



Rena Rosh

Бизнес возможности.

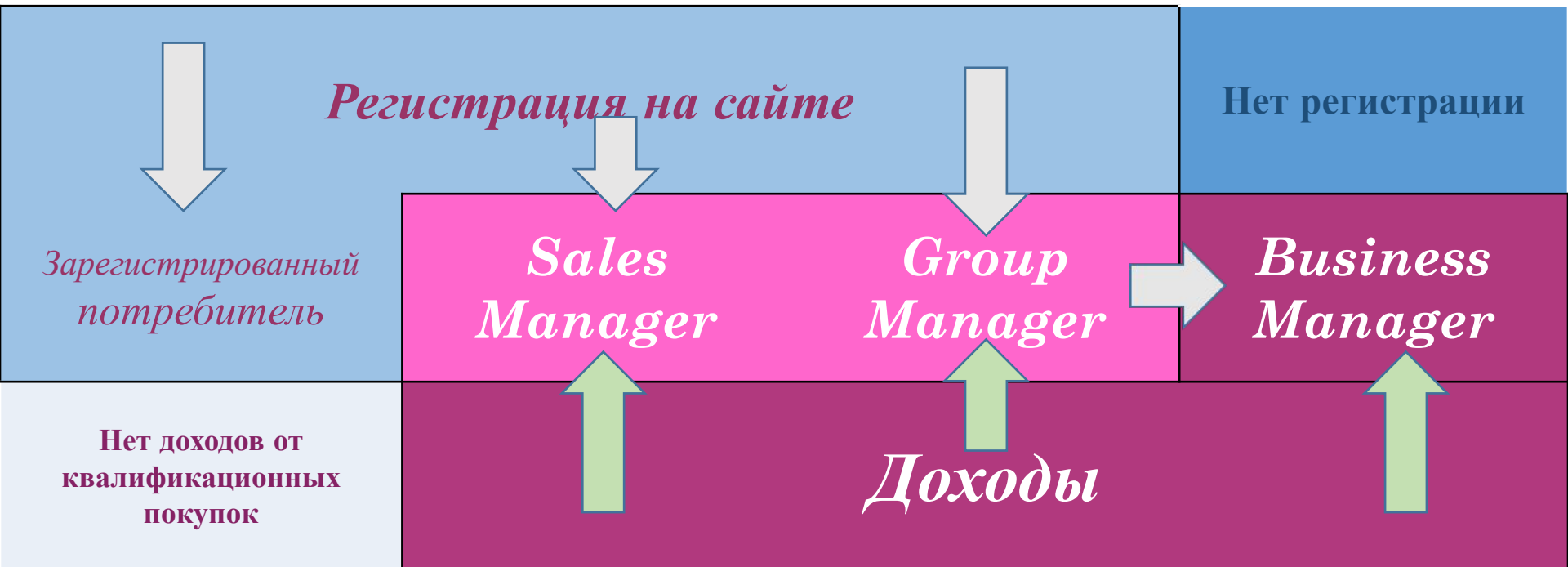
Регистрация и заказ продукции оформляются на едином официальном сайте корпорации.

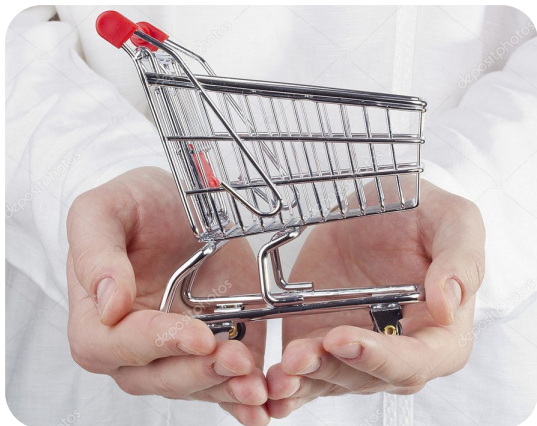


Все доходы, предусмотренные маркетингом, переводятся на банковский счет (при наличии зарегистрированного ФЛП).



Действует 3 системы регистрации на сайте
(потребительская и 2 квалификационных)
и 3 модели ведения бизнеса.
Они не совпадают.





