



**Оптимальное решение для
управления аптечной сетью**

Программный комплекс решает задачи:

Автоматизация рабочего места
провизора

Автоматизация работы
заведующей

Учет движения товара на
предприятии

Управление ассортиментом

Ценовой тендер и заказ товара

Аналитика и помощь в принятии
управленческих решений

Информационная поддержка
предприятия



Автоматизация рабочего места провизора



Отпуск по наименованию, партионному или заводскому коду, оптимизированный для максимальной скорости и удобства

Высокая скорость поиска и реализации медикаментов

Дисконт, отпуск за нал/безнал. расчет, работа со страховыми компаниями/врачами-консультантами

Программа поддерживает все типы взаимодействия между субъектами фармрынка

Замена отсутствующих препаратов синонимами, справки на первом столе

Покупатель не уйдет с пустыми руками

Резервирование товаров, отложенные чеки

Автоматизация рабочего места провизора



Дефектура по спросу

Передача информации о неудовлетворённом спросе для принятия решения в ЦО по расширению ассортимента

Поддержка всех основных моделей фискальных регистраторов

Сетевая печать чеков

Печать чеков с нескольких касс на один фискальный регистратор

Сопутствующие товары

Подсказка по сопутствующим товарам на остатке аптеки

Онлайн-остатки

Информация о наличии товара в других аптеках сети в один клик

Автоматизация работы заведующей

Импорт накладных из электронной почты
Получение всех новых приходных документов в один
клик

Автоматическое распознавание товаров в
накладных и прайс-листах
Упрощение работы с документами поставщиков
благодаря кодам Мориона

Ценообразование

Гибкая система ценообразования с учетом
регуляторных списков. Возможность ведения
различных наценок для разных дислокаций и
покупателей

Печать ценников и стикеров

Настройка внешнего вида под стандарты аптеки

Приход, списание, возврат товара,
выписка счетов, инвентаризация и многое
другое

Весь необходимый функционал для обеспечения
работы офиса/склада



Учет движения товара на предприятии



Контроль остатков на аптеке

Контроль сроков годности, сроков регистрации, запрещенных серий

Автоматический расчет потребности

Формирование списки товаров для заказа на основании текущих продаж

Формирование исходящих документов

Простой механизм для создания всей необходимой документации

Сохранение налоговых накладных и дневных продаж

Сохранение в *.xml формат для регистрации через MeDoc, OPZ и другие системы

Инвентаризация без остановки аптеки

Нет необходимости закрывать аптеку для проведения инвентаризации

Управление ассортиментом

Ассортиментные группы

Группировка разных карточек одного товара для исключения пересорта. Автоматическое обновление групп при перерегистрации товара

Ассортиментный план

Управление ассортиментом аптек сети с помощью шаблонов ассортимента

Маркетинговые договора

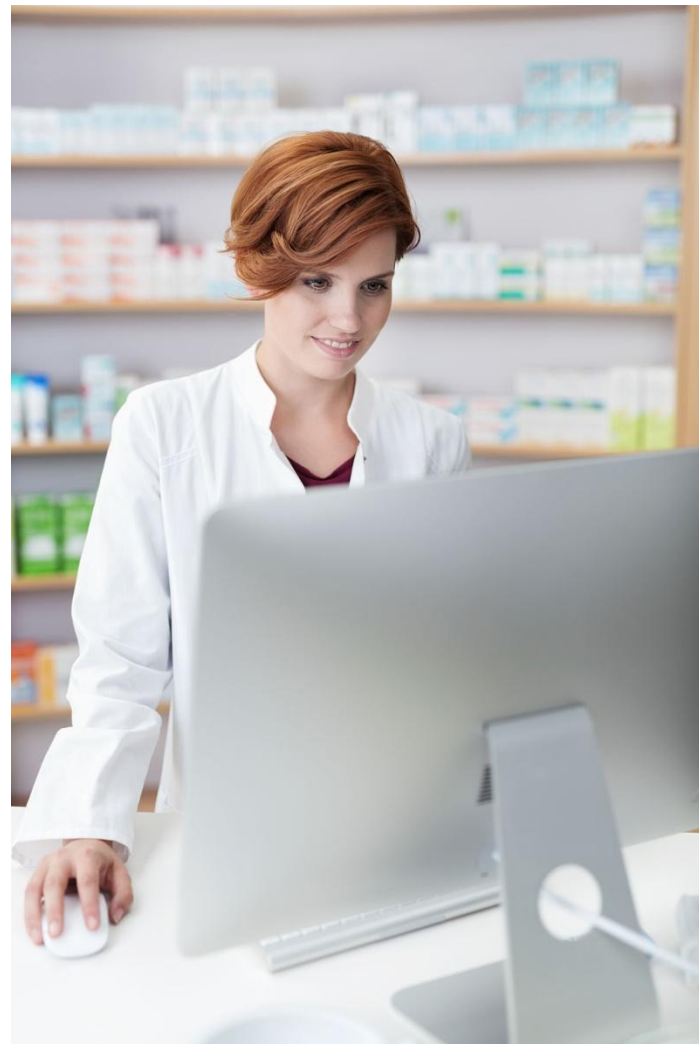
Автоматизация работы с производителем, контроль выполнения договоров, отдельные условия на товар/аптеку/конкурентную группу

