



Шаг 2

# Начните свой бизнес

ORIFLAME  
SWEDEN

# ПЛАН

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ  
И ВОЗМОЖНОСТИ  
ДОХОДА

ПРИГЛАШЕНИЕ И  
РЕКРУТИРОВАНИЕ  
ЛЮДЕЙ

ВАША РОЛЬ  
СПОНСОРА



1

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ  
И ВОЗМОЖНОСТИ  
ДОХОДА



# ПРИГЛАШАЯ ДРУГИХ, СТРОЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС

Орифлэйм предлагает вам:

- Уникальные возможности дохода
- Свободный график
- Личностное развитие
- Знакомство с новыми людьми
- Путешествия по всему миру

Орифлэйм всегда поддержит вас



# КАКОВА ВАША ЦЕЛЬ?

- Вы бы хотели приобрести что-то или заняться чем-то, что недоступно вам сейчас?
- Достигать свои личные цели, устанавливая собственные сроки!
- Мотивировать себя на достижение большего

# ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА

Немедленная  
прибыль

Объемная  
скидка

Бонусы и  
денежные  
премии



# НЕМЕДЛЕННАЯ ЭКОНОМИЯ/ ПРИБЫЛЬ

ЦЕНА В КАТАЛОГЕ  
**720 грн**

ЦЕНА ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТА  
**576 грн**

**НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ 144 грн**

# НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ

**1 КЛИЕНТ**  
1 ПРОДУКТ



**НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ**

144 грн

Цена 720 грн

**1 КЛИЕНТ**  
1 НАБОР



539 грн

Цена 2695 грн

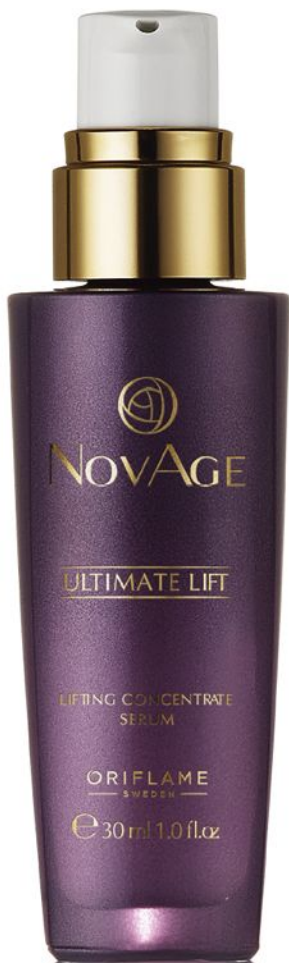
**4 КЛИЕНТА**  
4 НАБОРА



2156 грн



83 ББ



29 ББ



14 ББ



## ЧТО ТАКОЕ БАЛЛ БОНУСА (ББ)

Все продукты имеют  
определенные Баллы Бонуса  
(ББ)

- Выше цена – выше ББ
- Количество ББ за каталожный период определяет уровень Объемной скидки

# ОБЪЕМНАЯ СКИДКА

ПРИМЕР

**ЗАКАЗ №1**



**ЗАКАЗ №2**



**ЗАКАЗ №3**



ББ/ОП ЗА ЗАКАЗ:	75 ББ/654 грн	+	132 ББ/1147 грн	+	60 ББ/520 грн
ВСЕГО ББ/ОП :	75 ББ/654 грн		207 ББ/1801 грн		<b>267 ББ/2321 грн</b>

ДОХОД  
ЗА КАТАЛОГ

УРОВЕНЬ ОБЪЕМНОЙ СКИДКИ (ОП) = 3%  
 НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ – 696 грн  
 ОБЪЕМНАЯ СКИДКА – 70 грн

**ВСЬ  
ДОХОД 766  
грн**

# ОБЪЕМНАЯ СКИДКА

Общее количество ББ за все заказы в течение периода действия каталога определяет уровень вашей Объемной скидки

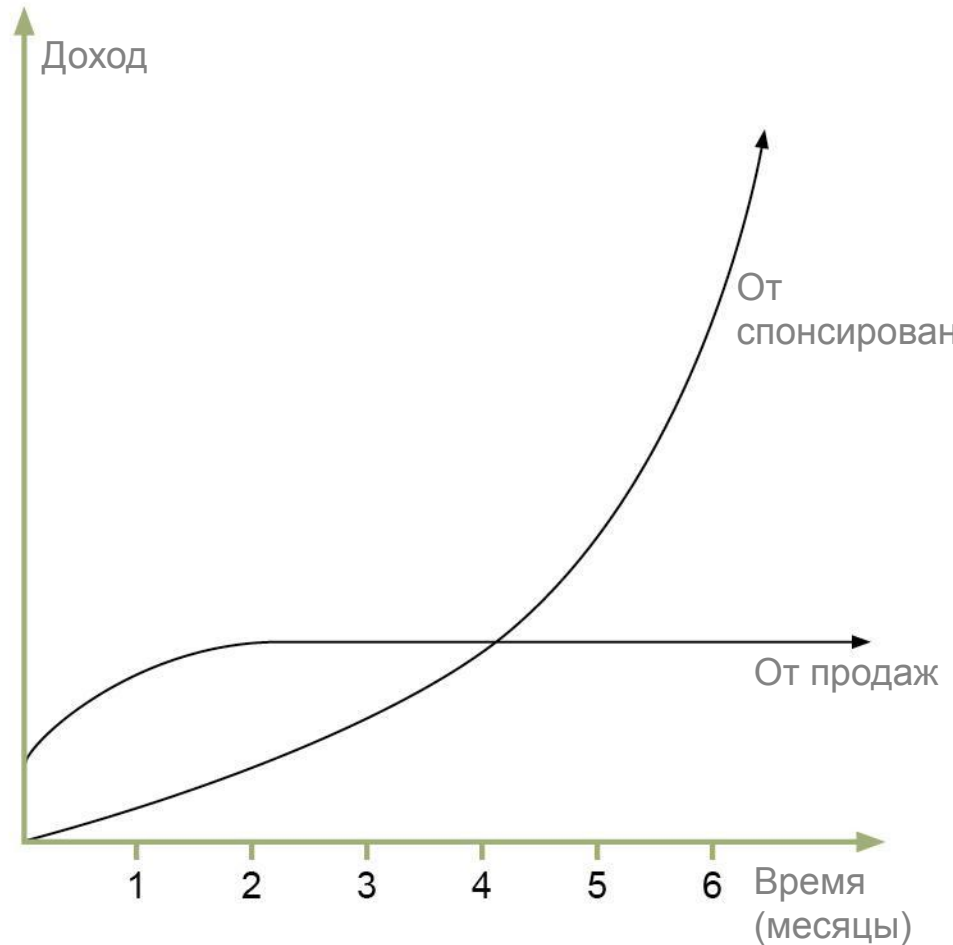
Всего ББ за каталог	Объемная скидка
7 500 +	= 22%
5 000 – 7 499	= 18%
3 000 – 4 999	= 15%
1 800 – 2 999	= 12%
900 – 1 799	= 9%
450 – 899	= 6%
150 – 449	= 3%





