труда и использования машин.

# Третий уровень

Исследуется роль предпринимателя и, следовательно, «деловая организация».

Основной вопрос – это сравнительная эффективность организационных форм предпринимательской деятельности.

# Понятие организации

- на макроуровне

общественно-экономическая  
организация

- микроэкономике: рассмотрено  
представителями  
неоинституционализма.

# Проблемы экономической организации связаны :

- с ресурсами;
- предпочтениями;
- ценностными ориентирами;
- иерархией.

# Определение организации

**Организация** - это система социальных отношений, ориентированную на достижение общих целей, обладающую собственными ресурсами, внутренней нормативной и статусной структурами, в рамках которых члены организации за соответствующее вознаграждение выполняют отведенные им функциональные роли.

# Определение организации

Рональд Коуз считал, что фирма возникает тогда, когда это позволяет экономить на трансакционных издержках, заменив их координационными внутри организации.

# Признаки экономической организации:

1. Общая цель, не сводимая к индивидуальным целям ее членов.
2. Набор ресурсов и определенный способ их защиты.
3. Система официально утвержденных норм поведения и форм контроля за их соблюдением;
4. Структура устойчиво воспроизводимых статусов (иерархия, постоянное формальное руководство);
5. Специфическое разделение труда между своими членами.
6. Наличие вознаграждений и наказаний за участие или (неучастие) в делах организации.

## 2. Вопрос. Дихотомия: институты и организации.

В экономических исследованиях понятия институт и организация используются как синонимы.

Это обусловлено дихотомией (последовательное деление целого на две части), присущей некоторым из экономических явлений.



# «Новая институциональная экономика» Оливер Уильямсон

## Экономическая природа института

Институты рассматриваются как механизмы управления контрактными отношениями.

Экономические институты: фирмы, рынки и отношенческая контрактация.

# Экономическая природа института

Такой подход концентрирует основное внимание на уровне опосредуемых институтами отдельных трансакций и проблеме их минимизации.

# Представители неоинституционализма

Подчеркивают важность различий между институтами и организациями, взаимодействие которых в конечном счете является источником экономической эволюции и институциональных изменений.

# Институты

Институты и правила, являясь стандартными ограничениями, принятыми в экономической теории, формируют возможности, которыми располагают члены общества.

# Организации

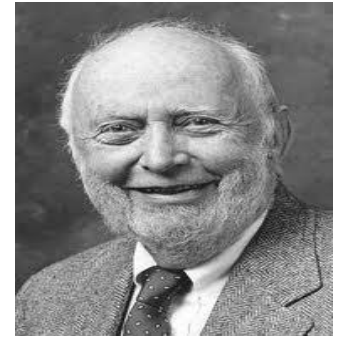
Организации создаются для того, чтобы использовать эти возможности. По мере своего функционирования и развития организации изменяют институты.

# Организации

Для осуществления функций формальных институтов необходимы специально созданные организации, являющиеся проводниками и исполнителями того или иного закрепленного правила или обычая хозяйствования.

Институт рынка страхования предопределяет возникновение страховых компаний, обществ взаимного страхования, перестраховочных обществ, пенсионных фондов.

**Дуглас Норт**  
(5 ноября 1920 г. (92 года))



**Организации** представляют собой целенаправленно действующие единицы, созданные организаторами для максимизации богатства, дохода или иных целей, которые определяются возможностями предоставляемыми институциональной структурой общества.

# Выводы

Организации формируются как функции не только институциональных ограничений, но и других ограничений, таких как технологии, доходы и предпочтения.

Взаимодействия между этими ограничениями образуют потенциальные возможности максимизации дохода для предпринимателей.



### 3. Вопрос. Контроль и власть в хозяйственной организации.

Функционирование любой хозяйственной организации возможно только в рамках институционально оформленных прав собственности.

# **Собственность как экономический институт**

Представляет собой санкционированные и признанные легитимными в обществе правила и механизмы контроля и осуществления властных полномочий над объектом собственности.

# Отношение власти

1. Понимается передача полномочий принятия решения явным или неявным образом от одного агента или группы агентов другим агентам.
2. Обычно различают отношения власти и иерархии .

