

Продукт Подписка (Старт+)

Инновационное предложение на рынке, предоставляющее полный пакет услуг для клиентов

Суть продукта



Партнеры

БАНКИ-ПАРТНЕРЫ



АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЬ



СТРАХОВАНИЕ



Основные преимущества

- Внедрение новых возможностей для клиентов
- Клиент ежемесячно вносит платеж по кредиту + платеж по страховке (КАСКО и ТО) в банк
- Кредитные проценты не начисляются на КАСКО и Техническое обслуживание

Удобный и выгодный инструмент для клиентов

Как продукт работает?

Каско и ТО предоставляется клиенту в рассрочку



- Клиент вносит платеж : для оплаты ежемесячного платежа по кредиту, ежемесячного взноса за КАСКО и техническое обслуживание.
- Основное преимущество продукта: ежемесячные платежи по КАСКО и техническому обслуживанию предоставляются клиенту в рассрочку в одном полисе.
- Страховая компания покрывает риски клиента по КАСКО и производит оплату Технического обслуживания в дилерские центры.

Клиент ежемесячно вносит платеж по кредиту + платеж по страховке (КАСКО и ТО) в Банк

Условия продукта

Продукт покрывает риски Угон, Ущерб и Техническое обслуживание для клиента

Полис включает полный набор рисков:

Тоталь + угон – субсидируется Автопроизводителем

Hyundai - за счет прямой субсидии [Сертификат на 3-х летний период]

Ущерб + ТО – клиент платит через банк ежемесячными платежами.

ВАЖНО! в течение срока действия договора есть 1 месяц запас по приему очередного платежа. В случае прекращения оплаты, договор страхования прекращает свое действие.

Риски:

- 4.1.1. Дорожное происшествие по вине Страхователя, Допущенного лица или неустановленных третьих лиц
- 4.1.2. Дорожное происшествие по вине установленных третьих лиц
- 4.1.4. Природные и техногенные факторы
- 4.1.5. Действие третьих лиц
- 4.1.9. Хищение ТС (франшиза не применяется)

Безусловная франшиза
18 000 руб.

“ТО” специальные условия полиса: включается в тело полиса как непредвиденные расходы.

За 3 года по полису доступно 3 ТО, при этом не более 1 ТО в течение действия годового периода страхования.

Цель использования ТС: владельцем-физическим лицом (кроме ИП) в личных (не предпринимательских) целях

Клиент ежемесячно вносит платеж по кредиту + платеж по страховке (КАСКО и ТО) в Банк

Модель оплаты полиса

Для каждого бренда разработана своя модель оплаты полиса

Модель оплаты Hyundai, расчет приведен по модели Hyundai Santa Fe

- Представительство Hyundai предоставляет **субсидию (подарок) клиенту в виде Сертификата** на риски Тоталь + Угон

Оформление	Сертификат Тотал + Угон	46 000	Оплата от Хендэ Мотор (клиенту в подарок)
Оформление	Полис Ущерб + ТО	5 900	Оплата от клиента в ДЦ
Месяц	2	5 900	Оплата от клиента в Банк
Месяц	3	5 900	Оплата от клиента в Банк
Месяц	4	5 900	Оплата от клиента в Банк
	Оплата от клиента в Банк
Месяц	35	5 900	Оплата от клиента в Банк
Месяц	36	5 900	Оплата от клиента в Банк
Месяц	37	5 900	Оплата от клиента в Банк
	ИТОГО	264 300	

Сертификат и полис оформляются сотрудниками ДЦ!