



ПОЛИТЕХ
Санкт-Петербургский
политехнический университет
Петра Великого

НОБЕЛЕВСКАЯ ПРЕМИЯ ПО ЭКОНОМИКЕ

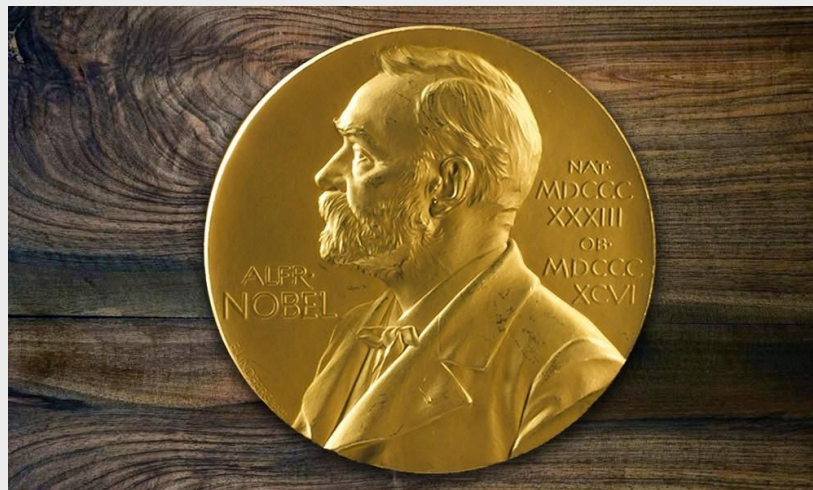
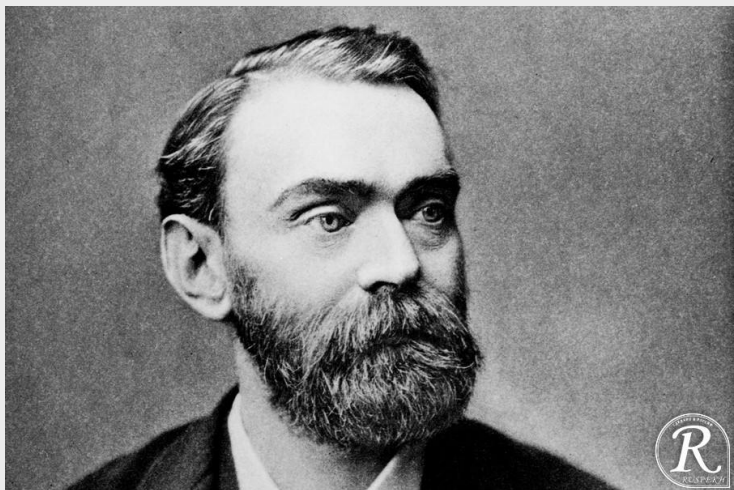
Презентацию подготовили
Студенты группы №237332/0003
Степанова А. и Илющенко А.

17.10.2017

1

Нобелевская премия — одна из наиболее престижных международных премий, присуждаемая за выдающиеся научные исследования, революционные изобретения или крупный вклад в культуру или развитие общества.

Нобелевские премии, присуждаются согласно завещанию А. Нобеля, составленному 27 ноября 1895 и предусматривавшему выделение капитала на присуждение премий по пяти направлениям: физике, химии, физиологии и медицине, литературе и вкладу в дело мира во всем мире.



Нобелевская премия по экономике — премия, учрежденная Банком Швеции в память Альфреда Нобеля и вручаемая за достижения в экономических науках. Является самой престижной премией в области экономики.

Премия учреждена Банком Швеции в 1969 году. В отличие от остальных премий, вручаемых на церемонии награждения нобелевских лауреатов, средства для данной премии выделяются не из наследства Альфреда Нобеля. Поэтому вопрос о том, считать ли эту премию «истинно нобелевской», является дискуссионным. Лауреат Нобелевской премии по экономике объявляется 12 октября; церемония вручения всех премий проходит в Стокгольме 10 декабря каждого года.



Размер Нобелевской премии

Фонд Нобеля был создан в 1900 году как частная независимая неправительственная организация, с начальным капиталом 31,6 млн шведских крон (в нынешних ценах эта сумма эквивалентна примерно 1,65 млрд крон).