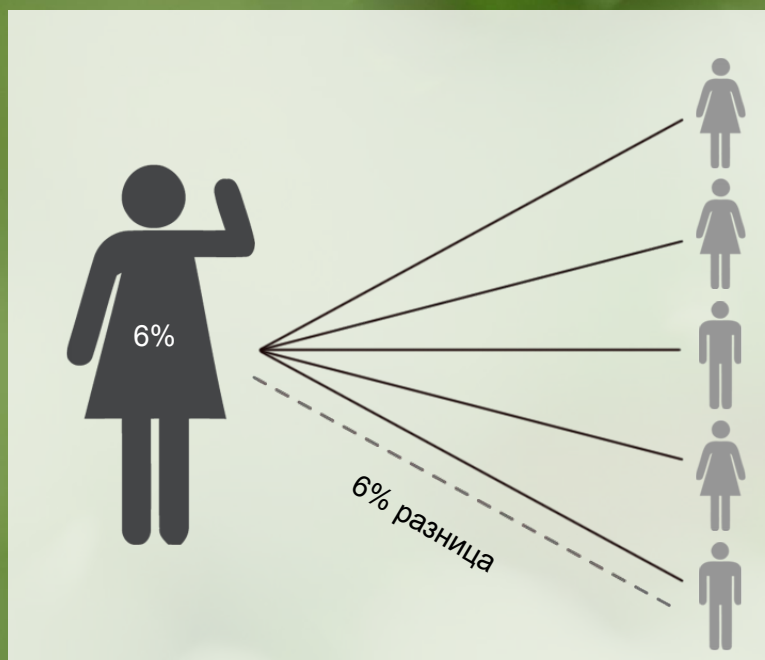
# ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ БИЗНЕС

- Уровень доходов от личных продаж ограничен
- Орифлэйм предлагает возможности получения неограниченного дохода, если вы приглашаете других присоединиться (спонсорство)
- Сначала доход от спонсорства увеличивается медленно, а затем стремительно растет



# ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Пригласите 5 друзей делать  
то, что делаете вы (каждый  
продает на 100 ББ)



Ваш доход

Общие продажи группы составляют  
600 ББ или 5220 ОП

Уровень вашей ОС 6%

Доход от ОС

- 6% от личных продаж 52грн
- 6% от продаж Консультантов 261грн

**Всего ОС = 313 грн**

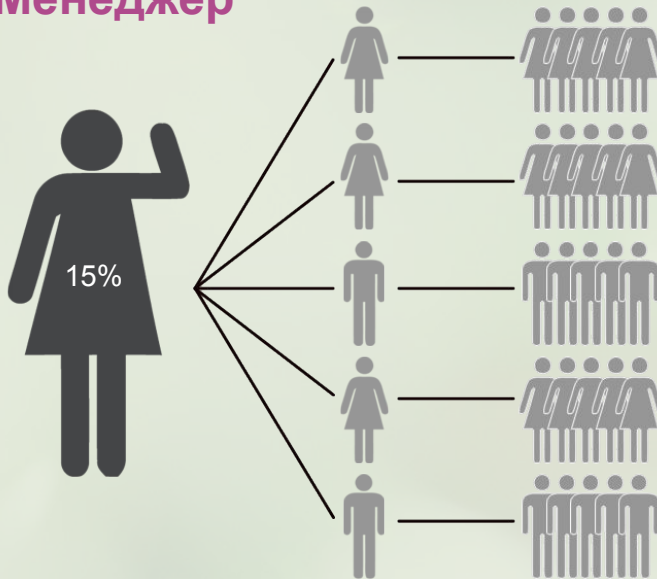
**Общая прибыль  
в каталоге:**

574грн

# ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Помогите вашим друзьям пригласить 5 других (все они делают то же самое, что и вы, и продают на 100 ББ каждый)

## Менеджер



## Ваш доход

Вся группа продала на 3 100 ББ или 26970грн ОП. Уровень вашей ОС = 15%  
Уровень ОС ваших Консультантов = 6%

