Лекция 2.

Теории и исследования массовой коммуникации.

м.

Этапы исследований СМК

- 1) 20-30-е годы XX в. представления о «всемогуществе» СМК : Г. Лассуэлл, У. Липпман – бихевиоральные модели
- 2) 40- 70-е годы «теории ограниченных эффектов» МК: П.Лазарсфельд, К. Ховлэнд, – психодинамические модели;
- 3) с70-х годов по настоящее время разнообразие теорий.

Теоретические подходы к изучению психологии СМК:

- медиацентрированные подходы
 - □ Необихевиоризм
 - □ Когнитивизм
- человекоцентрированный подход
 - □ Концепция «использование и удовлетворение» (uses and gratification)
 - Психаналитические модели (АМ)
- модель диалогического общения ???...

Бихевиорально ориентированные подходы

- Теория социального научения (Альберт Бандура)
- «Экспериментальная риторика» (Карл Ховлэнд)
- Теории социализации (Мейровиц гомогенизация стадий развития)



Эксперименты А.Бандуры

https://www.youtube.com/watch?v=b51z7g jLMX0

http://www.fassen.net/video/i1ESXArleAA/

Модель социального научения А. Бандуры (модель триадической взаимности)



Символическое моделирование – научение путем наблюдения

- 1. Внимание привлечение внииания к моделируемому поведению
- 2. Сохранение запоминание модели
- 3. Продуцирование воспроизведение моделирумого поведения
- 4. Мотивация необходима для воспроизведения модели; ее создают путем положительного подкрепления моделируемого поведения.

Экспериментальная риторика К. Ховлэнда

- S-R
- Необходимо подобрать такие стимулы (параметры продукта СМИ, которые будут вызывать нужные реакции у зрителя).
- Выделены основные параметры компонентов СМК, влияющие на эффективность коммуникации (параметры коммуникатора, сообщения, реципиента (аудитории).
- Эти результаты основа теории убеждающей коммуникации.

м

Теория социализации Мейровица

- В современном мире СМИ основной институт социализации
- Дети усваивают модели поведения в основном из СМИ
- Усвоение моделей взрослого поведения происходит намного раньше
- Результат гомогенизация стадий развития (стираются различия между взрослыми и детьми)
- Гомогенизация не только в возрастном, но и в гендерном аспектах (андрогинное поведение)

Когнитивно - ориентированные подходы

- Теория культивирования (Джордж Гербнер)
- Конструктивистская теория (схемы, конструкты)
- Теории баланса (Осгуд, Танненбаум)

Теория культивирования

- Основной эффект СМИ унификация, или мэйнстриминг – согласования взглядов и убеждений людей в едином направлении.
- Унификация следствие процесса «культивирования образа мира» посредством СМИ.
- Эффект резонанса возникает, когда человек находит подтверждение своим взглядам в окружающей реальности.

w

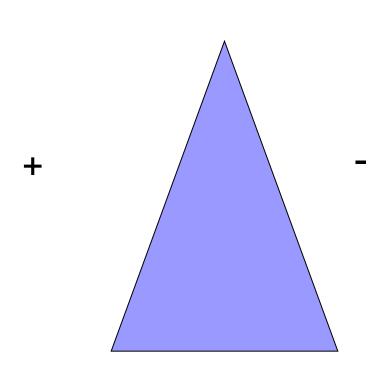
Конструктивистская теория

- Образ мира система конструктов
- Схемы представления об устройстве объектов
- Скрипты представления о последовательности действий в определенных ситуациях
- СМИ источник конструктов, схем и скриптов
- Конструкты влияют на восприятие продукции СМИ
- Приемы активизации схем: направленные ассоциации, флэшбек, монтаж и другие.

Теории баланса

- 1) теория структурного баланса Хайдера
- 2) теория коммуникативных актов Ньюкома
- 3) теория конгруэнтности Осгуда, Танненбаума – разработана для анализа СМИ.

Теория Осгуда, Танненбаума



Объект

Скорее изменится отношение к коммуникатору, чем к объекту.

Коммуникатор

Реципиент

Человекоцентрированные

- Психоаналитический подход
- Анализ мотивов (АМ)

ПОДХОДЫ

 Теория использования и удовлетворения (uses and gratification)



.

Методы исследования МК

- наблюдение
- опрос
 - анкетирование
 - □ интервью
 - □ фокус-группа,
- контент-анализ
- тестирование
- эксперимент

м.

ЗАДАНИЕ (мини-проект)

- Выбрать любой продукт СМК (передача, фильм, статья и т.д.)
- Проанализировать особенности данной формы коммуникации, сравнив его с любым видом межличностной коммуникации (например: ток-шоу – и беседа с друзьями)
- Определить функции данного продукта СМК.

Домашнее задание (мини-проект)

- 1. Выберите проблему, связанную с СМК
- 2. В мини-группах (по 2-3 человека) составьте программу исследования данной проблемы (выберите теоретический подход, который помог бы в решении данной проблемы; предложите гипотезу; предложите программу и методы исследования).
- 3. Представьте, что Ваши коллеги по группе потенциальные заказчики Вашего исследования. Представьте план своего исследования, постарайтесь убедить "заказчиков" в его актуальности и необходимости финансирования.