

Основы мировой экономики

1. Сущность, становление и развитие мирового хозяйства
2. Основные теории и концепции мировой экономики
3. Основные тенденции мирового хозяйства начала XXI в.

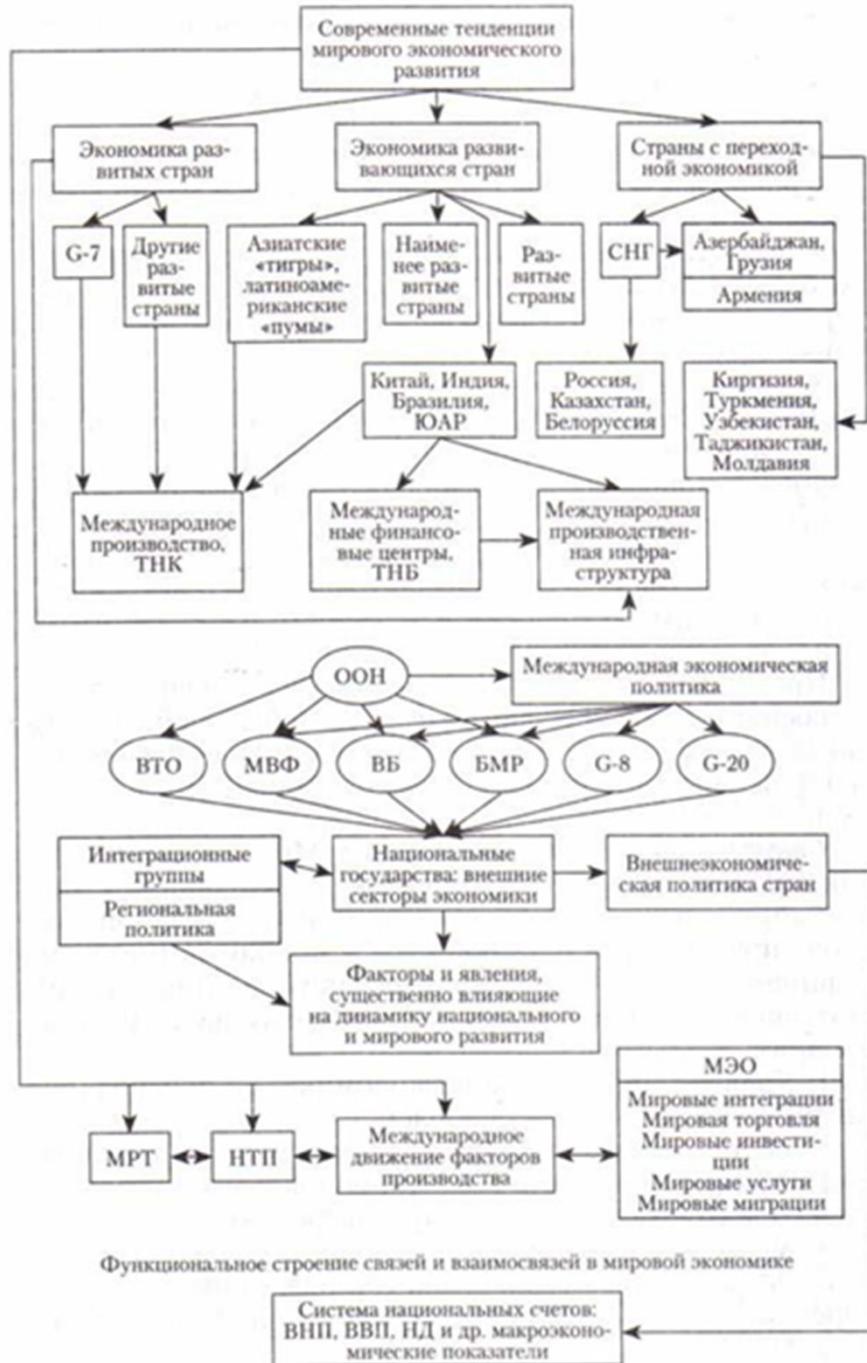
Мировая экономика – это система, куда входят все национальные экономики мира (широкое определение).

Мировая экономика (по узкому определению) – это система, куда входят только те части национальных экономик, которые поставляют товары, услуги и экономические ресурсы во внешний мир.

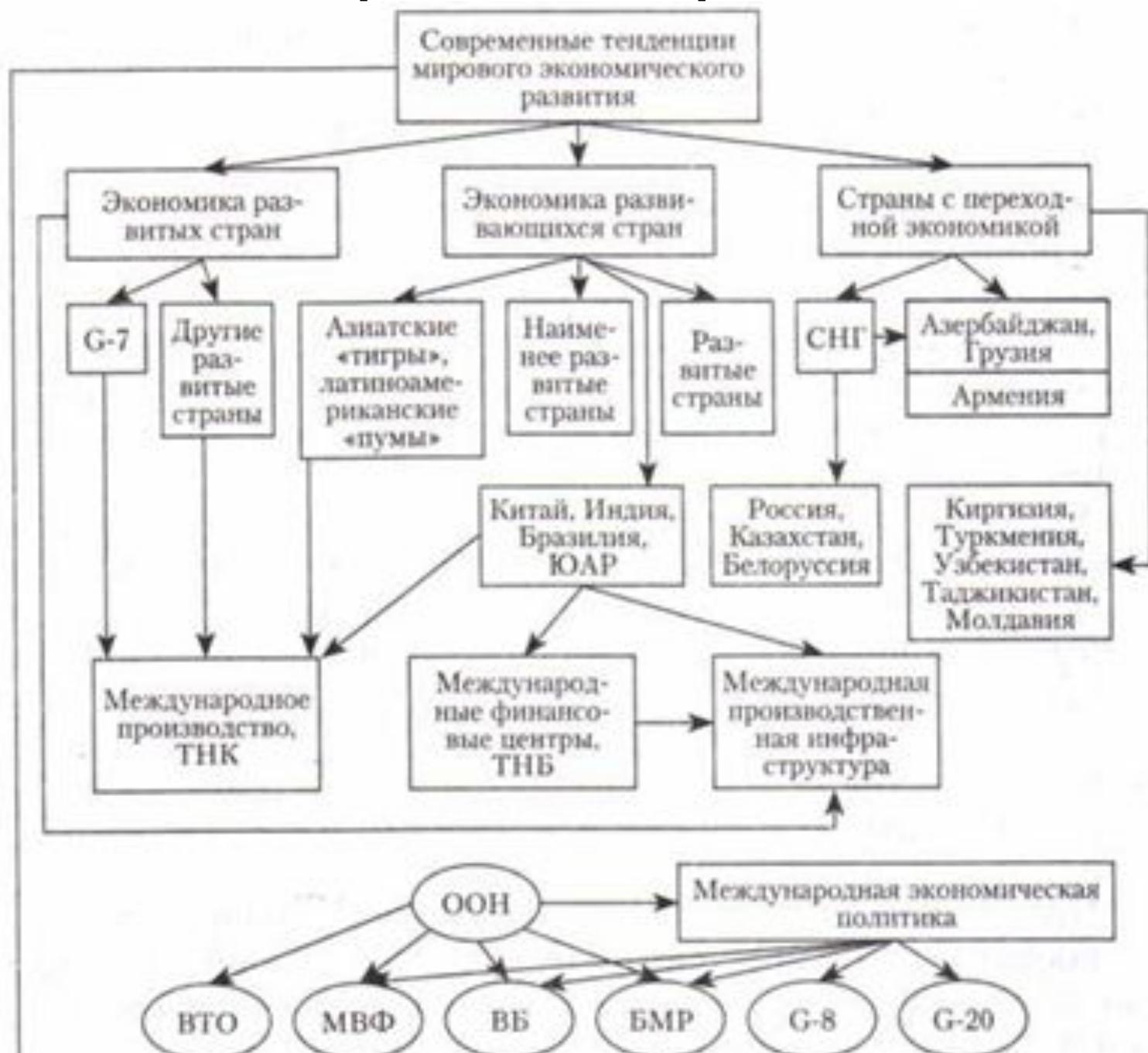
Мировая экономика – это совокупность национальных экономических систем, которые, используя преимущества МРТ, образуют более или менее единую, глобальную экономическую мегасистему с разнообразными производственными, торговыми, финансовыми и иными отношениями, международными организациями и международными договорами и соглашениями.

Субъекты мировой экономики:

- национальные экономики
- транснациональные корпорации (ТНК)
- интеграционные объединения
- международные экономические организации



Система современной мировой экономики





Мировая экономика как система скреплена движением товаров, услуг, а также экономических факторов (факторов производства). На этой основе между странами возникают международные экономические отношения (внешнеэкономические связи, мирохозяйственные связи).

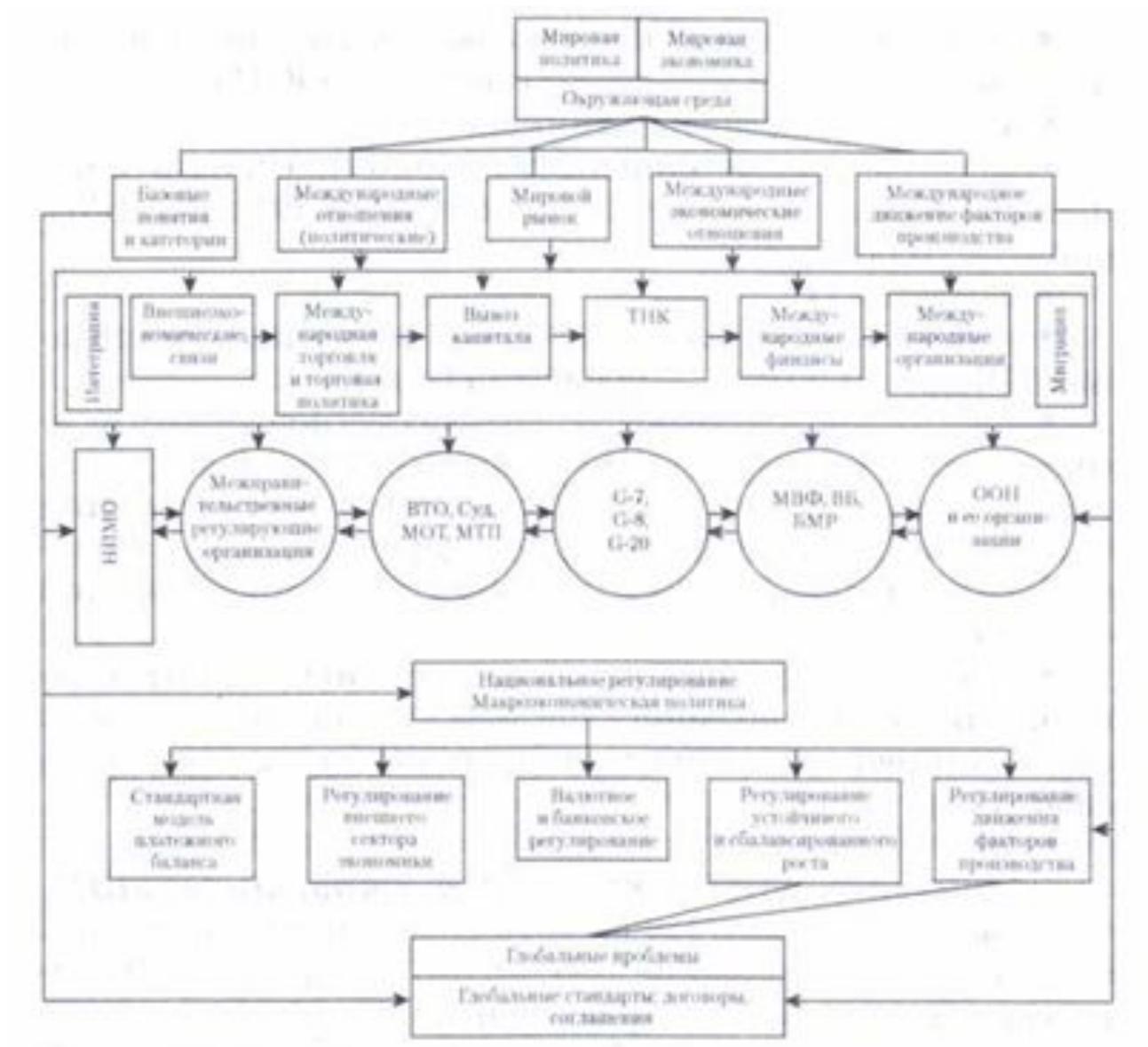
Международные экономические отношения (МЭО) включают многоуровневый комплекс экономических отношений между субъектами мировой экономики.