### Объемная скидка

- ОС от ваших личных продаж 130 грн
- ОС от продаж группы = 2349 грн

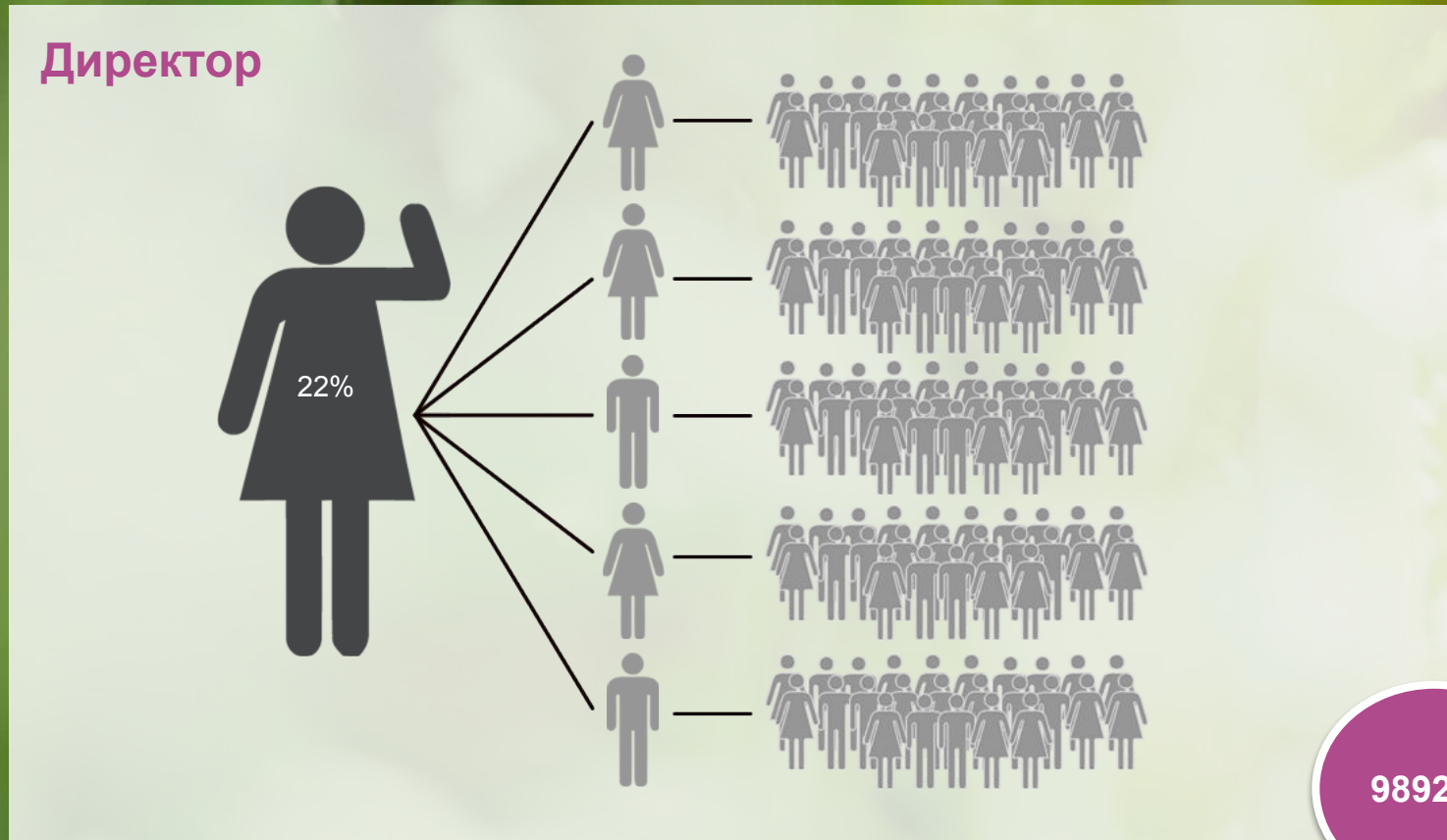
**Всего ОС = 2479грн**

**Общая прибыль за каталог**

**2740  
грн**

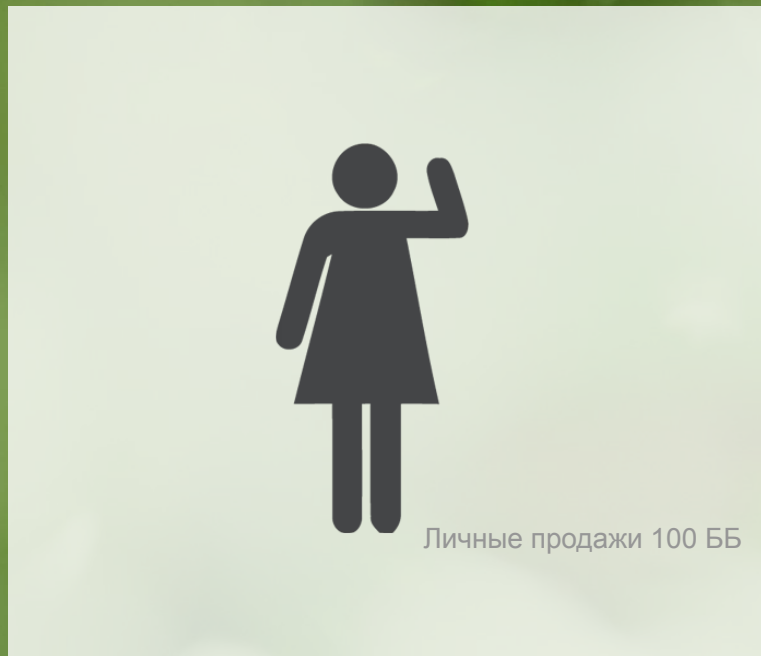


# ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

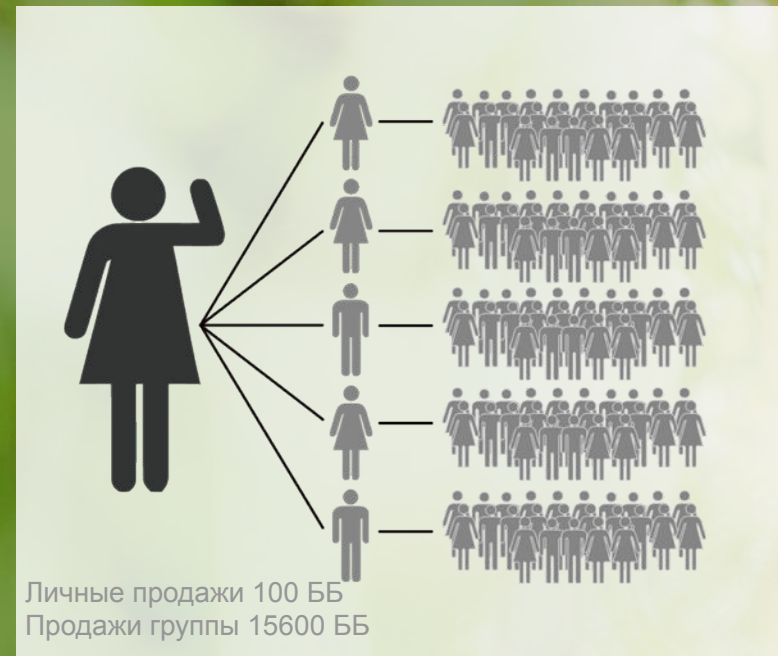


# ПРИГЛАШАЙТЕ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

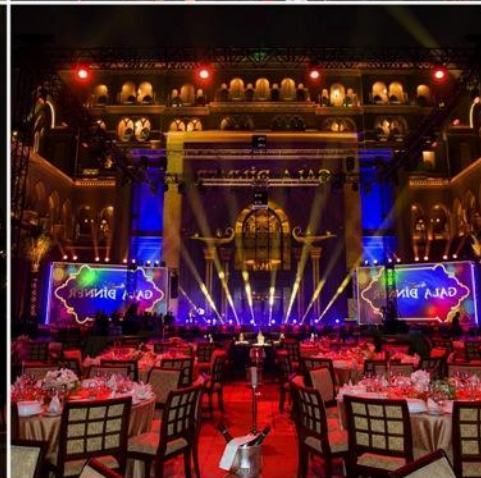
Доход **261 грн**



Доход **9892 грн**







## КОГДА ВАШИ ДРУЗЬЯ И ДРУЗЬЯ ДРУЗЕЙ СТАНУТ ДИРЕКТОРАМИ...

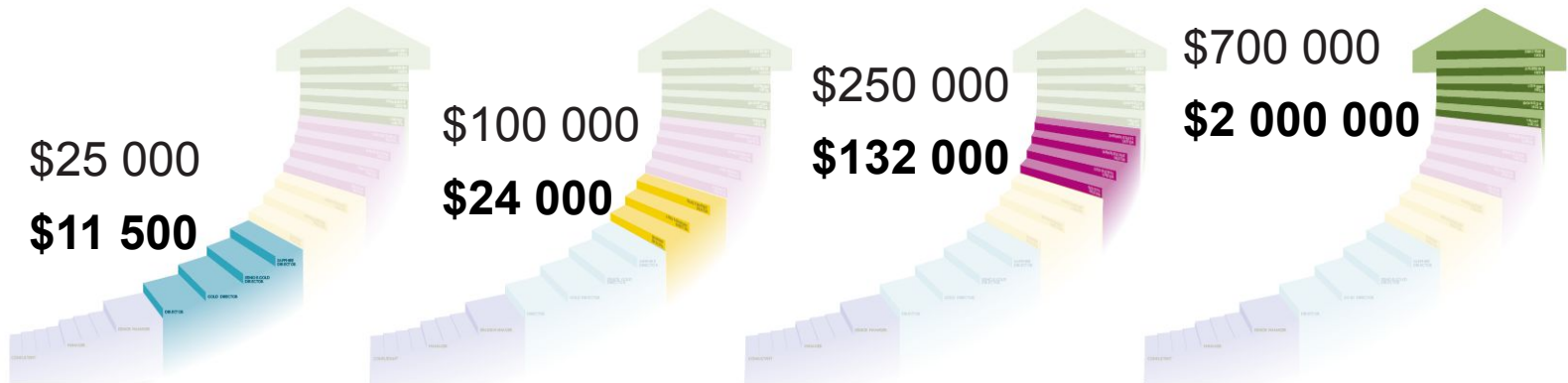
- Вы станете получать бонусы от продаж их групп
- Вы будете посещать международные конференции
- Вы сможете получать денежные премии в размере от **\$1 000** до **\$1 000 000**



# ВОЗМОЖНОСТИ ПЛАНА УСПЕХА

Среднегодовой доход

**Денежные премии**



ПУТЕШЕСТВИЯ

**ЗОЛОТАЯ  
КОНФЕРЕНЦИЯ**

**БРИЛЛИАНТОВАЯ  
КОНФЕРЕНЦИЯ**

**ИСПОЛНИТЕЛЬНАЯ  
КОНФЕРЕНЦИЯ**

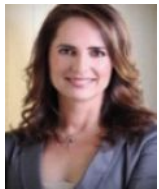
