

Теория прав  
собственности.

Теория  
транзакционных  
издержек.

# Права собственности и теорема Коуза

Теория прав собственности сформировалась в 1960-70 гг. В настоящее время она развивается как самостоятельная концепция и методологическая основа трех направлений экономического анализа. основоположниками теории являются Р. Коуз и А. Алчиан.

Центральной проблемы теории является вопрос об оптимальном распределении прав собственности.

Вопрос о том, кто является собственником, с точки зрения институционализма, менее важен. Важен вопрос спецификации (уточнения границ) прав собственности.

Право собственности - это санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования. Эти отношения определяют нормы поведения по поводу благ, которые все должны соблюдать.

Основные положения теории прав собственности( точка зрения ученого Капелюшникова):

1.Отношения собственности трактуются как отношение между людьми, а не отношения между человеком и вещью.

2. Отношения собственности выводятся из проблемы редкости.

3. Отношения собственности рассматриваются как санкционированные обществом, но необязательные государством.

4. Правом собственности приписывают поведенческое значение.

5. Несанкционированное использование и поведения остается предметом изучения теории.



Категория «собственность» трактуется как «пучок» - набор прав, которые обычно распределяются в неодинаковых пропорциях между различными людьми.



Перечень Оное. Пучок прав собственности:

1. Право владения, т.е. право исключительного физического контроля над вещью;
2. Право пользования, т.е. право применения полезных свойств вещи для себя;
3. Право управления, т.е. право решать, кто и как будет использовать вещь (право на оборот и извлечение выгоды из него);
4. Право на доход, т.е. право обладать результатами от использования вещи;
5. Право суверена (право на передачу власти над собственностью), т.е. право на отчуждение, потребление, изменение или уничтожение вещи;

6. Право на безопасность, т.е. право на защиту от экспроприации вещи и от вреда со стороны внешней среды;
7. Право на передачу в наследство;
8. Право на бессрочность обладания;
9. Право на ответственность в виде взыскания, т.е. возможность передачи вещи в залог или взыскания в уплату долга;
10. Право на остаточный характер, т.е. право на восстановление нарушенных прав собственности (т.е. право на существование процедур и институтов, обеспечивающих восстановление нарушенных правомочий);
11. Право на запрещение вредного использования вещи.

По мнению юристов, самым уязвимым из Оноре является запрещение вредного использования. Проблема состоит в том, что многие способы нанесения ущерба другим лицам не только не запрещено, но и охраняются законом.

Рональд Коуз считал, что оберегая от ущерба одних, мы навлекаем ущерб на других.

По его мнению, решение проблемы должно быть выгодно для общества в целом.



# Трактовки теоремы Коуза

- Теорема Коуза гласит, что при нулевых трансакционных издержках рынок справляется с любыми внешними эффектами.

- Если права собственности четко определены и транзакционные издержки равны нулю, то размещение ресурсов (структура производства) будет оставаться неизменным и эффективным независимо от изменений в распределении прав собственности

- Это утверждение о том, что если частные стороны имеют возможность прийти к соглашению не неся дополнительных издержек по распределению ресурсов, они в состоянии решить и проблему внешних эффектов

Теория трансакционных издержек является базовой категорией для институциональной экономики.

Данная теория может рассматриваться на микро и макроуровнях. На микроуровне это анализ процессов на уровне фирмы, а макро - анализ экономической системы в целом.



Выделяют два подхода в рамках теории трансакционных издержек:

1) Трансакционный подход Коуза и Уильямсона (для экономического анализа отдельных институтов)

2) Трансформационный подход Норта (для анализа институциональных изменений в различных экономических)

# Трансакционные издержки в различных теориях

Согласно трансакционному подходу, в узком смысле слова под трансакционными издержками подразумевается время и усилия затрачиваемые на совершение сделки. Величина издержек зависит от количества участников, их места расположение друг от друга. Трансакционные издержки могут заблокировать функционирования рынков.

В широком смысле под транзакционными издержками понимают любое использование ресурсов необходимое для соблюдения договоренности, в том числе затраты на получение информации необходимой для выработки стратегии, время потраченное на торг, затраты на предотвращение мошенничества со стороны других участников сделки.

Широкое определение по К.Долману:

Трансакционные издержки - это издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта. Таким образом трансакционные издержки не связаны с процессом производства.



## Классификация трансакционных издержек:

1. Издержки поиска информации
2. Издержки ведения переговоров
3. Издержки изменение количества и качества вступающих в обмен товаров и услуг
3. Издержки спецификации и защиты прав собственности
4. Издержки защиты от оппортунистического поведения



При исследовании  
транзакций Уильямсон  
исходит из следующих  
положений

1. Эффективность сделки зависит от того, насколько точно структура управления состыкована с атрибутами данной трансакции, к которой относится специфичность активов - особо ценные активы для данного контракта, от частоты осуществления сделки и степени определенности условий ее осуществления.

