

БИЗНЕС-ПЛАН МАГАЗИН ИГРУШЕК И ЦВЕТОВ

Выполнила: Джуманалиева Нурайым
8»В» Школы №147

ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

- Цели и задачи
- Описание нашей деятельности
- Характеристика конечной продукции
- Продвижение продукции на рынок
- Реклама
- Создание условий
- Персонал
- Расчёты
- Вывод

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ

- 1 Главная цель - получение прибыли
- 2 Изучить существующий рынок:
спрос и предложение
- 3 Свои исследования вести с учётом
доходов населения
- 4 Социальная цель: удовлетворение
запросов и потребностей.

НАША ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- Свою деятельность мы начали с продажи игрушек и цветов. Мы воплотим в жизнь , все свои идеи и замыслы .Откроем большой магазин Surprise в Екатеринбурге.

НЕМНОГО О ЛЮДЯХ В ЭТОЙ МЕСТНОСТИ

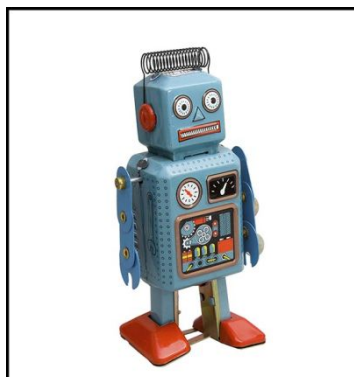
- Здесь проживают люди со многими интересами к традициям и праздникам , любят много общаться и делать много хорошего .



ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОДУКЦИИ

- Игрушки -мягкие и лёгкие , красивые ,интересные и даже поучительные и познавательные
- Цветы- разных сортов и цветов , душистые ,яркие и поднимают настроение .
- Сделаны из натурального сырья и практичных матерялов , поставлены из известных ИСТОЧНИКОВ.

НАША ПРОДУКЦИЯ



◎ ЦВЕТЫ + ИГРУШКИ

НАШИ ЦВЕТЫ И ИГРУШКИ



БРОШЮРА

- В САМЫЙ НУЖНЫЙ МОМЕНТ ДЛЯ ВАС ,
- КАЖДЫЙ ГОД ,
- КАЖДЫЙ РАЗ ,
- ВАМ ВСЕГДА НА ПОМОЩЬ ПРИДУТ ЦВЕТЫ И ИГРУШКИ ДЛЯ ВАС !



НАЗВАНИЕ МАГАЗИНА

Surprise

ПРОДВИЖЕНИЕ ПРОДУКЦИИ

1. Реклама по местному телевидению и в местной газете.
2. Опрос населения, рассмотрение их желаний и предложений.
3. Распространение листовок с рекламой нашей продукции.
4. Привлечение покупателей

ВЫГОДНО

- Если вы покупаете 3-4 цветов , в подарок мягкая игрушка или сувенир
- Если вы покупаете 2 мягкие игрушки в подарок цветок (1 шт.)

СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ

- Приобретение транспортного средства для перевозки товара
- Аренда помещения
- Ремонт помещения
- Набор персонала
- Завлечение покупателей выгодными ценами и предложениями

МАГАЗИН

- Джуманалиева. - директор
- Худнева - заместитель директора
Калиева -
- Аширова - бухгалтер
- Наумкин - охранник

ЗАТРАТЫ

- Цена (налогов) = $1694916 / 100 * 13$
= 220339 руб.
- Цена (страховки) = 15000 руб.
- Цена (заработной платы) =
95000руб.
- Цена (упаковки) = 17255 руб.
- Цена (непредвиденные расходы) =
1000 руб.
- Цена (рекламы) = 8000 руб.

ЗАТРАТЫ

- Мы взяли ссуду в банке - 2000000 на три года, под 12%.

Цена (% в банк) = $2000000 / 100 * 12 = 240000 + 2000000 = 2240000 / 36 = 62222$ руб.

- Цена (аренды) = 6000 руб.

Цена (ремонт) = 2000 руб.

Цена (закупки товаров) = 50 - 5000 руб.

Цена транспорта - 3450000 руб.

ПОДСЧЁТЫ

- ⊙ **Затраты** = 95000 + 8000 + 17255
+220339+62222+ 15000+1000+6000+2000
- ⊙ =426816
- ⊙ **Прибыль** (чистая) = 3450000 -426816- 220339
=3243523 руб.
- ⊙ В месяц мы будем получать:
 $3243523 / 12 / 3 = 900971$ руб.

Вывод :

- Исходя из всех расчётов , продажа игрушек и цветов выгодно а так же приятно .