# ИСТОРИИ УСПЕХА



**Самира Филали  
Матей**  
Африка, Марокко  
**Бриллиантовая  
команда**



**Владимир Полежаев**  
СНГ, Россия  
**Президентская  
команда**



**Мариэла Элордуй**  
Латинская Америка,  
Мексика  
**Исполнительная  
команда**



**Амбика Бедвол**  
Южная Азия, Индия  
**Директорская  
команда**

# 2

## ПРИГЛАШЕНИЕ И РЕКРУТИРОВАНИЕ





# ПОСТРОЕНИЕ ГРУППЫ

## Три шага рекрутирования



НАЙТИ ЛЮДЕЙ



ПРИГЛАСИТЬ НА  
ВСТРЕЧУ



ПРОВЕСТИ ВСТРЕЧУ

# НАЙТИ ЛЮДЕЙ

## МЕТОДЫ ПРИГЛАШЕНИЯ

- «Список имен» и рекомендации
- Приглашение онлайн
- Другие методы

# «СПИСОК ИМЕН»

Список имен

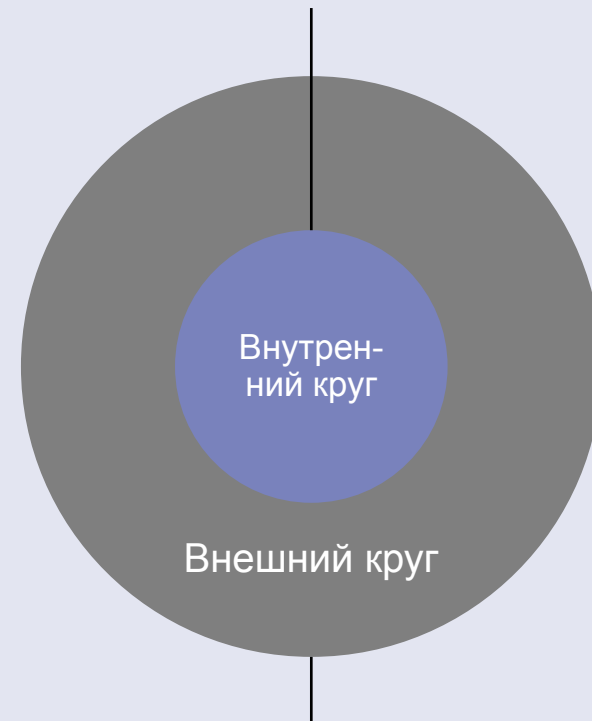
№	Имя	Телефон	E-mail	Интерес продукция бизнес	Комментарий
1.					
2.					
3.					
4.				X	
5.				X	
6.					X
7.				X	
8.					X
9.				X	
10.				X	
11.				X	
12.				X	
13.				X	
14.				X	
15.				X	
16.					X
17.					X
18.				X	
19.				X	
20.					
21.				X	X
22.				X	
23.				X	
24.				X	
25.					
26.					
27.					
28.					
29.					
30.					