Приоритетный товар

Простое управление первой рекомендацией, приоритетные синонимы, управление порядком отображения товаров на первом столе



Ценовой тендер и заказ



Ежедневное и своевременное обновление предложений поставщиков
Работа с актуальными предложениями и справочниками

Автоматизация создания и получения дефектур(заявок) аптек
Автоматический расчет потребности с учетом необходимых условий

Использование удобного варианта оптимизации
«Умная» оптимизация в один клик

Модификатор предложения поставщика
Виртуальная скидка/наценка на весь прайс-лист

Товар в пути
Учет товаров, заказанных у поставщиков и перемещаемых с других аптек

Возможности онлайн-документооборота с поставщиками!
Получение прайс-листов, дефектур-отказов и накладных поставщиков напрямую с их серверов

Аптечное производство

Шаблоны производимых товаров

Состав, тарифы, срок годности, наценка

Гибкая система тарифов

Тарифы на товар, цикл производства, ресурсы (вода, электроэнергия и т.п.)

Автоматический выбор товара из остатка

Механизм автоматического выбора ингредиентов, возможность изменения состава при производстве

Аналитика и отчетность

Формирование всей отчетности по аптечному производству

Продажа произведенных товаров во всей сети

К партиям произведенного товара применимы любые действия (перемещение на другие аптеки, переоценка, резервирование и т.п.)



Инструменты аналитики

Контроль ключевых показателей

Оборачиваемость товара, ABC-анализ, залежавшийся товар, ТОП-100

Кубы данных OLAP

Гибкая аналитика на основе кубов данных по всем основным компонентам, построение графиков и диаграмм

Отслеживание жизненного цикла партии

Все документы, в которых содержится партия от прихода по последней продажи, текущий остаток по партии

Движение товара

Товарный отчет по аптекам/производителям/поставщикам/товарам

Контроль работников предприятия

Средний чек, использование системных скидок, контроль закупок

Настраиваемые отчеты

Формирование отчетности в один клик



Информационное обеспечение



Ежедневное обновление в системе:

- Справочника медикаментов*
- Составов*
- АТС классификации*
- Данных о регистрации*
- Списков синонимов*
- Аннотаций*
- Принадлежности к регуляторным спискам*
- Данных о предписаниях Гослекинспекции*

Вы получите всю необходимую информацию вовремя и из одного источника!

Взаимодействие с другими системами



Бухгалтерия

Готовые модули для «1С Бухгалтерия v7» и «1С Бухгалтерия v8»
Возможность выгрузки данных в любом удобном формате