В 2017 году размер премии составил 9 млн шведских крон, что эквивалентно 1,12 млн долларов. Такое решение было принято советом директоров Фонда Нобеля 14 сентября 2017 года.

В 1992 году — 1,04 млн \$ США

В 2000 году — 0,9 млн \$ США

В 2003 году — 1,34 млн \$ США

В 2004 году — 1,46 млн \$ США

В 2005 году — 1,25 млн \$ США

В 2006 году — 1,45 млн \$ США

В 2007 году — 1,56 млн \$ США

В 2008 году — 1,25 млн \$ США

В 2009 году — 1,45 млн \$ США

В 2010 году — 1,5 млн \$ США

В 2011 году-2017г. — 1,4 млн \$ США

В 2017 году насчитывается 837 нобелевских мужчин-лауреатов и 48 женщин-лауреатов. При этом, первая женщина-лауреат, Мария Кюри, удостоивалась премии дважды: в 1903 году по физике (совместно с мужем Пьером Кюри и Анри Беккерелем) и в 1911 году по химии. Дочь Марии Кюри Ирен Жолио-Кюри также была награждена Нобелевской премией по химии в 1935 году. Рекордным по количеству награждений среди женщин стал 2009 год — сразу пять женщин получили Нобелевскую премию, в том числе первая женщина-лауреат по экономике Элинор Остром.



Требования к выдвигающим кандидатов

Согласно уставу Нобелевского фонда, выдвигать кандидатов могут следующие лица:

1. члены Королевской Шведской академии наук;
2. члены комитета мемориальной премии А. Нобеля в области экономики;
3. лауреаты премий памяти А. Нобеля в области экономики;
4. постоянно работающие профессора соответствующих дисциплин университетов и вузов Швеции, Дании, Финляндии, Исландии и Норвегии;
5. заведующие соответствующими кафедрами по меньшей мере шести университетов или институтов, выбранных Академией наук;
6. другие ученые, от которых Академия сочтет нужным принять предложения.

Процесс выбора лауреата

Процесс выбора лауреата очередной премии включает следующие этапы:

1. Нобелевский комитет высылает около 3000 форм установленного образца для заполнения известным ученым, которых Нобелевский фонд считал достойными для участия в выборах лауреата премии (сентябрь года, предшествующего вручению премии).
2. Нобелевский комитет обрабатывает полученные уже заполненные формы (последний срок получения — 31 января) и отбирает кандидатов, упомянутых хотя бы несколько раз (обычно 250—350 ученых) (февраль).
3. Нобелевский комитет предлагает специально отобранным экспертам оценить работы кандидатов на премию (март — май).
4. Нобелевский комитет составляет сообщение Шведской королевской академии наук на основании полученных от экспертов отзывов. Сообщение подписывается всеми членами комитета (июнь — август).
5. Нобелевский комитет подает свое сообщение в академию; сообщение обсуждается на 2 заседаниях экономической секции академии (сентябрь).
6. Королевская Шведская академия наук выбирает лауреата большинством голосов; выбор считается окончательным и не подлежащим обсуждению; объявляется лауреат премии (октябрь).
7. Лауреат получает премию на торжественной церемонии в Стокгольме вместе с лауреатами по другим наукам (10 декабря).

Ричард Талер (родился 12 сентября 1945 г. (72 года))

