

Прибыль, рентабельность

Экономика организации. Лекция №10

Себестоимость, валовой доход и прибыль предприятия

	Валовой доход	
Материальные затраты	Оплата труда	Прибыль
Издержки производства (себестоимость)		Чистый доход
Объем реализации		

Функции прибыли

Прибыль как важнейшая категория рыночных отношений выполняет следующие функции:

- характеризует экономический эффект, полученный в результате деятельности предприятия;
- обладает стимулирующей функцией. Ее содержание состоит в том, что она одновременно является финансовым результатом
- является одним из источников формирования бюджетов разных уровней.

ВИДЫ ПРИБЫЛИ

- Прибыль от реализации продукции
- Балансовая прибыль
- Валовая прибыль
- Чистая прибыль

Прибыль от реализации продукции

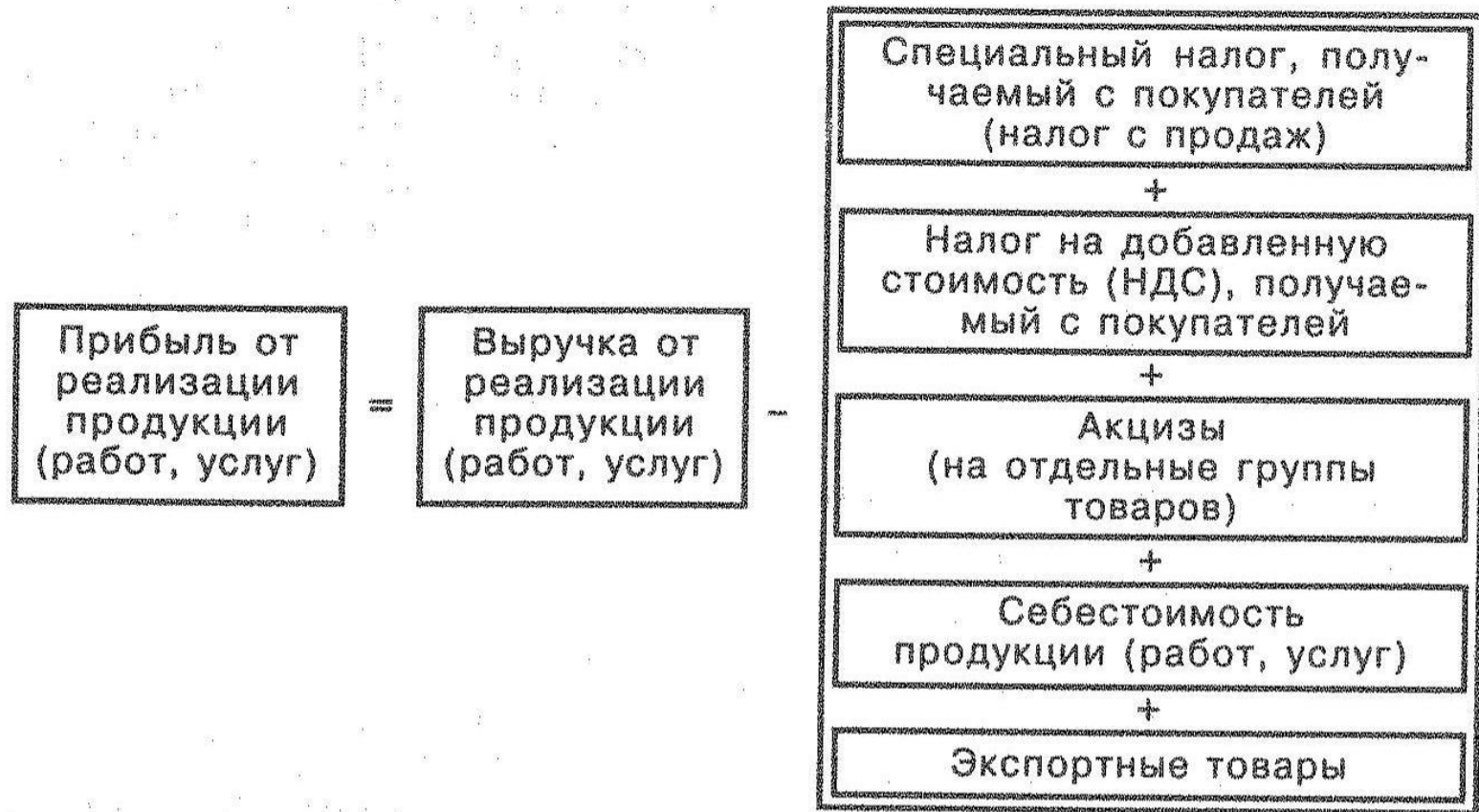


Рис. 14.6. Расчет прибыли от реализации продукции

Балансовая прибыль

Балансовая прибыль – это общая сумма прибыли по всем видам деятельности, отраженная в балансе предприятия.

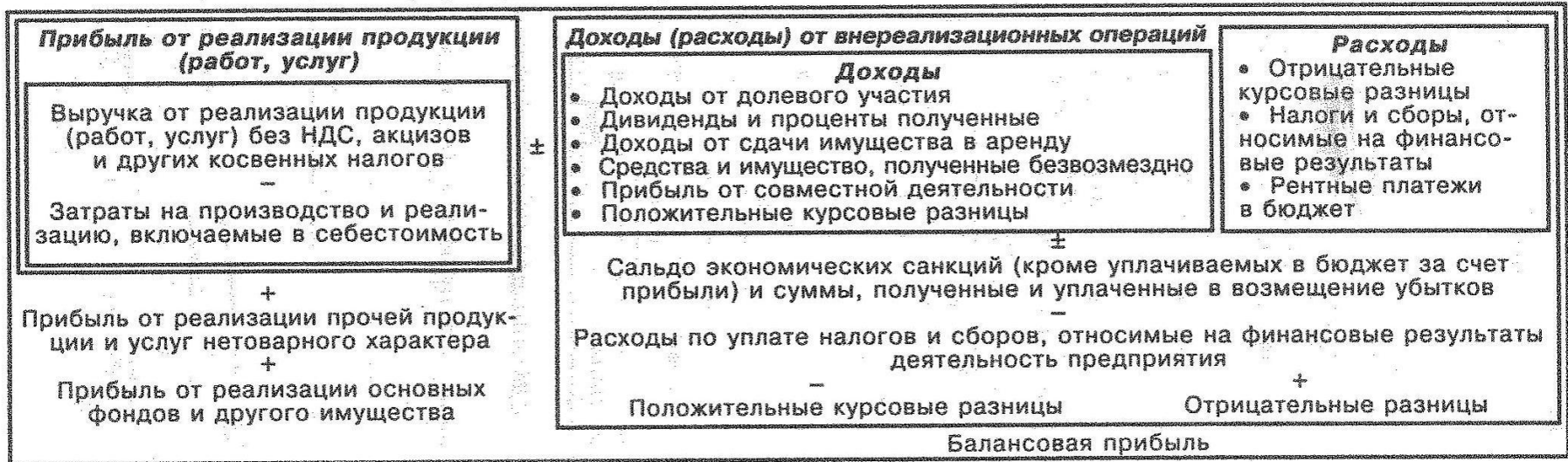
Другие виды деятельности могут увеличивать или уменьшать прибыль.

Валовая прибыль



Рис. 14.2. Корректировка валовой прибыли для налогообложения

Схема формирования и распределения прибыли на предприятии



Корректировка балансовой прибыли:

1. Валовая прибыль увеличивается для предприятий, осуществляющих прямой обмен или реализацию продукции по ценам *не выше себестоимости*.
2. При осуществлении прямого обмена по основным средствам и иному имуществу или реализации этих видов имущества по ценам *ниже их балансовой стоимости* сумма сделки определяется по *рыночной стоимости* имущества за вычетом балансовой стоимости реализованного или выбывшего имущества.
3. Выручка в валюте пересчитывается в рубли по курсу на день оформления таможенных документов для налогообложения прибыли по этим операциям.
4. Налогообложению подлежат денежные средства, получаемые безвозмездно от других предприятий при отсутствии совместной деятельности.
5. По имуществу, полученному безвозмездно, его стоимость оценивается *не ниже балансовой*, по которой оно числится у передающего предприятия.
6. Валовая прибыль учитывает также уплаченные штрафы и пени (за исключением суммы штрафов и пеней, перечисленных в бюджет и внебюджетные фонды)

