



УНИВЕРСИТЕТ
СИНЕРГИЯ

КАФЕДРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И МИРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ

Современные экономические теории

Для программы подготовки аспирантов

Пашковская Маргарита Васильевна

зав. кафедрой ЭТ и МЭ, к.э.н., доцент

Литература курса

- 1. История экономических учений. Под ред. Автономова В., Ананьиной О., Макашевой Н. Учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2000**
- 2. Агапова И.И. История экономических учений. – М.: Юрист, 2001**
- 3. История экономических учений (современный этап). Под общей ред. Худокормова А.Г. – М.: Инфра-М. 2009.**

Современные экономические школы и направления

- **формирувавшиеся с начала XX вв.**
- **представлены широким разнообразием позиций, взглядов, концепций**
- **в основном разрабатывались и разрабатываются западными экономистами**
- **отличаются нарастанием прикладного характера**

Необходимость изучения современных экономических теорий

- для формирования мировоззренческой и инструментальной компетенций**
- для понимания логики и структуры современного типа «экономического мышления», т.к. современная экономическая теория эклектична**
- для ориентации в современных экономических знаниях при выявлении актуальных и потенциальных возможностей дальнейших теоретических и прикладных исследований**

Современные экономические школы и направления

- Неолиберализм и монетаризм
- Неоавстрийская школа
- Неокейнсианство и новое кейнсианство
- Неоинституционализм и новый институционализм
- Эволюционная экономика
- Новая политическая экономия
- Поведенческая экономическая теория

ТЕМА 1. НЕОЛИБЕРАЛИЗМ И МОНЕТАРИЗМ

Теоретические положения либерализма

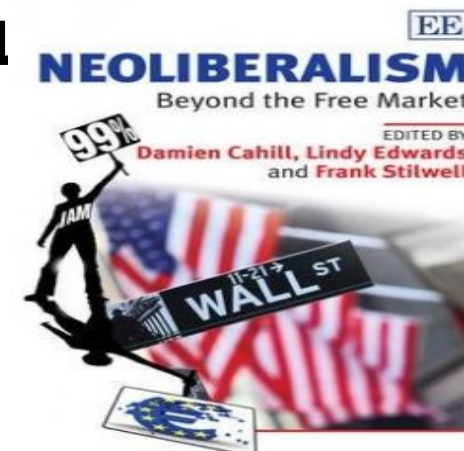
- ❑ рыночная система - наиболее эффективная система хозяйствования – создает наилучшие условия для экономического роста и развития;
- ❑ рыночная система обладает способностью саморегулирования, обеспечивая тем самым наличие «естественного порядка» (Ordnung);
- ❑ естественный порядок формирует и поддерживает оптимальное сочетание личных и общественных интересов;
- ❑ свободе деятельности препятствует образование монополий и (или) вмешательство государства;
- ❑ государство обязано лишь обеспечивать условия для конкуренции.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЛИБЕРАЛИЗМ

- ❖ индивидуальные права на собственность и свободу контракта
- ❖ девиз - «свободное частное предприятие»
- ❖ предпочтение отдаётся капитализму на основе принципа невмешательства государства в экономику (laissez-faire), означающего отмену государственных субсидий и юридических барьеров для торговли
- ❖ рынок не нуждается в государственном регулировании. Возможен правительственный надзор над монополиями и картелями, предположение, что монополизация рынка возникает только как следствие действий государства
- ❖ стоимость товаров и услуг должны определяться свободным выбором индивидуумов, т. е., рыночными силами
- ❖ присутствие рыночных сил возможно даже в областях, где государство традиционно сохраняет монополию, например, обеспечении безопасности или судопроизводстве
- ❖ экономическое неравенство, которое возникает из-за неравных позиций при заключении контрактов, как естественный результат конкуренции, при условии отсутствия принуждения

НЕОЛИБЕРАЛИЗМ

- ❖ Направление возникло в 1930-е годы
- ❖ Достигло расцвета в 80-90-е годы XX века
- ❖ Неолиберализм + монетаризм - «МЕЙНСТРИМОМ» современной экономической науки, доминирующий в подавляющем большинстве исследований



Основные положения экономического неолиберализма

- **признание возможности и необходимости государственного вмешательства в экономику. Однако масштабы и формы такого вмешательства по-разному трактуются разными школами неолиберализма**
- **объектом государственного вмешательства признается не сам процесс воспроизводства, а институциональные основы функционирования рыночной экономики**

Основные положения экономического неолиберализма

- свободный рынок и неограниченная конкуренция - основные средства достижения прогресса и экономического роста (который измеряется через ВВП),
- на их основе достижение социальной справедливости

Крупнейшие школы экономического неолиберализма

- **Германия** - Фрайбургская школа (наиболее известные ее теоретики — В. Ойкен, Л. Эрхард)
- **Великобритания** - Лондонская школа (Л. фон Мизес, Ф. Хайек)
- **США** - Чикагская школа/
монетарная (М. Фридмен, Ф. Найт)

Парижская конференция - «коллоквиум Липпмана»

- ❑ В 1938 г. сторонникам неолиберального направления удалось сформулировать единую платформу
- ❑ провозглашена необходимость государственного содействия в возвращении правил свободной конкуренции и обеспечении их выполнения всеми хозяйствующими субъектами
- ❑ провозглашено условие приоритета частной собственности, свободы сделок и свободных рынков могло быть пересмотрено действиями государства лишь в крайних случаях (война, катастрофа, стихийное бедствие и т. д.)

Крупнейшие школы экономического
неолиберализма: ордолиберализм

- **Первая школа** – А.Рюстов/В. Репке «либеральный интервенционизм»,
- **Вторая школа** – В.Ойкен «идеальные типы экономических систем»
- **Третья школа** – А.Мюллер, Л. Эрхард «социальное рыночное хозяйство»

Концепция западногерманского неолиберализма – «ордолиберализма»

- ◆ **«свобода в рамках порядка»**
- ◆ **основа системы хозяйствования в Германии после Второй мировой войны**
- ◆ **концепция «социального рыночного хозяйства» как своеобразного третьего пути, пролегающего между центрально-администрируемым и рыночным хозяйством (Л. Эрхард – «Благосостояние для всех», 1956г.)**
- ◆ **трактовка процесса общественного развития как постепенной эволюции и выделение при этом различных порядков, ступеней и стилей организации хозяйственной жизни**

Концепция западногерманского неолиберализма – «ордолиберализма»

- ◆ **обоснование необходимости государственного вмешательства в экономику**
- ◆ **объект этого вмешательства - преимущественно институциональные основы конкуренции, ценообразования и распределения доходов**
- ◆ **исследование качественных параметров общественного воспроизводства – достаточная предпосылка для устранения присущих рыночной (смешанной) экономике количественных диспропорций**

Основопологающие принципы «строя конкуренции» по В.Ойкену

- ◆ неприкосновенность всех видов частной собственности;
- ◆ стабильность денежного обращения и национальной валюты;
- ◆ открытость всех рынков;
- ◆ свобода всех сделок и договоров (кроме тех, что ведут к монополии);
- ◆ возложение материальной ответственности на тех, кто отвечает за действия хозяйственных единиц;
- ◆ постоянство и предсказуемость экономической политики государства.

Основные принципы социального рыночного хозяйства:

- ❑ **Неприкосновенность частной собственности**
- ❑ **Стабильность денежного обращения и национальной валюты**
- ❑ **Открытые рынки**
- ❑ **Свобода всех сделок и договоров, кроме тех, цель которых состоит в ограничении конкуренции**
- ❑ **Несение каждым индивидом ответственности за принятые им экономические решения (т. е. недопущение фиктивных компаний)**
- ❑ **Постоянство экономической политики**

Социальное рыночное хозяйство по Эрхарду:

- ❑ свобода и ответственность индивидуума
- ❑ конкуренция, основанная на борьбе за объективные результаты деятельности, исключающая любую попытку государства злоупотребить хозяйственной силой как инструментом политической власти
- ❑ задача государственной политики порядка - соединение свободы, порядка, индивидуализма и коллективизма в гармоничное единство с целью достижения «благосостояния для всех»
- ❑ цель - обеспечение каждому индивидууму необходимого минимума и создание условий, чтобы любой из них при желании был в состоянии обеспечить себе желанный максимум

Эффективная экономическая политика по Л. Эрхарду

- ❖ Особая роль государства - в основе хозяйственной системы находится свободная рыночная экономика, конкурентный рынок
- ❖ Экономический порядок не устанавливается сам по себе, его способно установить государство
- ❖ Государство должно утвердить правила поведения и активно проводить их в жизнь, а не заниматься хозяйственно-производственной деятельностью



Эффективная экономическая политика по Л. Эрхарду

- ❖ **Важной функцией государства является выработка и проведение специфической социальной политики** - эта политика направлена на установление экономического, социального и политического порядка
- ❖ **По мере развития социальная политика выдвигала проблемы обеспечения занятости, преодоления региональных различий в уровнях доходов, более полной социальной обеспеченности, совершенствования форм участия рабочих в управлении предприятиями**



Эффективная экономическая политика по Л. Эрхарду

- ❖ **всемерное развитие конкуренции как фактора системы порядка**
 - **борьба с монополизмом**
 - **содействие мелкому и среднему предпринимательству**
 - **создание каждому человеку условий для появления способностей и скрытых возможностей**



Эффективная экономическая политика по Л. Эрхарду

- ❖ **Конкуренция обеспечивает экономический прогресс, рост производительности, является инструментом обеспечения самостоятельности хозяйствования**
- ❖ **Л.Эрхард: «подлинное, не подтасованное соревнование - это лучший, самый благотворный принцип отбора»**



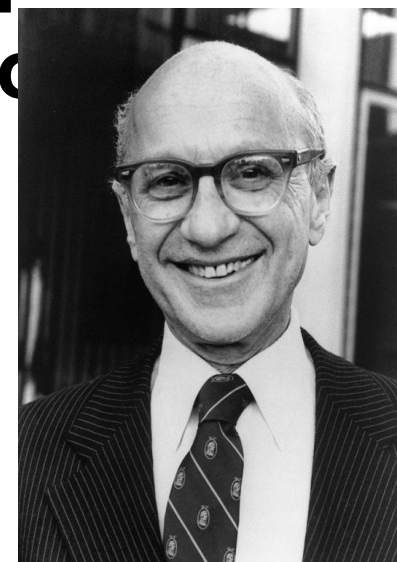
МОНЕТАРИЗМ

- Термин был введен в 1968 г. американским экономистом К. Бруннером
- Означает подход, выделяющий денежную массу в качестве ключевого фактора, определяющего экономическую конъюнктуру
- Основоположник концепции - М Фридман (Чикагский университет)



МОНЕТАРИЗМ

- 1956 г. М.Фридман «Исследование в области количественной теории денег»
- расцвет в конце 70-х – начале 80-х, в противовес кейнсианству, которое не смогло предложить рецептов борьбы с кризисом 70-х гг.



Монетаризм М. Фридмана

- ❑ **определил новейшую количественную теорию как теорию спроса на деньги, а не теорию выпуска, номинальных доходов или цен**
- ❑ **рассматривал не вопрос о постоянстве скорости обращения денег, а вопрос об устойчивости функции спроса на деньги**
- ❑ **рассматривал вопросы влияния процента на скорость обращения денег; о запаздываниях, о временных интервалах, через которые изменения в массе денег отражаются на тех или иных характеристиках экономической конъюнктуры; о статистических измерителях денежной массы, т.е. о том, какой из многочисленных статистических показателей денежной массы следует использовать, и др.**

Монетаризм – узкая

трактовка

- общетеоретический подход, признающий исключительную важность денег в экономике
- отдающий приоритет особому типу кредитно-денежной политики — прямому регулированию темпов роста денежной массы — в противоположность иным методам воздействия, прежде всего фискальной, а также денежно-кредитной политике, но воздействующей на экономику через процентные ставки

Монетаризм – широкая трактовка

- ❑ не только инструментальная концепция
- ❑ альтернативная кейнсианству теория по вопросам о задачах и границах экономической науки, целях и методах экономической политики, характера экономических моделей, используемых для анализа и прогнозирования, и т.д.

Суть монетаризма

- ❖ **Экономическая теория, прежде всего, служит целям прогнозирования динамики экономических показателей и лишь во вторую очередь является инструментом анализа. Для достижения этих целей следует активно использовать *эконометрические макромодел***
- ❖ **Капиталистическая экономика внутренне устойчива относительно некоего оптимального уровня производства, который определяется развитием производительных сил, запасом ресурсов и т.д. Этот оптимальный уровень производства не исключает наличия естественного уровня безработицы**

Суть монетаризма

- ❖ **Достижение оптимального уровня производства обеспечивается действием механизма цен (относительных), который является эффективным способом аллокации ресурсов. Вмешательство государства в этот механизм должно быть минимальным**
- ❖ **Деньги играют ключевую роль в экономике. Изменение их массы через эффект реальных кассовых остатков приводит к изменению расходов и номинальных доходов. Связь между безработицей и инфляцией существует лишь в краткосрочном периоде**
- ❖ ***Эффект реальных кассовых остатков:* в период инфляции по мере роста цен реальная покупательная способность денег, находящихся**

Суть монетаризма

- ❖ **Функция, выражающая устойчивую зависимость между массой денег в обращении и важнейшими экономическими показателями, является важнейшим инструментом анализа воздействия денежной политики на экономику**
- ❖ **Поддержание стабильного уровня цен — главная цель экономической политики, которая достигается, если обеспечена стабильность денежного обращения: масса денег растет постоянным умеренным темпом, который зависит от соотношения долгосрочного темпа роста производства и скорости обращения де**



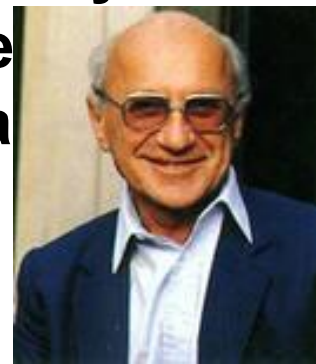
Суть монетаризма

- ❖ Политика «точной настройки», предполагающая активное реагирование на текущую ситуацию, исключается как неэффективная и не отвечающая целям поддержания стабильности экономического развития
- ❖ Объем денежной массы находится под контролем центрального банка, непосредственно воздействующего на величину денежной базы, которая и является основным индикатором денежной политики и ее главным инструментом



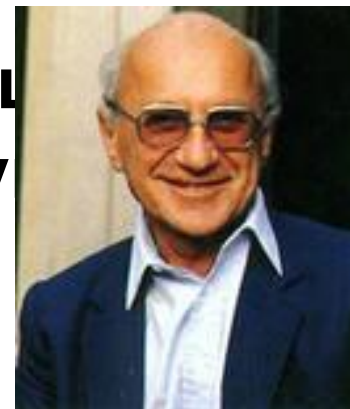
Основные положения концепции М. Фридмана

- ❖ Регулирующая роль государства в экономике ограничивается контролем над денежным обращением
- ❖ Рыночная экономика – саморегулируемая система. Диспропорции и другие отрицательные проявления связаны с внешним вмешательством, с избыточным присутствием государства в экономике
- ❖ Величина денежной массы влияет на величину расходов домохозяйств и фирм. Увеличение массы денег приводит к росту производства после полной загрузки мощностей — к росту инфляции



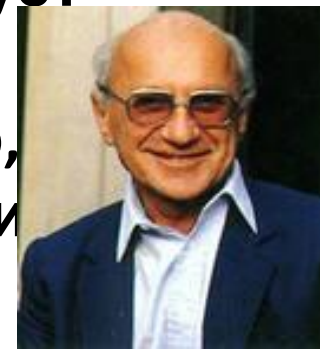
Основные положения концепции М. Фридмана

- ◆ Инфляцию необходимо подавлять любыми средствами, в том числе и с помощью сокращения социальных программ
- ◆ Выбор темпа роста денег основывается на правилах «механического» прироста денежной массы, отражающего два фактора: уровень ожидаемой инфляции и темп прироста общественного продук



Основные положения концепции М. Фридмана

- ❖ Число государственных регуляторов должно быть сокращено до минимума. Исключается или снижается роль налогового и бюджетного регулирования
- ❖ Главным регулятором хозяйственной жизни являются «денежные импульсы» — регулярная денежная эмиссия
- ❖ Между изменением количества денег и циклическим развитием хозяйства существует взаимосвязь. Поэтому государство должно обеспечить постоянную денежную эмиссию, величина которой определяется темпом прироста общественного продукта



Основные положения концепции М. Фридмана

- ◆ количество денег является фактором, значащим, влияющим на конъюнктуру
- ◆ устойчивые характеристики этого воздействия можно получить лишь применительно к продолжительным периодам
- ◆ именно потому, что деньги важны, а лаги непостоянны, наилучшей стратегией денежной политики является поддержание стабильного умеренного темпа роста денежной массы, соответствующего долгосрочному росту экономики



Основные положения концепции М. Фридмана – ВЫВОДЫ

- ❖ Замена краткосрочной денежной политики долгосрочной, т.к. изменение денежной массы сказывается на экономике с некоторым опозданием (лагом)
- ❖ Целевой параметр роста денежной массы в 3—4% в год



В конце 60-х — начале 70-х гг. изменения в концепции

- ❖ Сформировалось новое направление — глобальный монетаризм.
- ❖ Эмпирические исследования вышли на новый рубеж — созданы большие эконометрические модели, позволяющие установить статистические характеристики важнейших макроэкономических зависимостей, прежде всего тех, которые в той или иной форме отражали влияние денег на экономику.
- ❖ Теоретической основой монетаризма стала модель номинального дохода Фридмана.
- ❖ Был поставлен вопрос о факторах, определяющих естественную норму безработицы, и о способах воздействия на нее, а также о наилучшей стратегии борьбы с инфляцией. Появление неортодоксального, или ³⁸английского, монетаризма.