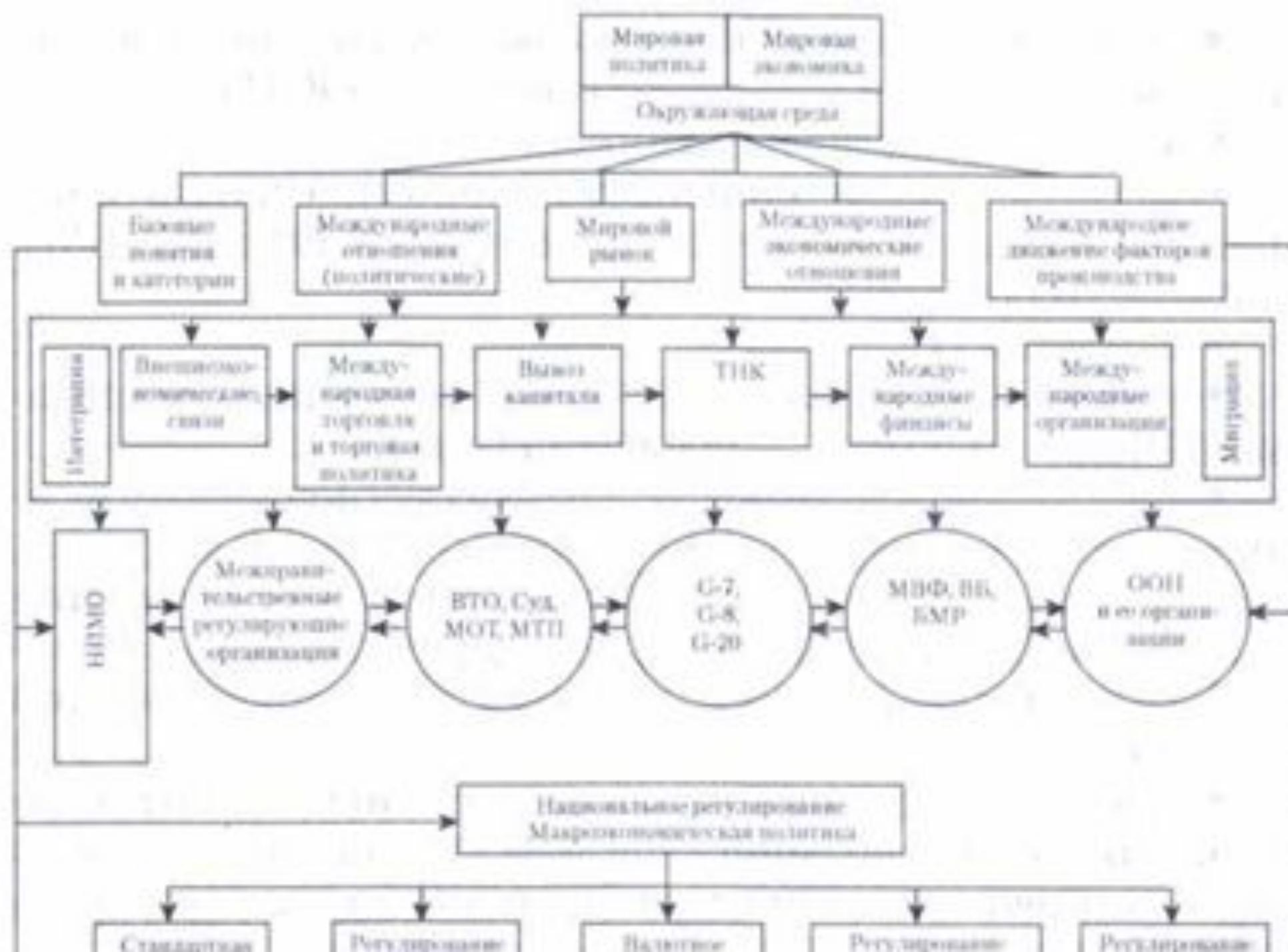
Международные экономические

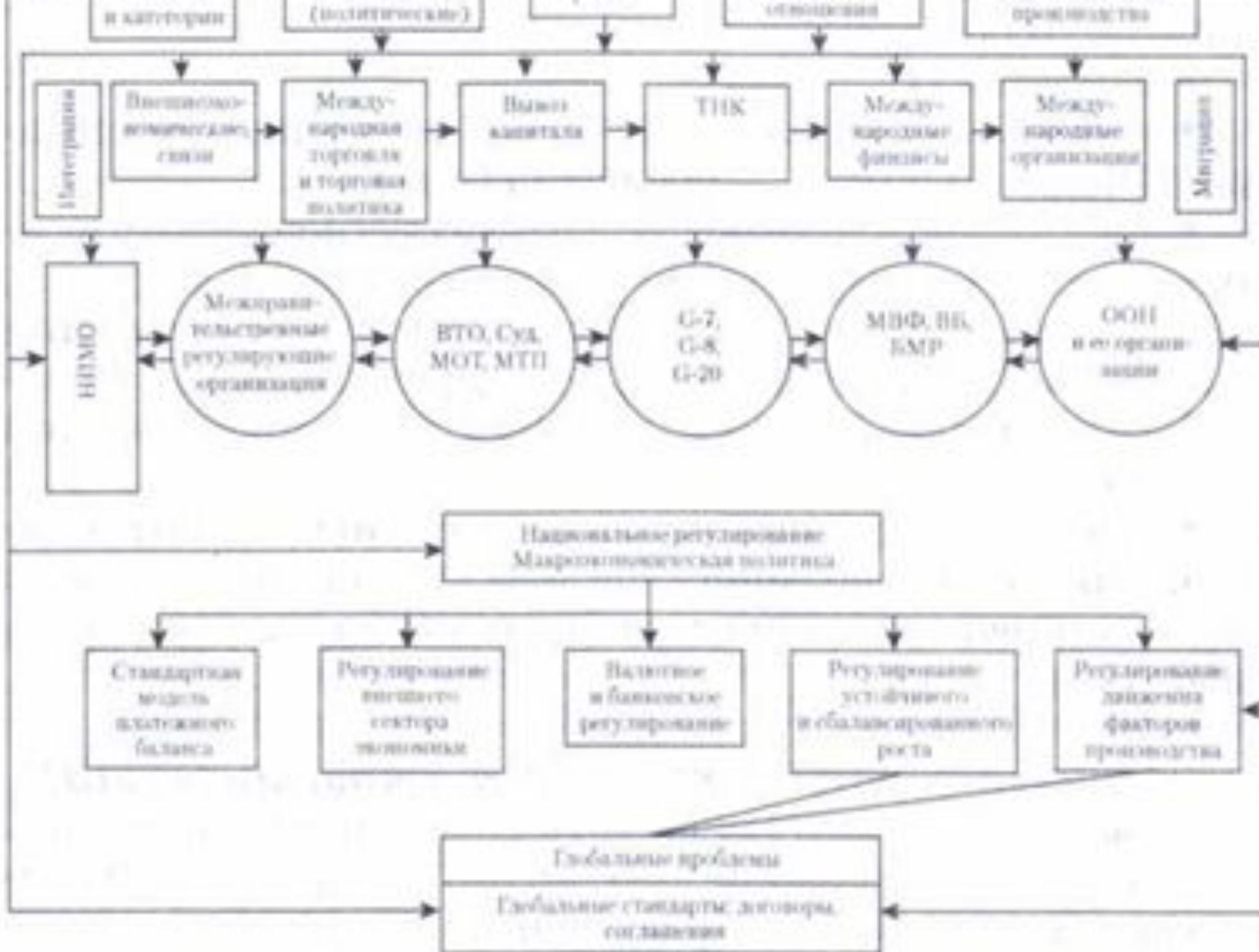
отношения – это всемирная система хозяйственных, научно-технических, производственно-управленческих, коммерческих, валютно-финансовых отношений, объединяющая деятельность субъектов мировой экономики в области международного сотрудничества и регулирования этих связей, а также иных важнейших сфер, в частности, глобальных проблем современности.

- Международные экономические отношения
выступают в следующих формах:**
- международная торговля товарами и услугами
 - международное движение капитала
 - международная миграция рабочей силы
 - международный обмен знаниями
 - международные валютно-кредитные отношения.

Строение и структура международных экономических отношений







Становление и развитие мировой экономики

Ядро мирового хозяйства зародилось еще в глубокой древности в регионе Средиземного и Черного морей вместе с прилегающими странами Ближнего и Среднего Востока.

Зарождение современного мирового хозяйства связано прежде всего с великими географическими открытиями XV-XVI вв.

Важными факторами формирования мирового хозяйства стали:

- промышленная революция в Англии к XVIII века
- внедрение золотого стандарта
- движение капитала, облигационные займы
- научно-технический прогресс

На рубеже XIX – XX вв. стало возможным говорить о мировом хозяйстве как сумме национальных экономик, обменивающихся друг с другом товарами, услугами и экономическими факторами.

