

Оффшорные зоны



Презентацию выполнили:
Горина Аня и Пугачёва
Алеся.

- **Оффшорная зона** — некий финансовый центр, который привлекает иностранный капитал посредством предоставления налоговых и других льгот зарубежным компаниям.



Интересно знать!

Оффшорные компании чаще всего занимаются банковским, страховым, торговым или инвестиционным бизнесом.



Можно выделить несколько классических оффшорных схем:

- Для импорта товаров и услуг.
- Для экспорта товаров и услуг.



Если фирма занимается экспортом продукции, то оффшорная схема реализуется следующим образом: компания производит поставку товара оффшорному юридическому лицу по предельно заниженной цене. Далее оффшорная компания сбывает этот товар потребителю по адекватной стоимости, а вся полученная выручка остаётся у неё. Импортировать товар в государство посредством оффшора также можно при помощи занижения его цены.

Схема выплата роялти

Оффшорное юридическое лицо должно создать и запатентовать в стране резидента уникальный товарный знак, а потом продать права на его использование. Компания-резидент покупает эти права и обязуется выплачивать роялти отчисления в пользу оффшорной фирмы. Благодаря договору, исключающему двойное налогообложение, резидент освобождается от уплаты налога, а оффшорная компания получает свою прибыль.

А. Владелец товарного знака – Кипрская резидентная компания



Использование кипрской компании для получения лицензионных платежей (роялти) целесообразно благодаря:

- наличию соглашения об избежании двойного налогообложения между РФ и Кипром;
- отсутствию налога у источника при выплате роялти;
- низкая ставка корпоративного налога на Кипре (10%).

В. Кипрская компания в качестве промежуточного звена

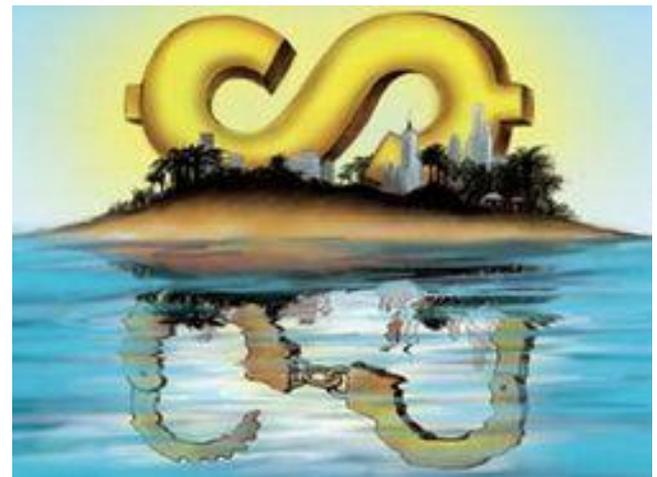


В данном случае владельцем товарного знака **является оффшорная компания**. Кипрская компания по лицензионному договору передает право на использование данного товарного знака российской компании.

Кипрская компания получает роялти из России и выплачивает роялти оффшорной компании.

Занимательный факт!

Оффшорную зону часто поэтически называют «налоговым раем, гаванью или убежищем»



Плюсы использования оффшорного бизнеса

- Процедура создания нового юридического лица происходит очень быстро и просто.
- Нет необходимости вести финансовую отчётность.
- Привлекательные ставки личных и корпоративных налогов (в некоторых зонах они вообще отсутствуют).
- Полная конфиденциальность и защита персональных данных компаний.
- Удобное управление компанией без утомительных ежегодных отчислений. Все, что требуется – это вносить в казну оффшорного государства фиксированную денежную сумму.
- Отличные возможности для расширения не лицензируемых видов деятельности.
- отсутствию каких-либо ограничений на ввоз/вывоз валюты
- несоблюдение таможенного или налогового закона не будет расцениваться как уголовное правонарушение

Кипр

Срок регистрации предприятия – от 2 до 3 недель.

Стоимость регистрации – 2800 евро.

Стоимость обслуживания компании – 2200 евро в год, начиная со второго года, плюс 19% НДС.

Минимальный размер уставного фонда – 1000 евро.

Валютный контроль – отсутствует.

Договор о двойном налогообложении – заключен со многими государствами.

Размер налоговых отчислений – ставка налога на прибыль равна 12,5%. Не облагаются налогом дивиденды от иностранных компаний и прибыль от операций с ценными бумагами.



Швейцария

Срок регистрации предприятия – 1 месяц.

Стоимость регистрации – от 20000 евро.

Стоимость обслуживания компании – от 17000 евро в год.

Минимальный размер уставного фонда – 20000 евро.

Валютный контроль – отсутствует.

Договор о двойном налогообложении заключен со многими государствами (более 70).

Размер налоговых отчислений – федеральный 8,8%; кантональные от 6 до 31%; дивиденды 35%; роялти не облагаются; проценты 35%; НДС 7,6%; доходы с филиалов не облагаются.



Минусы использования оффшорного бизнеса

- Такая организация не сможет получить в своей стране налоговые льготы на прибыль.
- Оффшорная компания не сможет претендовать на получение кредита в своём государстве (такие прецеденты случаются, но в целом их вероятность слишком ничтожна).
- Самый важный недостаток использования оффшорных бизнес схем – это проблемы с репутацией. (довольно часто компании, работающие через оффшор, не всегда являются благонадёжными и в любом случае вызывают подозрения).



Интересные факты об оффшорных зонах

- В банках и других финансово-кредитных институтах, располагающихся на их территории, по различным данным хранится около **60%** всей твердой валюты Мира;
- **40%** всех финансовых международных операций совершаются именно через оффшоры.



В чем недостатки оффшоров в России?



Оффшоры в России работают по тому принципу, что:

- независимо от места осуществления деятельности, **юр. лицо платит налоги по месту своей регистрации** (Это и является самой главной проблемой, т.к. возникает ряд сложностей: Ведя бизнес не по месту своей регистрации, владелец предприятия столкнется с предвзятостью налоговой инспекции, которой не очень будет понятна схема ведения бизнеса, т.к. налоговые перечисления будут наполнять бюджет другого федерального субъекта).
- Внутренние оффшоры в России **предусматривают размещение денег на счетах исключительно отечественных банков**, а это не всегда гарантирует их сохранность. А нестабильность рубля подталкивает всех бизнесменов хранить свои сбережения в твердых валютах, что делать выгоднее и надежней в зарубежных экономических зонах с низким налогообложением.
- **Стоимость регистрации и содержания фирмы в российском оффшоре значительно выше, чем за границей**, а список выгод и возможностей короче.

Стоит ли переводить деньги в оффшоры?

Перевод финансов в оффшорную зону целесообразен в нескольких случаях:

- ❖ Для юридических лиц и крупных бизнесменов это **способ защитить свою собственность и сохранить денежные средства,**
- ❖ для простых обывателей – удобный **механизм накопления валюты.** (для путешественников и любителей заграничной жизни, оффшорные деньги помогут сделать оплату по счетам быстрой и простой).

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!