Валовая (общая) прибыль

Рис. 14.1. Схема формирования валовой (общей) прибыли предприятия

Чистая прибыль

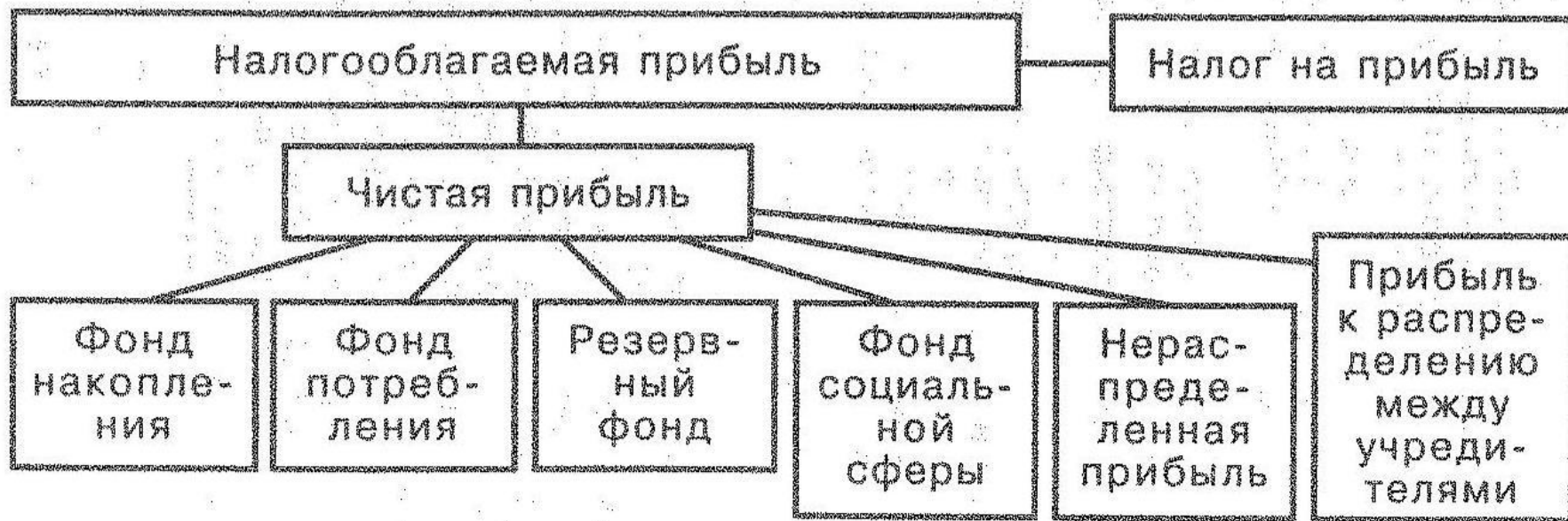


Рис. 14.3. Распределение прибыли предприятия

Российское законодательство предоставляет предприятиям независимо от организационно-правовой формы собственности право оперативно маневрировать поступающей в их распоряжение прибылью после уплаты налоговых платежей в бюджет.

Фонд накопления создается для финансирования производственного развития предприятия: капитальных вложений, модернизации оборудования, нового строительства, реконструкции, приобретения оборудования, для погашения долгосрочных ссуд и процентов по ним, пополнения собственных оборотных средств, погашения расходов и т.п.

Фонд потребления является источником средств, зарезервированных хозяйствующим субъектом для осуществления мероприятий по социальному развитию и материальному поощрению коллектива, и направляется, в частности, на следующие цели:

- выплата единовременных вознаграждений по итогам работы за год;
- выплата пособий;
- оплата проезда;
- выдача беспроцентных ссуд;
- установление надбавок к пенсиям работающих пенсионеров;
- единовременные поощрения работников;
- установление трудовых и социальных льгот;
- выплата дивидендов, процентов по акциям и ценным бумагам.

Резервный фонд может быть создан на случай прекращения деятельности предприятия для покрытия кредиторской задолженности. Он используется на выплату дивидендов по привилегированным акциям в случае недостаточности для этих целей чистой прибыли.