Блок-схема сент-луисской



Глобальный монетаризм

Основные представители

Г. Джонсон

Р. Манделл



Положения глобального монетаризма

- ❖ Инфляция — чисто денежный феномен, но денежная система понимается более широко, в глобальном смысле, как мировая валютно-финансовая система
- ❖ Усиление инфляции связано с ростом неустойчивости финансовой системы после отказа от конвертируемости доллара в 1971 г. и крахом системы фиксированных валютных курсов
- ❖ Динамика и структура денежной массы отдельной страны связана с аналогичными показателями других стран через систему международных расчетов

Положения глобального монетаризма

- ❖ в открытой экономике с плавающими курсами и свободным рынком капитала процент по внутренним обязательствам зависит от ставок на мировом рынке ссудного капитала
- ❖ изменения в предложении денег, осуществляемые через операции открытого рынка или изменения учетного процента ЦБ, влияют на движение капиталов и на курс валюты
- ❖ предложение включить в монетаристские схемы блок, описывающий связь внутреннего денежного обращения с международной валютно-финансовой системой, а также признать взаимосвязанность кредитно-денежной и валютной политики

Модель номинального дохода М. Фридмана

- ❖ Фридман получил систему трех линейных дифференциальных уравнений, которая описывает реакцию системы на возмущения, вызванные дополнительной эмиссией денег
- ❖ если темп роста денежной массы увеличивается, возрастает расхождение между действительным и ожидаемым темпом роста номинального дохода
- ❖ когда воздействие одноразового увеличения денежной массы прекращается, через некоторое время экономика возвращается на траекторию устойчивого роста. Колебания возобновляются, когда системе сообщается новый импульс в виде ускоренного роста денежной массы
- ❖ чтобы денежная политика влияла на реальное производство, необходимо увеличивать массу денег возрастающим темпом

Основной вывод по модели номинального дохода

- ◆ При некоторых предположениях о виде ряда макроэкономических функций и адаптивном характере ожиданий равновесия траектория движения экономики определяется ее базовыми социально-экономическими и производственными характеристиками, которые обычно называются реальными факторами
- ◆ Лишь случае, если ожидания экономических субъектов расходятся с реальностью, можно предположить, что изменения номинального совокупного спроса

Основной вывод по модели номинального дохода

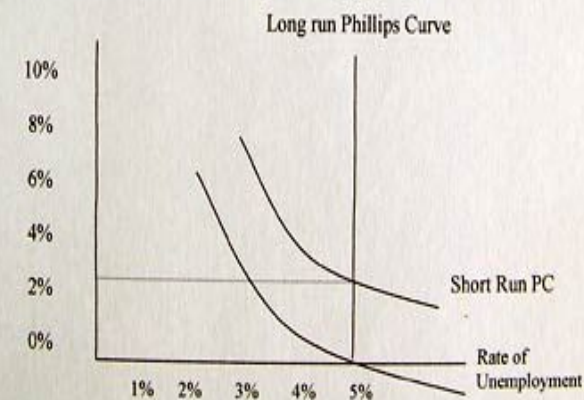
- ❖ В терминах гипотезы о естественном уровне безработицы - неучтенные изменения номинального спроса и цен могут из-за ошибок в прогнозах привести к отклонению безработицы от естественного уровня, но такая ситуация не может быть активной, и по мере адаптации экономических субъектов возникшее отклонение текущего значения нормы безработицы от естественного уменьшается.
- ❖ Для его поддержания требуются все более значительные денежные «вливания» в экономику, которые, в конечном счете, окажутся неэффективными, а единственным их результатом будет рост цен.
- ❖ Таким образом, Фридман ставит под сомнение одно из основополагающих положений политики «точной настройки», а именно, что увеличение массы денег в обращении способно повысить уровень занятости.

Кривая Филлипса и ее

интерпретация монетаристами

- попытка объяснения одновременного существования инфляции и безработицы
- исходный тезис - предложение рабочей силы зависит от уровня реальной заработной платы и ожидаемого уровня цен
- в долгосрочном плане адаптивные ожидания правильно отражают действительную динамику соответствующей переменной, поэтому экономика приходит к состоянию, характеризующее естественным уровнем безработицы

The Monetarist view of the Phillips Curve



Кривая Филлипса и ее интерпретация монетаристами

- Монетаристы пришли к выводу, что в условиях ускоренного роста цен безработица скорее недостаточна, чем избыточна
- В ней имеются элементы «вынужденности», возникающие из-за действия внешних факторов, препятствующих формированию у людей правильных представлений о ситуации
- К таким факторам относится, например,

Неортодоксальный монетаризм (Д. Лейдлер)

- ◆ более сложная схема механизма трансмиссии и, в частности, рассматривается изменение структуры портфеля активов в ответ на рост денежной массы
- ◆ правительство может попытаться снизить естественный уровень безработицы особыми методами, например, программой переподготовки кадров и структурной политикой

Неортодоксальный монетаризм (Д. Лойдлер)

- ◆ Политика по сокращению естественной нормы безработицы не обязательно означает увеличение масштабов вмешательства государства в экономику, т. к. важен не сам объем правительственных расходов, а то, на что и каким образом расходуются средства бюджета
- ◆ В условиях инфляции наиболее желательна денежная политика, направленная на *постепенное* снижение темпов роста денежной массы — так называемый *градуализм*.
- ◆ Стратегия градуализма в области кредитно-денежной политики должна быть дополнена мерами фискальной, валютной и социальной политики

Особенности подхода Ф.

- **Хайека** Конкуренция - «обнаруживающая процедура», способ открытия новых продуктов и технологий, которые без обращения к ней остались бы неизвестны. Именно конкуренция заставляет предпринимателя в поисках высокой прибыли искать новые продукты, использовать новые рынки сырья.
- Рынок - это спонтанный порядок, он соединяет конкурирующие цели всех участников, но не дает гарантии того, какие из этих целей будут достигнуты в первую очередь.



Основные работы ф. Хайека на русском языке

Хайек Ф. А. Дорога к рабству.

Хайек Ф. Индивидуализм и экономический порядок.

Хайек Ф. Контрреволюция науки. Этюды о
злоупотреблениях разумом.

Хайек Ф. А. Пагубная самонадеянность. Ошибки
социализма.

Хайек Ф. Право, законодательство и свобода:
Современное понимание либеральных принципов
справедливости и политики.

Хайек Ф. Судьбы либерализма в XX веке.

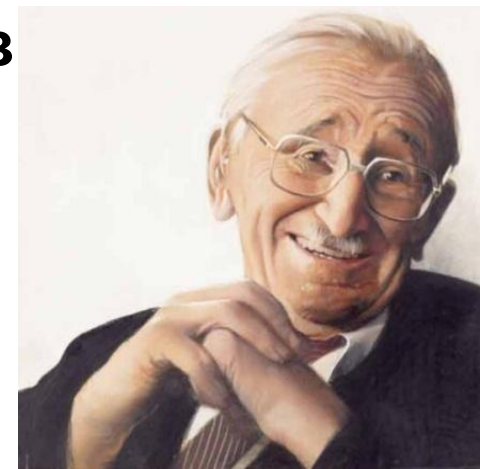
Хайек Ф. А. Цены и производство.

Хайек Ф. А. Частные деньги.

Хайек Ф. О свободе

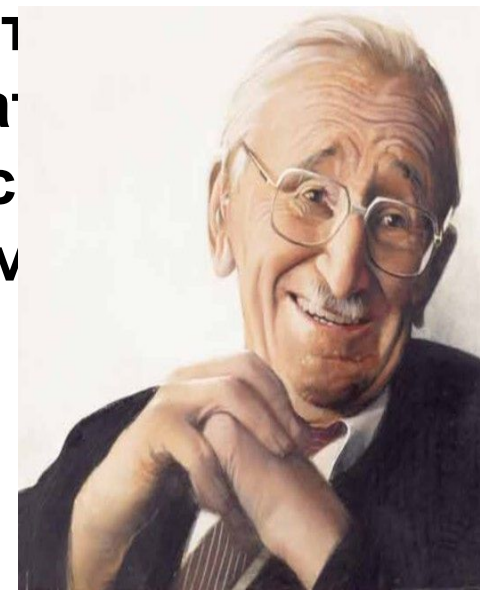
Особенности подхода Ф.

- **Хайека** Механизм цен является уникальным способом коммуникации, где цены выступают и как свидетельство определенной значимости товара с точки зрения других людей, и как вознаграждение за усилия
- Цены играют роль сигналов, побуждающих индивида предпринимать усилия
- Через цены осуществляется взаимоприспособление планов и потому механизм цен — одна из сторон рыночного порядка



Особенности подхода Ф. Хайека

- рыночный порядок этически нейтрален. Справедливость следует оценивать с точки зрения самого процесса поведения, а не с точки зрения конечного результата.
- рынок выполняет незаменимую познавательную функцию в процессе социальной координации, где он является передаточным устройством позволяющим эффективно использовать информацию, рассредоточенную среди бесчисленного множества экономических субъектов.



Особенности подхода Ф. Хайека

- рыночная система не обрекает государство на бездействие и перед ним открывается широкое поле деятельности
- к деятельности государства относятся создание и совершенствования правовых норм — «правил игры» необходимых для эффективного функционирования рыночной системы, т.е. создание условий для развития конкуренции



Хромушина Ю. А. Информатизация как важнейшее направление формирования «новой экономики» Германии. 08.00.14 (ГУ ВШЭ)

Теоретической и методологической основой исследования

послужили концептуальные положения, изложенные в трудах исследователей постиндустриализма, «новой экономики», информационного общества, теории социального государства, работы основоположников и последователей немецкого ордолиберализма и гуманистического неолиберализма, институциональные концепции зарубежных и российских авторов, работы по проблемам европейской интеграции и социально-экономического развития Германии.

Научная новизна диссертационного исследования заключается в следующих основных результатах, полученных лично автором:

предложен новый подход к определению сущности новой экономики, как экономики современного этапа постиндустриального общества, отличительные признаки которой связаны с приоритетной ролью инноваций в формировании и развитии наукоемких отраслей, а также широким и динамичным распространением знаний посредством использования новейших информационно-коммуникационных технологий;

Теоретическая и практическая значимость проведенного исследования. Полученные в результате исследования выводы дополняют существующие представление о теоретических основах развития новой экономики в современных условиях экономической глобализации и формирования информационного общества, а также представить в ином ракурсе имеющиеся знания об особенностях становления новой экономики в таких странах, как Германия

Синельникова-Мурылева Е.В. Спрос на деньги: эволюция теоретических представлений и эмпирические исследования (на примере РФ) – 08.00.01 (ГУ ВШЭ)

Степень разработанности проблемы. Отдельным теоретическим направлением, изучающим появление и последствия новых платежных средств, является ответвление нового монетаризма – экономика платежей, существенный вклад в развитие которой сделали Н. Киётаки, Г. Рошто, Э.Носал, С. Вилльямсон, Р. Райт.

Для достижения поставленной цели в работе решаются следующие **основные задачи**:

1. проведение аналитического обзора и систематизация традиционных и современных теоретических подходов к изучению спроса на деньги и выявлению факторов, влияющих на спрос на деньги;

Теоретическая и практическая значимость.

***Вклад автора в развитие
экономической теории заключается в
разработке методологической
основы изучения спроса на деньги в
переходных экономиках с учетом
развития технологии платежей***

Новизна полученных автором результатов заключается в следующем:

1. На основе проведенного автором сравнительного анализа

традиционных теоретических подходов к изучению спроса на деньги и новых направлений в денежной теории, рассматривающих платежные инновации как важный фактор преодоления «трений» при осуществлении экономической

деятельности, в диссертации построена оригинальная классификация переменных, которую следует использовать для построения и оценки функций спроса на деньги в России с учетом развития технологии платежей

ТЕМА 2. НЕОАВСТРИЙСКАЯ ШКОЛА

Представители австрийской ШКОЛЫ

- *первое поколение*
Карл Менгер (1840–1921)
(основатель)
- *второе поколение*
Эйген фон Бём-Баверк
(1851–1914),
Фридрих фон Визер
(1851–1926),
Эмиль Закс (1845–1927);
- *третье поколение*
Людвиг фон Мизес (1881–1973),
Карл Шлезингер (1889–1938),
Рихард фон Штригль
(1891–1942),
Бенджамин Андерсон
(1886–1949),
Фрэнк Феттер (1863–1949);
- *четвертое поколение*
Фридрих фон Хайек
(1899–1992),
Оскар Моргенштерн
(1902–1977),
Фриц Махлуп (1902–1983),
Пауль Розенштейн-Родан
(1902–1985),
Готфрид фон Хаберлер
(1900–1995),
Генри Хэзлитт (1894–1993),
Фридрих Лутц (1901–1975),
Феликс Кауфман
(1895–1949),

- *пятое поколение*
Мюррей Ротбард
 (1926–1995),
Израэль Кирцнер (род.
 1930),
Людвиг Лахманн
 (1906–1990),
Джордж Шекл (1900–1990)



- *шестое поколение*
Ганс-Герман Хоппе (род.
 1949),



- Йорг Гвидо Хюльсман (род.
 1966),

- Хесус Уэрта де Сото (род.
 1956),

- Роджер Гаррисон (род. 1944)

Усиление интереса к идеям неоавстрийской школы в 1970-х гг.

- ❖ разочарование в идеях социального реформизма и осознание значимости либеральных ценностей, особенно индивидуальной свободы;
- ❖ разрушение сложившегося в 1940—1960-е гг. консенсуса по проблемам социально-экономической политики, усиление сомнений в возможностях государства проводить политику, которая не подрывала бы эффективность рыночной системы, и осознание противоречивости целей такой политики и конфликта их с основополагающими ценностями демократического общества;
- ❖ осознание неустранимости проблемы ограниченности и эффективности использования ресурсов даже в условиях их неполной занятости и признание необоснованности претензий макроэкономического подхода на универсальность, даже при решении вопросов практической экономической политики.

