

Дисциплина
«ВВЕДЕНИЕ В
БИЗНЕС»

Лектор
Ермолаева Людмила Львовна
кандидат экономических наук,
старший преподаватель кафедры
«Туризм и сервис»

Лекция № 2. Типы и виды бизнеса

1. Типы предпринимательства и их классификация
2. Производственное предпринимательство
3. Коммерческое предпринимательство
4. Финансовое предпринимательство
5. Консалтинговое предпринимательство

Типы предпринимательства

По ширине

территориального охвата

- местное

- региональное

- общегосударственное

- межгосударственное

предпринимательство

По отраслевой направленности

- производственное

- промышленное

- аграрное

- строительное

- транспортное

- торговое

- предпринимательство

5. По количеству собственников:

- индивидуальное
- коллективное (партнерское).

**6. По масштабам производства и численности работников
предпринимательство может быть: малое, среднее и крупное.**

К какому предпринимательству будет относиться созданное предприятие: малому, среднему или крупному, предприниматель выбирает сам при регистрации бизнеса, с учетом установленных законом условий. Эти условия установлены статьей 24

Предпринимательского кодекса Республики Казахстан.

Какие параметры определяют статус субъекта предпринимательства?

На статус субъекта предпринимательства влияют:

- среднегодовая численность работников;
- среднегодовой доход;

К субъектам малого предпринимательства относятся

- индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательство:

- со среднегодовой численностью работников не более 100 человек

- и среднегодовым доходом не свыше 300 000-кратного месячного расчетного показателя (МРП), установленного действующего на 1 января соответствующего финансового года.

(пункт 3 статьи 24 Предпринимательского кодекса)

К субъектам среднего предпринимательства относятся:

- индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательство, не относящиеся к субъектам малого и крупного предпринимательства, то есть отвечающие следующим критериям:

- среднегодовая численность работников от 101 до 250 человек;

- и (или) среднегодовой доход выше 300 000-кратного МРП, но не превышает 3 000 000-кратного МРП включительно.

(пункт 5 статьи 24 Предпринимательского кодекса).

К субъектам крупного предпринимательства относятся:

- индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательство и отвечающие одному или двум из следующих критериев:

- среднегодовая численность работников более 250 человек

- и (или) среднегодовой доход свыше 3 000 000-кратного МРП

месячный расчетный показатель в Республике Казахстан в 2016 году

– 2 121 тенге;

7. По законности осуществляемой деятельности:

- законная
- незаконная или противозаконная (наркоторговля, деятельность без лицензий)
- лжепредпринимательство (контрабанда, коррупция)

8. По правовому статусу:

- официальная деятельность, осуществляемая в соответствии с законом и учредительными документами;

- теневая деятельность, осуществляемая в обход закона (зарплата в конвертах, искажение налоговой отчетности и т.п.).

9. По структуре предприятия делятся на узкоспециализированные, многопрофильные и комбинированные.

ВИДЫ БИЗНЕСА

Производственный	Коммерческий	Финансовый	Консультативный
Инновационный	Торговый	Банковский	Общее управление
Научно-технический	Торгово-закупочный	Страховой	Администрирование
Производство товаров	Торгово-посреднический	Аудиторский	Финансовое управление
Оказание услуг	Товарные биржи	Лизинговый	Управление кадрами
Производственное потребление товаров		Фондовые биржи	Маркетинг
Услуги			
Информационный			

**Производственное
предпринимательство можно
назвать *ведущим
видом* предпринимательства. Здесь
осуществляется производство
продукции, товаров, работ, оказываются
услуги, создаются определенные
духовные ценности.**

Венчурный бизнес - вид бизнеса, ориентированный на практическое использование *инноваций*, технических и технологических новинок, результатов научных достижений еще не опробованных на практике.

Как правило, венчурным бизнесом осуществляется переход научно-технического достижения от первоначальной идеи до внедренной технологии в массовое производство.

Финансирование венчурного
бизнеса заключается во вложении средств
в компании ,занимающимися разработкой
инноваций ,в обмен на
это *венчурный инвестор* получает часть
пакета акций, которые можно продать
спустя несколько лет за намного более
высокую цену, чем первоначальные
ИНВЕСТИЦИИ.

Если дела *венчурной компании* пойдут успешно, *инвестор* сможет на определенном этапе продать свою долю акций и в результате вернуть не только вложенные в осуществление *венчурного проекта* средства, но и получить ощутимую прибыль.

Коммерческое предпринимательство –
это вид торгового бизнеса, связанного с
реализацией товара, приобретенного у
других лиц и направленного на получение
дохода за счет выгодной для продавца
продажи товара.

Финансовое предпринимательство – это специализированная область предпринимательской деятельности, характерной особенностью которой является то, что предметом купли-продажи выступают ценные бумаги (акции, облигации и т.д.), валютные ценности и национальные деньги. Как и в прочих видах коммерческой деятельности, сделке должны предшествовать

Предпринимательская деятельность на рынке финансовых услуг представляет совокупность этой деятельности (с учетом специфики и особенностей) на следующих рынках:

- на рынке ценных бумаг;
- на рынке банковских услуг;
- на рынке страховых услуг;
- на рынке иных финансовых услуг.

Консалтинговое

предпринимательство – это новая сфера бизнеса, получающая все более широкое распространение. В значительной степени бизнес этого рода обслуживает другие виды предпринимательства.

Консультационный бизнес осуществляется в виде платных консультаций специалистов, получивших название «консалтинг».

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!