По экономическому содержанию фонды — это чистая прибыль отчетного года либо прошлых лет, распределенная по фондам для ее целевого использования: приобретение новой техники и оборудования; мероприятия социальной направленности; материальное поощрение и прочие нужды.

Совет учредителей вправе направлять средства фондов на покрытие убытков, перераспределять средства фондов между ними, направлять часть средств на увеличение уставного капитала и финансирование других мероприятий.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Финансовый резерв (резервный фонд)

Расширение производства
Погашение долгосрочных ссуд и процентов по ним
Прирост собственных оборотных средств
Финансирование НИОКР
Строительство и эксплуатация объектов жилищного, социального, культурно-бытового и природо-охранного назначения
Осуществление социально-культурных мероприятий

Оказание материальной помощи
Вознаграждения по итогам работы за год (кроме сельскохозяйственных предприятий)
Единовременные поощрения за выполнение особо важных заданий
Выплата дивидендов по трудовым акциям, долевым накоплениям, вкладам
Установление дополнительных трудовых и социальных льгот (сверх предусмотренных законодательством)
Расходы социального характера, направленные на повышение личных доходов работников

+

Амортизационные отчисления на реновацию

+

Выручка от реализации акций и облигаций предприятия

=

Средства на производственное и социальное развитие
(Фонд накопления)

+

Средства на оплату труда работников в издержках производства

=

Средства, направляемые на потребление
(Фонд потребления)