Этапы развития мирового хозяйства:

- период с конца XIX в. до начала Первой мировой войны характеризуется как время первой волны глобализации;
- период с начала Первой мировой войны до начала 1950-х гг. характеризуется сворачиванием мирохозяйственных связей;
- период с начала 1950-х гг. по начало XXI в. стал временем новой волны глобализации. Она сопровождается активной транснационализацией, интеграцией и либерализацией мировой экономики.

В соответствии с классификацией МВФ страны мира подразделяются на две основные группы:

1. Развитые страны с продвинутой экономикой (Advanced Economies)
2. Страны с формирующимся рынком и развивающейся экономикой (Emerging Market and Developing Economies)

В российской практике можно встретить такую классификацию:

- **развитые страны** (developed countries)
- **страны с переходной экономикой** (transition countries)
- **развивающиеся страны** (developing countries)

Главный критерий при этом – уровень экономического развития (общий объем ВВП, ВВП на душу населения, уровень жизни населения, развитие образования, здравоохранения)

М/н сопоставление этих показателей проводят по паритету покупательной способности (ППС).

Паритет покупательной способности (ППС) – это соотношение между национальными валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом разницы в ценах во всех странах на одни и те же товары и услуги.

Table B. Advanced Economies by Subgroup**Major Currency Areas**

United States

Euro Area

Japan

Euro Area

Austria

Belgium

Cyprus

Estonia

Finland

France

Germany

Greece

Ireland

Italy

Latvia

Lithuania

Luxembourg

Malta

Netherlands

Portugal

Slovak Republic

Slovenia

Spain

Major Advanced Economies

Canada

France

Germany

Italy

Japan

United Kingdom

United States

Other Advanced Economies

Australia

Czech Republic

Denmark

Hong Kong SAR¹

Iceland

Israel

Korea

Macao SAR²

New Zealand

Norway

Puerto Rico

San Marino

Singapore

Sweden

Switzerland

Taiwan Province of China

Характерные черты развитых капиталистических стран

- Страны обладают высоко технологичной и глубоко специализированной промышленностью;
- Подавляющая часть ВВП производится в сфере услуг (70-82%);
- Высокий общий уровень дохода на душу населения ;
- Население, как правило, занято высокоспециализированными видами деятельности;
- Не более 10-15% населения являются бедными, при этом само понятие «бедность» сильно отличается от принятого в других странах;
- В этой группе проживает около 15% населения мира –около 1 млрд.чел. («золотой миллиард»).

Новые особенности экономик развитых стран

- непрерывное развитие социальной ориентированности экономик на всем протяжении после Второй мировой войны (социальная экономика, социальное государство);
- все эти страны имеют смешанную экономику;
- политика четкого стимулирования науки и образования ;
- развитие процессов гуманизации экономики;
- объемный рост расходов на охрану окружающей среды (экологизация экономики).

Table C. European Union

Austria	Germany	Poland
Belgium	Greece	Portugal
Bulgaria	Hungary	Romania
Croatia	Ireland	Slovak Republic
Cyprus	Italy	Slovenia
Czech Republic	Latvia	Spain
Denmark	Lithuania	Sweden
Estonia	Luxembourg	United Kingdom
Finland	Malta	
France	Netherlands	

Emerging Market and Developing Economies by Region and Main Source of Export Earnings

	Fuel	Nonfuel Primary Products
Commonwealth of Independent States		
	Azerbaijan	Uzbekistan
	Kazakhstan	
	Russia	
	Turkmenistan	
Emerging and Developing Asia		
	Brunei Darussalam	Mongolia
	Timor-Leste	Papua New Guinea
		Solomon Islands
		Tuvalu
Latin America and the Caribbean		
	Bolivia	Chile
	Ecuador	Guyana
	Trinidad and Tobago	Paraguay
	Venezuela	Suriname
		Uruguay
Middle East, North Africa, Afghanistan, and Pakistan		
	Algeria	Afghanistan
	Bahrain	Mauritania
	Iran	Sudan
	Iraq	
	Kuwait	
	Libya	
	Oman	
	Qatar	
	Saudi Arabia	
	United Arab Emirates	
	Yemen	

Список наименее развитых стран по версии ООН

<i>Африка (33)</i>		
1. Ангола	2. Лесото	3. Сенегал
4. Бенин	5. Либерия	6. Сомали
7. Буркина-Фасо	8. Мавритания	9. Судан
10. Бурунди	11. Мадагаскар	12. Сьерре-Леоне
13. Гамбия	14. Малави	15. Того
16. Гвинея	17. Мали	18. Уганда
19. Гвинея-Бисау	20. Мозамбик	21. Центрально-Африканская Республика
22. Демократическая Республика Конго	23. Нигер	24. Чад
25. Джибути	26. Объединенная Республика Танзания	27. Экваториальная Гвинея
28. Замбия	29. Руанда	30. Эритрея
31. Союз Коморских Островов	32. Сан-Томе и Принсипи	33. Эфиопия
<i>Азия (15)</i>		
34. Афганистан	35. Камбоджа	36. Непал
37. Бангладеш	38. Кирибати	39. Самоа
40. Бутан	41. Лаосская Народно-Демократическая Республика	42. Соломоновы острова
43. Вануату	44. Мальдивская Республика	45. Восточный Тимор
46. Йемен	47. Мьянма	48. Тувалу
<i>Латинская Америка (1)</i>		
49. Гаити	—	—

Основные черты развивающихся стран

- зависимое положение в структуре мирового хозяйства

- низкий уровень развития факторов производства,

отсталость промышленности, с/х, производственной и социальной инфраструктуры. В основе этого - низкая производительность

- длительность нахождения страны в условиях бедности, длящейся веками

- для многих развивающихся стран типичны традиционные отраслевые структуры народного хозяйства, в которых по объему наибольшую долю занимает с/х, затем идут услуги и потом уже промышленность

По данным экспертов ООН развивающиеся страны отстают от развитых западных стран по производительности труда в 6-10 раз, в с/х в 20-25 раз.

Новые индустриальные страны

Новые индустриальные страны (НИС) – это группа развивающихся стран, в которых за последние десятилетия произошел качественный скачок социально-экономических показателей. Экономика этих стран за короткий период совершила переход от отсталой, типичной для развивающихся стран, к высокоразвитой.

К ним он относятся:

- **НИС «первой волны»:** республика Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг («азиатские тигры» или «драконы»)
- **НИС «второй волны»:** Аргентина, Бразилия, Мексика, Чили, Уругвай («латиноамериканские пумы»)
- **НИС «третьей волны»:** Малайзия, Таиланд, Индия, Кипр, Тунис, Турция, Индонезия

Все эти страны (за исключением НИС «первой волны») входят в состав развивающихся стран.

КОНТИНЕНТАЛЬНЫЕ МОДЕЛИ:

Первая – это **азиатская модель**: развитие национальной экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок на базе заимствованных технологий, с сильной государственной поддержкой

Вторая – это **латиноамериканская модель**: развитие национальной экономики с ориентацией на импортозамещение на базе привлечения американских ТНК и ТНБ.

Характерные особенности НИС:

- они демонстрируют самые высокие темпы экономического развития (8% в год у НИС первой волны)
- ведущей отраслью является обрабатывающая промышленность
- во всех этих странах действует экспортноориентированная стратегия
- большое внимание уделяется образованию и науке, развитию современных технологий и в целом наращиванию человеческого потенциала

Страны с переходной экономикой

- это государства, появившиеся в результате распада:

во-первых, восточноевропейского сегмента мирового

социализма (страны СЭВ)

во-вторых - СССР

в-третьих – Югославии

В этих странах осуществляется **трансформационный**

процесс перехода от командно-административной

(социалистической) экономики к рыночной

(капиталистической).

В эту группу входит около 30 государств.

Всю эту группу делят на две подгруппы:

1. страны Центральной Европы и Прибалтики

2. участники СНГ

Table A. Classification by *World Economic Outlook* Groups and Their Shares in Aggregate GDP, Exports of Goods and Services, and Population, 2015¹
(Percent of total for group or world)

	Number of Economies	GDP		Exports of Goods and Services		Population	
		Advanced Economies	World	Advanced Economies	World	Advanced Economies	World
Advanced Economies	39	100.0	42.4	100.0	63.4	100.0	14.6
United States		37.2	15.8	17.0	10.8	30.5	4.5
Euro Area	19	28.2	12.0	40.3	25.6	32.0	4.7
Germany		8.0	3.4	11.8	7.5	7.8	1.1
France		5.5	2.3	5.7	3.6	6.1	0.9
Italy		4.5	1.9	4.1	2.6	5.8	0.8
Spain		3.3	1.4	3.0	1.9	4.4	0.6
Japan		10.0	4.2	5.9	3.7	12.0	1.8
United Kingdom		5.6	2.4	5.9	3.7	6.2	0.9
Canada		3.4	1.4	3.7	2.3	3.4	0.5
Other Advanced Economies	16	15.6	6.6	27.2	17.3	15.9	2.3
<i>Memorandum</i>							
Major Advanced Economies	7	74.2	31.5	54.1	34.3	71.7	10.5

		GDP		Exports of Goods and Services		Population	
		Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World
Emerging Market and Developing Economies	152	100.0	57.6	100.0	36.6	100.0	85.4
Regional Groups							
Commonwealth of Independent States ²	12	8.0	4.6	7.7	2.8	4.6	3.9
Russia		5.7	3.3	5.1	1.9	2.3	2.0
Emerging and Developing Asia	29	53.5	30.8	50.4	18.4	57.1	48.8
China		30.0	17.3	31.7	11.6	22.3	19.1
India		12.2	7.0	5.5	2.0	21.0	17.9
Excluding China and India	27	11.3	6.5	13.2	4.8	13.8	11.8
Emerging and Developing Europe	12	5.7	3.3	9.2	3.4	2.8	2.4
Latin America and the Caribbean	32	14.3	8.2	13.8	5.1	9.9	8.4
Brazil		4.9	2.8	2.9	1.1	3.3	2.8
Mexico		3.4	2.0	5.3	1.9	2.0	1.7
Middle East, North Africa, Afghanistan, and Pakistan	22	13.1	7.6	14.4	5.3	10.6	9.1
Middle East and North Africa	20	11.6	6.7	13.9	5.1	7.0	6.0
Sub-Saharan Africa	45	5.4	3.1	4.5	1.7	15.0	12.8
Excluding Nigeria and South Africa	43	2.6	1.5	2.6	1.0	11.2	9.6
Analytical Groups³							
By Source of Export Earnings							
Fuel	29	20.1	11.6	21.6	7.9	12.4	10.6
Nonfuel	122	79.9	46.0	78.4	28.7	87.6	74.8