Сайты-агрегаторы

Выгрузка текущих остатков на все популярные интернет-ресурсы

Экспорт налоговых накладных

Выгрузка информации на корпоративный сайт

Автоматическое формирование отчетности для производителей

Отчеты для поставщиков

Техническая поддержка программного комплекса



Представители во всех регионах
Украины

Видео-инструкции по работе с
системой

Интерактивная справочная система

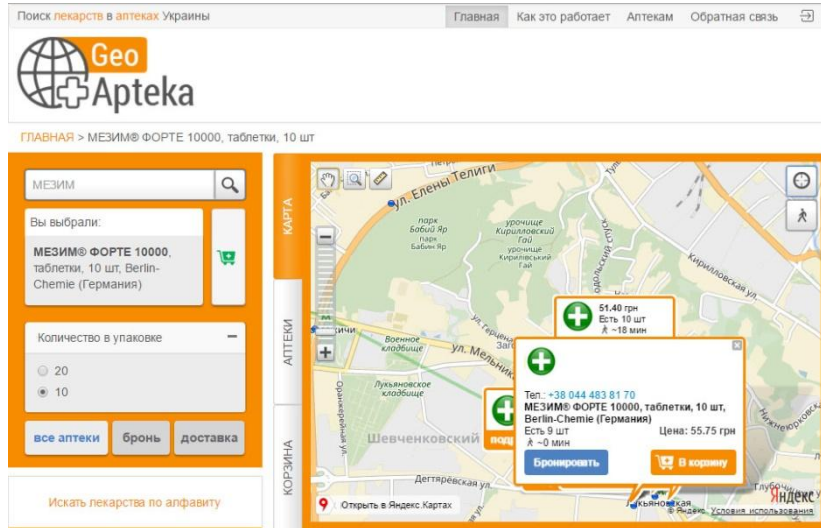
Индивидуальный технический
специалист

Три уровня технической поддержки

Call-center

Видео-анонсы новых версий

ПК АПТЕКА. Дополнительные сервисы



Гео-аптека

Гео-аптека - Интернет сервис, который позволит пользователю получить актуальную информацию о наличии, стоимости, местах продажи и условиях покупки фармацевтических товаров и услуг в непосредственной близости от местоположения самого пользователя

Возможность online резервирования товара из Гео-аптеки

ПК АПТЕКА. Дополнительные сервисы



BI Аптека

BI Аптека – это инструмент для проведения бизнес-анализа работы аптечного предприятия, основываясь на данных о продажах собственной сети (аптеки, группы аптек) в сравнении с данными рыночных продаж целевой территории (аналитическая система Фармстандарт)



Формы сотрудничества



Стоимость

Мы предлагаем комплексное решение по автоматизации всех бизнес-процессов в Вашей компании на условиях аренды. Вам не нужно инвестировать значительные средства в покупку ПО, Вы минимизируете риски при внедрении.

Аренда подразумевает установку программного комплекса на **любое** количество рабочих мест в пределах локальной сети аптеки, офиса, склада.

Одновременное использование нескольких программных продуктов компании дает право на скидку.

Аренда системы включает в себя:

Анализ работы предприятия

Помощь в закупке торгового оборудования

Установка и настройка системы

Составление начального ассортимента
аптеки

Обучение персонала

Запуск аптеки

Кастомизация отчетности

Техническое сопровождение

Ежедневное обновление справочников

Обновление версии системы



ПК АПТЕКА: Результаты после внедрения

Показатель	Изменение после внедрения ПК АПТЕКА
Скорость обслуживания покупателей	до +20% быстрее
Лояльность покупателей	на +10% больше покупателей вернётся в аптеку
Трудозатраты, в целом по предприятию	снижаются до -19%
Оптимизация товарных запасов	до -20% снижается сумма товарных остатков при сохранении показателей
Маржинальная прибыль, в целом по ассортименту	до +5% к периоду до внедрения
Объем продаж	увеличивается до + 20%
Рентабельность предприятия	до +17% к рентабельности

Примечания:

- Данные показатели приведены из расчета внедрения ПК «АПТЕКА» в розничной сети со следующими параметрами:
- Количество подразделений в сети - около 20 р.т.
- Средний выторг одной розничной точки свыше 380 тыс. грн. в месяц
- До внедрения, данная сеть использовала ПО собственной разработки

Пояснение к показателям:

Увеличение скорости обслуживания покупателей – уменьшение времени, потраченного провизорами первого стола на отпуск товара покупателям, суммарно по аптечной сети.

Рост лояльности покупателей - увеличение количества покупателей, которые в итоге посещения аптек сети остались довольны своей покупкой и предоставленным связанным с ней сервисом, и сообщили что вернуться в неё опять.

Уменьшение трудозатрат. За 100% бралась сумма всех заработных плат сотрудников предприятия (с учетом отчислений и удержаний с ФОТ). % уменьшения трудозатрат подсчитывался как сэкономленное время сотрудников умноженное на их заработную плату с учетом налог, в соотношении со 100%

Оптимизация товарных запасов - меры по уменьшению средств, затраченных на поддержку товарных запасов, необходимых для достижения такого же товарооборота как и до оптимизации.

Желаем Вам увеличения прибыли!



**<http://pharmbase.com.ua>
(044) 585-97-10**