Особенности методологии

неоавстрийцев:

- ❖ в анализ включаются не только *собственно экономические проблемы, но и социальные, политические, этические аспекты жизни общества*
- ❖ экономика рассматривается как часть социально-экономической системы
- ❖ резкая критика статического подхода неоклассиков, основанного на равновесных моделях совершенной конкуренции
- ❖ основа концепции - *индивидуализм и субъективизм*
- ❖ все их исследования имеют микроэкономическую направленность, они отрицают макроэкономику как таковую.
- ❖ основа концепции - учение о спонтанном рыночном порядке

Основные теоретические положения неоавстрийской школы

- **Жесткий методологический индивидуализм (*methodological individualism*), который понимается как анализ человеческой деятельности с точки зрения индивидуальных агентов**

Основные теоретические положения неоавстрийской школы

- **Основой методологии является утверждение, что сложность человеческого поведения и постоянное изменение характера рынков делает математическое моделирование в экономике исключительно сложным (если вообще возможным)**

Основные теоретические положения неоавстрийской школы

- в сфере экономической политики главными являются принципы свободной экономики (Laissez-faire), экономический либерализм**
- резкая оппозиция любым формам государственного вмешательства и отрицание макроэкономического регулирования**

Основные теоретические положения неоавстрийской школы

**Рынок меньшее из зол, т.к.
«невидимая рука»:**

- **соответствует индивидуальной свободе человека;**
- **лучше распределяет ограниченные ресурсы;**
- **дает объективную информацию о спросе и предложении.**

Основные теоретические положения неоавстрийской школы

- Государство «загрязняет» рынок.
Вмешательство государства в экономику – «пагубная самонадеянность»;
- Перераспределение вредит экономике и обществу, неравенство обязательно должно иметь место;
- Профсоюзы «загрязняют» рынок труда (монополизируют его), поэтому они вредны.

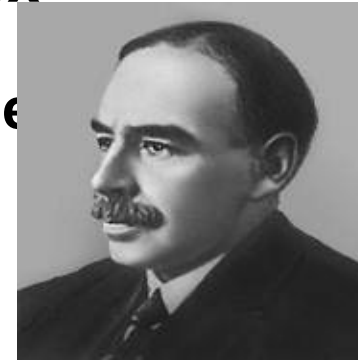
Литература к теме

- Хайек Ф. Конкуренция как процедура открытия // Мировая экономика и международные отношения. 1989. № 12.
- Хайек Ф. Дорога к рабству// Вопросы философии. 1990. № 10—12.
- Хайек Ф. Пагубная самонадеянность. М., 1992.
- Мизес Л. Бюрократия. Запланированный хаос. Антикапиталистическая ментальность. — М.: Дело, Catallaху, 1993.
- Мизес Л. Бюрократия. — Челябинск: Социум, 2006.
- Мизес Л. Всемогущее правительство — Челябинск: Социум, 2009.

ТЕМА 3: НЕОКЕЙНСИАНСТВО И НОВОЕ КЕЙНСИАНСТВО

КЕЙНСИАНСТВО

- ❖ - макроэкономическая теория, в основе которой лежит идея необходимости государственного регулирования рыночной экономики
- ❖ **ОСНОВОПОЛОЖНИК** - Дж. М. Кейнс (1883–1946) – английский экономист, государственный деятель и публицист. Наиболее известная работа – «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.)
- ❖ **СУТЬ ТЕОРИИ** - зрелая капиталистическая экономика не имеет склонности к автоматическому поддержанию равновесия и эффективному использованию всех ресурсов, потому нуждается в государственном регулировании с помощью финансовых инструментов – бюджетных и кредитно-денежных рычагов



Основные методологические подходы кейнсианства

- ❖ **Важнейшие проблемы расширенного воспроизводства необходимо решать не с позиции изучения предложения ресурсов, а с позиции спроса, обеспечивающего реализацию ресурсов.**
- ❖ **Рыночная экономика не может саморегулироваться, и поэтому вмешательство государства неизбежно.**
- ❖ **Кризисы перепроизводства нежелательны, поэтому проблему равновесия в макроэкономике следует решать с позиции «эффективного спроса», который выражает равновесие между потребителем и производством, доходом и занятостью**

Основные методологические подходы кейнсианства

- ❖ введен термин «эффективный спрос», что стимулировало анализ макроэкономических показателей и позволило выяснить, как функционирует экономическая система в целом, движется поток производимой, распределяемой и потребляемой стоимости
- ❖ основным инструментом регулирования экономики является *бюджетная политика*, на которую возлагаются задачи обеспечения занятости рабочей силы и производственного оборудования

Эффективный спрос

- ❑ **действительный спрос, в отличие от потенциального, поскольку потенциальный включает сбережения**
- ❑ **количественно равен, с одной стороны, совокупной выручке, которую предприниматели рассчитывают получить в соответствии с тем уровнем занятости, какой они решают предоставить, а с другой стороны – сумме совокупных расходов на потребление и инвестиции.**
- ❑ **это такое значение функции совокупного спроса, которая соответствует уровню занятости, при котором предприниматели рассчитывают на получение максимальной прибыли**

Причины эволюции

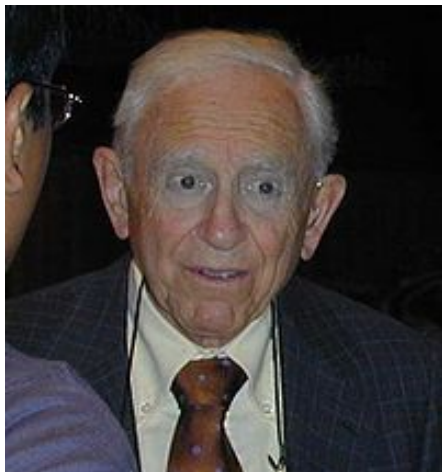
кейнсианства

- К середине 1980-х гг. рост интереса среди экономистов к проблемам экономического роста
- ❑ обострение мирового соперничества
 - ❑ постепенное исчерпание потенциала роста, возникшего после окончания Второй мировой войны (недостаток товаров, нехватка жилищ, повышенный спрос на оборудование при наличии резервов валюты)
 - ❑ повышение внимания к проблемам развития стран третьего мира
 - ❑ фактическое состояние экономики капиталистических стран свидетельствовало о провале кейнсианских рецептов лечения капитализм

НЕОКЕЙНСИАНСТВО

- ◆ школа макроэкономической мысли, сложившаяся в послевоенный период на основе трудов Дж. М. Кейнса
- ◆ сформировалось в конце 40-х годов XX века и оставалось одной из главных концепций экономической политики развитых стран Запада до конца 1970-х гг.
- ◆ представляет собой попытку формализовать учение Кейнса

Яркие представители неокейнсианства

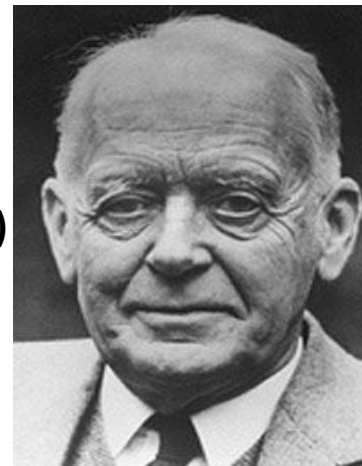


Франко Модильяни

(18.06. 1918 — 25.09. 2003)

Джон Хикс

(8.04. 1904— 20.05.1989)



Пол Самуэльсон

(15.05.1915 — 13.12.2009)

Джоан Вайолет Робинсон

(31.10. 1903— 5.08.1983)



Элвин Харви Хансен

(23.08.1887-6.06.1975)



Рой Форбс Харрод

(13.02.1900 -9.03.1978)



В методологии неокейнсианцы, продолжая традиции Кейнса, используют

- ❖ макроэкономический и количественный подходы**
- ❖ анализ агрегированных показателей, психологический метод**
- ❖ признают изменение количественных пропорций в распределении национального дохода**
- ❖ вводят акселератор — показатель, обозначающий зависимость изменения инвестиций от изменения величины национального дохода**

Особенностями методологии неокейнсианцев

- ❖ теория неокейнсианства рассчитана на модель расширенного воспроизводства, в которой они не абстрагируются от изменений, происходящих в производительных силах
- ❖ в теории разработаны специфические формулы экономической динамики, модели экономического роста, построенные на основе количественных взаимосвязей процесса воспроизводства, которые являются уравнениями накопления капитала

Особенности методологии неокейнсианцев

- ❖ **выступают за систематическое и прямое воздействие государства на экономические процессы**
- ❖ **выступают за переход от теории «полной занятости», ориентированной на антициклическое регулирование, к теории экономического роста, целью которой является определение путей обеспечения устойчивых темпов экономического развития**

Теория «экономической динамики» в неокейнсианстве включает :

а) Концепцию кумулятивного спроса (инвестиционная теория) - трактует механизм расширенного воспроизводства как технико-экономический процесс

- В ней взаимосвязь между накоплением и потреблением рассматривается через систему «мультипликатор» — «акселератор»
- Мультипликатор выводит экономику из застоя, и на фазах оживления, подъема подключается действие акселератора, который ускоряет дальнейший прирост инвестиций.

Механизм акселератора-мультипликатора (модель Самуэльсона-Хикса)

динамическая экономическая модель (модель экономических циклов), связывающая экономические циклы с взаимодействием мультипликатора инвестиций (большой рост выпуска по сравнению с вызвавшим его ростом инвестиций) и акселератора (увеличение инвестиций, индуцированное ростом выпуска)

$$Y_t = (C_a + I_a) + MPC^* Y_{t-1} + v^* (Y_{t-1} - Y_{t-2})$$

Теория «экономической динамики»

- ❑ Кризис возможен в случае «полного» использования всех ресурсов при данной склонности к сбережению и потреблению
- ❑ Средством, предотвращающим спад при достижении «потолка занятости» являются меры государственного регулирования, проводимые в рамках действия «встроенных стабилизаторов» (регулирование подоходного налогообложения, заработной платы, розничных цен, страхование, пособия по безработице и пр.)

Теория «экономической динамики»

- С помощью ЭД государство способно ограничивать склонность к сбережениям, обеспечивать бесперебойность взаимодействия «мультипликатора-акселератора»
- Инвестиционная теория - основа для построения антициклических программ, в которых основное внимание сосредоточивается на динамике инвестиций и их регулировании

Теория «экономической динамики» в неокейнсианстве включает :

б) Концепцию уравнения экономической динамики - это:

- формулы расширенного воспроизводства, уравнения накопления капитала, отражающие движение только накапливаемой части прироста продукции.

Теория «экономической динамики» в неокейнсианстве включает :

в) Концепцию сбережений - особое внимание уделяется проблемам накопления денежного капитала и капиталовложениям

- Процесс накопления капитала рассматривается как совокупный результат актов индивидуального сбережения, которые подразделяются на две части.
- Сбережения, требующиеся для удовлетворения потребностей человека на протяжении всей жизни, которые определяются ожиданием роста дохода, ростом потребностей и неспособностью зарабатывать в последней фазе жизни; и предназначенные для передачи по наследству.

Теория экономического роста ЭР в неокейнсианстве (Харрода и Домар)

- ❖ В основе модели Харрода лежит идея о равенстве инвестиций и сбережений, а в модели Домара — равенство денежного дохода (спроса) и производственных мощностей (предложения)
- ❖ Модель ЭР строится на следующих положениях:
 - рост национального дохода определяется только одним фактором — нормой накопления капитала;
 - остальные факторы — увеличением занятости;
 - капиталоемкость не зависит от соотношения «цен» производственных факторов (прибыли и заработной платы), а определяется техническими условиями производства, имеющими тенденцию сохранять ее неизменной.

Теория экономического роста в неокейнсианстве

- ◆ **в каждой экономике определенная часть национального дохода должна сберегаться с целью восстановления износившихся и вышедших из строя капитальных благ (зданий, оборудования и материалов)**
- ◆ **для экономического роста нужны чистые инвестиции, т.е. прирост объемов капиталов**

Теория экономического роста в неокейнсианстве

- ❖ *Харрод и Домар* приходят к выводу о том, что условием динамического равновесия при постоянной норме накопления капитала и постоянной капиталоемкости является устойчивый, постоянный темп роста национального дохода
- ❖ в модели анализируется длительный период устойчивого экономического роста (динамическое равновесие) и теоретически обосновываются устойчивые темпы роста рыночной экономики, в отличие от Кейнса, который исследовал момент нарушения равновесия в экономике и его восстановление

Неокейнсианская теория цикла (Э.

Хансен)

- ❖ Выделяются четыре модели циклических колебаний. Причем все они порождены неравномерностью инвестиций:
- ❖ *«малые циклы»* — от 2 до 3 лет, порождаются неравномерностью воспроизводства оборотного капитала (на базе колебаний капиталовложений в товарно-материальные запасы);
- ❖ *«большие циклы»* — 6—13 лет, причиной которых служит неравномерность вложений в основной капитал;

Неокейнсианская теория цикла (Э.

Хансен)

- ❖ **«строительные циклы»** — продолжаются в среднем от 17 до 18 лет с амплитудой колебаний от 16 до 20 лет». Строительные циклы порождаются наличием временного лага между возникновением потребности в новых зданиях и моментом удовлетворения этой потребности;
- ❖ **«вековые циклические волны»** — длительностью до полувека и более — вызванные фундаментальными переворотами в технике, крупными сдвигами в производстве.

