



Бизнес-проект салона красоты «Beautiful girl»

Работу выполнили:
Заостровская Алина,
Ивановская Яна
Ученицы 10 класса
БОУ НМР ВО «Городищенская СОШ»
Нюксенского муниципального района
Номинация: лучший бизнес-проект «Это
будет работать»

Руководитель - Гоглева Галина Ивановна,
учитель экономики
БОУ НМР ВО «Городищенская СОШ»
Нюксенского муниципального района

с. Городишна, 2017

Введение

Проведя опрос населения в муниципальном образовании Городищенское, мы пришли к выводу, что оказание таких услуг, как парикмахерские, косметологические, маникюр, педикюр, продажа качественных косметических средств отсутствуют в нашем поселении, поэтому мы решили разработать бизнес-проект салона красоты «Beautifulgirl», так как считаем, что данная услуга будет востребована населением (его численность в муниципальном образовании составляет 2692 человек: женщин 1163, мужчин 1126, детей 403), потому что в последнее время люди стали уделять больше внимания своей внешности. В настоящее время население муниципального образования Городищенское вынуждено ездить в Нюксеницу за 40 км., чтобы воспользоваться этими видами услуг, что крайне невыгодно в экономическом плане (трата денег, времени).

Целями салона красоты являются:

- Создание салона красоты;
- Получение прибыли от деятельности;
- Расширение спектра предлагаемых услуг параллельно появлению новых технологий;

Задачи:

- Расширение перечня своих услуг, используя новейшие эффективные технологии;
- Поиск высококвалифицированных сотрудников
- Обновление интерьера, наполняя его нестандартными решениями и восхитительными мелочами.
- Изучение новых технологий в сфере парикмахерского искусства, педикюра, маникюра

Описание проекта

Бизнес-идея проекта заключается в том, что салон красоты планирует предоставлять различные косметологические услуги всем желающим. Салон красоты представляет собой одноэтажное помещение с отдельным входом и вывеской. Площадь салона составляет 60 кв. метров. В салоне имеется зал парикмахерских услуг, зал маникюра и педикюра, косметологический кабинет, кабинет администратора, зона ожидания. Салон открыт для клиентов со вторника по воскресенье с 10.00 до 19.00, понедельник – выходной день.

Для реализации проекта планируется привлечь 55 тыс. собственных накоплений, 250 тыс. руб. кредитных средств, что составит 95% стоимости проекта. Кредит рассчитан на 2 года (24 месяца) под годовую процентную ставку 14%. По данному кредиту предоставляется отсрочка по платежам в течение 3 месяцев, после чего возврат кредитных средств осуществляется ежемесячно в течение 21 месяца. Сумма штрафа в случае просрочки платежей составит 2,5% процента.

В качестве формы собственности выбрано ИП (физ. лицо). Система налогообложения – упрощенная, при которой объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов со ставкой 12%.

Этапы реализации

1. Подготовительный – май-сентябрь 2018 г.

- регистрация
- получение необходимых разрешений
- подбор помещения
- закупка и установка оборудования
- получение кредита
- подбор персонала
- запуск рекламы

2. Основной – с октября 2018 г.

- начало функционирования салона



Подбор персонала

В качестве сотрудников планируется набирать лиц, чей профессиональный уровень подтвержден дипломом о соответствующей подготовке. Основные требования к сотрудникам – профессиональная компетентность, ответственное отношение к делу, коммуникабельность, умение работать с людьми.

Всего в работе предприятия задействовано 5 человек:

- Администратор, по совместительству бухгалтер
- 2 парикмахера-универсала
- мастер маникюра, педикюра
- косметолог

Выплаты на заработную плату в месяц составят 79 тыс. руб.

Салон красоты оказывает услуги по 3 основным направлениям:

- Парикмахерские услуги (мужская, женская, детская стрижка)
- Маникюр и педикюр (уход, наращивание, дизайн, коррекция)
- Косметологические услуги (уход за бровями, уход за ресницами, эпиляция)



Помимо услуг в салоне осуществляется розничная торговля косметическими средствами. Основное преимущество перед покупкой в обычном магазине – возможность на месте получить консультацию специалиста по особенностям продукции.

Стоимость всех услуг и ассортимента розничной торговли указана в пояснительной записке

Финансовый бизнес-план открытия салона красоты

Затраты	Цена
Затраты подготовительного периода	
Регистрация, оформление документов	15 тыс. руб.
Ремонт и перепланировку помещения	100 тыс. руб.
Закупка оборудования	44 тыс. руб.
Затраты основного периода	
Арендная плата	15 тыс. руб.
Закупка расходных материалов	30 тыс. руб.
Фонд оплаты труда	79 тыс. руб.
Коммунальные услуги	10 тыс. руб.
Реклама	6 тыс. руб.
Вывоз мусора	100 руб
Итого: 299 100 руб	

Эффективность проекта

Валовая прибыль за месяц в среднем по нашим подсчетам составит – 250 800 руб., уплатив налоги, заработную плату, за электричество и аренду, приобретя необходимую косметику, чистая прибыль составит – 110 700 руб., что позволит нам погашать кредит, взятый в банке, и расширять свой бизнес

Риски и гарантии

В процессе своей деятельности салон может столкнуться с определенными рисками:

1. Появление новых конкурентов
2. Кражи, взломы
3. Стихийные бедствия, ЧС
4. Ухудшение конъюнктуры рынка, резкое снижение платежеспособности населения

Вывод:

Исходя из целей и задач, создание салона красоты «Beautifulgirl» является вполне реальным. Результаты анкетирования показали, что услуги нашего салона будут востребованы.

Предварительные экономические расчеты доказали, что проект будет приносить доход. Наш салон будет выполнять и социальные функции, что заключается в создании новых рабочих мест, и люди с красивыми прическами будут ходить на большее количество мероприятий.

Наш проект будет работать на перспективу: со временем будут появляться новые, отвечающие современным требованиям, услуги. Создание такого заведения рискованный, но прибыльный бизнес.