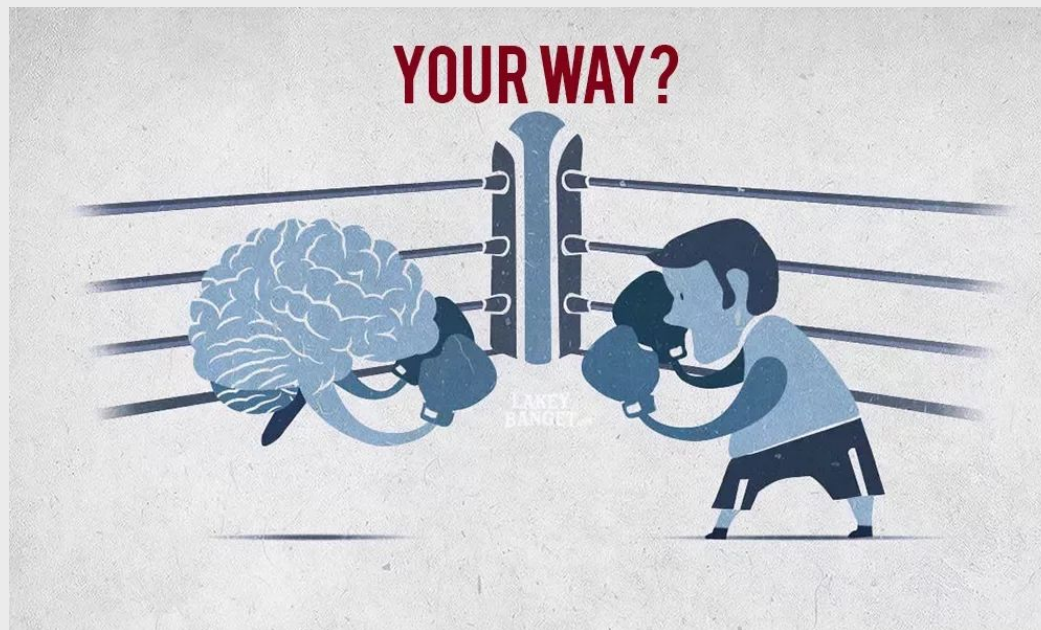
Лауреатом премии Государственного банка Швеции памяти Альфреда Нобеля в этом году стал американский экономист, профессор Чикагского университета Ричард Талер.

Ученый был одним из советников президента США Барака Обамы. Также Талер снялся в картине Адама Маккея «Игра на понижение» об ипотечном финансовом кризисе 2008-2009 гг.



Нобелевский комитет при Королевской академии наук Швеции присудил ему награду за исследования в области поведенческой экономики.

Исследования Талера находятся на стыке экономики и психологии. Он разработал теорию умственного учета, в которой объяснил, как люди упрощают принятие финансовых решений путем их разграничения в собственном сознании, таким образом уделяя внимание влиянию каждого решения в частности, а не их общего эффекта.

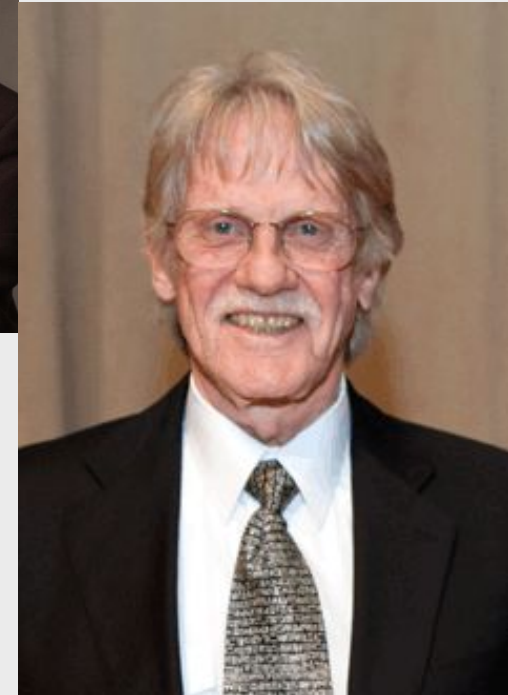
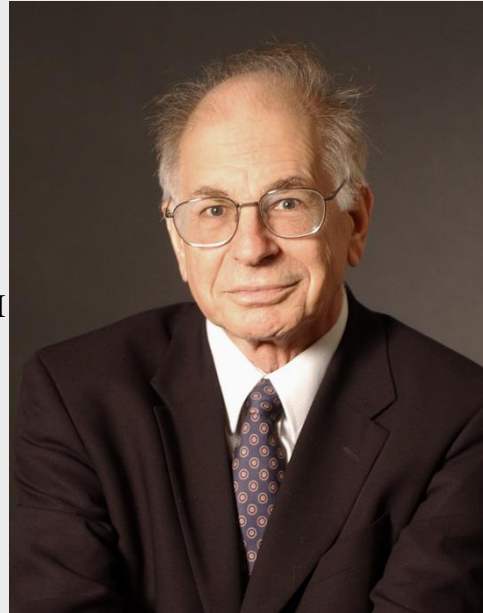


Что такое поведенческая экономика?