Получение ID номера

Получение Личного кабинета

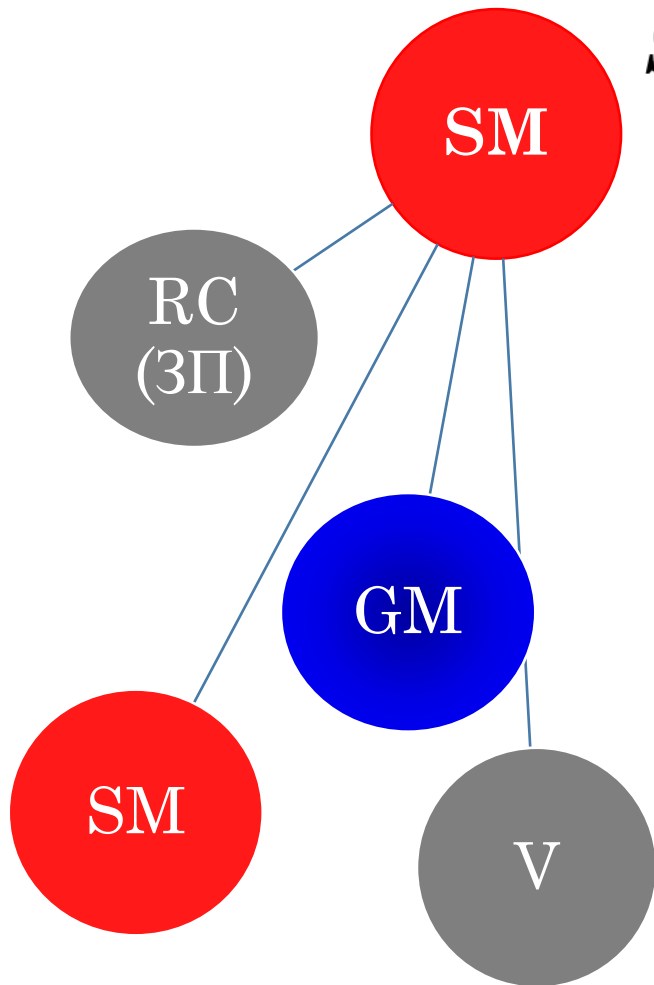
Получение Реферальной ссылки для
привлечения партнеров в бизнес

Бесплатное обучение на бизнес-
семинарах компании

-5%

Зарегистрированный потребитель:

- регистрация бесплатная.
- ✓ Возможность подключать потребителей, SM и GM и накапливать до 500 VU для получения 20% скидки и построения бизнес-структуры;
- ЗП имеет 5% скидку на приобретение товара,
- *накопленные 500 VU обнуляются,*
- *присоединённая структура сохраняется*



Sales Manager:

-20%

- возможности полноценного бизнеса при минимальных вложениях;
- квалификационная закупка (разовая, по 100% цене)

$$100 \text{ VU} = 167 \$$$

- 20% квалификационного заработка с присоединяемых людей:
 - **33.40 \$** с SM,

- **134\$** с GM;

- **15-20%** розничного заработка с потребителей

- объём потребителей входит в личный объём SM - для приближения следующего статуса.
- **Личной активности для получения чека не требуется.**



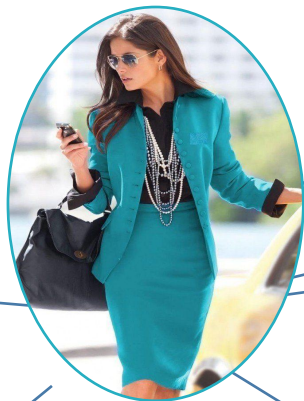
Grope manager

- Квалификационная закупка $\geq 400V$ (соотв. $\geq 668\$$) или накопление 1000V.
- ✓ Скидка **33%** до накопления **3000V**.
- ✓ Доходы:
 - **28 - 33%** от всех закупок потребителей;
 - **33%** от первых (квалификационных) закупок **SM** ($\geq 55\$$) и **GM** ($\geq 220\$$);
 - **13%** от повторных закупок **Sales managers** и их групп развития.

Для получения квалификационного заработка личный объем не имеет значения.

Для получения комиссионного дохода (за закупки группы развития) необходимо иметь в текущем месяце личных 100V, которые формируются и своими, и закупками зарегистрированных потребителей (ЗП).