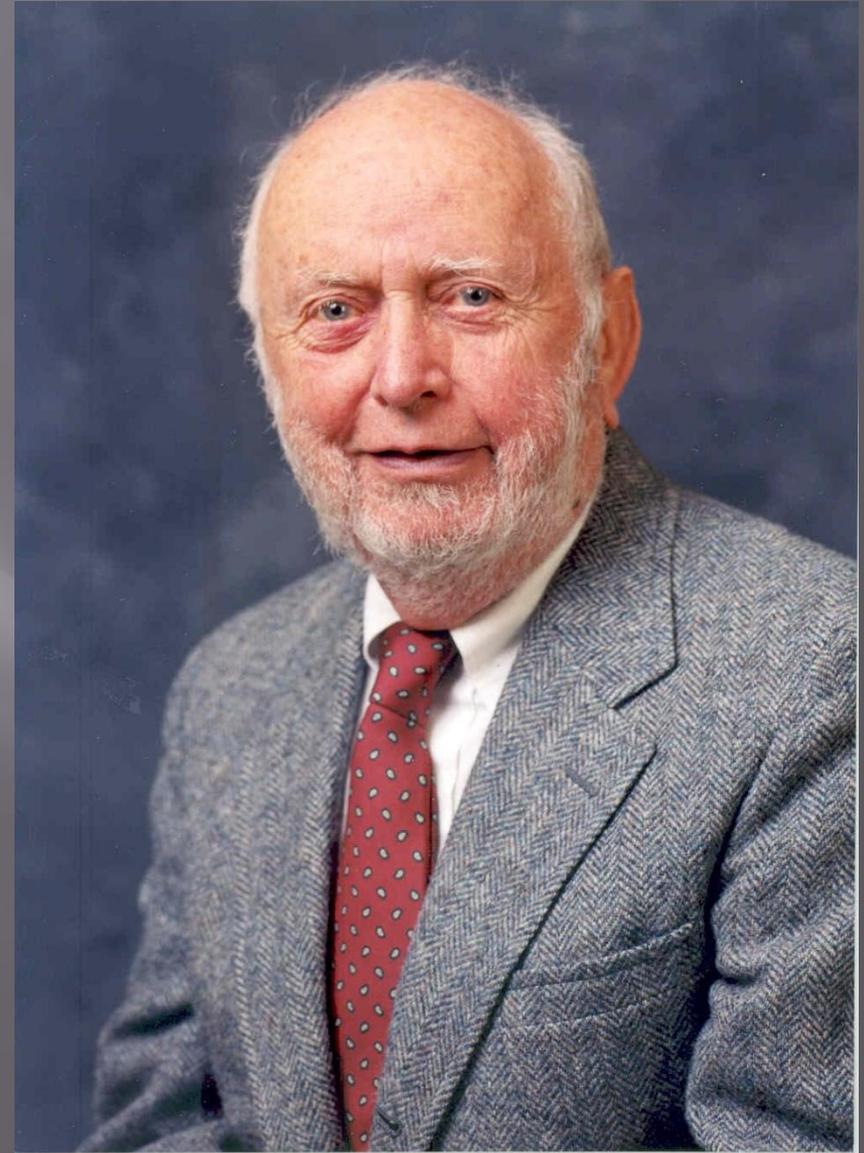
2. Все сложные контракты неизбежно являются несовершенными или "отношенческими" так как требуют постоянного взаимодействия между участниками.

Уильямсон рассматривает оппортунизм как преследование личного интереса с использованием коварства, проявляющегося в таких явных формах как ложь, воровство, мошенничество, предоставление неполной или искаженной информации, введение в заблуждение или другие методы запутывания партнеров.

Различают две формы оппортунизма:  
1) Характерны для отношений внутри организации;  
2) Характерны для рыночных сделок.  
Форма оппортунизма "отлынивание" - это работы с меньшей отдачей и ответственностью чем следует по условию договора.



Согласно Норту,  
трансформационные  
издержки связаны с  
изменением системы  
институтов: ликвидация  
старых институтов,  
формировании  
(импорт) и адаптации  
новых институтов в  
экономической  
системе.



Дуглас Норт

Несмотря на различия трансакционных и трансформационных издержек, они находятся в тесной зависимости, которая сформулирована в обобщенной теореме Коуза. Если трансакционные издержки невелики, то экономика всегда будет развиваться по оптимальной траектории, независимо от имеющихся в ней набора политических и других институтов.

Основные силы, сдерживающие сдерживающая изменения в системе:

1) Государство

2) Влиятельные группы преследующие свои личные интересы

3) Институциональная матрица, которая определяет зависимость развития общества от траектории его предельного развития.



**СПАСИБО  
ЗА  
ВНИМАНИЕ!**