Структура и содержание внешнеторгового контракта

ВЫПОЛНИЛ: Есинбаев Султан
ГРУППА: 2Э-2-1 ЛОГИСТИКА

План

* Что такое сделка?
* Структура контракта
* Текст контракта
* Преамбула и определение сторон
* Предмет договора
* Количество товара
* Качество товара
* Срок и дата поставки
* Базисные условия поставки
* Что такое ИНКОТЕРМС?
* Структура затрат
* Цена товара
* Упаковка и маркировка

*Что такое сделка?

Сделка - это коммерческий обмен ценностями между двумя сторонами, она предполагает наличие нескольких условий:

1. Наличие двух ценностно-значимых объектов.
2. Согласованных условий ее осуществления.
3. Согласованного времени совершения.
4. Согласованного места проведения.

*Структура контракта

1. Преамбула и определение сторон
2. Предмет договора
3. Количество товара
4. Качество товара
5. Срок и дата поставки
6. Базисные условия поставки
7. Цена товара
8. Условия платежа
9. Отгрузка
10. Сдача-приемка товаров

Предшествует тексту контракта

- Юридический характер контракта.
- Номер контракта присваивается по соглашению сторон.
- Место заключения контракта (город, страна) определяет применяемый к сделке закон, устанавливающий права и обязанности сторон.
- Дата заключения контракта (месяц, число, год) юридически означает момент вступления в договорные отношения.

Преамбула и определение сторон

- Указывается полное юридическое наименование, под которым контрагенты зарегистрированы в государственном торговом реестре государственной регистрации страны по принадлежности.
- Их правовое положение (юридический статус).
- Указывается наименование сторон в тексте контракта (Продавец, Покупатель, Плательщик, Заказчик, Поставщик и т.д.).
- О третьих лицах

*Предмет договора

1. Предмет контракта - действие или их совокупность, определяющих тип и характер условий заключаемой сделки (например, купля, продажа, аренда, подряд, поручительство, оказание услуг, передача технологий и т.д.)

2. Объект операции (товар, выполнение работ, услуги)

а) Товар одного наименования – характеристики товара.

б) Неоднородный товар – спецификация.

в) Товар со сложными техническими характеристиками, в контракт или приложение добавляются статьи: "технические характеристики", "технические спецификации»

*Количество товара

- Единицы измерения количества.
- Систему мер и весов.
- Порядок установления количества.

*Качество товара

*1. **Стандарты.**

*2. **Технические условия.**

*3. **По образцам .**

*4. **Специальные способы** установления качества.

- по содержанию определенных веществ в товаре.
- по выходу готового продукта.
- по натуральному весу одной единицы товара.
- по предварительному осмотру.
- по принципу "**тель-кель" (tel-quel**) (фр. - как есть).

Срок и дата поставки

Товар по контракту может поставляться:
1. единовременно;
2. по частям
В контракте сроки поставки могут быть установлены разными способами

- **1. - определением календарного фиксированного дня поставки**
  2. - определением периода
  3. - Применение специальных терминов

- **Дата поставки** - это дата передачи товара в распоряжение покупателя.

*Базисные условия поставки

Базисными условиями в контракте купли-продажи называют такие условия, которые:

1. Определяют обязанности продавца и покупателя по доставке товара;
2. Устанавливают момент перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя;

3.Четко распределяют между продавцом и покупателем многочисленные расходы, связанные с транспортировкой товара.

Что такое ИНКОТЕРМС?

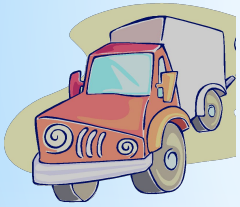
* **ИНКОТЕРМС** (InCoTerms - International Commercial Terms) международные правила по толкованию наиболее широко используемых *торговых терминов* в области внешней торговли. Разрабатываются и публикуются *Международной торговой палатой (МТП)*.

* Впервые МТП опубликовала в 1936 году свод международных правил для точного определения торговых терминов. Эти правила известны как Инкотермс 1936. Поправки и дополнения были позднее сделаны в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000 и в настоящее время в 2010 году для приведения этих правил в соответствие с современной практикой международной торговли.

Структура Инкотремс 2010

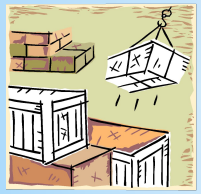
В Инкотермс **УСЛОВИЯ** сгруппированы в четыре категории, отличающиеся между собой по существу:

* Вначале идет термин **«EXW»,** согласно которому продавец **только предоставляет товар покупателю на собственной территории** продавца («E» — термин — EX WORKS).



* Во второй группе **«F»** продавец **обязан поставить товар перевозчику**, назначенному покупателем («F» — термины — FCA, FAS и FOB);

* Далее **«C»** — термины, в соответствии с которыми **продавец должен заключить контракт на перевозку, но не принимая на себя риск** потери или повреждения товара или дополнительные затраты вследствие событий, имеющих место после отгрузки и отправки (CFR, CIF, CPT и CIP);



* **«D» — термины**, при которых **продавец должен нести все расходы и риски**, необходимые для доставки товара в страну назначения (DAP, DAT и DDP).