Неокейнсианская теория цикла (Э.Хансен.
«Экономические циклы и национальный доход»
-1951 г., 4 части)

- ❖ **Две причины циклических колебаний:**
исчерпание автономных инвестиций и сокращение предельной склонности к потреблению
- ❖ **Новый подъем начинается тогда, когда на стадии спада постепенно накопятся импульсы для новых автономных инвестиций, прежде всего новые технические усовершенствования**

Неокейнсианская теория цикла (Э.Хансен.
«Экономические циклы и национальный доход»,
-1951, 4 части)

- ❖ Кроме того, на стадии спада доля потребления в доходе резко возрастает (с уменьшением дохода предельная склонность к потреблению приближается к единице)
- ❖ Падение нормы процента, уменьшение цен на капитальные блага также облегчают процесс автономных инвестиций, а затем механизм мультипликатора-акселератора приводит к развертыванию нового экономического подъема

Антициклическая программа Э. Хансена

- ❖ **встроенные механизмы гибкости (встроенные стабилизаторы) - прогрессивный подоходный налог, система страхования от безработицы, система поддержания цен на фермерскую продукцию**
- ❖ **управляемые программы компенсации цикла (это, по сути, бюджетное регулирование). В фазе экономического подъема предполагается ограничение государственных расходов и накопление бюджетного излишка**

Антициклическая программа Э. Хансена

- ❖ **автоматически действующие компенсирующие контрмеры (их отличает то, что для их включения не требуется дополнительное согласование с органами законодательной власти)**
- ❖ **На стадии депрессии применяются такие меры, как: снижение нормы процента; общее понижение налоговых ставок; скупка ФРС государственных облигаций на открытом рынке; сокращение обязательного размера резервов**

Главные аргументы критики неокейнсианства

- ❑ существование «временных лагов» (0,5 -1,5 года) между моментом принятия какой-либо меры и наступлением реального эффекта от ее введения (М.Фридмен)
- ❑ в условиях растущей интернационализации хозяйства экономическая система настолько усложнилась, что был перейден своеобразный порог управляемости, после которого попытки централизованного регулирования пропорций теряют смысл и лишь увеличивают общую диспропорциональность (М. Фридмен)
- ❑ принципиальная невозможность эффективной государственной политики вследствие ограниченности возможностей человеческого познания (неоавстрийская школа - Л.Мизес и Ф.Хаеик)

«Неоклассический синтез»

- ❑ один из этапов в развитии кейнсианского течения
- ❑ попытка соединения основных положений кейнсианства с подходом неоклассической школы
- ❑ в соответствии с неоклассической традицией
- ❑ модель восстанавливает дихотомию между денежным и реальным секторами экономики, сосредоточивая внимание на последнем
- ❑ пожертвовав анализом финансовой сферы, упрощенная модель смогла четко и ясно изложить принцип определения национального дохода, который ортодоксальные кейнсианцы считают сердцевинной концепции Кейнса

“Неоклассический синтез”

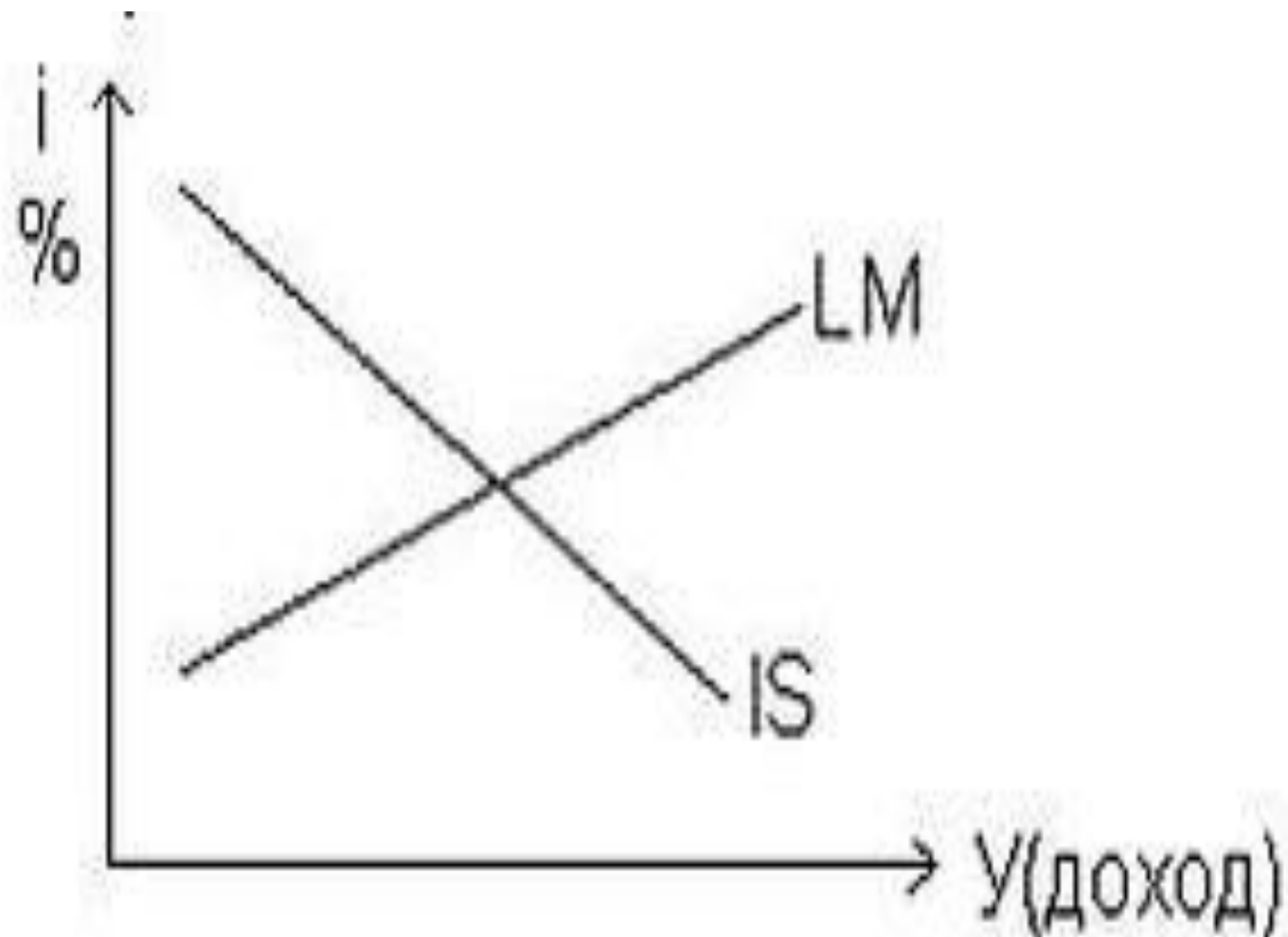
**- сочетание современных
неокейнсианских и неолиберальных
положений и истин с
предшествовавшими им ранними
неоклассическими, а так же с
некоторыми постулатами классической
политической экономии прежде всего в
связи с “современными теориями
формирования доходов”**

1. Упрощенная модель

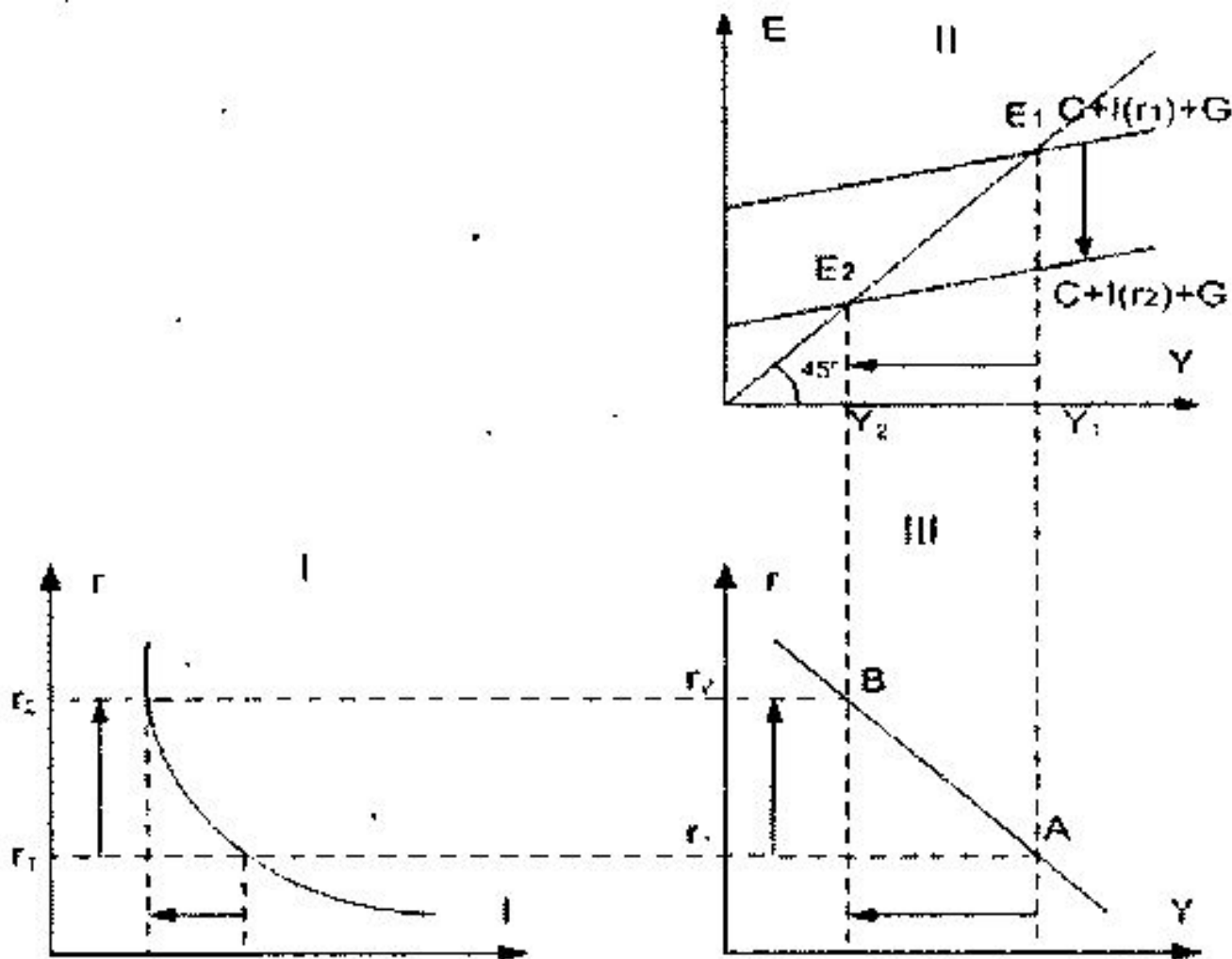
◆ Кейнса

- ◆ В упрощенной модели Кейнса совокупный спрос или планируемые расходы (E) распадаются на потребление (C) и инвестиции (I), а совокупное предложение задается уровнем национального дохода (Y): $Y = E = C + I$
- ◆ Для простоты в экономических моделях соотношение между доходом и потреблением часто принимается линейным и записывается следующим образом: $C = a + cY$.
- ◆ Экзогенное введение инвестиционной функции и использование «основного психологического закона» позволяет упрощенной модели Кейнса показать, как определяется уровень национального дохода: $Y = a + I / 1 - c$
- ◆ Урезанная модель поддается четкой геометрической интерпретации, получившей название «кейнсианского креста»

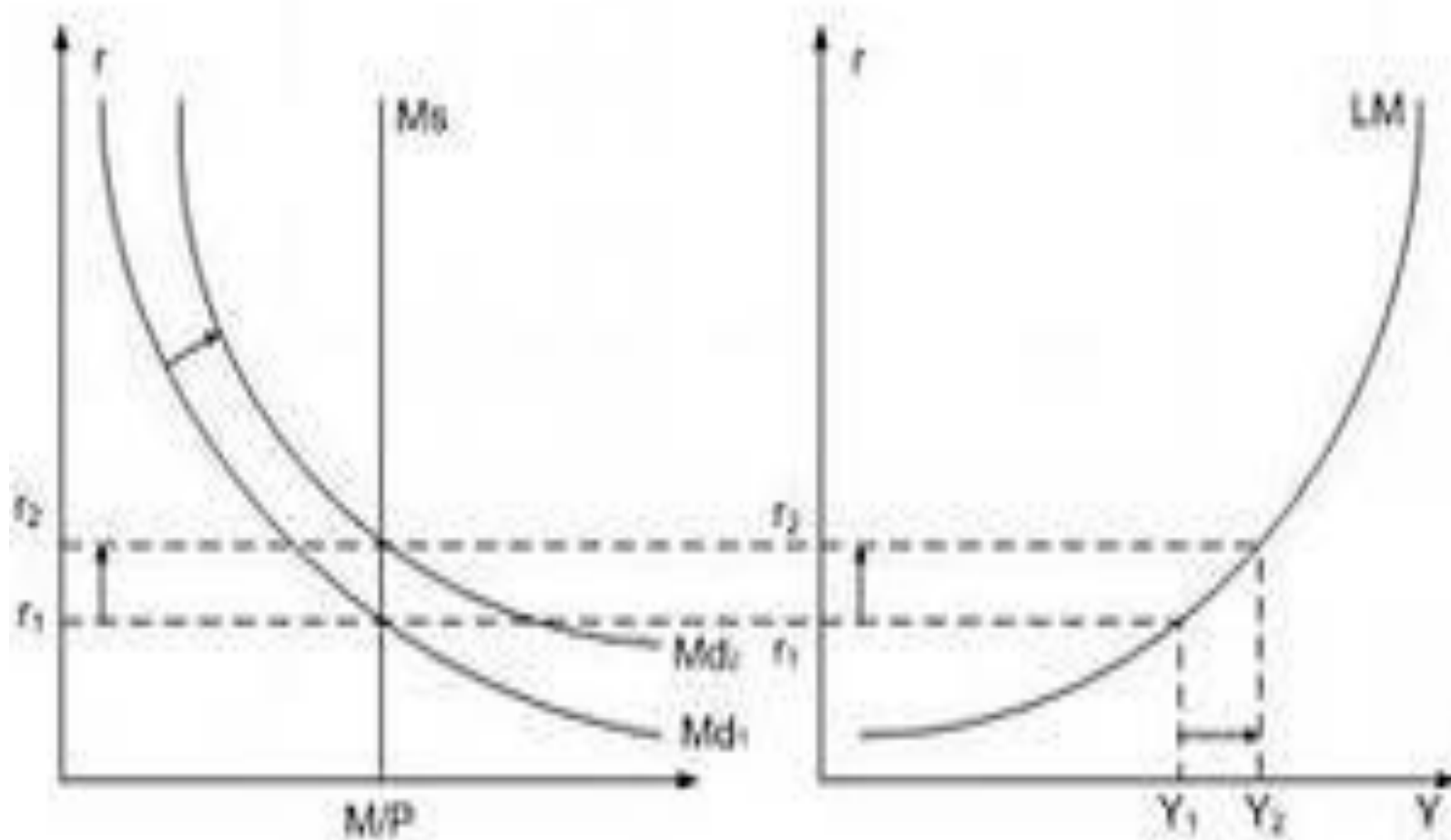
Модель IS-LM



Вывод кривой IS



Вывод кривой LM



2. Схема «доходов—расходов» Хикса—Хансена

- модель представляет теорию Кейнса в качестве частного случая концепции общего равновесия и считается поэтому
- сутью «неоклассического синтеза»
- в модель введены денежные параметры
- представляет собой график, системой координат которого служат уровень национального дохода (Y) — ось абсцисс и значение процентной ставки (r) — ось ординат