Classification by World Economic Outlook Groups and Their Shares in Aggregate GDP, Exports of Goods and Services, and Population, 2014 (Percent of total for group or world)

	Number of Economies	GDP		Exports of Goods and Services		Population	
		Advanced Economies	World	Advanced Economies	World	Advanced Economies	World
Advanced Economies	37	100.0	43.1	100.0	62.0	100.0	14.7
United States		37.4	16.1	16.1	10.0	30.6	4.5
Euro Area ²	18	28.1	12.1	40.8	25.3	31.8	4.7
Germany		8.0	3.4	12.1	7.5	7.8	1.1
France		5.5	2.4	5.8	3.6	6.1	0.9
Italy		4.6	2.0	4.3	2.7	5.7	0.8
Spain		3.4	1.5	3.1	1.9	4.5	0.7
Japan		10.2	4.4	5.9	3.7	12.2	1.8
United Kingdom		5.5	2.4	5.7	3.6	6.2	0.9
Canada		3.4	1.5	3.9	2.4	3.4	0.5
Other Advanced Economies	15	15.4	6.6	27.6	17.1	15.8	2.3
<i>Memorandum</i>							
Major Advanced Economies	7	74.7	32.2	53.8	33.4	72.0	10.6
		Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World

		GDP		Exports of Goods and Services		Population	
		Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World
Emerging Market and Developing Economies	152	100.0	56.9	100.0	38.0	100.0	85.3
Regional Groups							
Commonwealth of Independent States ³	12	8.2	4.7	9.4	3.6	4.7	4.0
Russia		5.8	3.3	6.3	2.4	2.4	2.0
Emerging and Developing Asia	29	51.9	29.5	45.4	17.2	57.2	48.8
China		28.7	16.3	27.8	10.5	22.6	19.3
India		12.0	6.8	5.4	2.1	20.8	17.7
Excluding China and India	27	11.2	6.4	12.2	4.6	13.8	11.8
Emerging and Developing Europe	12	5.8	3.3	8.9	3.4	2.8	2.4
Latin America and the Caribbean	32	15.2	8.7	13.7	5.2	9.9	8.5
Brazil		5.3	3.0	3.0	1.1	3.3	2.9
Mexico		3.5	2.0	4.7	1.8	2.0	1.7
Middle East, North Africa, Afghanistan, and Pakistan	22	13.4	7.6	17.4	6.6	10.5	9.0
Middle East and North Africa	20	11.9	6.8	17.1	6.5	7.0	5.9
Sub-Saharan Africa	45	5.4	3.1	5.2	2.0	14.8	12.6
Excluding Nigeria and South Africa	43	2.6	1.5	2.9	1.1	11.0	9.4
Analytical Groups⁴							
By Source of Export Earnings							
Fuel	29	20.8	11.8	27.8	10.5	12.4	10.6
Nonfuel	123	79.2	45.1	72.2	27.4	87.6	74.8

Classification Groups and Their Shares in Aggregate GDP, Exports of Goods and Services, and Population, 2013 (Percent of total for group or world)

	Number of Economies	GDP		Exports of Goods and Services		Population	
		Advanced Economies	World	Advanced Economies	World	Advanced Economies	World
Advanced Economies	36	100.0	49.6	100.0	61.1	100.0	14.7
United States		38.9	19.3	16.1	9.8	30.5	4.5
Euro Area ²	17	26.4	13.1	41.5	25.3	31.8	4.7
Germany		7.5	3.7	13.1	8.0	7.8	1.1
France		5.3	2.6	5.7	3.5	6.1	0.9
Italy		4.2	2.1	4.4	2.7	5.8	0.8
Spain		3.2	1.6	3.3	2.0	4.5	0.7
Japan		10.9	5.4	5.9	3.6	12.3	1.8
United Kingdom		5.5	2.7	5.6	3.4	6.2	0.9
Canada		3.5	1.8	3.9	2.4	3.4	0.5
Other Advanced Economies	15	14.7	7.3	27.1	16.6	15.7	2.3
<i>Memorandum</i>							
Major Advanced Economies	7	75.9	37.6	54.7	33.4	72.1	10.6

GDP

Exports of Goods and Services

Population

		Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World	Emerging Market and Developing Economies	World
Emerging Market and Developing Economies	153	100.0	50.4	100.0	38.9	100.0	85.3
Regional Groups							
Commonwealth of Independent States ³	12	8.3	4.2	10.0	3.9	4.8	4.0
Russia		5.8	2.9	6.6	2.6	2.4	2.0
Emerging and Developing Asia	29	51.4	25.9	44.1	17.2	57.4	49.0
China		30.5	15.4	26.9	10.5	22.7	19.3
India		11.6	5.8	5.3	2.0	20.7	17.7
Excluding China and India	27	9.3	4.7	11.9	4.6	14.0	11.9
Emerging and Developing Europe	13	6.6	3.3	8.6	3.4	3.0	2.5
Latin America and the Caribbean	32	17.1	8.6	14.0	5.4	9.9	8.4
Brazil		5.5	2.8	3.1	1.2	3.3	2.8
Mexico		4.2	2.1	4.4	1.7	2.0	1.7
Middle East, North Africa, Afghanistan, and Pakistan	22	11.4	5.7	18.1	7.1	10.4	8.9
Middle East and North Africa	20	10.0	5.0	17.7	6.9	6.8	5.8
Sub-Saharan Africa	45	5.1	2.6	5.2	2.0	14.6	12.5
Excluding Nigeria and South Africa	43	2.7	1.3	2.9	1.1	10.9	9.3

Доли развитых и развивающихся экономик в мировом ВВП. 1980-2011 гг. (%)

Figure B.7: Shares of developed and developing economies in world GDP, 1980-2011 (percentage)

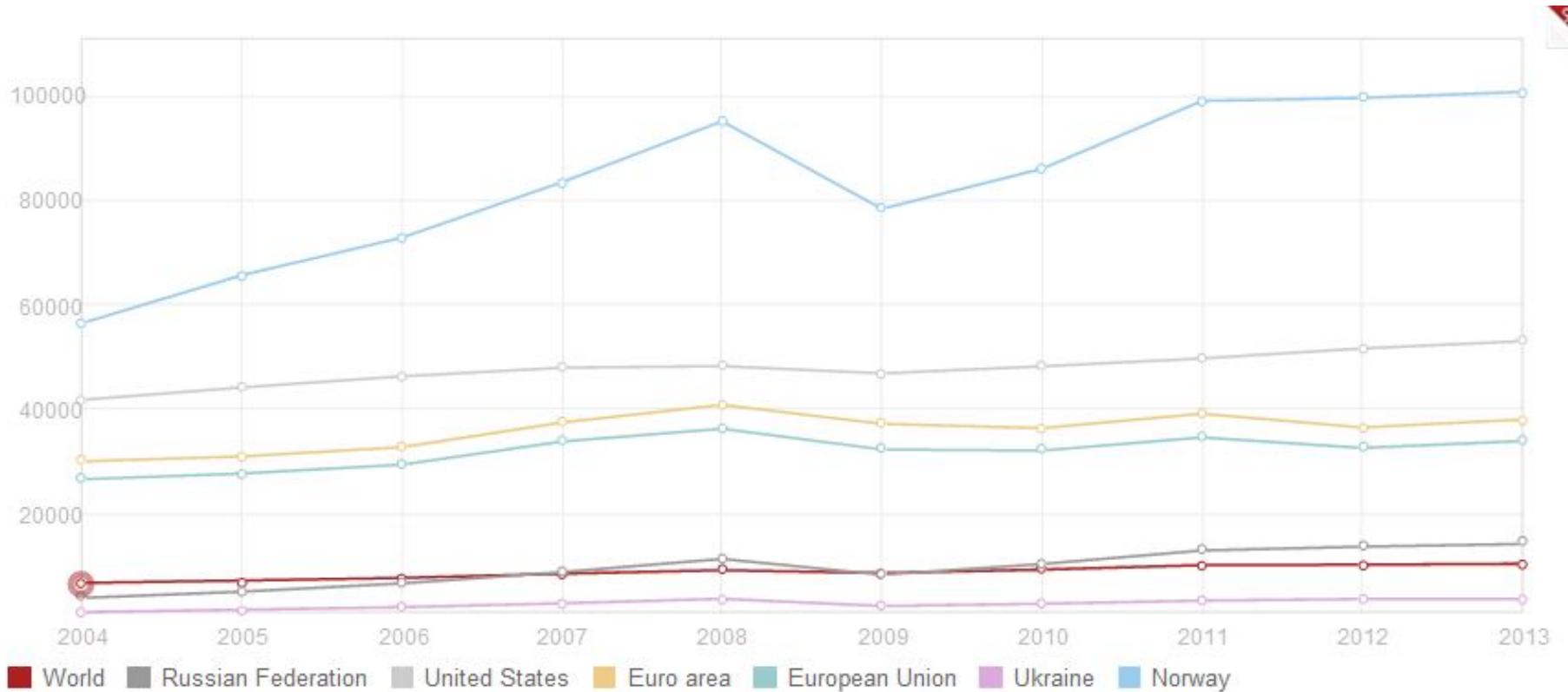


Source: IMF World Economic Outlook database, October 2012.