# Иерархия

Ведет к субординации полномочий в рамках строго определенных экономических и общественных связей.

# Власть

Возникает в результате делегирования полномочий и принятия решения в результате простого соглашения или контракта.

## Пример

*Собственник имущественного пая (или конкретных материальных ценностей) при реорганизации или образовании нового предприятия, внося свой пай в уставной капитал, делегирует свои властные полномочия органам, уполномоченным управлять созданной фирмой.*

# Контроль

В отношении прав собственности представляет собой совокупность процедур, которые должен использовать владелец, чтобы обеспечить свое главенство в принятии решений и добиться их выполнения.

# Механизм контроля

Сложность формы контроля, безусловно, оказывает влияние на эффективность использования объекта, хотя, видимо, и не всегда в прямой зависимости.

Концепция индивидуализированной собственности предполагает осуществление собственником контроля - непосредственного или опосредованного специально созданными для этого институтами.

# Власть и контроль

Проблема их взаимодействия может быть проиллюстрирована на примере так называемого конфликта интересов.



# Конфликт интересов

Феномен конфликта интересов часто возникает при функционировании хозяйственных организаций, находящихся в государственной собственности.

# Конфликт интересов

1. Управляющий государственной собственностью является чиновником, чем предпринимателем , даже если объект собственности участвует в коммерческой или производственной деятельности.

2. Государством ему доверены права управления собственностью.

# действия управляющего определяют две группы интересов

:

- Обслуживание интересов управляемого предприятия, улучшение производственных показателей и получение прибыли или, в крайнем случае, минимизация убытков (если работа предприятия не рассчитана на прибыль),
- Государственный менеджер не может не помнить о своих личных экономических (материальных) интересах. Весьма вероятно, что личные интересы не всегда будут совпадать с интересами руководимого предприятия.

# Конфликт интересов, выводы:

1. В обществе должны существовать институты, правила и механизмы, позволяющие минимизировать отрицательный эффект подобного явления.

2. Проблема соотношения контроля и власти может удовлетворительно решаться только с развитием института индивидуализированной собственности и сопутствующих ему механизмов.

# Проблема выбора оптимальной формы контракта в новой институциональной экономике

1. Проблема существования организации, строящей свою внутреннюю деятельность на принципах, отличных от рыночных.

2. Под контрактом понимается «соглашение между покупателем и поставщиком, в котором условия обмена определяются тремя факторами: ценой, специфичностью активов и гарантиями».

3. Если трансакционные издержки заключения контракта на рынке слишком высоки, то они заменяются внутриорганизационными издержками по координации хозяйственной деятельности, что доказано Р. Коузом.

# Проблема контракта

1. Глубоко исследуется в экономической теории прав собственности.

2. С помощью контракта собственник осуществляет реализацию своего решения о комбинировании и рекомбинировании принадлежащих ему прав.

3. Если права собственности четко определены, обычно предполагается, что активы будут использоваться в соответствии с целями их собственников.

4. Объективно возникает проблема эффективности распределения прав собственности.

# Эффективность и тип организационной структуры фирмы

1. Зависит от возможности ее собственников комбинировать и рекомбинировать свои индивидуализированные права, в зависимости от экономических результатов деятельности фирмы.
2. Решающее значение приобретает величина трансакционных издержек при обмене или заключении контрактов между собственниками.

Проблема обмена правами собственности и  
минимизации при этом трансакционных издержек в  
новой институциональной экономической теории  
рассматривается неразрывно с проблемой

специфичности активов.

- 1. По определению Уильямсона: «Специфические активы - это те, которые являются результатом специализированной инвестиции и которые не могут быть перепрофилированы для использования в альтернативных целях или альтернативными пользователями без потерь в их производственном потенциале.*
- 2. Специфичность активов может принимать несколько форм, среди которых основными являются специфичность человеческого капитала, основных фондов, местоположения, а также целевые активы. Наличие специфических активов способствует двусторонней зависимости, которая усложняет контрактные отношения».*
- 3. Специфичность активов повышает риск капитальных вложений. Возникает необходимость создания институтов и организаций, минимизирующих риски и способствующих оптимальному распределению ресурсов при осуществлении инвестиций в специфичные активы.*