Зарботки GM



Квалификационный
с SM $\geq 55\$$

Квалификационный
с GM $\geq 220\$$

Розница с
V-33%

GM

Розница с
ЗП 28%

SM

SM

Комиссионный
с SM - 13 %

ЗП



Business Manager

- Накопление 3000 V (с группой развития, лично, с потребителями);
- ✓ скидка 40%;
- ✓ получение выплат:
- розница **35 - 40% от потребителей;**
- квалификационные **40% от первых закупок всех SM ($\geq 67\$$) и GM ($\geq 268\$$);**
- комиссионные **20% от товарооборота SM,
7% от GM и их SM.**

Для подтверждения квалификации Business Manager дистрибьютору необходимо в последующие 6 месяцев минимум один раз выполнить Рабочую норму. В дальнейшем данное условие необходимо выполнять каждые 6 месяцев.

Для получения *квалификационных* выплат личный объем не имеет значения, для получения *комиссионного дохода* должно быть в текущем месяце **150 V** личных.

Статус	SM 100VU	GM 400VU
Стоимость заказа	167 \$	668 \$
SM	33.40 \$	133.60 \$
GM	55.11 \$	220.44 \$
BM	66.80 \$	267.20 \$

Первые шаги новичка.

1. Зарегистрироваться по реферальной ссылке Спонсора.

2. Изучить продукт и оформить со Спонсором заказ на статус SM или GM.

3. Начать пользоваться продуктом и рассказать свои впечатления.

4. Организовать встречу со Спонсором со своим ближайшим окружением.

5. Подключить за первый месяц 3 новых человека и вернуть вложенные деньги.

От 1500 VU и выше

Когда у Business manager вырастают новые Business manager, ему производятся выплаты в размере 5% с товарооборота рабочих Business manager I, II и III уровня.

Доходы:

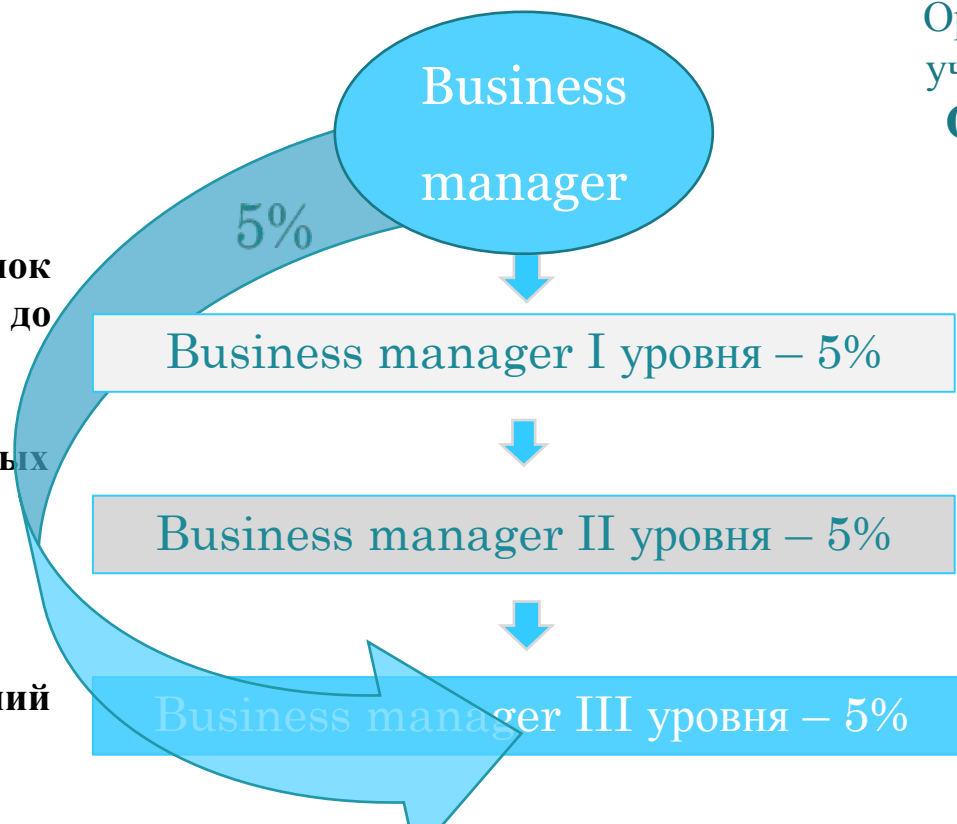
35 - 40% от потребителей;

40% от первых закупок всех SM и GM (от 75\$ до 1700\$);

20% от повторных закупок SM;

7 % от GM и их SM;

5% с 3х поколений business managers.