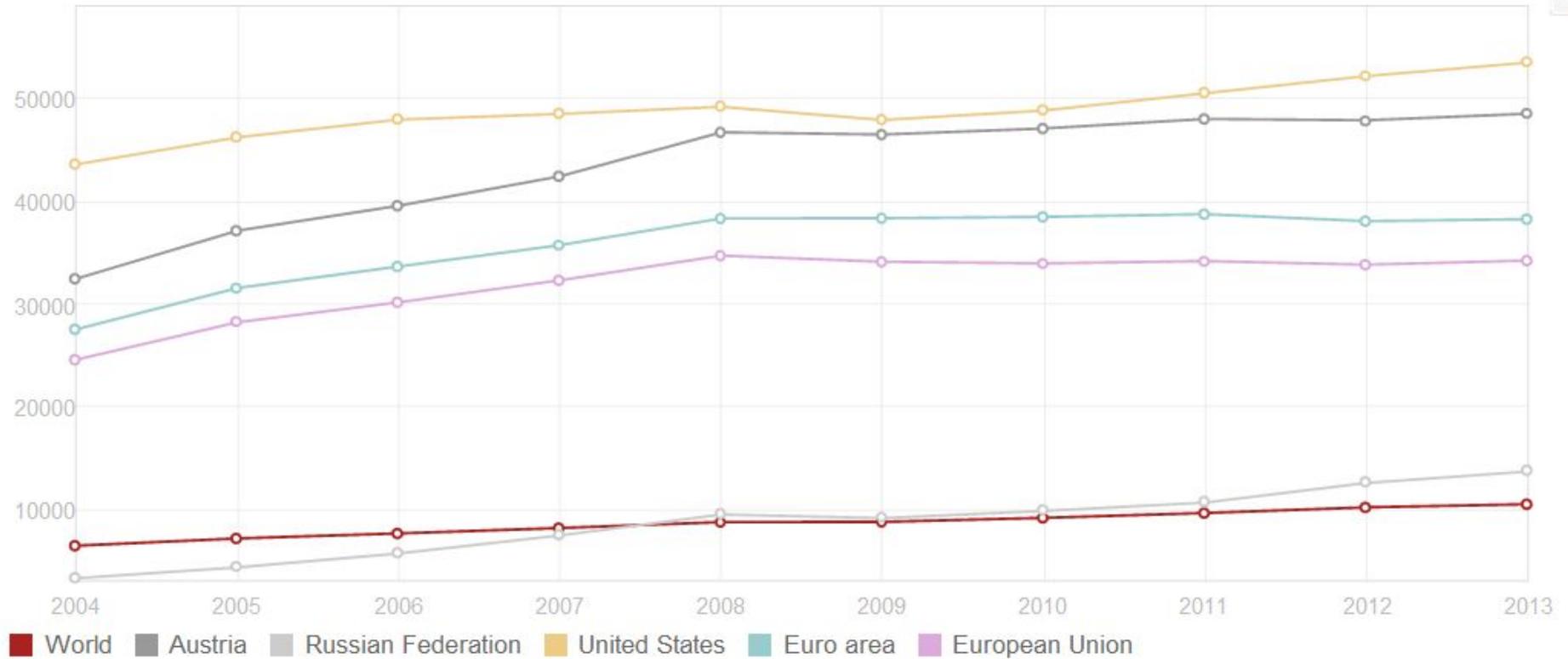
Группы стран по классификации Всемирного банка

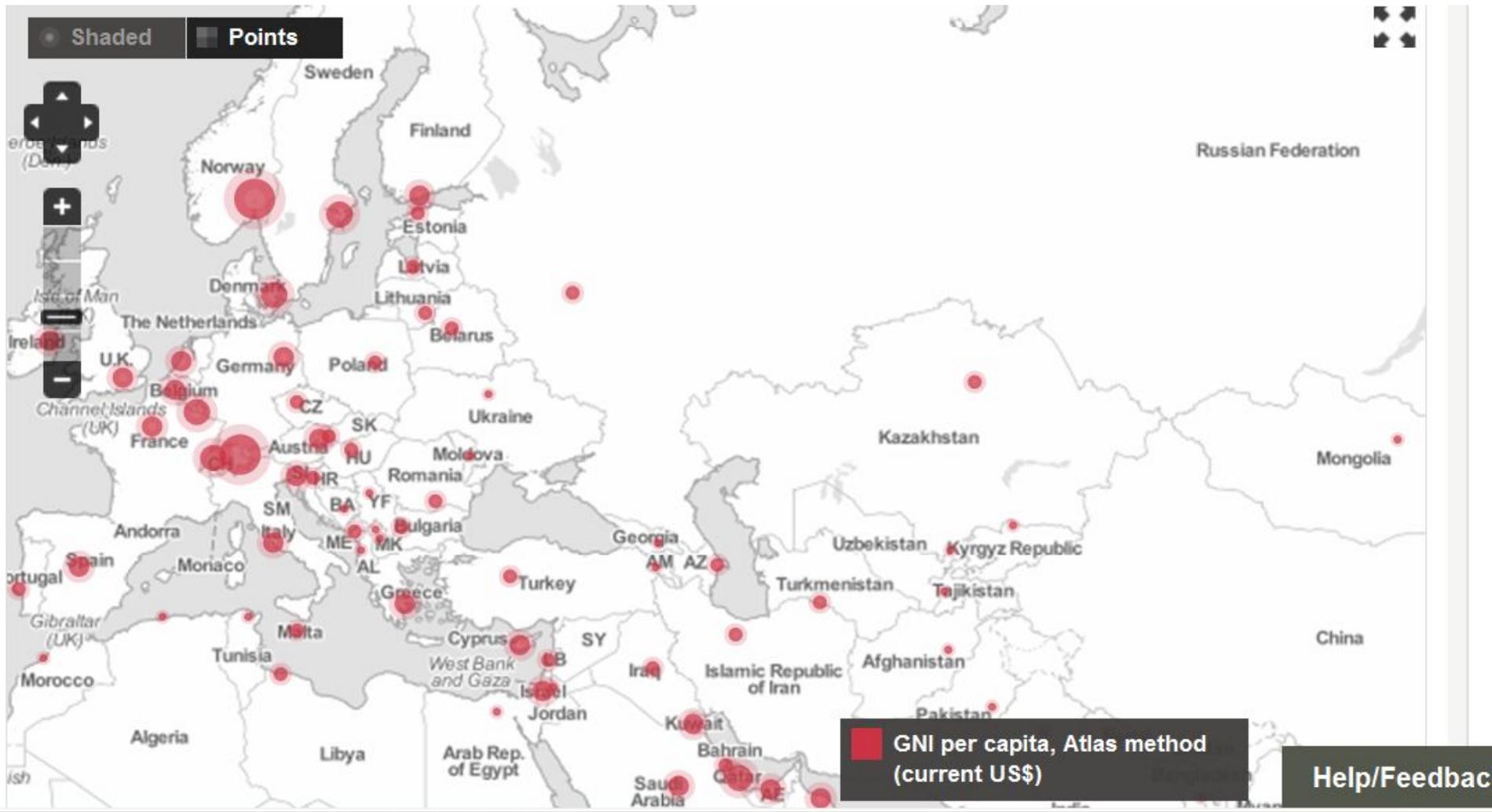
<i>Группа стран</i>	<i>Пороговые значения ВНД на душу населения</i>	<i>Количество экономик в каждой группе</i>	<i>Примеры стран, относящихся к каждой группе</i>
1. Страны с низким доходом	Не выше 975 долл. на человека в год	43	Афганистан, Бангладеш, Зимбабве, Камбоджа, Кения, Конго, Мьянма, Непал, Нигер, Сьерра-Леоне, Таджикистан, Узбекистан, Эфиопия
2. Страны со средним доходом,	976 — 11 905 долл. на человека в год	101	—
в том числе:			
страны с доходом ниже среднего	976 — 3855 долл. на человека в год	55	Албания, Армения, Боливия, Египет, Индия, Индонезия, Иран, Китай, Молдавия, Монголия, Парагвай, Сирия, Таиланд, Тунис, Туркменистан, Украина
страны с доходом выше среднего	3856 — 11 905 долл. на человека в год	46	Алжир, Аргентина, Белоруссия, Бразилия, Болгария, Венесуэла, Казахстан, Латвия, Ливия, Литва, Македония, Малайзия, Мексика, Польша, Румыния, Россия, Сербия, Турция, Черногория, ЮАР
3. Страны с высоким доходом	Не ниже 11 906 долл. на человека в год	66	Австралия, Бахрейн, Германия, Гонконг, Израиль, Канада, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Сингапур, Словения, США, Франция, Финляндия, Хорватия, Швейцария, Южная Корея

GDP per capita, US\$ (World Bank)



GNI per capita, US \$





Динамика развития

Социально-экономическое развитие представляет собой многоплановый процесс, охватывающий экономический рост, отраслевые сдвиги в экономике, повышение уровня и качества жизни.

При анализе социально-экономического развития анализируют прежде всего экономический рост, т.е. динамику ВВП.

Несмотря на войны, социальные потрясения и экономические кризисы, мировая экономика с каждым веком растет все быстрее. Но тенденция к ускорению экономического развития по-разному действует в различных странах (См. табл.)

Темпы роста ВВП в расчете на душу населения, %

Регион	1– 1000 гг.	1000– 1500 гг.	1500– 1820 гг.	1820– 1870 гг.	1870– 1913 гг.	1913– 1950 гг.	1950– 1973 гг.	1973– 2001 гг.
Западная Европа	-0,01	0,13	0,14	0,98	1,33	0,76	4,05	1,88
США	0,36	1,34	1,82	1,61	2,45	1,86
Япония	0,01	0,03	0,09	0,19	1,48	0,88	8,06	2,14
ЦВЕ	0,00	0,04	0,10	0,63	1,39	0,60	3,81	0,68
Россия (СССР, СНГ)	0,00	0,04	0,10	0,63	1,06	1,76	3,35	-0,96
Китай	0,00	0,06	0,00	-0,25	0,10	-0,62	2,86	5,32
Индия	0,00	0,04	-0,01	0,00	0,54	-0,22	1,40	3,01
Остальные страны Азии	0,00	0,05	0,01	0,19	0,74	0,13	3,51	2,42
Латинская Америка	0,00	0,01	0,16	-0,03	1,82	1,43	2,58	0,91
Африка	0,00	-0,01	0,00	0,35	0,57	0,92	2,00	0,19
Мир в целом	0,00	0,05	0,05	0,54	1,30	0,88	2,92	1,41

Growth of Per Capita GDP, Population and GDP: World and Major Regions, 1000–1998 (annual average compound growth rates)

1000–1500 1500–1820 1820–70 1870–1913 1913–50 1950–73 1973–98

Per capita GDP

Western Europe	0.13	0.15	0.95	1.32	0.76	4.08	1.78
Western Offshoots	0.00	0.34	1.42	1.81	1.55	2.44	1.94
Japan	0.03	0.09	0.19	1.48	0.89	8.05	2.34
Asia (excluding Japan)	0.05	0.00	-0.11	0.38	-0.02	2.92	3.54
Latin America	0.01	0.15	0.10	1.81	1.42	2.52	0.99
Eastern Europe & former USSR	0.04	0.10	0.64	1.15	1.50	3.49	-1.10
Africa	-0.01	0.01	0.12	0.64	1.02	2.07	0.01
World	0.05	0.05	0.53	1.30	0.91	2.93	1.33

Population

Western Europe	0.16	0.26	0.69	0.77	0.42	0.70	0.32
Western Offshoots	0.07	0.43	2.87	2.07	1.25	1.55	1.02
Japan	0.14	0.22	0.21	0.95	1.31	1.15	0.61
Asia (excluding Japan)	0.09	0.29	0.15	0.55	0.92	2.19	1.86
Latin America	0.09	0.06	1.27	1.64	1.97	2.73	2.01
Eastern Europe & former USSR	0.16	0.34	0.87	1.21	0.34	1.31	0.54
Africa	0.07	0.15	0.40	0.75	1.65	2.33	2.73
World	0.10	0.27	0.40	0.80	0.93	1.92	1.66

GDP

Western Europe	0.30	0.41	1.65	2.10	1.19	4.81	2.11
Western Offshoots	0.07	0.78	4.33	3.92	2.81	4.03	2.98
Japan	0.18	0.31	0.41	2.44	2.21	9.29	2.97
Asia (excluding Japan)	0.13	0.29	0.03	0.94	0.90	5.18	5.46
Latin America	0.09	0.21	1.37	3.48	3.43	5.33	3.02
Eastern Europe & former USSR	0.20	0.44	1.52	2.37	1.84	4.84	-0.56
Africa	0.06	0.16	0.52	1.40	2.69	4.45	2.74
World	0.15	0.32	0.93	2.11	1.85	4.91	3.01

По расчетам Мэддисона А., ВВП на душу населения (в постоянных ценах 1990 г. и по ППС) за прошедшие 1000 лет вырос в мире в целом в 14 раз.