Рис. 14.5. Формирование фонда накопления и фонда потребления

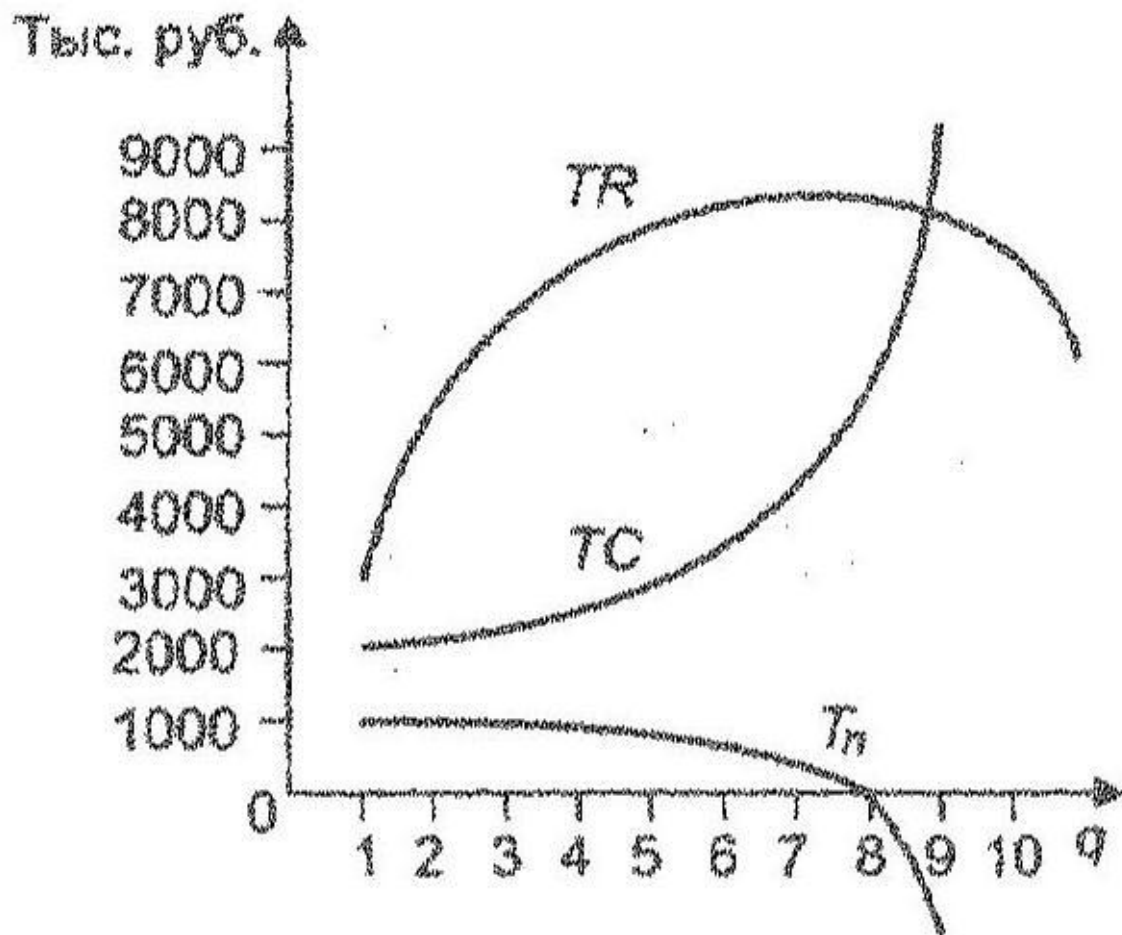


Рис. 19.3. Валовые доходы, издержки и прибыль

**Расчет максимальной прибыли в зависимости
от объема продукции, цены и издержек**

Количество изделий	Цена (руб./шт.), P	Валовый доход (выручка) (тыс. руб.), TR	Валовые издержки (тыс. руб.), $ТС$	Валовая прибыль (тыс. руб.), $M = \text{гр. 3} - \text{гр. 4}$	Предельный доход (руб./шт.), MR	Предельные издержки (руб./шт.), MC	Предельная прибыль (руб./шт.), Mi
1	2	3	4	5	6	7	8
1000	—	2659	2630	29	2659	2630	29
2000	2450	4900	3340	1560	2241	710	1531
3000	2241	6723	4020	2703	1833	880	1143
4000	2031	8124	5440	3584	1401	520	881
5000	1822	9110	5025	4085	986	485	501
6000	1613	9678	5600	4078	568	575	-7
7000	1484	9828	6420	3408	150	820	-670
8000	1195	9560	7615	1945	-268	1195	-1463
9000	986	8874	9310	-436	-686	1695	-2381
10000	777	7770	13675	-5905	-1104	4365	-5469

Факторы, ведущие к изменению прибыли

Фактор	Пояснение
Объем продаж	При высоком удельном весе постоянных расходов в себестоимости продукции рост объема реализации приведет к еще большему росту прибыли за счет снижения доли постоянных расходов, приходящихся на единицу продукции
Рост цен	В период высоких темпов инфляции рост прибыли обеспечивался за счет ценового фактора. Замедление инфляционных процессов, насыщение рынка товарами, развитие конкуренции ограничили возможности производителей повышать цены и получать прибыль посредством этого фактора
Снижение себестоимости	Снижение затрат без негативного влияния на качество выпускаемой продукции. Достигается за счет большей управляемости и контроля в области расходов
Обновление ассортимента и номенклатуры выпускаемой продукции	Прибыль в рыночной экономике — движущая сила обновления как производственных фондов, так и выпускаемой продукции. Характерно проявление этой силы в концепции жизненного цикла продукции

Виды рентабельности

- Рентабельность продукции.
- Рентабельность продаж.
- Рентабельность активов.
- Рентабельность собственного капитала.

Показатели рентабельности

Показатель рентабельности	Формула счета	Назначение
Рентабельность отдельных видов продукции, всей товарной продукции и производства	<p>(Прибыль в расчете на единицу продукции / Себестоимость единицы продукции) · 100%</p> <p>(Прибыль в расчете на товарный выпуск / Себестоимость товарной продукции) · 100%</p> <p>(Балансовая (чистая) прибыль / Сумма основных производственных фондов и материальных оборотных средств) · 100%</p>	Характеризует прибыльность различных видов продукции, всей товарной продукции и рентабельность (доходность) предприятия
Рентабельность реализации (продаж)	(Прибыль от реализации продукции / Выручка от реализации) · 100%	Показывает, какой процент прибыли получает предприятие с каждого рубля реализации
<p>Рентабельность активов (капитала)</p> <p>Рентабельность текущих активов</p> <p>Рентабельность чистых активов</p>	<p>(Прибыль / Текущие активы) · 100%</p> <p>(Прибыль / Совокупные активы) · 100%</p> <p>(Прибыль / Чистые активы) · 100%</p>	Характеризует отдачу, которая приходится на рубль соответствующих активов
Рентабельность собственного капитала	(Балансовая (чистая) прибыль / Собственный капитал) · 100%	Характеризует прибыль, которая приходится на рубль собственного капитала, в том числе после уплаты налогов и процентов за кредит

