

Оценка эффективности интеллектуальной собственности

Ключевые понятия:

Оборачиваемость НА – отношение выручки от реализации продукции, созданной с применением ИС за определенный период, к балансовой стоимости ИС на этот период

Период оборачиваемости – показатель, характеризующий продолжительность одного оборота средств или обязательств.

Доходность ИС - отношение балансовой или чистой прибыли к средней стоимости объектов ИС; произведение рентабельности продаж и оборачиваемости объектов НА

Рентабельность ОИС – показатель эффективности использования ОИС, характеризующий уровень отдачи от затрат на его создание или приобретение и степень его использования

Финансовые показатели – расчетные коэффициенты, используемые для исследования эффективности использования ИС, и измерения степени риска операций с ИС. Обычно выделяют четыре группы показателей: коэффициенты рентабельности, оборачиваемости, ликвидности и структуры нематериальных активов

Ликвидность – потенциальная возможность реализации, продажи НА, их превращения в денежные средства для покрытия текущих финансовых обязательств.

Стадии превращения денег в интеллектуальный капитал:

Стадии

Создание и
преумножение
интеллектуальног
о
потенциала

Использование
ИК при создании
инновационной
продукции

Процесс
инвестирования
всего цикла
превращений ИК

Схема движения и преобразований ИК:



Характеристики эффективности ИК по

СТАДИИМ:

**эффективно
СТЬ**

**сделанных
инвестиций
в создание и
преумножен
ие ИК**

**3 стадия -
целесообраз
ная
величина
инвестиций
на
дальнейшее
преумножен
ие ИК
и
мотивация к
повышению
интеллектуа**



**2 стадия –
эффективно
СТЬ
использова
ния
ИК в
создании
инновацион
ной
и
интеллектуа
льной
продукции**

Стадия первая: количественные показатели эффективности:

Показатели
эффективности

Объем и
динамика
объектов НА

Структура
ОИС

Ликвидность
ОИС

Анализ объема и динамики ОИС:

- Стоимость нематериальных активов;
- Изменение стоимости НА за отчетный период, по сравнению с данными предшествующего периода;
- Абсолютное и относительное отклонение в стоимости нематериальных активов.

Анализ структуры активов:



Классификация ОИС по источникам поступления:

Формы поступления ОИС

Внесенные учредителями

Приобретенные за плату или
в обмен на другое имущество

Полученные безвозмездно от
юридических или физических
лиц

Полученные в виде
субсидии от государства

Анализ выбытия НА:



Ликвидность ОИС:

Уровень ликвидности активов:

А) высоколиквидные;

Б) ограниченно ликвидные;

В) низколиквидные.

Реализуемость НА, по сравнению основными и оборотными активами, более низкая, рост их доли ухудшает текущую ликвидность предприятия.

Характеристики эффективности НА, устанавливаемые экспертным путем:

Характеристики

```
graph TD; A[Характеристики] --- B[Своевременность новшества]; A --- C[Исключительность ОИС]; A --- D[Круг потребителей ОИС]; A --- E[Уровень цены ОИС];
```

**Своевременность
новшества**

Исключительность ОИС

Круг потребителей ОИС

Уровень цены ОИС

Принципы, которые необходимо соблюдать при анализе доходности ИС:

- **Использовать в анализе результаты деятельности промышленных предприятий на протяжении всего срока применения ОИС;**
- **Учитывать влияние рисков, сопровождающих использование ОИС;**
- **Анализировать сохранение конкурентных преимуществ производимой с использованием ОИС продукции в процессе жизненного цикла;**
- **Учитывать восстребованность продукции, изготовленной с использованием ОИС.**

Влияние ИС на эффективность деятельности предприятий:



Принцип экономической эффективности ИС:

Темпы роста отдачи интеллектуального капитала должны опережать темпы роста затрат на его создание и приобретение.

Виды учитываемых затрат

- Затраты, связанные с приобретением или созданием ОИС;
- Платежи за право пользования лицензиями;
- Текущие затраты на производство и сбыт лицензионной продукции.

Характеристики эффективности использования ИС:

Характеристики

Оборачиваемост
ь
НА

Доходность
НА

Рентабельность
продаж
НА

Оборачиваемость НА:

- Показатель оборачиваемости НА показывает **активность ИС в создании дополнительной прибыли** предприятия.
- Он рассчитывается как отношение выручки от реализации продукции, созданной с применением ИС за определенный период, к балансовой стоимости ИС на этот период

Факторный анализ доходности ИС:

Показатель	Порядок расчета	
1. Коэффициент коммерческой отдачи использования ОИС промышленного предприятия (К)	<p>Выручка от продажи продукции, произведенной с применением объектов интеллектуальной собственности</p> <p>Средняя стоимость объекта ИС промышленных предприятий</p>	
2. Рентабельность продаж продукции, произведенной с применением объектов интеллектуальной собственности промышленных предприятий (R)	<p>Валовая прибыль от продажи продукции, произведенной с применением объектов ИС</p> <p>Выручка от продажи продукции, произведенной с применением объектов ИС</p>	
3. Доходность использования объекта ОИС промышленных предприятий (К * R)	Коэффициент коммерческой отдачи использования объекта промышленной собственности	* Рентабельность продаж продукции, произведенной с применением объектов ИС

Оценки эффективности ИС по доходности капитала:

- Оценка эффективности использования ИС по доходности капитала:
 - отношение балансовой или чистой прибыли к средней стоимости объектов ИС.
 - произведение рентабельности продаж и оборачиваемости объектов НА

Экономическая эффективность использования лицензий и ноу-хау:

$$\mathcal{E} = R_t - S_t / (1+r)^t$$

- где:
- t - период использования лицензии или ноу-хау:
- R_t – стоимостная оценка результата использования лицензионной технологии в году;
- S_t - затраты, связанные с использованием лицензионной технологии, за год;
- r – ставка дисконтирования.

Оценка целесообразности инвестиций в интеллектуальный капитал:

$$C_p = Z_c + C_k, \quad (1)$$

- где Z_c - сумма всех видов затрат на создание и реализацию единицы продукции;
- C_k - рыночная стоимость качества продукции.
- $$D_i = (C_p - Z_c) / C_p \quad (2)$$
- (D_i) - доля интеллектуальной составляющей в стоимости продукции