Однако ВВП рос неравномерно по регионам мира: если в Западной Европе и Японии он увеличился более чем в 48 раз, то в ЦВЕ – в 15 раз, Индии – в 4 с лишним раза, а в Африке – только в 3,5 раза.

Levels of Per Capita GDP and Interregional Spreads, 1000–1998 (1990 international dollars)

	<i>1000</i>	<i>1500</i>	<i>1820</i>	<i>1870</i>	<i>1913</i>	<i>1950</i>	<i>1973</i>	<i>1998</i>
Western Europe	400	774	1 232	1 974	3 473	4 594	11 534	17 921
Western Offshoots	400	400	1 201	2 431	5 257	9 288	16 172	26 146
Japan	425	500	669	737	1 387	1 926	11 439	20 413
Asia (excluding Japan)	450	572	575	543	640	635	1 231	2 936
Latin America	400	416	665	698	1 511	2 554	4 531	5 795
Eastern Europe & former USSR	400	483	667	917	1 501	2 601	5 729	4 354
Africa	416	400	418	444	585	852	1 365	1 368
World	435	565	667	867	1 510	2 114	4 104	5 709
Interregional Spreads	1.1:1	2:1	3:1	5:1	9:1	15:1	13:1	19:1

Страны догоняющего развития

Проблемы экономического роста развитых стран

Проблема темпов роста в российской экономике
(экон.дискуссия 20-х гг. Базаров, Громан, Струмилин)

Темпы роста мировой экономики, %

	Year-over-Year				Q4-over-Q4 ¹			
	2014	2015	Projections		2014	2015	Projections	
			2016	2017			2016	2017
World Output	3.4	3.2	3.1	3.4	3.2	3.1	3.1	3.5
Advanced Economies	1.9	2.1	1.6	1.8	1.9	1.8	1.7	1.8
United States	2.4	2.6	1.6	2.2	2.5	1.9	2.0	1.9
Euro Area	1.1	2.0	1.7	1.5	1.2	2.0	1.6	1.6
Germany	1.6	1.5	1.7	1.4	1.6	1.3	1.7	1.6
France	0.6	1.3	1.3	1.3	0.6	1.3	1.3	1.5
Italy	-0.3	0.8	0.8	0.9	-0.4	1.1	0.7	1.2
Spain	1.4	3.2	3.1	2.2	2.1	3.5	2.6	2.1
Japan	0.0	0.5	0.5	0.6	-0.9	0.8	0.8	0.8
United Kingdom	3.1	2.2	1.8	1.1	3.5	1.8	1.4	0.8
Canada	2.5	1.1	1.2	1.9	2.4	0.3	1.5	1.9
Other Advanced Economies ²	2.8	2.0	2.0	2.3	2.7	2.0	2.1	2.4
Emerging Market and Developing Economies	4.6	4.0	4.2	4.6	4.4	4.2	4.3	5.0
Commonwealth of Independent States	1.1	-2.8	-0.3	1.4	-0.9	-3.3	-0.3	2.1
Russia	0.7	-3.7	-0.8	1.1	-0.2	-3.8	-0.3	2.4
Excluding Russia	2.0	-0.5	0.9	2.3
Emerging and Developing Asia	6.8	6.6	6.5	6.3	6.6	6.8	6.3	6.3
China	7.3	6.9	6.6	6.2	7.0	6.9	6.4	6.1
India ³	7.2	7.6	7.6	7.6	7.1	8.1	7.4	7.4
ASEAN-5 ⁴	4.6	4.8	4.8	5.1	4.9	4.8	4.4	5.8
Emerging and Developing Europe	2.8	3.6	3.3	3.1	2.9	4.1	2.9	2.9
Latin America and the Caribbean	1.0	0.0	-0.6	1.6	0.3	-1.2	-0.4	2.3
Brazil	0.1	-3.8	-3.3	0.5	-0.7	-5.9	-1.2	1.1
Mexico	2.2	2.5	2.1	2.3	2.6	2.4	1.8	2.4
Middle East, North Africa, Afghanistan, and Pakistan	2.7	2.3	3.4	3.4
Saudi Arabia	3.6	3.5	1.2	2.0	2.4	1.8	1.0	2.5

Table A2. Advanced Economies: Real GDP and Total Domestic Demand¹*(Annual percent change)*

	Average										Projections			Fourth Quarter ²		
	1998–2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	Projections			2015:Q4	Projections		
										2016	2017	2021		2016:Q4	2017:Q4	
Real GDP																
Advanced Economies	2.8	0.1	-3.4	3.1	1.7	1.2	1.2	1.9	2.1	1.6	1.8	1.7	1.8	1.7	1.8	
United States	3.0	-0.3	-2.8	2.5	1.6	2.2	1.7	2.4	2.6	1.6	2.2	1.6	1.9	2.0	1.9	
Euro Area	2.4	0.4	-4.5	2.1	1.5	-0.9	-0.3	1.1	2.0	1.7	1.5	1.5	2.0	1.6	1.6	
Germany	1.7	0.8	-5.6	4.0	3.7	0.7	0.6	1.6	1.5	1.7	1.4	1.2	1.3	1.7	1.6	
France	2.4	0.2	-2.9	2.0	2.1	0.2	0.6	0.6	1.3	1.3	1.3	1.8	1.3	1.3	1.5	
Italy	1.5	-1.1	-5.5	1.7	0.6	-2.8	-1.7	-0.3	0.8	0.8	0.9	0.8	1.1	0.7	1.2	
Spain	3.9	1.1	-3.6	0.0	-1.0	-2.6	-1.7	1.4	3.2	3.1	2.2	1.6	3.5	2.6	2.1	
Netherlands	2.8	1.7	-3.8	1.4	1.7	-1.1	-0.2	1.4	2.0	1.7	1.6	1.6	1.1	2.0	1.7	
Belgium	2.4	0.7	-2.3	2.7	1.8	0.2	0.0	1.3	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.3	1.4	
Austria	2.6	1.5	-3.8	1.9	2.8	0.8	0.3	0.4	0.9	1.4	1.2	1.1	1.1	1.4	1.0	
Greece	3.9	-0.3	-4.3	-5.5	-9.1	-7.3	-3.2	0.7	-0.2	0.1	2.8	1.8	-0.8	0.7	3.7	
Portugal	2.1	0.2	-3.0	1.9	-1.8	-4.0	-1.1	0.9	1.5	1.0	1.1	1.2	1.3	1.2	1.1	
Ireland	6.6	-4.4	-4.6	2.0	0.0	-1.1	1.1	8.5	26.3	4.9	3.2	2.8	27.4	5.7	6.0	
Finland	3.8	0.7	-8.3	3.0	2.6	-1.4	-0.8	-0.7	0.2	0.9	1.1	1.6	0.6	1.1	0.9	
Slovak Republic	4.9	5.7	-5.5	5.1	2.8	1.5	1.4	2.5	3.6	3.4	3.3	3.7	4.0	3.1	3.3	
Lithuania	6.6	2.6	-14.8	1.6	6.0	3.8	3.5	3.0	1.6	2.6	3.0	3.3	2.1	3.2	2.4	
Slovenia	4.3	3.3	-7.8	1.2	0.6	-2.7	-1.1	3.1	2.3	2.3	1.8	1.5	2.1	2.9	0.8	
Luxembourg	5.1	-0.8	-5.4	5.7	2.6	-0.8	4.3	4.1	4.8	3.5	3.1	3.0	3.6	2.3	3.7	
Latvia	7.7	-3.6	-14.3	-3.8	6.2	4.0	2.9	2.0	2.7	2.5	3.4	4.0	2.3	6.3	-2.1	
Estonia	6.7	-5.4	-14.7	2.5	7.6	5.2	1.6	2.9	1.1	1.5	2.5	3.3	1.0	1.9	2.7	
Cyprus	4.3	3.7	-2.0	1.4	0.4	-2.4	-6.0	-2.5	1.5	2.8	2.2	2.0	2.8	2.8	2.2	
Malta	2.2	3.3	-2.4	3.5	1.8	2.8	4.5	3.5	6.2	4.1	3.4	3.0	6.2	3.3	3.3	
Japan	1.0	-1.0	-5.5	4.7	-0.5	1.7	1.4	0.0	0.5	0.5	0.6	0.6	0.8	0.8	0.8	
United Kingdom	2.9	-0.6	-4.3	1.9	1.5	1.3	1.9	3.1	2.2	1.8	1.1	1.9	1.8	1.4	0.8	
Korea	4.8	2.8	0.7	6.5	3.7	2.3	2.9	3.3	2.6	2.7	3.0	3.0	3.1	2.5	3.1	
Canada	3.2	1.0	-2.9	3.1	3.1	1.7	2.2	2.5	1.1	1.2	1.9	1.9	0.3	1.5	1.9	
Australia	3.6	2.6	1.8	2.3	2.7	3.6	2.0	2.7	2.4	2.9	2.7	2.8	2.8	2.5	3.3	
Taiwan Province of China	5.0	0.7	-1.6	10.6	3.8	2.1	2.2	3.9	0.6	1.0	1.7	2.7	-0.7	1.3	2.1	
Switzerland	2.4	2.2	-2.1	2.9	1.9	1.1	1.8	1.9	0.8	1.0	1.3	1.7	0.3	1.2	1.2	
Sweden	3.5	-0.6	-5.2	6.0	2.7	-0.3	1.2	2.3	4.2	3.6	2.6	2.0	4.8	3.4	1.2	
Singapore	5.5	1.8	-0.6	15.2	6.2	3.7	4.7	3.3	2.0	1.7	2.2	2.6	1.7	1.0	2.7	
Hong Kong SAR	3.8	2.1	-2.5	6.8	4.8	1.7	3.1	2.7	2.4	1.4	1.9	2.9	2.0	1.7	1.8	
Norway	2.4	0.4	-1.6	0.6	1.0	2.7	1.0	2.2	1.6	0.8	1.2	2.1	0.2	0.7	2.3	
Czech Republic	3.7	2.7	-4.8	2.3	2.0	-0.8	-0.5	2.7	4.5	2.5	2.7	2.2	4.0	2.3	2.4	
Israel	3.8	3.0	1.4	5.7	5.1	2.4	4.4	3.2	2.5	2.8	3.0	2.9	2.3	2.8	3.0	
Denmark	2.0	-0.7	-5.1	1.6	1.2	-0.1	-0.2	1.3	1.0	1.0	1.4	1.8	0.1	2.4	-1.4	