Организационный объём учитывается для расчёта **Организационного чека.**

SBM (Статусный Бизнес Менеджер) - это Business Manager, выполнивший 150VU личных и 1500VU групповых и имеющий право на соответствующий глобальный бонус. Необходимые условия выполняются в течении 3-х последовательных календарных месяцев.

ТВ (Team Builder) – Строитель Команды –

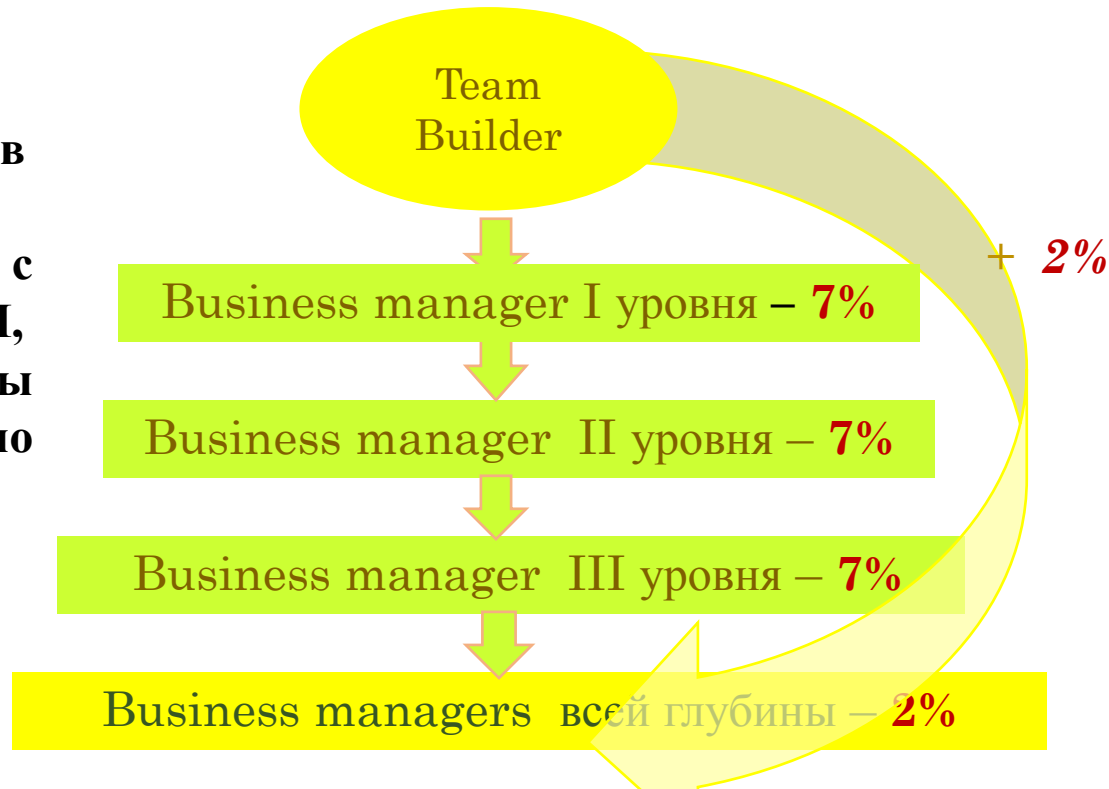
операционный объём свыше **25000 VU** и выполнение рабочей нормы.

Глобальный бонус Team Builder составляет 2% от рабочих объемов ВСЕХ нижестоящих ВМ (Business Manager), на всю глубину без ограничения до первого нижестоящего ТВ (Team Builder)

Доход:

- розница с объёмов потребителей,
- комиссионные с объёмов SM и GM,
- квалификационные с новых лично подключенных Партнеров:

от 1700\$ до 9000\$.