ТВОИ МЕЧТЫ – НАШЕ ВДОХНОВЕНИЕ™

Расскажи трем людям в день об Орифлэйм!  
Показывай каталоги и рекомендуй продукты  
Приглашай и приводи знакомых на встречи  
Посещай встречи, мероприятия, тренинги

ORIFLAME  
LONDON

Обратитесь в первую очередь...



...затем свяжитесь с...



# РЕКОМЕНДАЦИИ

«У меня для тебя есть суперпредложение! Наш Лидер хочет организовать мастер-класс по красоте, посвященный созданию модного макияжа, для студентов твоего университета. Мне нужна группа из 5-10 человек. **Можешь рекомендовать кого-то, кому это может быть интересно?»**

**«Ты знаешь кого-нибудь, кто заинтересован** в дополнительной зарботке? У меня есть очень хорошее предложение»

**«Может быть, кто-то из твоих друзей и знакомых** хотел бы приобретать качественную шведскую косметику, а также получать профессиональные консультации по ее использованию?»

# ОНЛАЙН

## Приглашайте с соцсетях

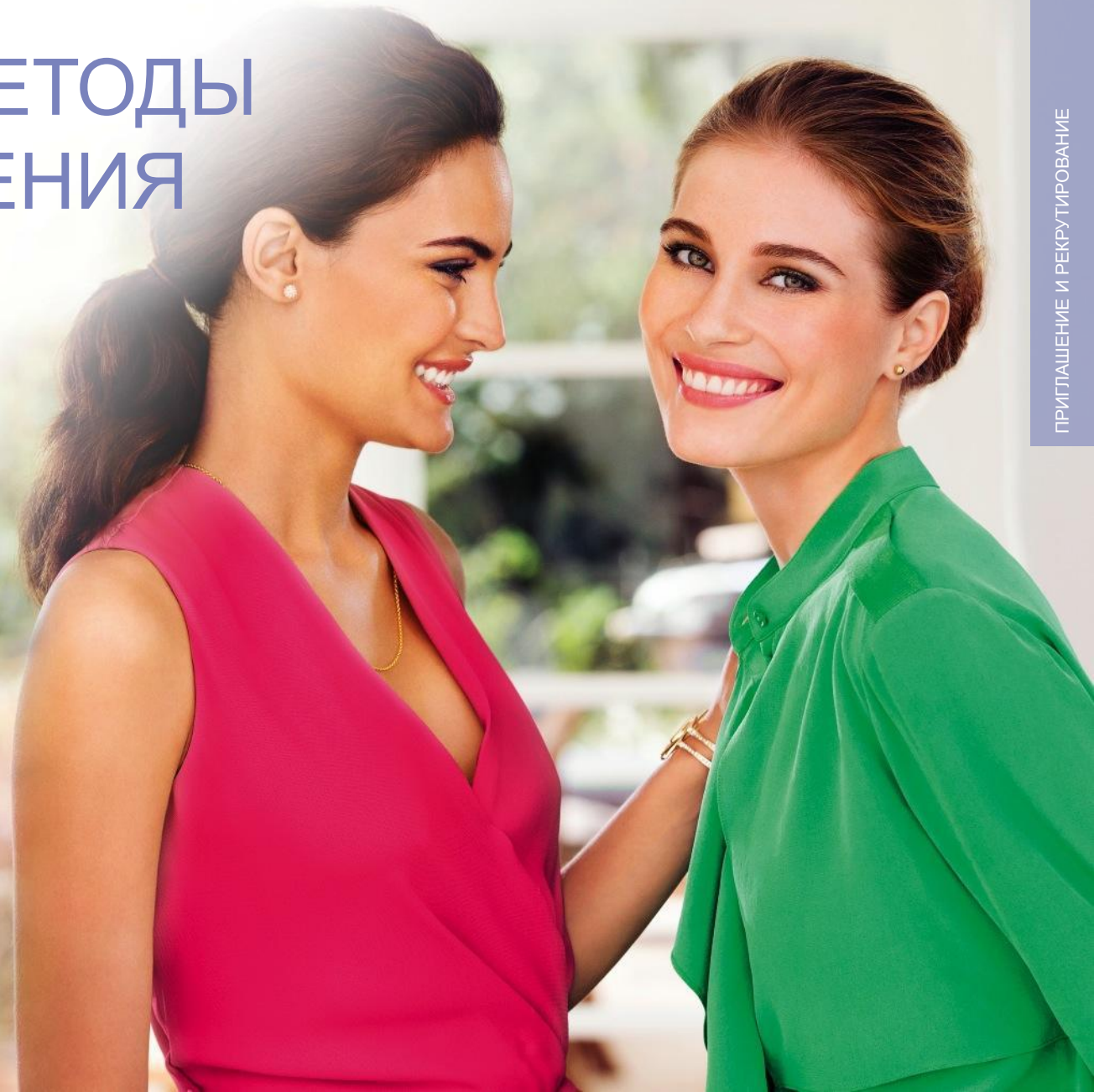
- Facebook
- Вконтакте
- Instagram
- Форумы и блоги

### **СОВЕТ!**

Вы можете узнать больше о приглашении в интернете на онлайн-тренинге «Методы онлайн-приглашения».