Темпы роста мировой экономики: вчера, сегодня и завтра, %

(Перспективы развития мировой экономики, МВФ, апр.2015)

	По сравнению с предыдущим годом								
			Прогнозы		Отличие от январского Бюллетеня ПРМЭ 2015 г. ¹		IV кв. по сравнению с IV кв.		
	2013	2014	2015	2016	2015	2016	Оценки 2014	Прогнозы 2015 2016	
Мировой объем производства²	3,4	3,4	3,5	3,8	0,0	0,1	3,2	3,5	3,7
Страны с развитой экономикой	1,4	1,8	2,4	2,4	0,0	0,0	1,7	2,5	2,3
США	2,2	2,4	3,1	3,1	-0,5	-0,2	2,4	3,1	2,8
Зона евро ³	-0,5	0,9	1,5	1,6	0,3	0,2	0,9	1,7	1,6
Германия	0,2	1,6	1,6	1,7	0,3	0,2	1,5	1,7	1,7
Франция	0,3	0,4	1,2	1,5	0,3	0,2	0,2	1,6	1,3
Италия	-1,7	-0,4	0,5	1,1	0,1	0,3	-0,5	1,0	1,1
Испания	-1,2	1,4	2,5	2,0	0,5	0,2	2,0	2,4	1,8
Япония	1,6	-0,1	1,0	1,2	0,4	0,4	-0,7	2,4	0,5
Соединенное Королевство	1,7	2,6	2,7	2,3	0,0	-0,1	2,7	2,7	2,2
Канада	2,0	2,5	2,2	2,0	-0,1	-0,1	2,6	1,8	2,0
Другие страны с развитой экономикой ⁴	2,2	2,8	2,8	3,1	-0,2	-0,1	2,6	3,0	3,1
Страны с формирующимся рынком и развивающиеся страны⁵	5,0	4,6	4,3	4,7	0,0	0,0	4,6	4,4	5,0
Содружество Независимых Государств	2,2	1,0	-2,6	0,3	-1,2	-0,5	-1,2	-4,9	1,7
Россия	1,3	0,6	-3,8	-1,1	-0,8	-0,1	0,1	-6,4	2,0
Кроме России	4,2	1,9	0,4	3,2	-2,0	-1,2
Страны с форм. рынком и развивающиеся страны Азии	7,0	6,8	6,6	6,4	0,2	0,2	6,7	6,8	6,4
Китай	7,8	7,4	6,8	6,3	0,0	0,0	7,2	6,8	6,3
Индия ⁶	6,9	7,2	7,5	7,5	1,2	1,0	6,8	7,9	7,5
АСЕАН-5 ⁷	5,2	4,6	5,2	5,3	0,0	0,0	5,0	5,0	5,5
Страны с форм. рынком и развивающиеся страны Европы ⁸	2,9	2,8	2,9	3,2	0,0	0,1	2,7	4,1	2,1
Латинская Америка и Карибский бассейн	2,9	1,3	0,9	2,0	-0,4	-0,3	1,1	0,5	2,4
Бразилия	2,7	0,1	-1,0	1,0	-1,3	-0,5	-0,2	-1,4	2,3
Мексика	1,4	2,1	3,0	3,3	-0,2	-0,2	2,6	3,3	3,2
Ближний Восток, Северная Африка, Афганистан и Пакистан	2,4	2,6	2,9	3,8	-0,4	-0,1
Саудовская Аравия	2,7	3,6	3,0	2,7	0,2	0,0	2,0	2,8	2,7

Рост ВВП

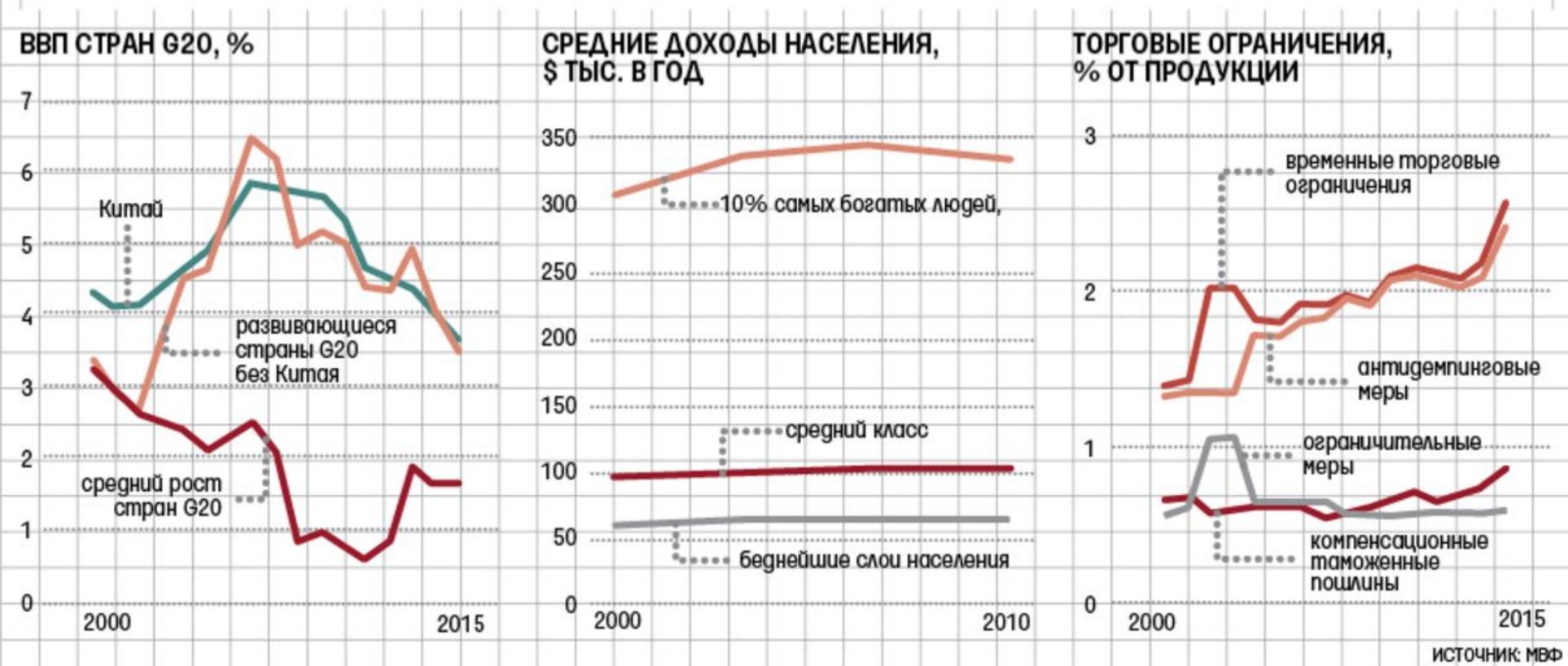
(изменение в процентах за полгода в годовом исчислении)

— ПРМЭ, октябрь 2015 года

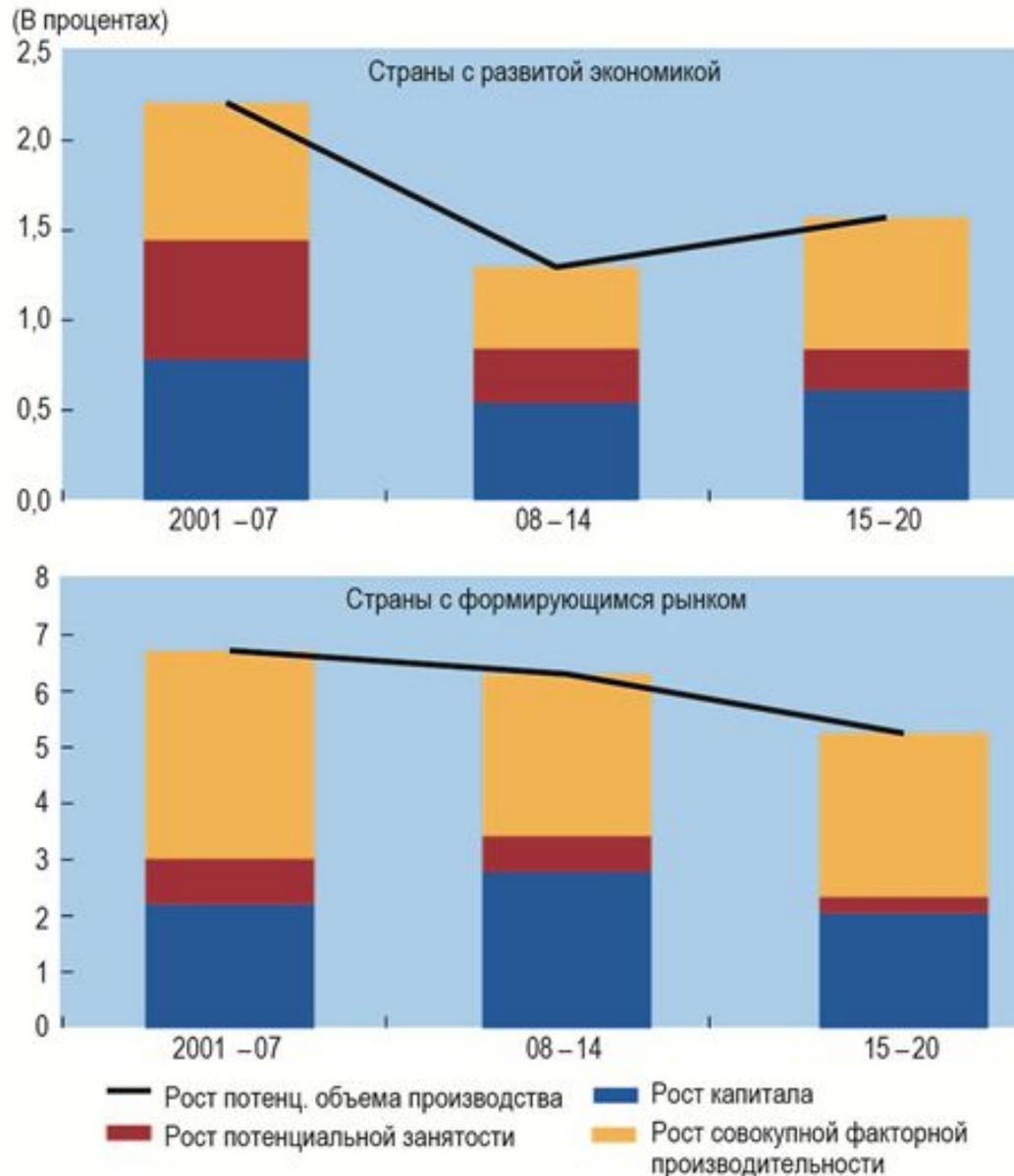
— ПРМЭ, апрель 2016 года



Что сдерживает мировую экономику



Динамика роста потенциального объема производства %



Источник: расчеты персонала МВФ.