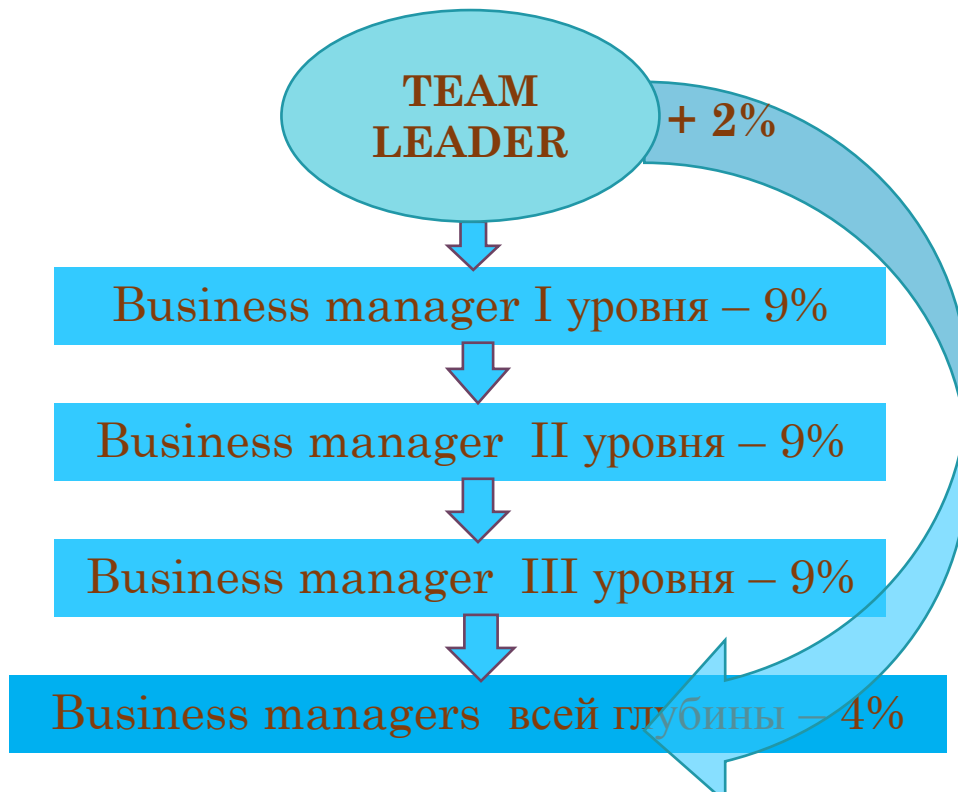


TEAM LEADER (TL) – Лидер Команды

операционный объем **свыше 100 000 VU** или более, и выполнение рабочей нормы.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ: *Глобальный бонус Team Builder составляет 4% от рабочих объемов ВСЕХ нижестоящих ВМ (Business Manager), на всю глубину без ограничения до первого нижестоящего TEAM LEADER (TL).*

Доход: розница с
объемов
потребителей,
комиссионные с
объемов SM и GM,
квалификационные с
новых лично
подключенных
Партнеров.



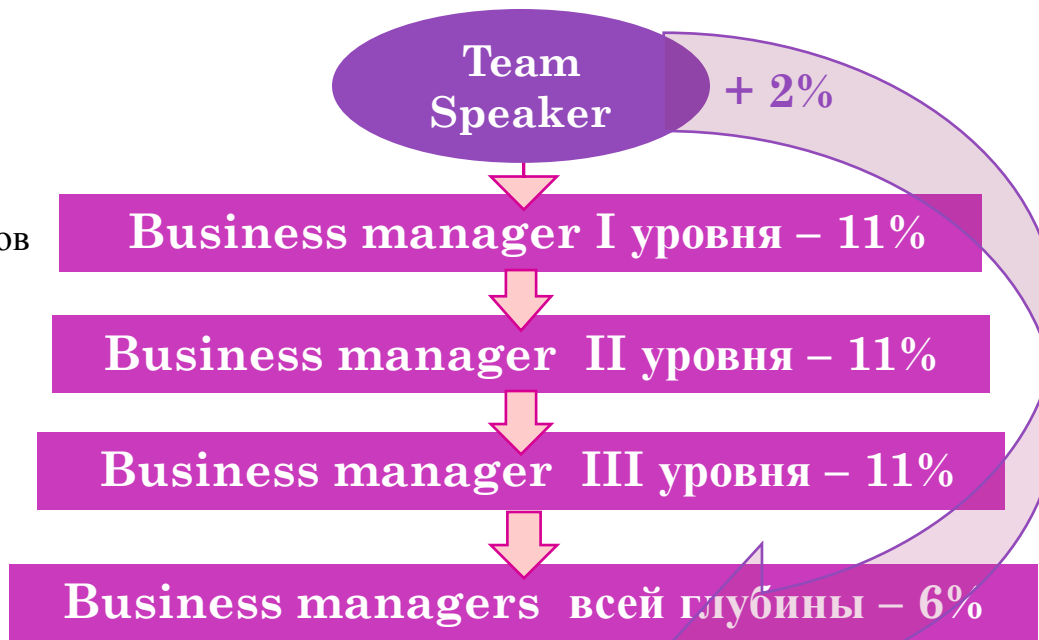
Доход от подписания
НОВЫХ
дистрибьюторов
9 000\$ - 20000\$.