Экономисты очень долго игнорировали тот факт, что люди по своей природе иррациональны. В классической экономической теории человек — это существо, которое обладает бесконечными вычислительными способностями, анализирует всю информацию и всегда может принять самое лучшее решение. Ричард Талер и другие исследователи показали, что на самом деле люди не умеют хорошо считать, обладают ограниченной силой воли, их рациональность очень ограничена. До них никому не приходило в голову, как можно смоделировать такую ситуацию, ведь не очень понятно, как можно моделировать поведение человека, если он не задействует по максимуму функцию полезности. Талер и другие ученые это нам объяснили.

Кто и когда первым заговорил о поведенческой экономике?

Понятие «поведенческая экономика» появилось в 1970–80-е годы. Его разработкой занимались нобелевский лауреат Даниэль Канеман, Амос Тверски (он до своей Нобелевской премии не дожил) и Ричард Талер, который был соавтором многих работ Канемана, написанных в 80-е. В 2002 году за исследования в области поведенческой и экспериментальной экономики Нобелевскую премию получили Канеман — кстати, не экономист, а психолог — и Вернон Смит. Тогда же было логично вручить премию и Ричарду Талеру, но Нобелевский комитет, видимо, не решился наградить так много поведенческих экономистов сразу.



В чем суть вклада Ричарда Талера в поведенческую экономику?

Исследователи этой области обычно берут случаи, в которых люди на первый взгляд ведут себя иррационально, и пытаются найти экономический или психологический эффект, который объяснит, почему они себя так ведут.

Когда вы покупаете билет на сайте РЖД или «Аэрофлота», все дополнительные галочки — например, о покупке страховых полисов — у вас стоят по умолчанию. Почему вам предлагают не согласиться на полис, а отказаться от него? Оказалось, что это имеет огромное значение: человек принимает решение, исходя не только из рационального выбора между доступными альтернативами, а в том числе исходя из тех условий, с которыми он сталкивается. Если галочка стоит, то люди соглашались на страховой полис гораздо чаще, а это может повлечь за собой миллионные изменения в выручке.

Согласно Ричарду Талеру, подобные свойства человеческого поведения можно использовать не только для зарабатывания денег, но и подталкивая их к решениям, которым они сами потом будут рады.

Ограниченная рациональность

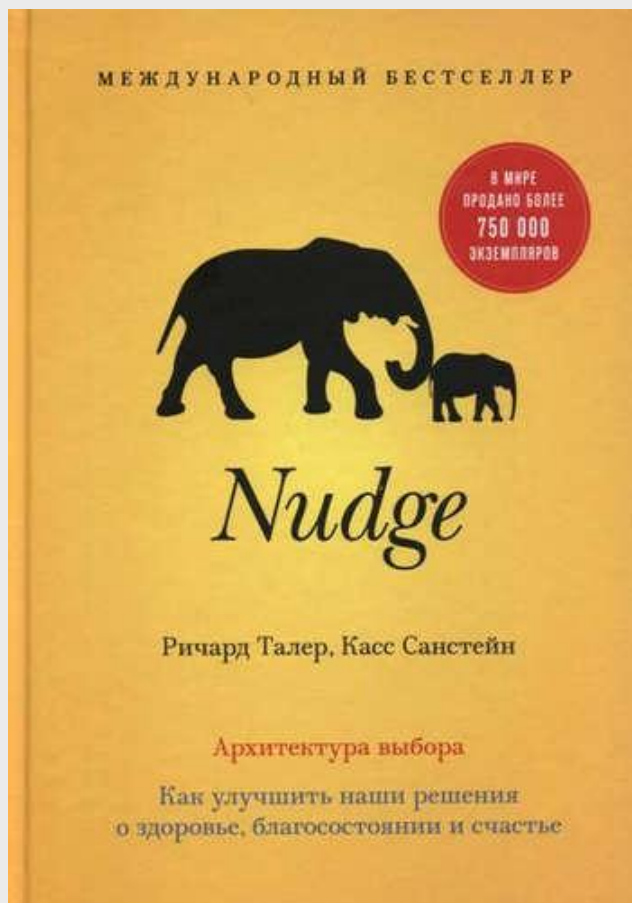
Нельзя предположить, что люди перед каждым экономическим решением рассматривают все возможные альтернативы и взвешивают все вероятные долгосрочные последствия. Это просто непреодолимая задача, поэтому решения часто принимаются с узким фокусом. Такой подход в экономике получил название **«концепция ограниченной рациональности»**.