*Классификация торговых терминов

Группа	Термин	Условия
Группа E Отправление	EXW	Франко завод (... название места)
Группа F Основная перевозка не оплачена	FCA FAS FOB	Франко перевозчик (... название места назначения) Франко вдоль борта судна (... название порта отгрузки) Франко борт (... название порта отгрузки)
Группа C Основная перевозка оплачена	CFR CIF CPT CIP	Стоимость и фрахт (... название порта назначения) Стоимость, страхование и фрахт (... название порта назначения) Фрахт/перевозка оплачены до (... название места назначения) Фрахт/перевозка и страхование оплачены до (... название места назначения)
Группа D Прибытие	DAP DAT DDP	Поставка до места(... название места доставки) Доставлено на терминал (... название терминала назначения) Поставка с оплатой пошлины (... название места назначения)

*Структура затрат

I. Цена у продавца (экспортная цена)

II. Затраты в стране экспортера

III. Затраты в пути

IV. Затраты в стране импортера

*Цена товара

1. Единица измерения, за которую устанавливается цена.
2. Базис цены - определяется базисом поставки.
3. Валюта цены.
4. Способ определения и фиксации цены.

Контрактная цена может быть зафиксирована в контракте в момент его заключения, на протяжении срока действия контракта или к моменту его исполнения.

*Условия платежа

1. Установление валюты платежа.
2. Способ, срок и порядок расчета.
3. Перечень документов, представляемых к оплате.
4. Защитные меры против необоснованной задержки платежа, либо других нарушений условий контракта.

Условия платежа устанавливают, на какой стадии движения находится его оплата и будет ли она совершаться единовременно или несколькими взносами.

*Отгрузка

Способ извещения покупателя об отгрузке товара.
Срок, в который должно быть сделано извещение определяется числом дней до начала поставки, в течение которых продавец должен уведомить покупателя о предполагаемой дате отгрузки
Конкретно указывается отгрузочная документация.

*Сдача-приемка товаров

Предварительная - имеет целью установить соответствие изготовленного товара условиям договора.

Окончательная - означает фактическое выполнение контракта по количеству и качеству и ее данные являются основой для расчета сторон.

*Точно устанавливается место фактической сдачи-приемки (станция отгрузки, выходной порт - или - порт назначения, склад покупателя).

*Предусматриваются последствия несоответствия качества товара условиям договора (скидки, уценка, замена товара, устранение дефекта).

Гарантии и рекламации

*Страхование

1. Какой груз подлежит страхованию?
2. От какого риска?
3. Кто осуществляет страхование?
4. В чью пользу страхуется?

*Упаковка и маркировка

1. Вид и характер упаковки.
2. Ее качество и размеры.
3. Порядок упаковки.
4. Способы оплаты.
5. Возвратность тары и контейнеров.
6. Содержание и способ нанесения на упаковку каждого места маркировки

*Штрафные санкции

Ответственность за нарушение обязательств по контракту:

* Санкции применяются как средство заинтересовать партнеров в добросовестном выполнении обязательств и для защиты интересов одной из сторон в случае нарушения какого-либо из условий контракта другой стороной.
* Санкции к продавцу:
  * за поставку дефектного товара,
  * за поставку товара в таре, с маркировкой или отгрузочными реквизитами, не соответствующими условиям контракта.
* Санкции к покупателю:
  * за задержку в открытии аккредитива, платежах,

*Итоговая формулировка

Как правило, здесь указывается:

1. на каких языках и в скольких экземплярах составлен контракт, с оговоркой, что все они имеют одинаковую юридическую силу;

2. момент вступления контракта в силу.

*Форс-мажор

Различного рода стихийные бедствия .

Различные торгово-политические ситуации.

Партнеры для избежание разногласий должны установить в контракте следующее:
• Согласовать перечень обстоятельств .

• Предельный срок действия обстоятельств, после которого партнеры имеют право аннулировать взаимные обязательства.
• При наступлении форс-мажора принято немедленно известить другую сторону и подтвердить это документом (обычно, это свидетельства национальных ТПП).

Тестовые вопросы по данной теме:

1.Что предшествует тексту контракта?
А) Юридический характер контракта
Б) Правовое положение
В) Порядок установления количества
Г) Технические условия
Д) Стандарты

2.В каком году МТП впервые опубликовала свод международных правил?
А) 1953
Б) 1967
В) 1936
Г) 2000
Д) 1998

3.Из скольки пунктов состоит структура контракта?

А) 8

Б) 5

В) 12

Г) 10

Д) 3

4.На сколько категорий сгруппированы, отличающиеся между собой по существу условия в Инкотермс?

А) 4

Б) 10

В) 3

Г) 5

Д) 9

5. ... это юридический документ по оформлению внешнеторговой сделки

1) контракт

2) сертификат

3) контора

4) акт

5) редакция

Источники

www.logistics.ru

www.konspekt.biz

Спасибо за внимание!