TEAM SPEAKER

Рабочая норма, Операционный объем 200 000 VU или более.

- Глобальный бонус Team Speaker составляет 6% от рабочих объемов всех нижестоящих BM (Business Manager) на всю глубину без ограничения до первого нижестоящего **TEAM SPEAKER**
- 4% от рабочих объемов всех BM (Business Manager), входящих в структуры нижестоящих SBM (Status Business Manager) в статусе Team Builder;
- 2% от рабочих объемов всех BM (Business Manager), входящих в структуры нижестоящих SBM (Status Business Manager) в статусе Team Leader.

Доход:
разница с объемов
потребителей,
комиссионные с объемов
SM и GM,
квалификационные с
новых лично
подключенных
Партнеров.



Пассивный доход от
22 000\$.

Как сделать товарооборот в размере **200 000 VU**?

1500 V

Вы подключили **5** человек, которые делают объем по **1500 VU**.

$$5 \text{ чел.} \times 1500 \text{ VU} = 7\,500 \text{ VU}$$

Эти 5 человек подключили каждый по **5** человек, которые делают объем *по* **1500 VU**.

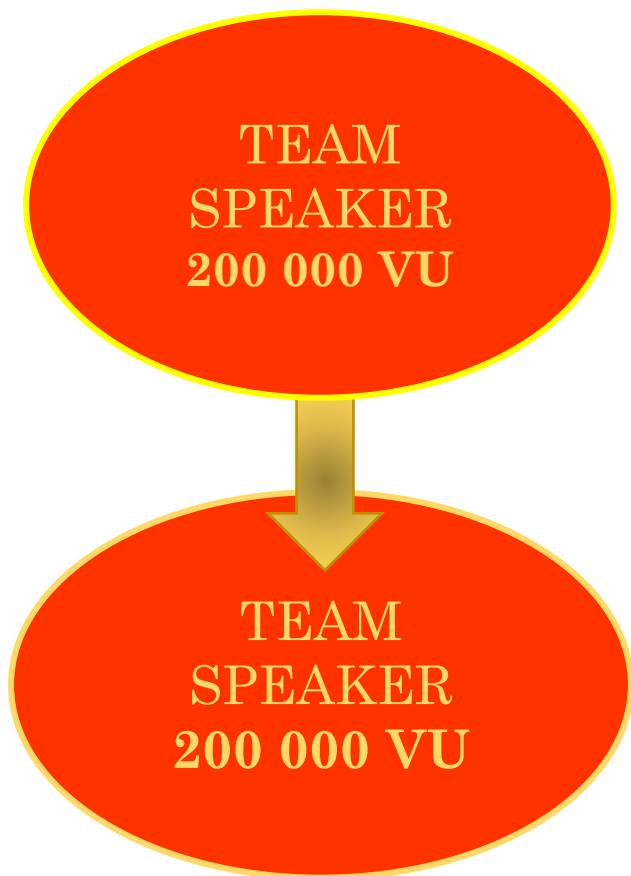
$$5 \text{ чел.} \times 5 = 25 \times 1500 \text{ VU} = 37\,500 \text{ VU}$$

Эти 25 человек подключили каждый по **5** человек, которые делают объем *по* **1500 VU**.

$$25 \text{ чел.} \times 5 = 125 \times 1500 \text{ VU} = 187\,500 \text{ VU}$$

Всего: $5 + 25 + 125 =$ **155 чел.** в команде, которые выполняют *по* **1500 VU** = **234 000VU**

PRESIDENT TEAM – Команда Президента



SBM в статусе TS (Team Speaker), в нижестоящих структурах которых выросли дистрибьюторы, выполнившие условия для получения статуса и Глобального бонуса Team Speaker, становится членом элитарного клуба President Team.

Для вознаграждения членов элитарного клуба President Team Президентом компании выделяется 2% от годового оборота компании Rena Rosh. Данная сумма распределяется между членами элитарного клуба President Team и выплачивается один раз в год.

Доход:

- от 30 000\$ ежемесячно;*
- ежегодная премия от товарооборота компании в размере от 300 000\$.*