2. Схема «доходов—расходов» Хикса—Хансена с рынком труда

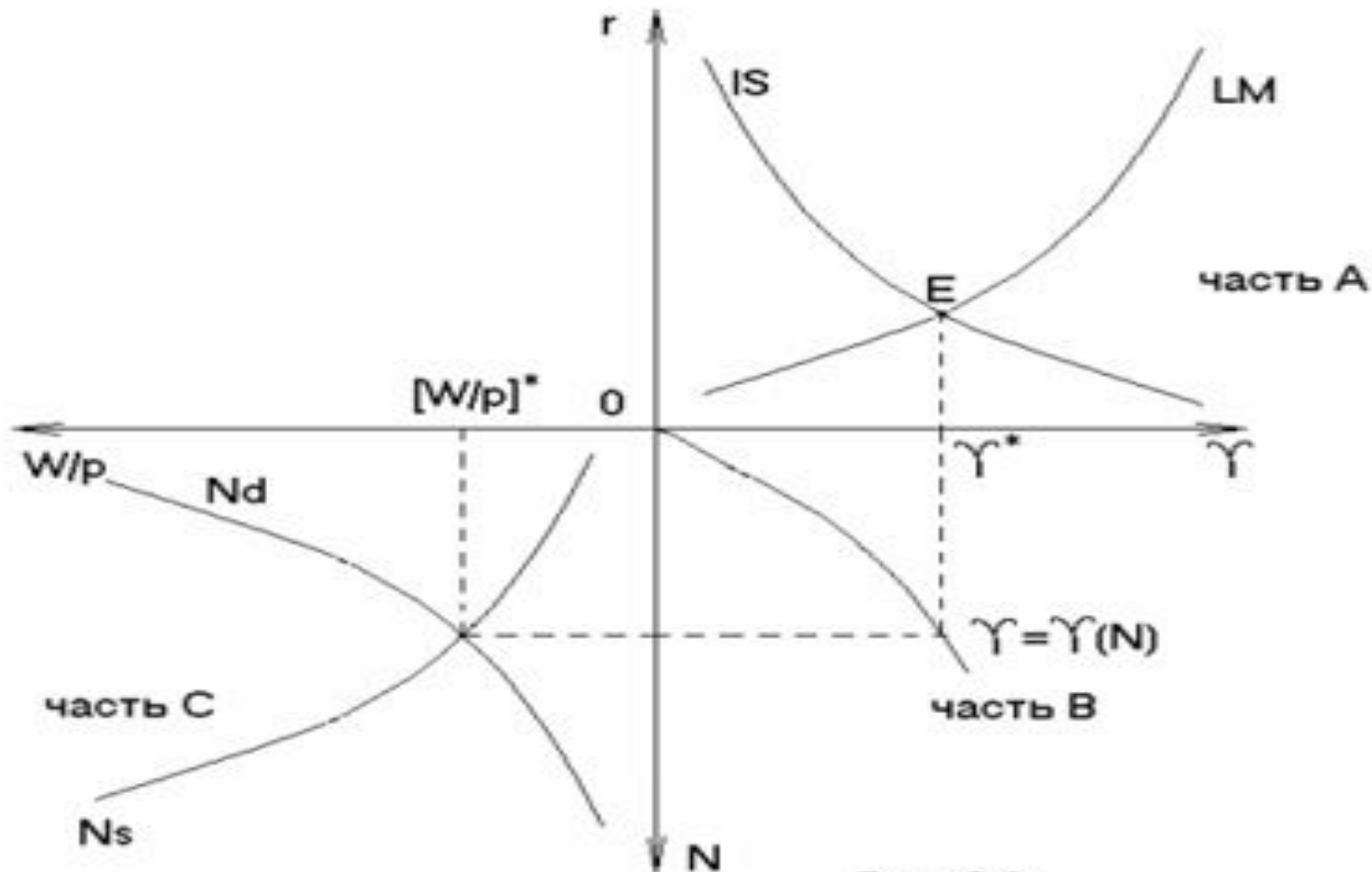


Рис. 2.3

2. Схема «доходов—расходов» Хикса—Хансена

- в квадрантах схемы представлены условия равновесия товарного и денежного рынков (модель IS-LM), равновесия на рынке труда, которое устанавливается при реальной заработной плате, уравнивающей спрос и предложение труда
- модель рынка труда в схеме с формальной точки зрения очень схожа с неоклассической, но существуют два важных отличия:
во-первых, кейнсианцы исходят из негибкости номинальной заработной платы, тогда как неоклассики допускают ее полную подвижность; во-вторых, в кейнсианской модели рынок труда играет пассивную роль: его состояние обусловлено положением дел на других рынках — товарном и денежном.

3. Необходимость кейнсианской доктрины регулирования в неоклассическом синтезе

- В противовес неоклассической интерпретации модели Хикса—Хансена ортодоксальные кейнсианцы приводят— три особых случая, — в силу которых автоматическое достижение полной занятости становится невозможным
- Негибкость заработной платы связана с тем, что сильные профсоюзы или закон о минимальной ставке заработной платы не позволяют ей спускаться ниже определенного уровня

3. Необходимость кейнсианской доктрины регулирования в неоклассическом синтезе

- ❖ «Ловушка ликвидности» – это такое состояние экономики, в котором норма процента находится на минимальном уровне
- ❖ **Неэластичность инвестиционного спроса по проценту** - возможна ситуация, когда при заданной потребительской функции уровень инвестиционных расходов, необходимый для поглощения всего объема сбережений ($I = S$), настолько высок, что его достижение неосуществимо при положительном значении процентной ставки

Вывод

В зависимости от состояния экономики предлагается использовать либо кейнсианские рекомендации государственного регулирования, либо рецепты неоклассиков

Оценка «неоклассического синтеза».

- ◆ неоклассические принципы сохранили доминирующее положение в области микроэкономической теории
- ◆ кейнсианство определяло макроэкономическую практическую рецептуру
- ◆ сторонникам «синтеза» так и не удалось примирить неоклассический тезис о стабильности капиталистической экономики с кейнсианской программой борьбы с нестабильностью

Оценка «неоклассического синтеза».

- ❖ ортодоксальные экономисты постоянно входили в конфликт с самими собой: защищая микроэкономическую часть своей концепции, они приводили доводы, лишаящие смысла кейнсианскую доктрину
- ❖ отстаивая необходимость государственного вмешательства, ортодоксальные экономисты прибегали к аргументам, опровергающим принципы неоклассической теории

НОВОЕ КЕЙНСИАНСТВО

Исторические условия возникновения нового кейнсианства

- Введен в научный оборот в 1982 г. М. Паркином

- Грегори Мэнкью



- Оливье Бланшар



- Артур Оукен



Исторические условия возникновения

- ❑ В 70-е гг. 20 века произошел кризис в экономической мысли
- ❑ Значительные ошибки экономических прогнозов
- ❑ Бюджетный дефицит и подрыв доверия к банковской системе
- ❑ Меры монетарной и фискальной политики действовали с запозданием и противоречиво
- ❑ Попытка представителей данной традиции «вписать» кейнсианство в стандарты современного экономического анализа

Новое кейнсианство

- ❖ одна из последних модификаций кейнсианской теории, сложившаяся в 80-е годы
- ❖ попытка *нового неоклассического синтеза*
- ❖ создают собственную микроэкономическую теорию, которая позволит подвести под их макроэкономическую часть прочное микроэкономическое основание
- ❖ представители - экономисты старшего поколения кейнсианства (Дж.Тобин, У.Хеллер, А.Оукен), некоторые представители монетаристского посткейнсианства (Х.Мински, П.Давидсон), а также Н.Мэнкью, Л.Болл, Р.Райс и др.

Ориентируется на традиционные кейнсианские ценности

- ❑ кейнсианство – это теория неравновесия
- ❑ высокий уровень занятости, сопровождающийся низкой инфляцией (неинфляционный порог)
- ❑ стабильность экономики наряду с долгосрочными мерами поощрения экономического роста
- ❑ необходимость регулирующего вмешательства государства, т.к. существуют устойчивые причины, вызывающие отклонения от устойчивого роста и полного использования ресурсов

Новые аспекты анализа

Теории

- изучение проблем открытой экономики
- учет влияния денежного обращения, валютного рынка
- проблема преодоления инфляции
- проблема стабилизации экономики в условиях огромного государственного долга и дефицита бюджета
- проблема стимулирования производства неинфляционными методами
- проблема совмещения задач снижения инфляции, поддержания роста производства и недопущения сокращения занятости

Особенности нового кейнсианства

- обращение к исследованию микроэкономических проблем
- анализ поведения экономических агентов в производстве и на соответствующих рынках
- анализ функционирования рыночного механизма, состояния не только товарных рынков, но что особенно важно — рынков капитала, труда
- разработка своей концепции ценообразования в условиях несовершенной конкуренции
- изучение денежной экономики, финансовой сферы и их влияния на функционирование производства

Предпосылки модели новых кейнсианцев

- ❖ Рациональное поведение экономических агентов при наличии определенных ограничений (институциональных и законодательных)
- ❖ Неполнота информации
- ❖ Несовершенная конкуренция
- ❖ Неполнота рынков (наличие факторов, нарушающих функционирование механизма приспособления к равновесному состоянию – контроля, контрактов, неполноты информации)
- ❖ Отказ от принципа «классической дихотомии» (любые изменения номинальных показателей, вызывают изменение реальных показателей)

Модели новых кейнсианцев

- Асимметричность информации
- Концепция долгосрочных контрактов по заработной плате
- Концепция «издержек меню»
- Концепция «инсайдеров - аутсайдеров»
- Модель неблагоприятного отбора
- Модель уклонения
- Концепция гистерезиса
- Дискреционная макроэкономическая политика

Концепция долгосрочных контрактов по заработной плате (Фишер, Тейлор)

- ❑ жесткость зарплаты объясняется существованием долгосрочных контрактов по заработной плате, фиксирующих ее на длительный срок (от года до нескольких лет)
- ❑ поэтому в случае изменения спроса на труд меняется уровень занятости, а не зарплата
- ❑ в результате возникают макроэкономические колебания, которые усиливаются, если система контрактов функционирует асинхронно (т. е. когда одни контракты истекают раньше, а другие - позже)

Концепция долгосрочных контрактов по заработной плате (Фишер, Тейлор)

- **причины использования долгосрочных контрактов:**
 - а) Заключение контрактов порождает большие информационные издержки**
 - б) Указанные контракты уменьшают стимулы наемных работников к проведению забастовок.**
 - в) Частые односторонние пересмотры работодателем заработной платы может привести к усилению процессов текучки рабочей силы, а это увеличивает издержки найма (дополнительного) труда**

Концепция «издержек меню»

(Мэнкью)

- **фирмы не склонны часто менять цены, поскольку это связано с определенными издержками**
- **"издержкам меню" – это затраты, связанные с печатанием и распространением новой информации о ценах, а также расходы на проведение новых переговоров и заключение новых контрактов по измененным ценам**
- **Поэтому цены негибки, а следовательно, колебания совокупного спроса порождают колебания уровней производства и занятости**

Концепция «инсайдеров - аутсайдеров» (Линдбек и Д. Сноуэр)

- ❑ **Работники любой из фирм делятся на инсайдеров и аутсайдеров**
- ❑ **Инсайдеры - те, кто уже работает на этой фирме; аутсайдеры - претенденты извне на рабочие места в данной фирме**
- ❑ **Инсайдеры обладают некоторой монопольной властью: из-за дополнительных издержек найма и увольнения работников, в инсайдеров уже вложены деньги на профессиональную (пере)подготовку, инсайдеры могут разнообразными способами препятствовать адаптации новых работников в своем трудовом коллективе (начиная от отказа оказывать помощь и заканчивая травлей)**

Концепция «инсайдеров - аутсайдеров» (Линдбек и Д. Сноуэр)

- ❑ **Монопольная власть инсайдеров позволяет им получать завышенную заработную плату, превышающую равновесный уровень**
- ❑ **В результате в экономике появляются безработные, контингент которых формируется за счет аутсайдеров различных фирм**

Модель неблагоприятного отбора (Э. Вайсс)

- ❑ **Асимметричность информации означает ее неравномерное распределение между участниками сделки**
- ❑ **Асимметричность информации всегда означает наличие информационных преимуществ у одной из сторон, участвующих в сделке.**
- ❑ **Данное обстоятельство потенциально порождает две ситуации, приводящие к неоптимальным последствиям на микроуровне : неблагоприятный отбор и моральный риск**

Модель неблагоприятного отбора (Э. Вайсс)

- ❑ Неблагоприятный отбор - это такая ситуация, при которой на рынке финансируются покупки худших, а не лучших видов ресурсов, товаров и активов.
- ❑ Моральный риск - это такая ситуация, при которой возникают стимулы к невнимательному или нечестному поведению, результаты которого выдаются за итог случайных событий.
- ❑ Для преодоления неблагоприятного отбора и морального риска оптимизирующие экономические субъекты применяют особые способы формирования цен и/или заработной платы, которые как раз и порождают их жесткость, и, следовательно, делают безработицу нормальным состоянием рыночной экономики.

Модель уклонения Шапиро - Стиглица

- ❑ **Контракты по заработной плате являются неполными, т.е. никогда не регламентируют всех обязанностей наемных работников.**
- ❑ **В зависимости от поведения фирмы работники могут по-разному относиться к работе, при определенных условиях уклоняясь («отлынивая») от исполнения некоторых или большинства обязанностей.**
- ❑ **Эти условия определяются степенью совершенства мониторинга фирмы за работниками, уровнем безработицы и ставкой заработной платы.**

Модель уклонения Шапиро -

- Стиглица** Чем меньше работодатели наблюдают за тем, как работники выполняют свои обязанности, чем ниже уровень и безработицы и ставка зарплаты, тем больше стимулов к уклонению.
- ❑ Поэтому фирмы стремятся назначать высокий уровень заработной платы, давая своего рода «сигнал» работнику «вести себя наилучшим образом».
 - ❑ При высокой заработной плате работник осознает, что ему легко найти замену. Завышение заработной платы увеличивает безработицу, но угроза потери работы в случае уклонения становится более реальной.
 - ❑ Таким образом, в этой модели завышенная

Концепция гистерезиса (запаздывания)

- ❑ **естественный уровень безработицы не является независимым от фактической динамики безработицы**
- ❑ **высокая и длительная циклическая безработица может через некоторое время привести к повышению естественного уровня**
- ❑ **естественный уровень безработицы становится функцией от циклической безработицы, т.е. дискреционная макроэкономическая политика способна повлиять на этот уровень**
- ❑ **Макроэкономические колебания могут влиять на величины выпуска и занятости в кратко- и долгосрочном периодах**

Дискреционная макроэкономическая политика

- ❑ Обосновывается необходимость активного вмешательства правительства в макроэкономическое функционирование рыночного хозяйства, и в частности, проведения дискреционной макрополитики.
- ❑ В отличие от адептов других течений в кейнсианстве, новые кейнсианцы придают большое значение различного рода институциональным реформам, т.е., реформам, изменяющим рамки, структурирующие взаимодействия между хозяйствующими субъектами.

Рекомендуемая литература

- 1. Худокормов А.Г.
Неокейнсианство//Классики
кейнсианства. В 2-х томах. Р. Харрод. Э.
Хансен. - М.: Экономика, 1997.**
- 2. Современная экономическая мысль / Под
ред. С. Вайнтрауба. Раздел VI. - М.:
Прогресс, 1981.**

Сабиров Д.З. "Достижение макроэкономического равновесия в современных условиях: роль валютной политики". 08.00.10 (Фин. Университет)

Научной основой исследования послужили труды ведущих

отечественных и зарубежных экономистов, раскрывающих сущность экономической политики государства, а также теоретические исследования в области макроэкономического равновесия.