# ДРУГИЕ МЕТОДЫ ПРИГЛАШЕНИЯ

- Анкетирование
- Видеопрезентация





# ПРИГЛАШЕНИЕ ЛЮДЕЙ НА ВСТРЕЧУ

## ПРИГЛАШЕНИЕ НА

**ВСТРЕЧУ «ВОЗМОЖНОСТИ ОРИФЛЭЙМ»**

## ПРИМЕР

- 1 Приветствие, представление **Привет, Алексей, это Анна.**
- 2 Спросите, удобно ли говорить **Ты можешь уделить мне немного времени?**
- 3 Обозначьте время, отведенное для беседы **Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.**
- 4 Комплимент собеседнику **Я давно тебя знаю, и мне кажется, что ты – тот человек, который может добиться успеха в собственном бизнесе.**
- 5 Связь звонка с бизнесом **Когда я получила приглашение на встречу от моего друга, который является очень успешным Лидером Орифлэйм, я подумала о тебе.**
- 6 Выбор времени встречи, подтверждение **Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?**
- 7 «Обязательная» фраза **Я зайду за тобой – пойдем вместе!**



# ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

4 Комплимент собеседнику

5 Связь звонка с бизнесом



**Я только что присоединилась к Орифлэйм** – это просто замечательная косметика, а также интересное общение и возможность заработать. Мне кажется, тебе будет интересно. Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

**В Орифлэйм ищут таких людей, как ты**, чтобы показывать каталоги и получать дополнительную прибыль – тогда, когда у тебя есть на это время! Ты можешь пойти со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

**Ты – моя лучшая подруга!** Когда я говорила об Орифлэйм, я подумала, что это может быть тебе интересно! Орифлэйм предлагает отличные возможности для построения бизнеса! Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

**Ты производишь впечатление человека**, который может хорошо зарабатывать, представляя косметику Орифлэйм. Пойдем со мной на следующую встречу, и посмотри, насколько это тебе подходит...



ПРИГЛАШЕНИЕ НА ВСТРЕЧУ,

# ПОСВЯЩЕННУЮ КРАСОТЕ

ПРИМЕР

- 1 Приветствие, представление Женья, привет! Рада тебя видеть!
- 2 Спросите, удобно ли говорить Ты можешь уделить мне немного времени?
- 3 Обозначьте время, отведенное для беседы Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.
- 4 Комплимент собеседнику Ты упоминала, что хотела бы найти качественную косметику по разумной цене.
- 5 Связь звонка с фокусом на продукты Я бы хотела пригласить тебя на мастер-класс по красоте для наших клиентов и Консультантов, где можно протестировать продукцию Орифлэйм и подобрать то, что лучше всего подходит тебе и твоей семье.
- 6 Выбор времени встречи, подтверждение Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?
- 7 «Обязательная» фраза Я зайду за тобой – пойдём вместе!

# ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

- 4 Комплимент собеседнику
- 5 Связь звонка с фокусом на продукты



Когда ты последний раз была в салоне красоты? У тебя есть возможность насладиться уходом за кожей класса «люкс». Я только что была на такой процедуре. Моя кожа стала гладкой и нежной, как у ребенка, это просто великолепно! Я бы хотела пригласить тебя на следующую **сессию по уходу за кожей лица от Орифлэйм...**

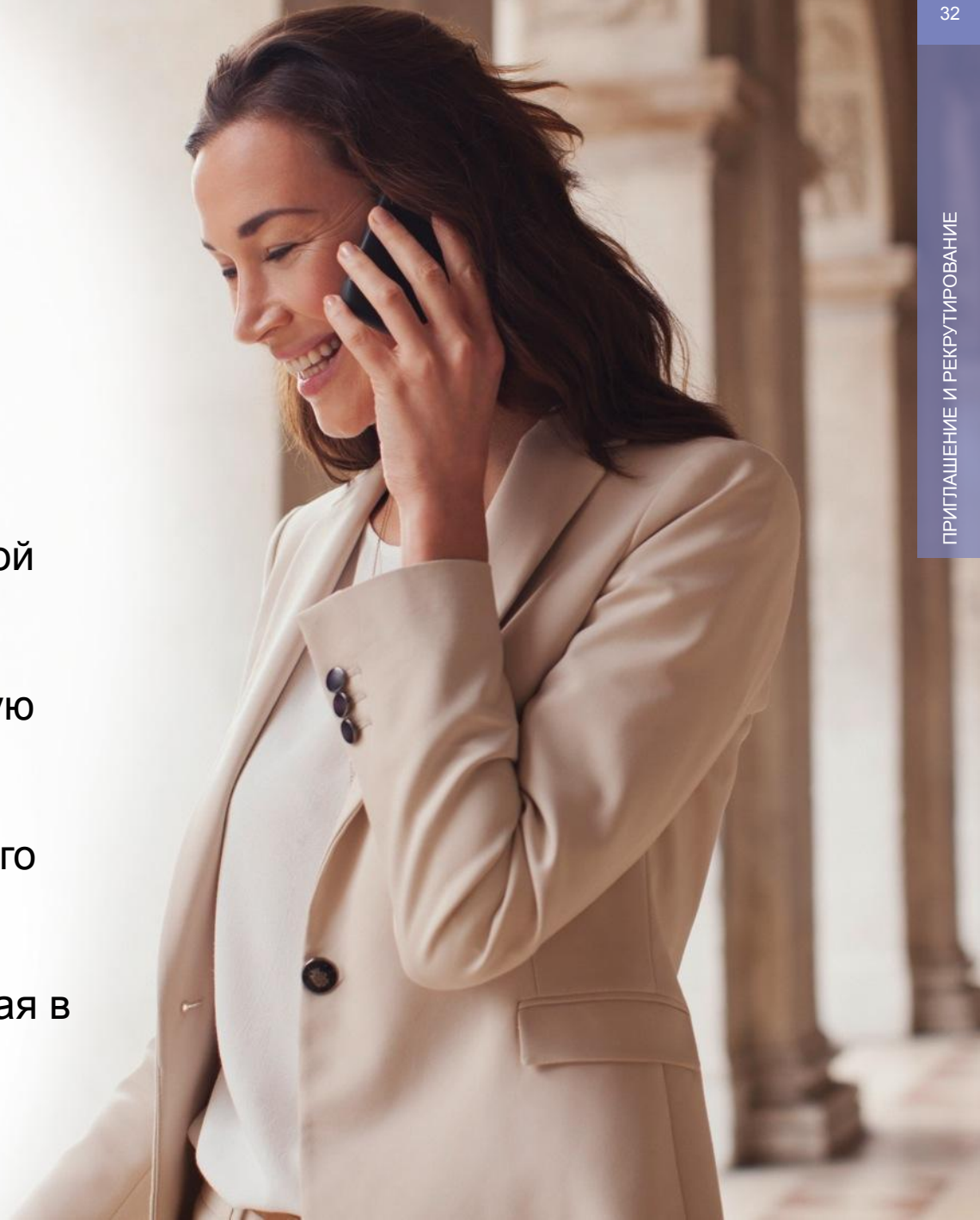
**Похоже, ты ценишь высококачественную косметику.** Я хочу пригласить тебя навстречу, посвященную запуску уникальной новой линейки продуктов по уходу за кожей «Эколлаген» от Орифлэйм. Результаты ее использования просто потрясающие. Ты сможешь протестировать продукты и получить профессиональный совет по уходу за кожей. **Пойдем со мной на следующую встречу...**

