

БИЗНЕС ПЛАН АВТОМОЙКИ

Подготовил студент
группы 0508В
Долинченко Николай

АВТОМОЙКА «АВТОСЛЕАН»



ОТКРЫТИЕ АВТОМОЙКИ

- Высокодоходный и рентабельный бизнес, пользующийся большим спросом в любом городе. Количество автомобилей постоянно растёт, а пыль и грязь на наших дорогах остаются по-прежнему в больших количествах.



ТИПЫ АВТОМОЕК

- Существуют разные типы автомоек: ручные, портативные и мобильные. При ручном варианте мойка автомобиля осуществляется рабочим, который использует для этого необходимые приспособления. Портативная мойка оснащается моющими механизмами, а мобильные автомойки устанавливаются на какое-либо передвижное средство и позволяют обслуживать клиентов в различных районах города. У портативных моек большая пропускная способность, она позволяет обслужить большее количество клиентов, но многие владельцы (особенно дорогих машин) предпочитают ручную мойку, считая, что механизмы не так качественно работают и могут нанести повреждения.

НАЗНАЧЕНИЕ БИЗНЕСА

- Открытие автомойки на 2 поста.



ЦЕЛЬ ПРОЕКТА:

- Оказание владельцам транспортных средств комплекса услуг по очистке корпуса, колёс, днища и подкрылков автомобиля от загрязнений; уборке и химчистке салона и багажника; полировке кузова и мойке двигателя.

СПРОС

- Услуги автомойки пользуются стабильным спросом, а с постоянным увеличением количества автовладельцев, потребность в таких услугах будет только расти.

МАРКЕТИНГ И СБЫТ

- Для этого бизнеса очень важным является правильный выбор местоположения, который бы обеспечивал постоянную загрузку рабочих площадей. Удачным решением является заключение корпоративных договоров на мойку транспортных средств крупных организаций.

ПОМЕЩЕНИЕ ПОД АВТОМОЙКУ

- Самым удобным местоположением автомойки считается нахождение вблизи автосервисов, магазинов запчастей и автозаправочных станций. В этом виде бизнеса наилучшим вариантом будет аренда готового помещения, так как строительство такого рода помещений требует сложных согласований и разрешений от разных инстанций.

ФИНАНСОВАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ БИЗНЕС-ПЛАНА

- Для открытия автомойки на два поста потребуется помещение площадью от 90 кв. м.
- Оборудование, необходимое для ручной автомойки, может быть следующее:
 - ручная мойка – 2 шт. – 100 тыс. руб.;
 - пылесос – 2 шт. – 54 тыс. руб.;
 - система водоочистки – 1 шт. – 34 тыс. руб.;
 - моющий пылесос – 1 шт. – 51 тыс. руб.
- **Итого: 239 тыс. руб.**

- Монтаж оборудования составит 30-35 тыс. рублей.
- Количество обслуживающего персонала будет зависеть от количества рабочих смен. Многие автомойки работают в две и в три смены. При полной загрузке потребуются 12 мойщиков машин, а также, директор, бухгалтер и кассир.
- Фонд оплаты труда вместе с отчислениями составит 220 тыс. руб. в месяц.
- Издержки:
 - административные – 7-15 тыс. руб.;
 - производственные ~50 тыс. руб.;
 - маркетинговые -15 тыс. руб.

АРЕНДА

- ▣ **Арендная плата за помещения** значительно отличается во многих городах и, даже, в разных районах. Она составит минимум 10-20 тыс. руб. в месяц. В издержки войдут также налоги.

СТОИМОСТЬ УСЛУГ

- Мойка автомобиля – 500 руб.
- Комплексная чистка автомобиля – 4 тыс. руб.
- Планируемое количество оказанных услуг – мойка - 600 автомобилей в месяц, комплексная чистка – 15 автомобилей в месяц.
- Окупаемость – от 24 месяцев.

ПРЕДПОЛАГАЕМАЯ ВЫРУЧКА, ПРИБЫЛЬ

- Считаем ожидаемую выручку в месяц по формуле:
 $600 \text{ машин/месяц} * 500 \text{ рублей/машина} = 300000 \text{ рублей}$
 $15 \text{ машин/месяц} * 4000 \text{ рублей/машина} = 60000 \text{ рублей}$
Без вычета налогов прибыль составит: $360000 \text{ рублей} - 220000 \text{ рублей} = 140000 \text{ рублей}$.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

- Коэффициент рентабельности валовой прибыли (GPM) такого бизнеса составляет ~ 82%, а чистой прибыли (NPM) – 33-35%. В качестве варианта расширения бизнеса хорошим решением будет открытие магазина запчастей и оказание услуг шиномонтажа.

РИСКИ АВТОМОЙКИ

- Открывая автомойку нужно учитывать риски, которые могут повлечь дополнительные затраты, снизить рентабельность, а в худшем случае и вообще разорить.
 - рейды проверяющих служб, высокие требования со стороны СЭС;
 - неудачное расположение автомойки приведет к недостатку клиентов;
 - высокая конкуренция;
 - человеческий фактор – недостаточно квалифицированный персонал;
 - форс-мажор.

- Открыть автомойку трудно, однако, малозатратно по сравнению с другими видами бизнеса. Она быстро окупится и будет приносить высокий доход. Но при условии выгодного местоположения и успешного получения разрешительных документов на всех этапах согласования бизнеса с разли



**АВТОМОЙКА «АВТОСЛЕАН»
ВАША МАШИНА ВАМ СКАЖЕТ
«СПАСИБО»!**