Теоретические предпосылки проблем установления макроэкономического равновесия всесторонне рассмотрены в работах классиков экономической мысли *А. Смита, Дж. С. Милля, Д. Рикардо, Дж. М. Кейнса, М. Фридмена. Теория общего экономического равновесия была также развита в трудах экономистов М. Алле, А. Вальда, Ж. Дебре, О. Ланге, М. Моришимы, К. Эрроу, П. Самуэльсона, Р. Солоу, Дж. Хикса, Р. Харрода, Дж. Ф. Неймана, Ф. Хайека*

В соответствии с названной целью в диссертации были поставлены

следующие основные задачи:

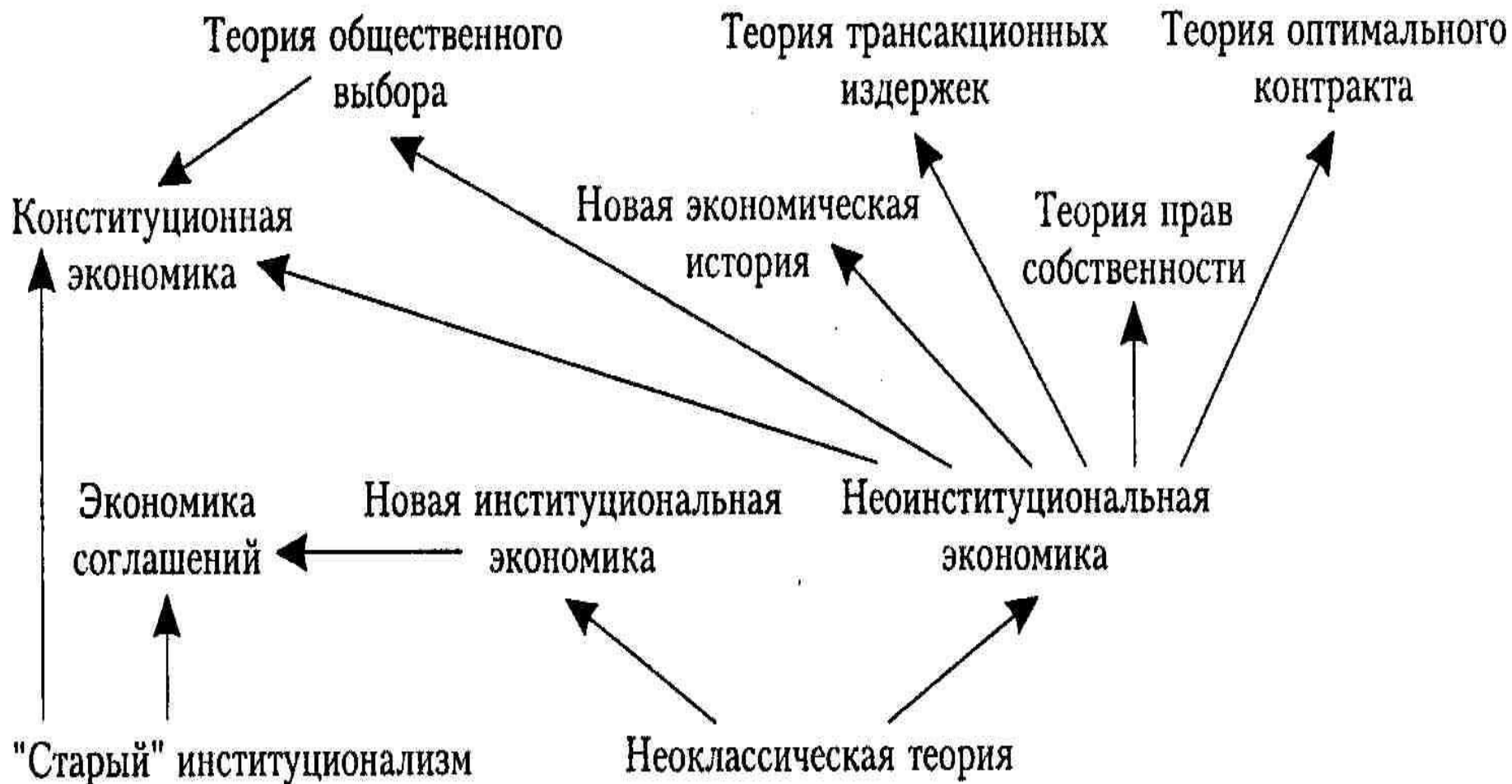
1. Критический анализ основных существующих теорий

макроэкономического равновесия. Определение особенностей современного состояния экономических систем. Выяснение соответствия существующих концепций макроравновесия требованиям современной экономической ситуации.

Научная новизна диссертации заключается в следующем:

Показано, что в традиционной (канонической) макроэкономике присущи внутренние ограничения, связанные с рассмотрением в большинстве случаев закрытых и линейных систем. Эти ограничения, вполне допустимые до 80-90-х годов XX столетия в настоящее время становятся лимитирующими, вследствие большей открытости национальных экономик и ускорения темпов развития большинства стран в условиях глобализации.

ТЕМА 4. НЕОИНСТИТУЦИОНАЛИЗМ И НОВЫЙ ИНСТИТУЦИОНАЛИЗМ



Неоклассическая теория: предпосылки

- ◆ Анализ равновесных состояний
- ◆ Стабильность предпочтений
- ◆ Индивидуализм
- ◆ Ограниченная рациональность
- ◆ Совершенная информация
- ◆ Полностью специфицированные права собственности
- ◆ Мгновенные сделки
- ◆ Полные контракты
- ◆ Регулирование сделок посредством механизма цен

Границы «неоклассического мира»

- ❖ **Совершенно конкурентные рынки**
- ❖ **Минимальные информационные асимметрии**
- ❖ **Анонимность взаимодействий**
- ❖ **Низкие издержки принятия решений**

Недостатки неоклассической теории:

- ❖ базирование на нереалистичных предпосылках и ограничениях, и, следовательно, использование несоответствующих экономической практике моделей;
- ❖ отсутствие теорий, удовлетворительно объясняющих динамические изменения в экономике, важность изучения которых приобрела особую актуальность в современном мире;
- ❖ претензии на способность точно описать поведение субъектов, совершающих любой выбор в любой ситуации с ограниченными ресурсами.

Попытки выхода за границы неоклассической теории

- Накопление эмпирического материала без единой системы методологических предпосылок (традиционный институционализм)
- Создание системы предпосылок, отличной от неоклассической (неоинституционализм)
- Расширение областей, доступных для экономического анализа
- Появление в поле зрения новых феноменов
- Смещение фокуса исследовательских вопросов

История неoinституционализма



Институционализм конца XIX - начала XX вв.



**ВЕБЛЕН Торстейн
Бунде
(1857–1929)**



**КОММОНС Джон
Роджерс
(1862–1945)**



**МИТЧЕЛЛ
Уэсли Клэр
(1874-1948)**

**Социально-
психологическое
направление**

**Социально-
правовое
направление**

**Институционально-
статистическое
направление**

Неоинституционализм 1980-е гг.

Д.Норт

**Институты,
институциональн
ые
изменения и
функционирован
ие
экономики**

**1993 г. - Нобелевская
премия совместно с
Робертом Фогелем "за
обновление
методологии
экономической истории
путем применения
экономической теории и
количественных
методов для объяснения
экономических и
институциональных
перемен"**



**Дуглас
Сесил Норт**

(род. 1920)

Неоинституциональная теория: предпосылки

- ❖ **Несовершенная информация**
 - *полная/неполная информация*
 - *совершенная/несовершенная информация*
- ❖ **Неоднородность товара**
 - *Качество товара*
 - *Качество/репутация продавца*

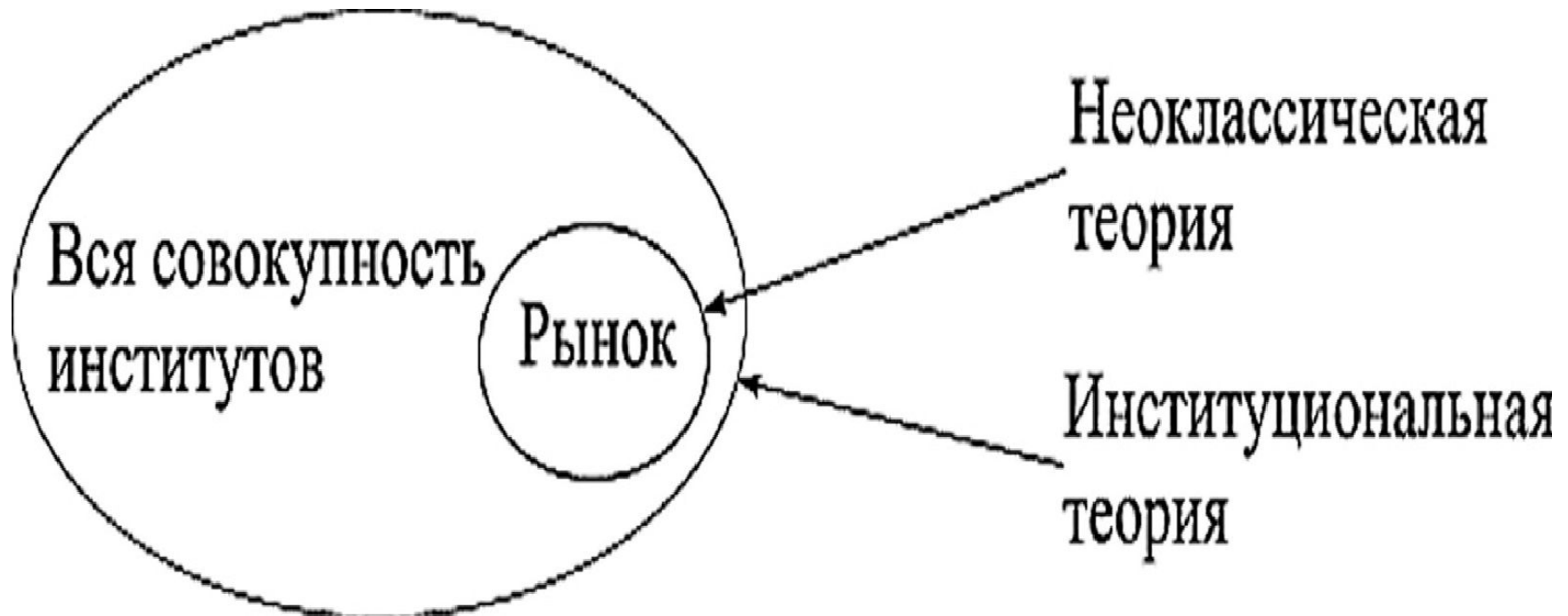
Неоинституциональная теория: предпосылки

- Ограниченная рациональность агентов
- Несовершенство и неполнота информации
- Неоднородность объектов трансакций
- Неполнота спецификации и наличие издержек защиты прав собственности
- Формирование правил

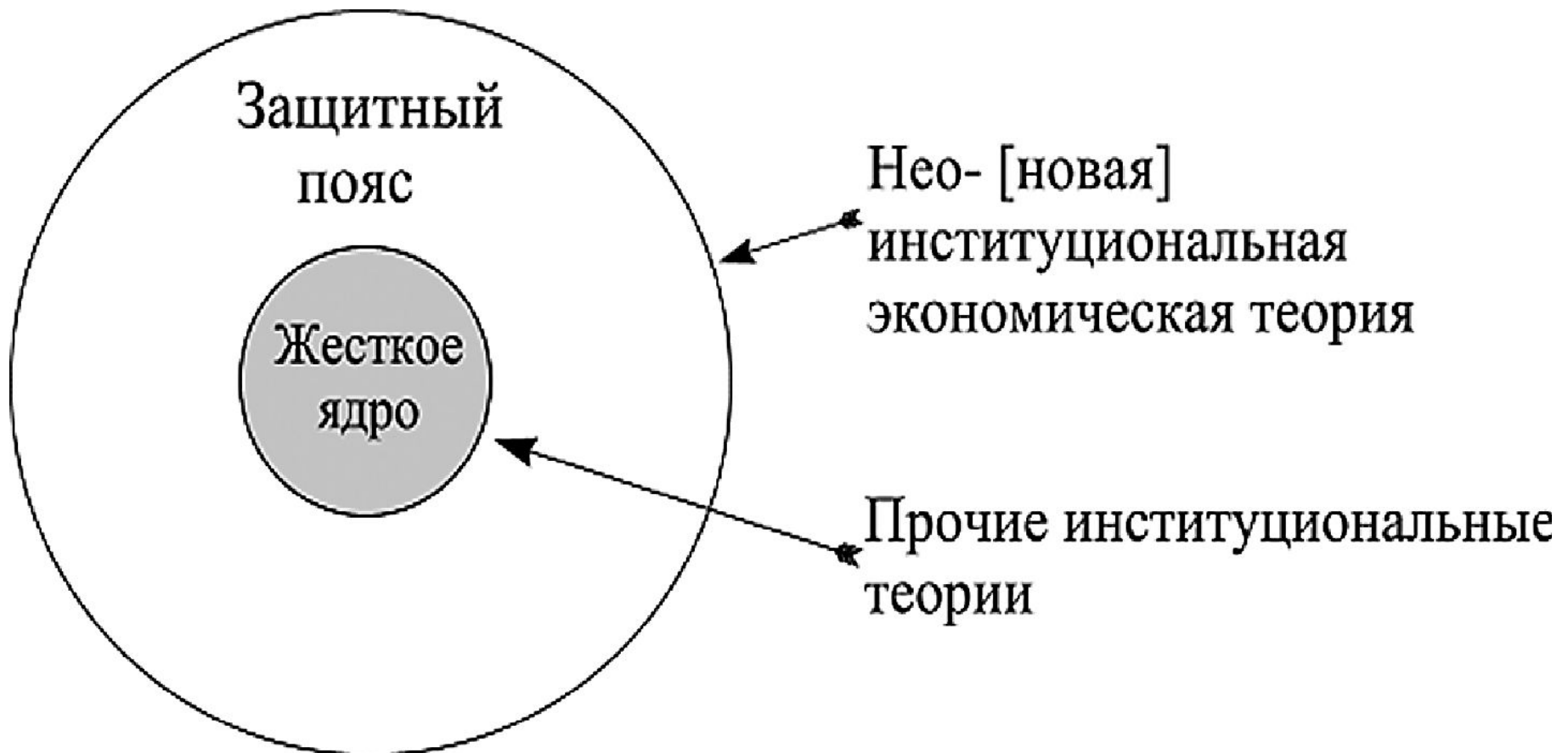
Методологические особенности неинституционализма

- ❑ Базовые единицы анализа - «институт», «транзакционные издержки»
- ❑ Принцип «методологического индивидуализма»
- ❑ Поведенческая модель - предпосылка об ограниченной рациональности
- ❑ Широкий круг изучаемых вопросов (экономические, политические и социальные процессы в комплексе)

Методологические особенности неинституционализма



Методологические особенности неоинституционализма



«Жесткое ядро»

- Наличие рыночного равновесия (и его единственность) и общего равновесия на всех рынках.
- Совершенная рациональность выбора индивида (максимизация поведения)
- Стабильность и экзогенность предпочтений индивидов

«Защитный пояс»

- ▣ **Права собственности неизменны и четко определены**
- ▣ **Информация совершенно доступна и полна**
- ▣ **Индивиды удовлетворяют свои потребности с помощью обмена, который осуществляется без издержек**

Ограниченная рациональность: черты поведения

- ❑ Следование принципу удовлетворения
 - ❑ Отказ от поиска и обработки информации
 - ❑ Сужение набора альтернатив
- ❑ Корректировка целей
- ❑ Эффект постановки проблемы (*framing effect*)
- ❑ Поиск внутренних причин для выбора
- ❑ Близорукость при принятии решений
 - => Формирование стереотипов поведения

Рутины



- **Экономия на издержках принятия решений**
 - Выбор решений на основе прошлого опыта
 - Использование неявного знания
 - Michael Polanyi (1966): *Tacit Knowledge*
- **Недостаток информации**
 - Ограниченность знаний об окружающем мире
- **Высокая степень неопределенности**
 - Рутинa как элемент страхования
- **Координация между участниками социальных и экономических отношений**
 - Стратегическое поведение участников
 - Формирование системы взаимных ожиданий
 - Эффект координации

Теория институтов

- ◆ как формируются правила взаимодействия агентов рынка
- ◆ какие критерии определяют эффективность или неэффективность того или иного правила
- ◆ как заставить людей следовать правилам
- ◆ как реформировать формальные правила (законы), которым подчиняется общество
- ◆ как *apriori* оценить эффекты от введения или отмены того или иного правила
- ◆ почему одни и те же правила в одних странах эффективны, а в других нет
- ◆ какое влияние на правила оказывает развитие информационных технологий

Теория прав собственности

- ❖ как распределение прав собственности влияет на стимулы экономических агентов (индивидов и фирм)
- ❖ каково оптимальное распределение прав собственности в тех или иных ситуациях
каковы механизмы формирования прав собственности
- ❖ какие специфические проблемы связаны с защитой интеллектуальных прав

Теория трансакционных издержек

- ❖ почему некоторые сделки реализуются с использованием рыночного механизма, а некоторые внутри фирмы
- ❖ как характер и структура издержек, связанных с реализацией сделок, влияют на результаты экономической деятельности
- ❖ как оптимально организовывать управление транзакциями в зависимости от величины и структуры этих издержек
- ❖ какие механизмы способны понизить трансакционные издержки на различных рынках
каково влияние электронной коммерции на структуру трансакционных издержек на соответствующих рынках



Теория фирмы

- ◆ **почему возникают фирмы**
- ◆ **с чем связано
многообразии
организационных форм
хозяйственной
деятельности**
- ◆ **какие экономические
конфликты имеют место в**

Теория фирмы

- ❖ почему асимметричная информация приводит к снижению эффективности экономической деятельности
- ❖ как бороться с последствиями информационной асимметрии
- ❖ каковы механизмы достижения эффективных результатов контрактов
- ❖ как предотвращать проявления оппортунизма в контрактных отношениях
- ❖ каковы наиболее эффективные механизмы принуждения к исполнению контрактов

НОВАЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Новый институционализм 1930-1940-е гг.