**В субботу мы в Орифлэйм организуем вечеринку красоты.** Там будут визажисты, которые проведут **мастер-класс по модному макияжу.** Там будет множество успешных людей! Пойдем со мной, у меня есть билет на двоих!

**Я знаю, что тебя интересует здоровый образ жизни и ты регулярно бываешь в спортзале...** Я хочу пригласить тебя присоединиться к нашему Вэлнэс-клубу, где ты можешь узнать больше о том, как стать более энергичной, улучшить состояние кожи, волос и ногтей и просто отлично выглядеть и чувствовать себя на все сто! Пойдем со мной на следующую встречу...

## РОЛЕВАЯ ИГРА – ПРИГЛАШЕНИЕ

1. Школьная подруга, с которой давно не виделись
2. 35-летняя женщина, которую интересуется продукция
3. 30-летний мужчина, которого порекомендовал знакомый
4. 18-летняя девушка, живущая в соседней квартире





МЕЧТАЕШЬ ОБ  
ИДЕАЛЬНОЙ  
КОЖЕ?

Получи бесплатную  
консультацию  
по уходу за кожей  
от Орифлэйм.

ORIFLAME



Начните борьбу  
с признаками старения  
уже сегодня!

МЫ ЗНАЕМ,  
КАК ЭТО СДЕЛАТЬ!

Научный прорыв в антивозрастном уходе –  
проверенный результат

ЛИЦО – ЭТО ТЫ, А НЕ ТВОЙ ВОЗРАСТ



## ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ

Раздавайте приглашительные  
билеты по интересам:

- Бизнес – ВВО
- Вэлнэс – ВВО с фокусом на Вэлнэс, Вэлнэс-клуб
- Красота – мероприятия красоты

# НЕ ЗАБЫВАЙТЕ СПРАШИВАТЬ РЕКОМЕНДАЦИИ!

«Ты знаешь кого-то, кому будет интересно увидеть  
новый каталог Орифлэйм или кому нужен  
дополнительный доход?»



# РАБОТА С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

- «Я не знаю, хочу ли я пойти на встречу»
- «У меня не получится, у меня нет опыта продаж»
- «У меня просто нет времени»
- «А что если никто не захочет покупать?»



# ПРОВЕДЕНИЕ ВСТРЕЧИ



# ВСТРЕЧИ



ВВО 1-на-1



ВВО в  
небольшой  
группе



Сессия по  
уходу за  
кожей лица



Онлайн-  
встреча

# ВВО 1-НА-1

## 20 минут презентации:

- Задавайте открытые вопросы и слушайте ответы
- Используйте папку презентации «Возможности Орифлэйм» или приложение
- Приводите примеры
- Демонстрируйте продукты
- Закончите встречу «волшебными словами»





# ЛИДЕРСКАЯ ВВО В ГРУППЕ

**Самый простой способ  
рекрутирования:**

- Лидер хорошо знает бизнес
- Встреча с другими людьми, которые тоже любят Орифлэйм
- Вы начинаете рекрутировать самостоятельно
- Вы становитесь членом команды и начинаете формировать свою собственную команду

# СЕССИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА

- Групповые продажи, рекрутирование и индивидуальный сервис
- Подходит для демонстрации ухода за кожей и возможностей Орифлэйм
- Профессиональный способ выяснить потребности клиента и порекомендовать нужные продукты
- Приятное общение с гостями
- Меньше времени – больше выгоды

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ, ПОСЕТИВ ТРЕНИНГ  
**«КАК УСПЕШНО ПРОВОДИТЬ  
СЕССИИ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА»**



# СЕССИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА

1. Пригласите друзей, подготовьте помещение
2. Используйте папку презентации «Сессия по уходу за кожей лица»
3. Расскажите об антивозрастных сериях и их эффективности
4. Дайте гостям возможность протестировать продукты
5. Продавайте, рекрутируйте, просите рекомендации

## СОВЕТ!

- Используйте папку презентации
- Показывайте каталог после продажи наборов и рекрутирования
- Приглашайте на другие встречи, посвященные красоте

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ, ПОСЕТИВ ТРЕНИНГ  
«КАК УСПЕШНО ПРОВОДИТЬ СЕССИИ  
ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА»

# ОНЛАЙН-ВСТРЕЧА

Приглашайте людей на ВВО  
в Facebook, по электронной почте  
или СМС

- Используйте Skype или WebEx для проведения ВВО
- Используйте презентацию в Power Point
- Приглашайте людей на вебинар Лидера

## СОВЕТ!

Вы можете узнать больше о приглашении в интернете на онлайн-тренинге «Методы онлайн-приглашения».

# 3

ВАША РОЛЬ  
СПОНСОРА





# РОЛЬ СПОНСОРА

- Помощь новичку
- Поддержка
- Обучение
- Мотивация
- Развитие



# УСПЕШНЫЙ СТАРТ

Самые важные 20 минут в  
карьере Консультанта

- Мотивируйте его к немедленным действиям
- Научите «Показывать, Приглашать и Посещать»
- Вселите уверенность в себе,  
и самооценка и мотивация  
Консультанта возрастут!