Пример когнитивных ограничений представлен в теории умственного учета Ричарда Талера. В ней описывается, как люди организуют, формулируют и оценивают финансовые решения. Мы склонны упрощать их, создавая отдельные «счета» у себя в голове. При этом мы принимаем экономические решения на основе их влияния на каждый из этих счетов, а не на наши общие активы.



Также он объяснил так называемый эффект собственности или эффект обладания: люди ценят тот же предмет более высоко, когда они владеют им, чем когда у них этого нет.

В книге, например, описывается такой эксперимент. Талер и Канеман собрали две группы абсолютно случайных людей. Одной выдали обычные кружки и спросили, по какой цене они готовы их продать. А у второй группы — у нее не было кружек — спросили, за сколько вы готовы их купить. Оказалось, что те, кто продает, ценят свои кружки гораздо выше, чем те, кто хочет купить.



Представление о справедливости

При принятии решений люди учитывают не только собственную выгоду. Мы можем рассматривать благосостояние другого как в позитивном ключе — через сотрудничество или солидарность, так и в отрицательном — через зависть и злобу.

Эксперименты, проведенные Ричардом Талером и другими поведенческими экономистами, показали, что представление о справедливости играет важную роль в принятии решений. Люди готовы понести издержки за наказание тех, кто действует несправедливо. Причем не только тогда, когда они сами затронуты, а и когда видят, что кто-то еще пострадал от несправедливости.



Отсутствие самоконтроля

Ричард Талер и Херш Шефрин создали альтернативную модель для описания дилеммы, вызванной внутренней борьбой между планирующим «я» и действующим «я» (модель «планировщик/деятель»). Планировщик мыслит и принимает решения с целью долгосрочного счастья, в то время как деятель руководствуется более краткосрочными целями. Это разделение было принято в современной психологии, а также поддерживается недавними исследованиями в области нейронауки.



Есть ли в премии Талера какой-то прорыв?

В отличие от физики, экономические Нобелевские премии обычно не даются за какой-то конкретный прорыв. Они даются по совокупности заслуг. Из лауреатов по экономике последних лет нет, пожалуй, никого, про кого можно сказать, что он совершил какой-то единственный прорыв, который и был отмечен Нобелевским комитетом. Заслуга Талера, как и Тверски, Канемана и других основоположников поведенческой экономики, в том, что когда это еще не было модно и никто это всерьез не воспринимал, они занимались исследованиями на эту тему и предвосхитили дальнейшее развитие экономической науки.



Почти за 40 лет существования номинации Нобелевская премия по экономике «ушла» в Россию (точнее, в СССР) лишь однажды – в 1975 году ее получил советский математик и экономист Леонид Канторович «за обоснование теории оптимального использования сырьевых ресурсов».



Разработки нобелевских лауреатов в области экономики могут быть использованы в разнообразных сферах, начиная от регулирования рынков и разработки правил проведения аукционов и заканчивая разработками эффективных процедур голосования.

1. [\[Электронный ресурс\]. \[Электронный ресурс\]. URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/5716](https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/5716) (Дата обращения: 13.10.2017)
2. [\[Электронный ресурс\]. \[Электронный ресурс\]. URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/9638](https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/9638) (Дата обращения: 13.10.2017)
3. [\[Электронный ресурс\]. \[Электронный ресурс\]. URL: https://meduza.io/feature/2017/10/09/](https://meduza.io/feature/2017/10/09/) (Дата обращения: 13.10.2017)
4. [\[Электронный ресурс\]. \[Электронный ресурс\]. URL: http://rsute.ru/453155-09-10-2017](http://rsute.ru/453155-09-10-2017) (Дата обращения: 13.10.2017)



ПОЛИТЕХ

Санкт-Петербургский
политехнический университет
Петра Великого

Спасибо за внимание!