Р. Коуз

**Фирма,
рынок и
право**

***Нобелевский
лауреат 1991 г.***

за открытие и
прояснение значения
стоимости сделок и
права собственности
для
институциональной
структуры и
функционирования
экономики



Рональд Коуз

(род. 1910)

Новый институционализм 1970-1980-е гг.

О.И. Уильямсон

Экономические
институты
капитализма:
Фирмы, рынки,
«отношенческа
я»
контрактация

- Трансакционная концепция вертикальной организации
- Издержки оппортунистического поведения
- Новая институциональная экономическая теория



**Оливер Итон
Уильямсон**
(род. 1932)

Неоинституционализм vs новый институционализм

- **Общность концептуальной основы**
-использование категории транзакционных издержек для анализа и сопоставления различных типов контрактных соглашений и институциональных структур
- **Ключевое различие – используемая методология.**

НЕОИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

- использование тех же методологических принципов, что и в *традиционной неоклассической* – принципов рационального оптимизирующего поведения экономических субъектов в условиях заданной системы ограничений
- интеграция категории трансакционных издержек в структуру неоклассического анализа,
- расширение категории ограничений за счет учета конкретных особенностей структуры прав собственности.

НОВАЯ институциональная экономика

- **существенное ослабление предпосылки о рациональности хозяйствующих субъектов, предполагающее невозможность заключения полных, т.е. учитывающих все возможные обстоятельства, контрактов**
- **постулат об оптимизирующем поведении агентов рынка заменяется постулатом нахождения удовлетворительного результата, а в центре внимания оказывается категория «отношенческий контракт», т. е. контракт, фиксирующий общие правила взаимодействия сторон сделки по адаптации структуры их взаимных отношений к меняющимся условиям.**

НОВАЯ институциональная экономика

- ❑ расхождение между условиями контрактных соглашений на стадии их заключения и выполнения обуславливает необходимость изучения контрактации как целостного, протекающего во времени, процесса.
- ❑ характерно не только введением в анализ категории трансакционных издержек, но и модификация некоторых основополагающих методологических принципов при сохранении других (в частности, не подвергается сомнению неоклассический постулат о строгой ориентации индивидов на следование собственным интересам).

НЕОИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

В последнее время термин «неоинституционализм» чаще используется для обозначения всего спектра современных институциональных подходов, которым противопоставляется «старая» школа (Т. Веблен, У. Митчелл, Дж. Коммонс)

Литература по теме

- 1. Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б. З. Мильнера. – М.: Фонд экономической книги «Начала», 1997**
- 2. Фуруботн Э. Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории / Пер. с англ. под ред. В. С. Катькало, Н. П. Дроздовой. — СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.**
- 3. Вильямсон О. Экономические институты капитализма. - СПб: Лениздат, 1996.**

Гринберг Т.А. Предпринимательство как фактор инновационного развития российской экономики. – 08.00.05. РИНХ

Введение

Глава 1. Комплексная характеристика предпринимательской и инновационной деятельности.

1.1. Анализ теоретических подходов к сущности категорий «предпринимательство» и «инновация».

1.2. Институциональные факторы инновационной деятельности предпринимателей.

Глава 2. Сущность и роль предпринимательства в российской экономике.

2.1. Оценка масштабов деятельности предпринимателей.

2.2. Актуальные проблемы функционирования предпринимательских структур.

Глава 3. Перспективы развития инновационной предпринимательской деятельности.

3.1. Анализ форм и методов государственной поддержки инновационного предпринимательства.

3.2. Некоторые направления совершенствования форм и методов

Гринберг Т.А. Предпринимательство как фактор инновационного развития российской экономики. – 08.00.05.

РИНХ

Степень разработанности проблемы. Фундаментальные подходы к анализу специфики предпринимательской деятельности заложены в работах М. Вебера, В. Зомбарта, А.Смита, Ф. Хайека, Й. Шумпетера, Д. Белла

В соответствии с поставленной целью в диссертации необходимо было решить следующие задачи:

-провести анализ теоретических подходов к сущности категорий «предпринимательство» и «инновация»;

-рассмотреть институциональные факторы инновационной деятельности предпринимателей;

Теоретико-методологической основой исследования послужили фундаментальные положения неоклассической экономической мысли о сущности предпринимательской деятельности; концепции институциональной экономики о зависимости эволюции институтов от предшествующего пути развития и исторической обусловленности трансформационных процессов;

Составляющие элементы научной НОВИЗНЫ:

**-установлено, что категории
«предпринимательство» и «инновация»
представляют собой диалектическое единство двух
сторон специфического вида деятельности
хозяйствующих субъектов**

**Теоретическая значимость данного исследования
состоит в том, что уточнена сущность категории
«предпринимательство» применительно к её
инновационной составляющей**

СМИРНОВА А. П. НЕОКЛАССИЧЕСКИЙ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОДЫ
К УПРАВЛЕНИЮ ОРГАНИЗАЦИЕЙ КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМОЙ. 08.00.05. –
Поволжский кооперативный институт

Степень разработанности проблемы.

Условия экономического роста и экономического развития фирм (организаций) в современных условиях изучаются Е. Данном, А. Предом, В. Томпсоном на основе неоклассического микроэкономического анализа.

Организация (фирма) в контексте трансакционной теории фирмы исследуется Р. Коузом, А. Алчианом, Г. Демсецем, О. Уильямсоном.

В соответствии с целью исследования были поставлены и решены следующие задачи:

- определить сущность организации на основе методологических принципов современного неоклассицизма и институционализма;**
- показать взаимосвязь микроэкономического и макроэкономического анализа в оценке факторов внешней и внутренней среды организации, воздействующих на ее развитие;**
- выявить инструменты и методы управления организацией с позиций институциональной и неоклассической теорий;**
- провести анализ неоклассических и институциональных интерпретаций мотивации сотрудников в организации;**
- рассмотреть управление организацией с позиции норм и правил в интерпретации представителей**

Научная новизна диссертационного исследования и приращение знаний по теории управления экономическими системами:

- 1. Выявлены методологические особенности неоклассического анализа микроэкономических систем:**
 - микроэкономический анализ организации как экономической системы осуществляется во взаимосвязи с макроэкономическим анализом внешней среды организации, оказывающей непосредственное влияние на развитие организации;
 - наряду с анализом факторов производства в современных неоклассических теориях осуществляется анализ факторов экономического преимущества организации;
 - теоретическая платформа современного неоклассицизма представлена синтезом идей, разработанных в неоклассической маржиналистской и бихевиористской теориях. Влияние маржиналистской и бихевиористской идей проявляется в том, что представители современного неоклассицизма уделяют большое внимание окружающей внешней среде организаций в целях выявления дестабилизирующих факторов и определения условий, создающих относительную стабильность для организации в процессе макроэкономического регулирования.

Научная новизна диссертационного исследования и приращение знаний по теории управления экономическими системами:

2. Неоклассический макроэкономический анализ внешней среды включает изучение социальной и деловой среды. Исследование внутренней среды организации осуществляется с помощью организационного анализа, причем внимание акцентируется на личном факторе и характере труда в организации, поскольку именно это определяет ее организационную модель и организационную структуру.

4. Обосновано, что представители современного институционализма, опираясь на принцип «методологического индивидуализма», рассматривают экономические отношения, складывающиеся внутри организации, как глубинную сущность организации. Это позволяет констатировать использование микроэкономического подхода к анализу сущности организации. Представители неоинституциональных направлений исходят из организационно-контрактной перспективы развития организации.

Научная новизна диссертационного исследования и приращение знаний по теории управления экономическими системами:

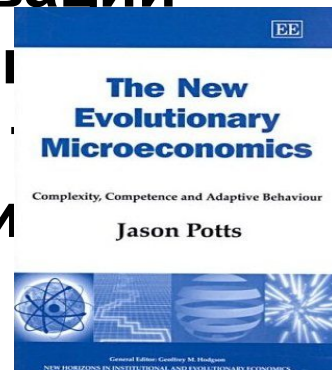
5. Уточнено понятие организации как экономической системы в контексте теории агентских отношений и теории трансакционных издержек, которые являются ведущими в концепции современного институционализма. Рассматривая организацию (фирму) как «систему контрактов», представители агентских отношений главной считают стадию заключения контракта, а представители теории трансакционных издержек – стадию исполнения контрактов.

6. Доказано, что современные институционалисты представляют организацию как институциональное образование, а ее внутреннюю структуру – как совокупность подсистем, характеризующих деятельность организации.

ТЕМА 5. ЭВОЛЮЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА

Эволюционная экономика

- ◆ **новое направление экономической науки, в рамках которого экономические процессы рассматриваются как спонтанные, открытые и необратимые;**
- ◆ **эти процессы порождены взаимодействием внешних и внутренних факторов и проявляются в изменении структуры экономики и действующих в ней агентов**
- ◆ **особое внимание уделяется процессу инноваций — появлению, закреплению и распространению нового; конкуренции как процессу отбора, а проблемам информации, неопределенности времени.**



Эволюционная экономика

- ❖ формирующееся направление, не имеющее еще строго очерченных рамок и структуры
- ❖ противостоит основному течению экономической теории в целом и неоклассике, в частности,
- ❖ пытается учитывать воздействие институциональных и других нерыночных факторов на поведение экономических агентов, а также преодолеть принципиально статический характер ортодоксальной экономической теории,
- ❖ содержательно и метафорически связана с эволюционным мировоззрением, согласно которому все системы находятся в процессе постоянного и причинно-обусловленного изменения, т.е. настоящее рассматривается как результат прошлого и условие будущего, а механизм изменения связывается с изменчивостью, наследованием и отбором.

Эволюционная экономика

- ❖ **возрождение интереса к эволюционному подходу датируется началом 50-х годов XX в.**
- ❖ **связано с исследованиями в области экономического роста и технического прогресса и с новым этапом методологических дискуссий относительно значения принципа максимизации и его адекватности реальному поведению экономических субъектов в изменяющихся условиях**
- ❖ **для эволюционной экономики большое значение имела статья А. Алчиана «Неопределенность, эволюция и экономическая теория» (1950 г. - была высказана мысль, что для экономики нормальным состоянием является состояние неопределенности, проистекающее из несовершенства предвидения и ограниченности человеческого знания)**

Эволюционная экономика

- **важный этап становления - книга Р. Нелсона и С. Уинтера «Эволюционная теория экономических изменений» (1982г. была предложена эволюционная теория поведения фирм, действующих в изменяющихся условиях, и построен ряд моделей, описывающих реакцию фирм и отраслей на изменения рыночных условий (резкое повышение цен на ресурсы), технологические сдвиги, происходящие в других отраслях и фирмах**
- **было введено базисное понятие эволюционной теории – рутина (правило поведения, воплотившее накопленные навыки и приемы, характеристика регулярного и предсказуемого образа действия)**

Основа эволюционной концепции Нелсона—Уинтера

- динамическая модель фирмы, в которой поведенческие характеристики последней изменяются во взаимодействии с ситуацией на рынке.
- при некоторых упрощающих допущениях развитие отрасли может быть описано как марковский процесс, свойства подобных процессов достаточно хорошо изучены математиками.

Марковские процессы характеризуются тем, что каждое последующее состояние зависит только от предыдущего, но не зависит от того, как оно было достигнуто.

Большинство популяционных процессов — марковские: численность населения в следующем

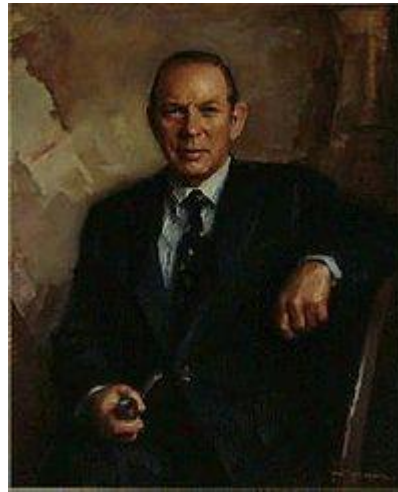
Трудности применения общих принципов эволюционизма в экономике

- ❑ проблема заимствования - являются ли термины, воспринятые экономистами из естественных наук, образными метафорами или строго определенными понятиями
- ❑ специфика эволюционного подхода заставляет экономистов пересмотреть базисные гипотезы теории индивидуального выбора, на которой базируется современная экономическая теория
- ❑ не всегда экономические процессы непосредственно поддаются интерпретации в терминах эволюционной теории
- ❑ трудности признания эволюционного подхода экономическим сообществом связаны с консерватизмом научного мышления

Основные представители направления

Д. Ходжсон

(3.12.1915 – 28.11.2012)



**Р. Нельсон (1930), С. Уинтер (1935),
Л. Магнусон, У. Витт**

Основные теоретические предпосылки эволюционной модели

- ◆ **экономические агенты не обладают всей информацией и могут в лучшем случае находить локальный, но не глобальный экстремум;**
- ◆ **агенты принимают решения в рамках и с учетом существующих правил, норм и институтов;**
- ◆ **агенты могут имитировать правила, которыми руководствуются другие, а также обучаться и создавать новые правила;**

Основные теоретические предпосылки эволюционной модели

- ❖ процессы имитации и инноваций имеют кумулятивный характер, и последующие шаги зависят от предыдущих, при этом возможны случайные события, нарушающие непрерывность;
- ❖ взаимодействие между агентами происходит обычно в неравновесном состоянии, и результаты этого взаимодействия могут быть удачными или неудачными как в отношении отдельных товаров, так и самих агентов;
- ❖ процесс изменений, который задают указанные предпосылки, является недетерминированным, открытым и необратимым.

Направления исследований в рамках эволюционной экономики

- ❖ **Исследование отраслевой структуры — набора правил (рутин), которыми руководствуются фирмы данной отрасли и которые являются результатом конкурентного взаимодействия фирм**
- ❖ **Исследование социальных институтов — эволюции правил социальной организации, т.е. социальных норм и конвенций — как о процессе взаимодействия субъектов**
- ❖ **Исследование организации - анализ организаций как сложных структур, к которым относятся, прежде всего фирмы и рынки, но также правительство, министерства и т.д.**

Проблемы в исследованиях эволюционной экономики

- ❑ Проблема «частоты» связана с самоограничением механизма естественного отбора - распространение рутин, обеспечивающих наибольшую приспособляемость применяющим их фирмам, приводит к тому, что на рынке остаются только фирмы подобного типа
- ❑ Проблема зависимости от прошлого связана со спецификой эволюционных процессов как марковских - траектория прошлого развития специфическим образом задает некий коридор возможных изменений в будущем, причем для каждого последующего момента существенно только то, какова была ситуация в предшествующем периоде, а не то, каким образом последняя была достигнута.

Проблемы в исследованиях эволюционной экономики

- ❑ Проблема нормативной интерпретации в рамках эволюционного подхода сводится к вопросу о том, отождествляются ли выживаемость и оптимальность или означает ли эволюция движение от низших форм к высшим
- ❑ Проблема специфического характера социальной эволюции и влияние на нее сознательно действующего человека, а следовательно, вопрос о границах применимости идей биологической эволюции в социальных науках вообще и экономике в частности.

ТЕМА 6. НОВАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

Новая политическая экономия (*new political economy*)

- ❑ область экономической науки, претендующая на создание унифицированного подхода к исследованию вопросов взаимодействия политической и экономической сфер общественной жизни
- ❑ применяет экономические методы к исследованию политических процессов, а также изучает экономические последствия различных политических режимов
- ❑ основа теории общественного выбора
- ❑ стремится объяснить реальную экономическую политику, которая не всегда согласуется с принципами максимизации функции общественного благосостояния.