# ВО ВРЕМЯ ТРЕНИНГА «УСПЕШНЫЙ СТАРТ»

1. Помогите выбрать продукты для первого заказа
2. Помогите разместить первый заказ
3. Научите составлять «Список имен»
4. Выберите 5 человек и научите, как приглашать их на встречу
5. Договоритесь о времени и месте следующей встречи



# СИСТЕМА РАБОТЫ С НОВИЧКОМ

## Система 3 контактов



### Контакт 1

В течение 48 часов после тренинга «Успешный старт»

- Ответьте на вопросы
- Пригласите на тренинг «Шаг 1»



### Контакт 2

В середине каталога

- Проверьте прохождение программы для новичков
- Напомните посетить ВВО и пригласите на тренинг «Шаг 2»



### Контакт 3

3-5 дней до закрытия каталога

- Проверьте прохождение программы для новичков
- Пригласите на встречу по запуску нового каталога

# ВО ВРЕМЯ СЛЕДУЮЩЕГО КАТАЛОГА

- Как минимум 1 контакт в каталог
- Помогите запланировать новые цели и мотивируйте достигать их
- Пригласите на мероприятия структуры
- Хвалите
- Помогите строить свою структуру



# КАК ОБУЧАТЬ

## ОБУЧЕНИЕ... КАК ВСЕ ДЕЛАТЬ ПРАВИЛЬНО

- Презентация нового каталога
- Тренинги «Шаг 1» и «Шаг 2»
- Курс «Навыки успешного консультанта»
- Мероприятия компании, мероприятия Лидеров
- Онлайн-тренинги

# ПРИЗНАНИЕ ЗАСЛУГ

Позвоните и похвалите  
за успехи:

- Первый заказ
- Первый рекрут
- Прохождение шага  
Стартовой программы
- Достижение % уровня





# ФОРМИРУЕМ КЛЮЧЕВУЮ КОМАНДУ

**Вы являетесь членом команды  
своего Лидера**

- Принимайте участие в еженедельных ВВО, проводимых Лидером
- Вместе посещайте мероприятия Орифлэйм
- Приведите своих Консультантов в команду Лидера...



# СОВЕТЫ УСПЕШНЫХ ЛИДЕРОВ!

- **Разговаривайте с 3 новыми людьми каждый день**
- **Просите рекомендации**
- **Приглашайте на встречи**  
**Результаты каждую неделю**

**20** контактов



**5** гостей



**1** рекрут

# ОТ НОВИЧКА К СТАРШЕМУ МЕНЕДЖЕРУ

Систематически работая со своими Консультантами, вы убедитесь, что ваша структура растет, а вы можете достичь звания Старшего Менеджера в течение полугода!

НАЧАЛО

	Январь				Февраль				Март				
Пн	4	11	18	25	1	8	15	22	29	7	14	21	28
Вт	5	12	19	26	2	9	16	23	30	1	8	15	22
Ср	6	13	20	27	3	10	17	24	31	2	9	16	23
Чт	7	14	21	28	4	11	18	25		3	10	17	24
Пт	1	8	15	22	5	12	19	26		4	11	18	25
Сб	2	9	16	23	6	13	20	27		5	12	19	26
Вс	3	10	17	24	7	14	21	28		6	13	20	27

Кат.	каталог №1			каталог №2			каталог №3				каталог №4		кат. №5	
Нед.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	9	10	11	12	13

	Апрель				Май				Июнь				
Пн	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27
Вт	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28
Ср	6	13	20	27	4	11	18	25		1	8	15	22
Чт	7	14	21	28	5	12	19	26		2	9	16	23
Пт	1	8	15	22	6	13	20	27		3	10	17	24
Сб	2	9	16	23	7	14	21	28		4	11	18	25
Вс	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26

Кат.	каталог №5			каталог №6				каталог №7			каталог №8				кат. №9	
Нед.	13	14	15	16	17	17	18	19	20	21	22	22	23	24	25	26

	Июль				Август				Сентябрь				
Пн	4	11	18	25	1	8	15	22	29	5	12	19	26
Вт	5	12	19	26	2	9	16	23	30	6	13	20	27
Ср	6	13	20	27	3	10	17	24	31	7	14	21	28
Чт	7	14	21	28	4	11	18	25		1	8	15	22
Пт	1	8	15	22	5	12	19	26		2	9	16	23
Сб	2	9	16	23	6	13	20	27		3	10	17	24
Вс	3	10	17	24	7	14	21	28		4	11	18	25

Кат.	кат. №9	каталог №10			каталог №11			каталог №12			каталог №13				
Нед.	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	35	36	37	38	39

	Октябрь				Ноябрь				Декабрь				
Пн	3	10	17	24	31	7	14	21	28	5	12	19	26
Вт	4	11	18	25	1	8	15	22	29	6	13	20	27
Ср	5	12	19	26	2	9	16	23	30	7	14	21	28
Чт	6	13	20	27	3	10	17	24		1	8	15	22
Пт	7	14	21	28	4	11	18	25		2	9	16	23
Сб	1	8	15	22	5	12	19	26		3	10	17	24
Вс	2	9	16	23	6	13	20	27		4	11	18	25

СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР

Кат.	каталог №14				каталог №15				каталог №16				каталог №17			
Нед.	39	40	41	42	43	44	44	45	46	47	48	48	49	50	51	52



# ИСПОЛНИТЕ МЕЧТЫ УЖЕ СЕГОДНЯ

- Начните получать доход
- Работайте на себя
- Начните зарабатывать деньги прямо сейчас
- Приглашайте тех, кто хочет сделать свою жизнь лучше
- Мы вам поможем

Успех зависит от 3х простых действий:

**ПОКАЗЫВАТЬ,  
ПРИГЛАШАТЬ,  
ПОСЕЩАТЬ...**



СПАСИБО И ЖЕЛАЕМ ВАМ  
ДОБИТЬСЯ  
ФАНТАСТИЧЕСКОГО УСПЕХА  
ВМЕСТЕ С ОРИФЛЭЙМ!

ORIFLAME  
— SWEDEN —

YOUR DREAMS – OUR INSPIRATION™