конкурентоспособности

Индекс глобальной конкурентоспособности (The Global Competitiveness Index) — это глобальное исследование и сопровождающий его **рейтинг стран мира** по показателю экономической конкурентоспособности. Рассчитан по методике Всемирного экономического форума (World Economic Forum), основанной на комбинации общедоступных статистических данных и результатов глобального опроса руководителей компаний.

Всемирный экономический форум (Давос) определяет **национальную конкурентоспособность** как способность страны и ее институтов обеспечивать стабильные темпы экономического роста, которые были бы устойчивы в среднесрочной перспективе. Авторы исследования подчеркивают, что страны с высокими показателями национальной конкурентоспособности, как правило, обеспечивают более высокий уровень благосостояния своих

Индекс глобальной конкурентоспособности составлен из 113 переменных, которые детально характеризуют конкурентоспособность стран мира, находящихся на разных уровнях экономического развития.

Все переменные объединены в 12 контрольных показателей, определяющих национальную конкурентоспособность:

1. Качество институтов.
2. Инфраструктура.
3. Макроэкономическая стабильность.
4. Здоровье и начальное образование.
5. Высшее образование и профессиональная подготовка.
6. Эффективность рынка товаров и услуг.
7. Эффективность рынка труда.
8. Развитость финансового рынка.
9. Уровень технологического развития.
10. Размер внутреннего рынка.
11. Конкурентоспособность компаний.
12. Инновационный потенциал.

2. Основные теории и концепции мировой экономики

Концепция международного разделения труда и концепция международного движения экономических ресурсов

Обе концепции исходят из того, что коренная причина существования и развития мировой экономики и международных экономических отношений – это различия в наделенности стран экономическими ресурсами (факторами производства). Это ведет, с одной стороны, к международному разделению труда (на базе внешней торговли), а с другой стороны, к международному движению экономических ресурсов.

Международное разделение труда представляет собой специализацию отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой.

Классификация факторов производства (ресурсов)



Глобальное общественное разделение труда

1. Общественное разделение труда (ОРТ)

Общее РТ	Частное РТ	Единичное РТ
Крупные отраслевые группы: промышленность, транспорт, связь, сельское хозяйство, сфера услуг	Между отраслями групп: горнодобывающая промышленность, отраслевая промышленность, растениеводство, животноводство и т.д.	В пределах конкретного предприятия, на котором изготавливаются узлы, детали и т.д.

2. Международное разделение труда (МРТ)

Международное общее РТ	Международное частное РТ	Международное единичное РТ
Между крупными мировыми отраслевыми группами	Внутри крупных отраслевых групп	В пределах одной крупной ТНК

3. Международное регионально-континентальное разделение труда

Разделение труда в Европе (ЕС)	Разделение труда в Северной Америке (НАФТА)	Разделение труда в Латинской Америке
Общее, частное, единичное	Общее, частное, единичное	Общее, частное, единичное
Разделение труда в Евразии (СНГ)	Разделение труда на Азиатском континенте	Разделение труда на Африканском континенте
Общее, частное, единичное	Общее, частное, единичное	Общее, частное, единичное

Мировое (всемирное) хозяйство: структурные элементы



Выдвинутая **Адамом Смитом** концепция м/н разделения труда затем была развита **Давидом Рикардо** и др.экономистами. До промышленного переворота МРТ базировалось на различиях в наделенности стран природными ресурсами.

Затем усилилась специализация, основывающаяся на различиях в наделенности стран другими экономическими ресурсами – капиталом, трудом, предпринимательскими способностями, знаниями. Именно это сегодня во многом определяет, какие товары и услуги для мирового рынка производит страна.

Пример России...

В современном мире уменьшается зависимость участия стран в м/н разделении труда от их наделенности не только природными ресурсами, но и капиталом. Одновременно растет зависимость участия стран в м/н разделении труда от их наделенности рабочей силой, предпринимательскими способностями и знаниями (Япония. «азиатские тигры»)

Международное движение экономических ресурсов – это движение между странами капитала, рабочей силы, предпринимательских способностей, знаний. Концепция м/н движения экон.ресурсов впервые была выдвинута шведскими экономистами **Э. Хекшером** и **Б.Олином** и развита затем другими.

М/н движение экономических ресурсов зависит не только от спроса и предложения этих ресурсов в разных странах, но и от их мобильности, различных барьеров на пути движения ресурсов.

Тем не менее объем м/н движения экономических ресурсов сопоставим с объемом международной торговли

Экономические теории и концепции мировой экономики

Теория стадий роста. Амер.ученый Уолт Ростоу

сформулировал свою теорию стадий экономического роста (факт. стадий экон. развития) в книге «Стадии экон.роста: некоммунистический манифест». В ней описывается пять основных стадий роста экономики страны:

1. Традиционное общество (период до конца феодализма)
2. Создание предпосылок для подъема.

3. Стадия подъема, когда за сравнит.небольшой промежуток времени в течение нескольких десятилетий идет активная индустриализация.

4. Стадия движения к зрелости (индустриальная стадия)

5. Стадия массового потребления, где происходит сдвиг к массовому потреблению товаров и услуг.

Позднее Ростоу добавил шестую стадию – поиска качества жизни, когда на первый план выдвигается духовное развитие человека.

Концепция периферийной экономики

Данная концепция имеет длительную историю, но в настоящее время является прежде всего элементом теории миросистемного анализа амер. ученого марксистской ориентации **Иммануэля Валлерстайна**.

В его теории мировая экономика является капиталистической системой с жесткой иерархией, в которой в виде **центра** господствуют развитые страны, а все остальные являются их **периферией** или, в лучшем случае, полупериферией (Китай, Индия, Бразилия, Россия). **Основные выгоды от существования такой системы получает центр, а странам периферии войти в состав центра очень сложно**

Концепция модернизации.

В ее центре находится становление индустриального общества. Концепция модернизации разделяет первичную и вторичную индустриализацию. Заимствование совр. технологий без изменения институтов не означает полноценной модернизации. Но..

Теория единой цивилизации

В ее основе лежит либеральная идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю – либеральной демократии.

Теория столкновения цивилизаций

Амер.проф.Самуэл Хантингтон утверждает, что мир остается многополярным и включает восемь цивилизаций: западную, исламскую, индуистскую, китайскую, японскую, православную, африканскую и латиноамериканскую.

Согласно теории, в мире и мировой экономике уменьшается роль Запада и возрастает значение азиатских цивилизаций.

Устойчивость отношений между странами и внутри интеграционных объединений во многом зависит от того, принадлежат ли они к одной или разным цивилизациям и насколько совместимы эти цивилизации.

3. Основные тенденции мирового хозяйства

начала XXI в.

Глобализация – ведущая тенденция в современной мировой экономике.

Глобализация – это процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний. Первая и вторая волны глобализации.

Интернационализация – процесс усиления участия страны в мировом хозяйстве.

Последствия глобализации:

- ускорение экон.роста у стран-активных участников глобализации

- зависимость всех участников мирового хозяйства от этого хозяйства (позитивные и негативные последствия)

Интеграция и регионализация

Глобализация превращает весь мир в единый рынок. Однако статистика показывает, что внешнеэкон.связи нац.экономик тяготеют прежде всего к соседним странам. Подобная **ориентация страны на свой и соседние регионы мира называется регионализацией.**

Регионализация является базой для международной экономической интеграции. Этот термин означает процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых связей прежде всего между их компаниями (Сев.Америка, Западная Европа).

Интеграционным объединением называют хоз. группу , созданную для регулирования интеграционных процессов между ее странами-участниками. В мире насчитываются десятки интеграционных объединений (ЕС, НАФТА, СНГ..).

Транснационализация

Главным двигателем глобализации являются **транснациональные компании (ТНК)**. К ним относят хоз.структуры, которые включают родительские (материнские) компании и их зарубежные филиалы.

Процесс усиления ТНК в мировой экономике называется транснационализацией. В настоящее время ТНК контролируют от 1/5 до 1/4 мирового ВВП.

Благодаря ТНК в мировой экономике доминирует уже не м/н торговля, а т.н. **международное производство**, т.е. выпуск продукции за рубежом филиалами иностранных ТНК.

Либерализация

В целом государственное регулирование экономики на протяжении большей части XX в. усиливалось. Однако в последние два-три десятилетия наметилась обратная тенденция.

Процесс уменьшения гос. регулирования хоз. деятельности называется либерализацией экон. деятельности.

Внутриэкономическая либерализация (доля государственных расходов в ВВП).

Внеэкономическая либерализация (таможенные пошлины).

М/н валютно-расчетные отношения, м/н движение капитала сильно либерализованы.

Протекционистские меры.

Изменение соотношения между реальным и финансовым секторами

В современном мире неизмеримо возросло значение финансового сектора и в результате о состоянии экономики страны судят уже не столько по производству важнейших товаров и услуг, сколько по финансовым показателям (бюджет, платежный баланс, курс валюты, гос.долг).

Рост масштабов и автономности финансового сектора.

В результате мировая экономика все больше и больше зависит не только от производства и торговли товарами и услугами, но и от состояния финансов ведущих стран мира.

Другим последствием усиления роли финансов в мире является **рост зависимости большинства стран мира от международного движения капитала.**

Постиндустриализация

Постиндустриализацией называется переход от индустриального общества к постиндустриальному.

В постиндустриальном обществе основными ресурсами становятся знания и труд. Рост третичного сектора в экономике.

Одним из проявлений постиндустриализации стала **новая экономика**. Под этим термином подразумевается **экономика, формируемая информационно-коммуникационными технологиями и венчурным бизнесом**.