Рентабельность реализации

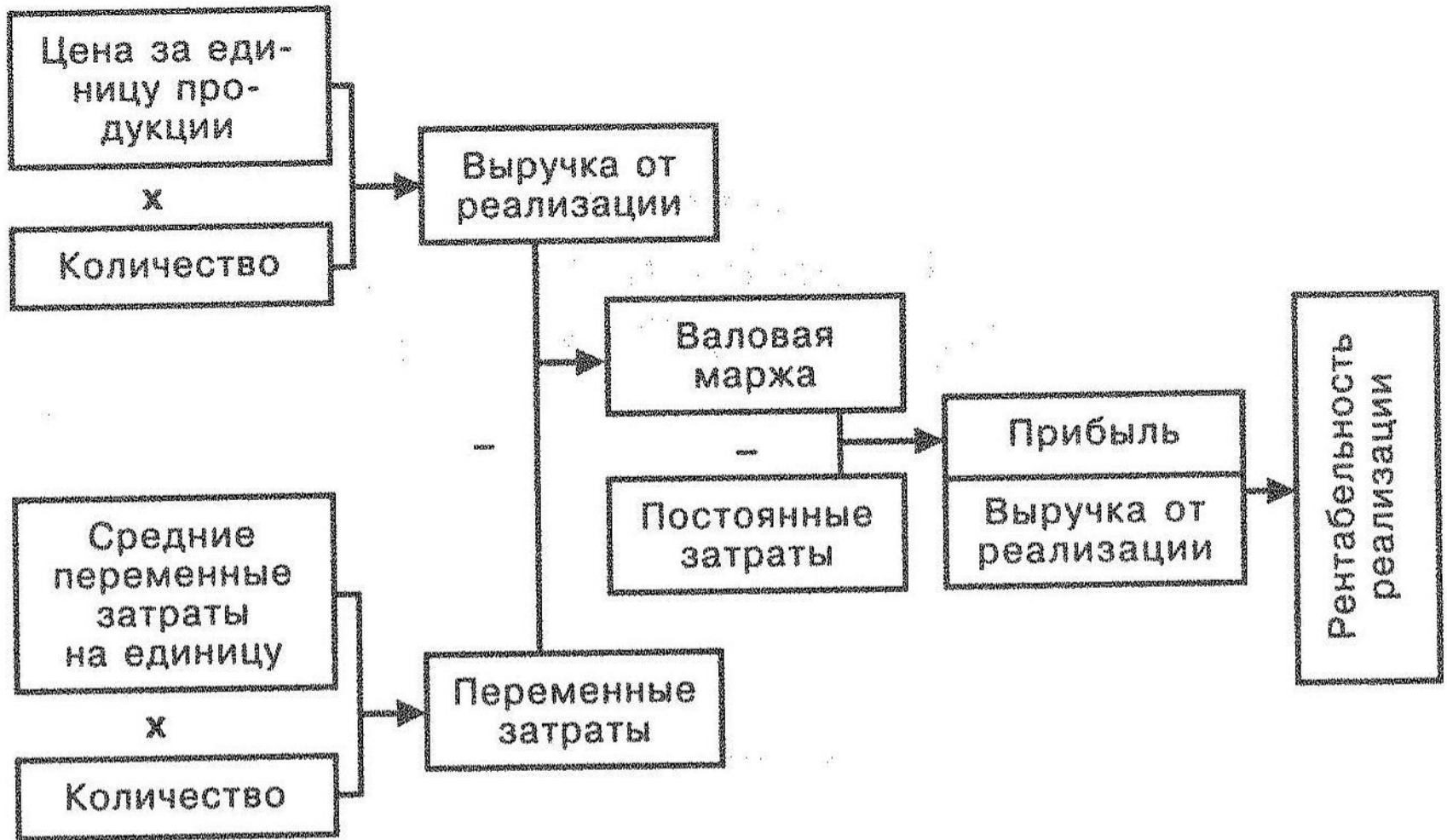


Рис. 14.12. Рентабельность реализации (продаж)