Основные представители

- Дж. М. Бьюкенен-младший (3.10.1919)



- Г. Таллук (15.02.1922)

Субъекты исследования

- ❑ чиновники, которые призваны реализовывать интересы граждан, но, помимо этого, преследуют и собственные интересы;
- ❑ граждане, которые тоже имеют свои интересы и пытаются через чиновников их реализовать;
- ❑ государство — сложная структура, которая устроена как система противовесов и сама по себе является неким источником неэффективности.

Ищет ответы на вопросы:

- Каковы экономические механизмы принятия политических решений?**
- Какова оптимальная организационная структура государственного аппарата?**
- Каковы механизмы предотвращения коррупции и сговора в экономических отношениях с участием государства (на аукционах, тендерах, при принятии законов и пр.)?**

Основные предпосылки НПЭ

- методологический индивидуализм;
- концепция экономического человека;
- политика как о



Основные положения НПЭ

- экономическая политика в значительной степени предопределяется существующими политическими механизмами принятия решений
- является отражением (результатирующей) интересов избирателей или наиболее влиятельных групп давления (групп интересов) в обществе.

Основные сферы анализа

Затрагиваются наиболее значимые с социально-политической точки зрения вопросы экономической политики:

- перераспределения доходов (настоящих или будущих), ресурсов и факторов производства между различными группами экономических агентов
- построения эффективной системы налогообложения

Основные сферы анализа

- определения оптимального уровня инфляции и размера бюджетного дефицита (профицита), объемов и направлений финансирования различных социальных программ (образование, медицина, культура и т.п.),
- политики в области трудовых отношений,
- либерализации торговли,
- приватизации,
- антимонопольного регулирования,
- реструктуризации промышленности,
- финансирования и регулирования инфраструктурных отраслей

Теория общественного выбора

1960 -70-е гг. Д.Блэк, Р.Вагнер, Г.Бренан, Г.Таллок, Дж. Бьюкенен и др.

«Политика есть сложная система обмена...На рынке люди меняют яблоки на апельсины, в политике - соглашаются платить налоги в обмен на необходимые всем и каждому блага»



Джеймс Бьюкенен
(род. 1919)

Теория общественного выбора изучает различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных целях

Теория общественного выбора

- ❑ "Общественный выбор - это взгляд на политику, который возникает вследствие распространения применения инструментов и методов экономиста на коллективные или нерыночные решения".
- ❑ Основатель теории – Бьюкенен
- ❑ Теория легла в основу НПЭ

Методологическая основа ТОВ

- *Индивидуализм:*
- люди действуют в политической сфере, преследуя свои личные интересы и нет грани между бизнесом и политикой
- *теория общественного выбора* — это теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих интересах

Методологическая основа

ТОВ

- Концепция «экономического человека»:
 - ✓ его поведение рационально
 - ✓ рациональность индивида имеет в данной теории универсальное значение
 - ✓ все — от избирателей до президента — руководствуются в своей деятельности экономическим принципом: сравнивают предельные

Методологическая основа ТОВ

- Трактовка политики как процесса обмена:
- ✓ Политический рынок похож на рынок частных товаров
- ✓ Политическое решение, если оно претендует на Парето-эффективный исход, должно приниматься единогласно
- ✓ Политический рынок, где решения принимаются коллективно, становится все менее эффективным с ростом числа участников
- ✓ Обмен на этом рынке не очень рационален
- ✓ Обычно напогоплательщики одни, а

Основные положения ТОВ

- **Государство — это арена конкуренции людей за влияние на принятие решений, за доступ к распределению ресурсов, за места на иерархической лестнице**
- **Избиратели и политики трактуются как индивиды, обменивающиеся голосами и предвыборными обещаниями**

Основные положения ТОВ

- нельзя полагаться на результаты голосования, поскольку они в немалой степени зависят от конкретного регламента принятия решений
- парадокс голосования (*парадокс Кондорсе*) — противоречие, возникающее вследствие того, что голосование на основе принципа большинства не обеспечивает выявления действительных предпочтений общества относительно экономических благ, а результат голосования может зависеть от порядка голосования, что дает возможность манипуляции выбором большинства

Парадокс Кондорсе

Для разрешения парадокса
Кондорсе используется:

- лоббизм
- логроллинг

Лоббирование

- ❖ процесс влияния заинтересованных групп на принятие решений властными структурами
- ❖ при лоббировании в реальности происходит распыление политической ренты, которая распыляется и сводится к нулю
- ❖ если взять разницу между монопольной ценой и равновесной ценой и умножить ее на выпуск при монопольной цене, мы получим политическую ренту, которую получают чиновники для поддержания этой монополии.



Политический смысл

□ лоббизма

- Лоббизм — это когда группы выступают посредниками между гражданами и государством, прежде всего, в сфере обмена информацией
- Лоббизм выполняет функцию организации плюрализма общественных интересов. Процессы лоббирования всегда осуществляет группа людей, но результаты лоббирования имеют значительные последствия и затрагивают в отдельных случаях большие слои населения страны
- Лоббизм как бы дополняет конституционную систему демократического представительства, позволяя участвовать в принятии и реализации политических решений тем группам, которые не имеют другой возможности

Логроллинг -

- ❖ практика взаимной поддержки депутатов путем торговли голосами
- ❖ депутатская практика в целях повышения своей популярности
- ❖ каждый депутат выбирает важнейшие для его избирателей вопросы и стремится получить необходимую поддержку со стороны других депутатов. Поддержку по своим вопросам депутат покупает, отдавая взамен свой голос в защиту проектов и программ своих коллег
- ❖ с помощью логроллинга удастся добиться более эффективного распределения экономических ресурсов. Однако не исключен и противоположный эффект.



Основные положения ТОВ

Существуют экономические предпосылки принятия неэффективных решений:

- **недобросовестность чиновников,**
- **отсутствие ответственности,**
- **сокрытие информации, её искажение.**

Основные положения ТОВ

Концепция Бьюкенена предполагает реформирование существующей системы:

- **разработка правил и процедур политической игры**
- **практическая деятельность государства и его органов на основе принятых правил и процедур.**

Литература к теме:

- **Бьюкенен Дж.** Конституция экономической политики
- **Бьюкенен Дж., Таллок Г.** Расчет согласия. Логические основания конституционной демократия.
- **Бьюкенен Дж.** Границы свободы. Между анархией и Левиафаном
- **Таллок Г.** «Социальная дилемма: экономическая теория войны и революции»

ТЕМА 7. ПОВЕДЕНЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Основоположник ПЭТ

Герберт Саймон (1916г.р.)

В 1978 г. присуждена Нобелевская премия по экономике «за новаторское исследование процесса принятия решений в рамках экономических организаций».



Поведенческая экономика

- ❖ один из исследовательских подходов, альтернативных основному неоклассическому течению (mainstream) экономической науки
- ❖ совокупность теорий, описывающих процесс принятия решений в различных областях экономики (чаще всего - внутри организаций и фирм, но также и применительно к домашним хозяйствам)
- ❖ пытается исследовать реальное поведение экономических субъектов, что означает гораздо более поверхностный (или, что то же самое, более близкий к реальности) уровень а сравнению с основным течением

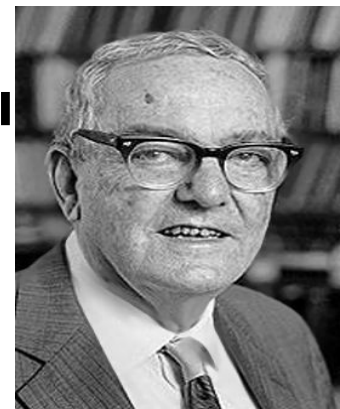


Применяемые методы эмпирических

- ## Исследований
- ❖ описание конкретного процесса принятия решений в отдельных фирмах без попыток агрегирования;
 - ❖ проведение лабораторных экспериментов, в которых испытуемые ставятся в положение, приблизительно соответствующее реальным условиям принятия решений хозяйственными субъектами (главным образом потребителями);
 - ❖ массовые опросы, проливающие свет на причины того или иного поведения предпринимателей или потребителей;
 - ❖ составление компьютерных программ, имитирующих реальные процессы принятия решений.

Теория ограниченной рациональности

- ❖ предпосылка полной информации, используемая в неоклассической теории, нереалистична
- ❖ информации слишком много относительно возможностей ее обработки экономическим субъектом
- ❖ для максимизации полезности или прибыли, экономическому субъекту не хватает счетных способностей
- ❖ у индивида не может быть всеобъемлющей функции полезности, которая позволила бы сравнить разнородные альтернативы



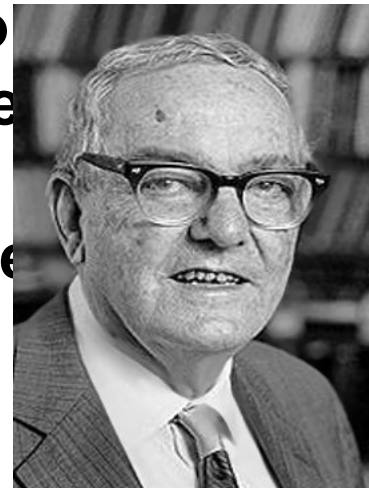
Теория ограниченной рациональности

- ❖ эта функция имеет всего два $\{0, 1\}$ или три $\{-1, 0, 1\}$ значения, где 1 - удовлетворительный вариант, -1 — неудовлетворительный, а 0 — безразличный
- ❖ поиск вариантов экономически субъектом ведется до тех пор, пока не будет найден первый приемлемый (удовлетворительный) вариант, а затем поиск прекращается
- ❖ концепция уровня притязаний - в каждый момент времени у индивида есть некоторое представление о том, на что он может (имеет право) рассчитывать



Теория ограниченной рациональности

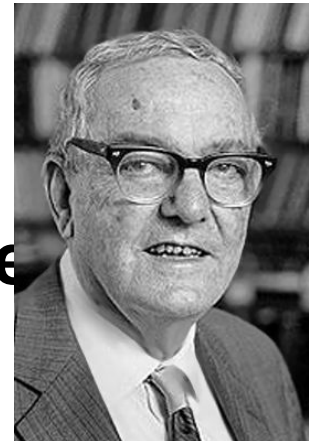
- ❖ **уровень притязаний индивида не является застывшим, планка все время сдвигается в зависимости от результатов последнего «прыжка»**
- ❖ **что выбор удовлетворительного варианта требует от экономического субъекта гораздо меньшей информированности и счетного искусства, чем в неоклассической модели**
- ❖ **является единственной в экономической теории формальной моделью человеческого поведения альтернативной максимизации полезности и прибыли, хотя ее применение на практике требует сложных формул и вычислений.**



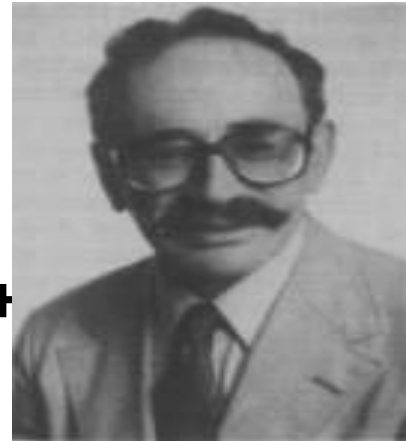
Теория ограниченной

рациональности

- ❖ **выбор субъекта является относительно независимым от конкретной ситуации и в значительной мере определяется заранее заданным правилом поведения**
- ❖ **поведение меняется лишь тогда, когда внешний раздражитель превышает некоторую пороговую величину**
- ❖ **рациональность можно считать ограниченной лишь относительно формального, максимизационного критерия**



Модель переменной рациональности



Х. Лейбенстайн

- ❖ **степень рациональности (продуманности) человеческого поведения зависит от двух сил: физиологической и общественной природы**
- ❖ **в реальной жизни происходит конфликт возвышенных стремлений и общественных (групповых) норм поведения с физиологическими потребностями человека и его стремлением к экономии сил**
- ❖ **достигается некоторая оптимальная для душевного комфорта индивида степень рациональности, с которой он решает хозяйственные вопросы и которая далека от абсолютной рациональности, предусматриваемой**

Модель переменной функциональности



Х. Лейбенстайн

- ❖ **«Х-неэффективность» - никакая фирма в принципе не способна полностью использовать интеллектуальный потенциал своих работников и достичь максимальной эффективности — максимизации прибыли**
- ❖ **понятие Х-неэффективности имеет смысл только в сопоставлении с оптимальным уровнем, присущим системе общего равновесия в условиях полной и бесплатной информации**

Ващенко Т.В. Использование теории поведенческих финансов в процессе принятия финансовых решений. – 08.00.10 (РЭА им. Плеханова)

Введение

Глава I. Рациональное поведение экономического субъекта как методологическая основа современных финансовых теорий

1.1. Концепция «экономического человека» и ее роль в развитии финансовой науки

1.2. Использование поведенческого фактора в современных финансовых теориях

1.3. Основные проблемы управления финансами, связанные с предположением о «рациональности» экономических субъектов

Глава II. Основные положения и развитие теории поведенческих финансов

2.1. Факторы, обусловившие возникновение и развитие поведенческих финансов

2.2. Основные положения, гипотезы и модели поведенческих финансов

Глава III Влияние поведенческих факторов на российских хозяйствующих субъектов в процессе принятия финансовых решений

3.1. Характерные поведенческие особенности российских хозяйствующих субъектов

3.2. Оценка взаимосвязи между поведенческими чертами российских

Научная новизна диссертационной работы заключается в следующем:

- **развит понятийный и категориальный аппарат экономической теории применительно к проблемам управления финансами: уточнены и развиты такие понятия как «рациональность поведения экономического субъекта», «поведенческие факторы процесса принятия финансовых решений»,**
- **введено новое для финансовой науки понятие «поведенческий тип российского хозяйствующего субъекта»;**
- **обоснована необходимость учета субъективных поведенческих факторов при разработке финансовых стратегий и использовании классических финансовых теорий и моделей при управлении финансами российских компаний в современных условиях;**
- **выявлены специфические поведенческие черты российских хозяйствующих субъектов и сформулировано определение современного «экономического субъекта», лежащее в основе большинства финансовых теорий;**
- **классифицированы важнейшие поведенческие факторы, влияющие на процесс принятия финансовых решений и обуславливающие действия российских хозяйствующих субъектов;**
- **разработана методика, включающая критериальный тест для оценки поведенческого типа российского хозяйствующего субъекта, и проведена типологизация российских хозяйствующих субъектов по поведенческим характеристикам, определяющим их действия на финансовом рынке в условиях неопределенности и риска.**

Рекомендуемая литература

- Саймон Г.А. Рациональность как процесс и продукт мышления // ТНЕ815: теория и история экономических и социальных институтов и систем. 1993. Вып. 3. С. 16—38.
- Саймон Г.А. Теория принятия решений в экономической науке и науке о поведении // Теория фирмы / Под. ред. В.М. Гальперина. СПб.: Экономическая школа, 1995. С. 54-72.
- Лайбенстайн Х. Аллокативная эффективность в сравнении с «Х-эффективностью» // Теория фирмы / Под. ред. В.М. Гальперина. СПб.: Экономическая школа, 1995. С. 477-506.
Махлуп Ф. Теории фирмы: маржиналистские, бихэвиористские и управленческие // Теория фирмы. Под. ред. В.М. Гальперина. СПб.: Экономическая школа, 1995. С. 73—93.
- Автономов В.С. Человек в зеркале экономической теории // М.: Наука, 1993. Гл. 2, §4. Гл. 3, § 2,3. Нобелевские лауреаты по экономике: библиографический словарь. М., 1994. С. 102-107.