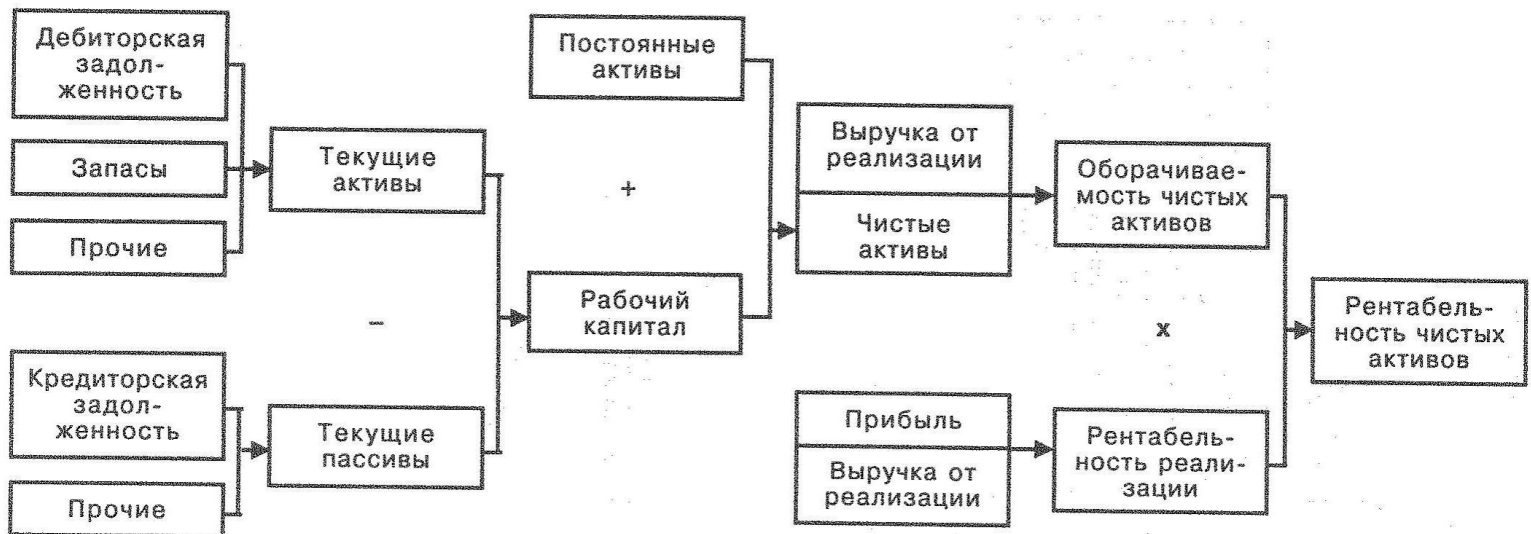


Рис. 14.10. Схема взаимосвязи показателей рентабельности чистых активов

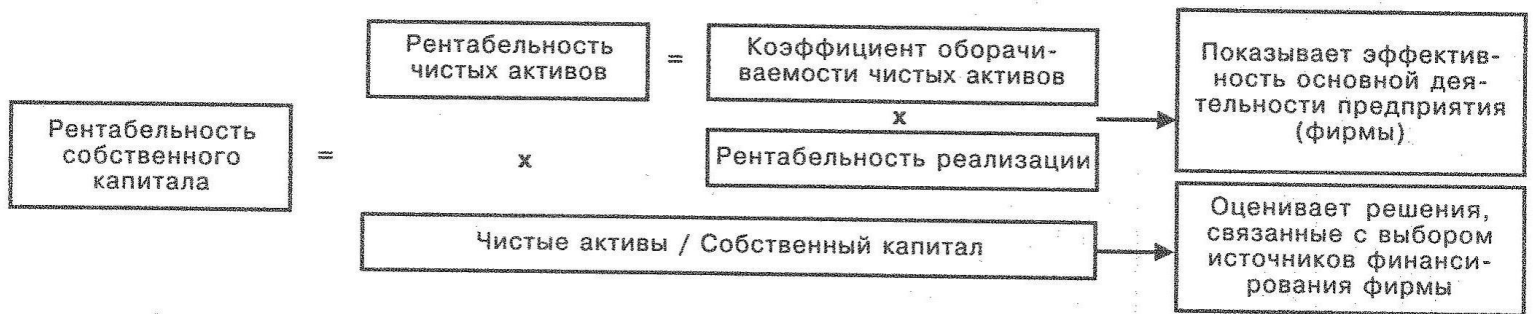


Рис. 14.11. Схема взаимосвязи показателей рентабельности собственности капитала

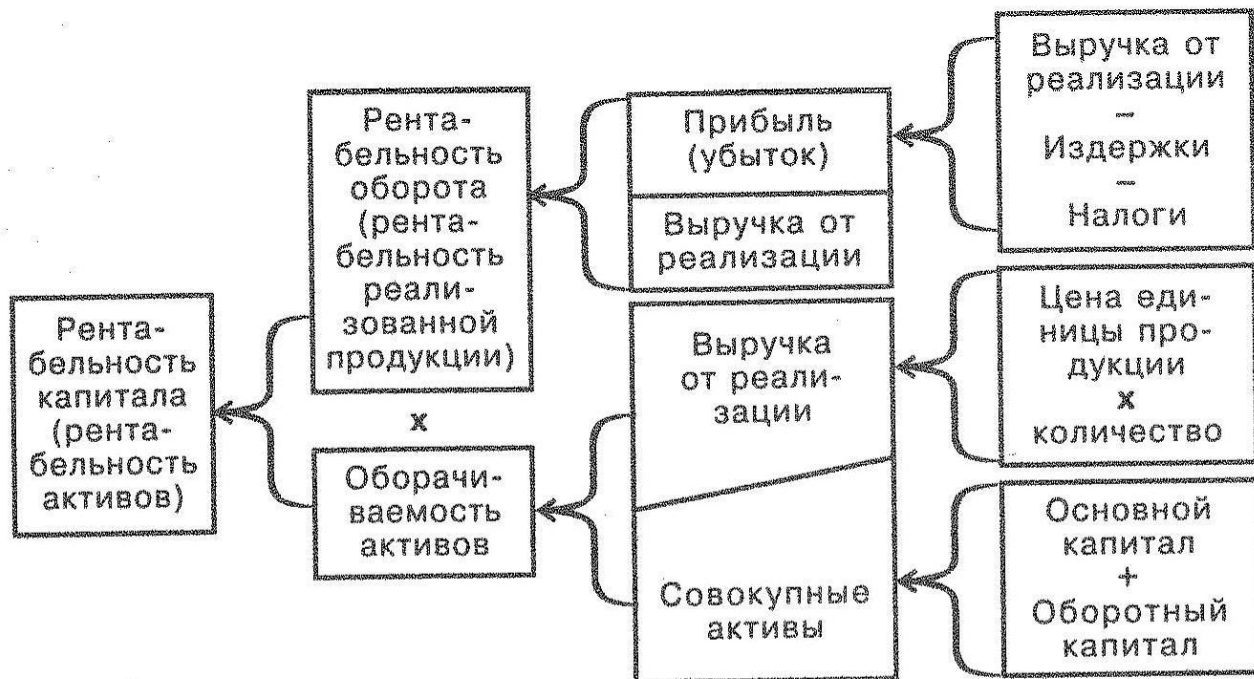


Рис. 14.9. Взаимосвязь показателей рентабельности активов предприятия

$$\begin{aligned}
 \text{Рентабельность капитала} &= \frac{\text{Результат (прибыль или убыток)}}{\text{Средняя сумма совокупных активов}} \cdot 100 \\
 \parallel \\
 \text{Рентабельность оборота} &= \frac{\text{Результат (прибыль или убыток)}}{\text{Выручка от реализации}} \cdot 100 \\
 \times \\
 \text{Оборачиваемость активов} &= \frac{\text{Выручка от реализации}}{\text{Средняя сумма совокупных активов}} \cdot 100
 \end{aligned}$$

Благодарю за внимание!