

Управление собственностью

2

Развитие собственности:
факторы, направления

Экономическая система

1. Единое целое, образованное взаимодействием взаимосвязанных экономических элементов
2. Упорядоченная система взаимосвязей между производителями и потребителями
3. Взаимосвязи охватывающие процесс воспроизводства (производство, распределение, обмен, потребление)
4. Определенный механизм решения проблемы ограниченности ресурсов и альтернативных возможностей их использования.

Способ координации и управления экономической деятельностью, основанный на определенном типе отношений собственности

Основа экономической системы – отношения собственности

Реализация – через хозяйственный механизм

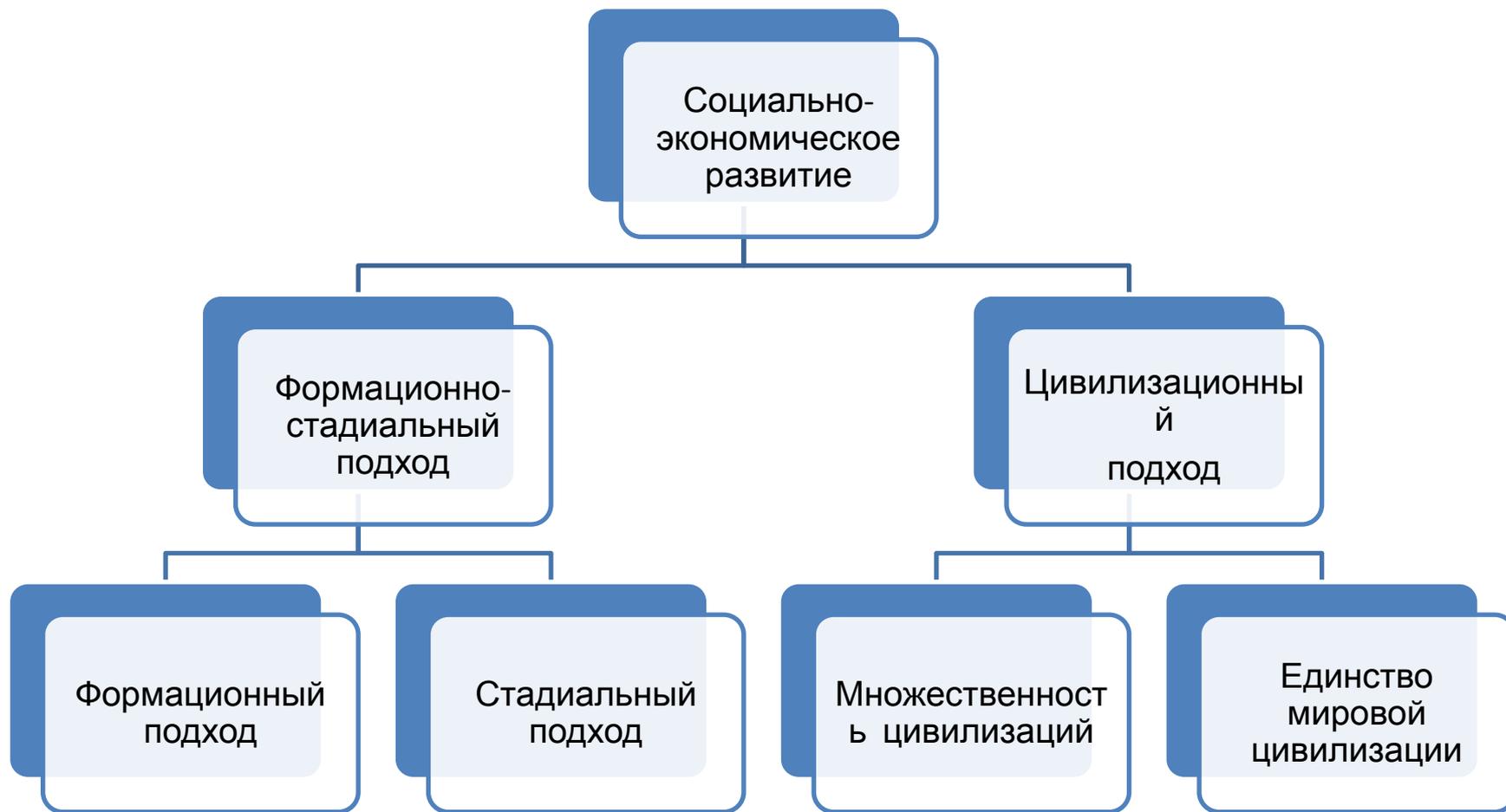
СОБСТВЕННОСТЬ: Отношения присвоения факторов и результатов производства в обществе

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ МЕХАНИЗМ: Система экономических форм и организационно-управленческих отношений, обеспечивающих процесс воспроизводства в обществе

Типы экономических систем

Тип экономической системы	Экономическая основа	Принятие экономических решений
Традиционная	Коллективная власть-собственность	На основе традиций, обычаи, стереотипы, общественной иерархии
Рыночная	Частная собственность	Обособленными субъектами в интересах выгоды с рыночными механизмами координации
Административно-командная	Государственная	Государственными органами с плановым регулированием
Смешанная	Частная, государственная собственность и их комбинации	Сочетание планового и рыночного регулирования, саморегулирования

Альтернативные подходы к социально-экономическому развитию



Цивилизационный подход

- Общее (А. Тойнби): Понятие цивилизации базируется на двух основных равновеликих столпах:
 - цивилизация - это устойчивая во времени и пространстве (территории) **совокупность людей**
 - с характерным способом производства, во-первых,
 - и своеобразным нравственно-(духовно)-культурно-религиозно-этническим аспектом, во-вторых.
- Варианты:
 - История – сосуществование и смена множества локальных цивилизаций (Н.Данилевский, А.Тойнби)
 - История – развитие мировой цивилизации (аграрная цивилизация, индустриальная цивилизация, постиндустриальная цивилизация)

Формационно-стадиальный подход

- **Варианты**
 - Развитие общества через общественно-экономические формации
 - Развитие общества через стадии экономического роста
- **Общая основа - материальное производство**
- **Различия – производительные силы или производственные отношения**
 - У.Росту, Д. Белл, О.Тоффлер - критерием периодизации является уровень развития орудий труда (средств производства)
 - Марксизм – критерием периодизации является характер отношений собственности
 - + ярко выраженный классовый характер

Развитие собственности – вариант 1

- Основа: развитие производительных сил, смена технологических укладов**
- Направление: развитие многообразия и усложнение отношений собственности**
- Проявления: развитие форм и видов собственности, их умножение, появление смешанных форм**

Смена технологических укладов

- Аграрная экономика: **ведущий фактор производства – земля (иммобильна)**.
Собственность на землю – основа экономической системы: личная зависимость и прикрепление труда к земле
- Индустриальная экономика: **ведущий фактор – капитал (мобилен)**. Собственность на капитал – основа экономической системы: личная свобода и рынок труда
- Постиндустриальная экономика: **ведущий фактор - труд (мобилен и неотделим от личности)**.
Собственность на труд – основа экономической системы: личная свобода и собственность

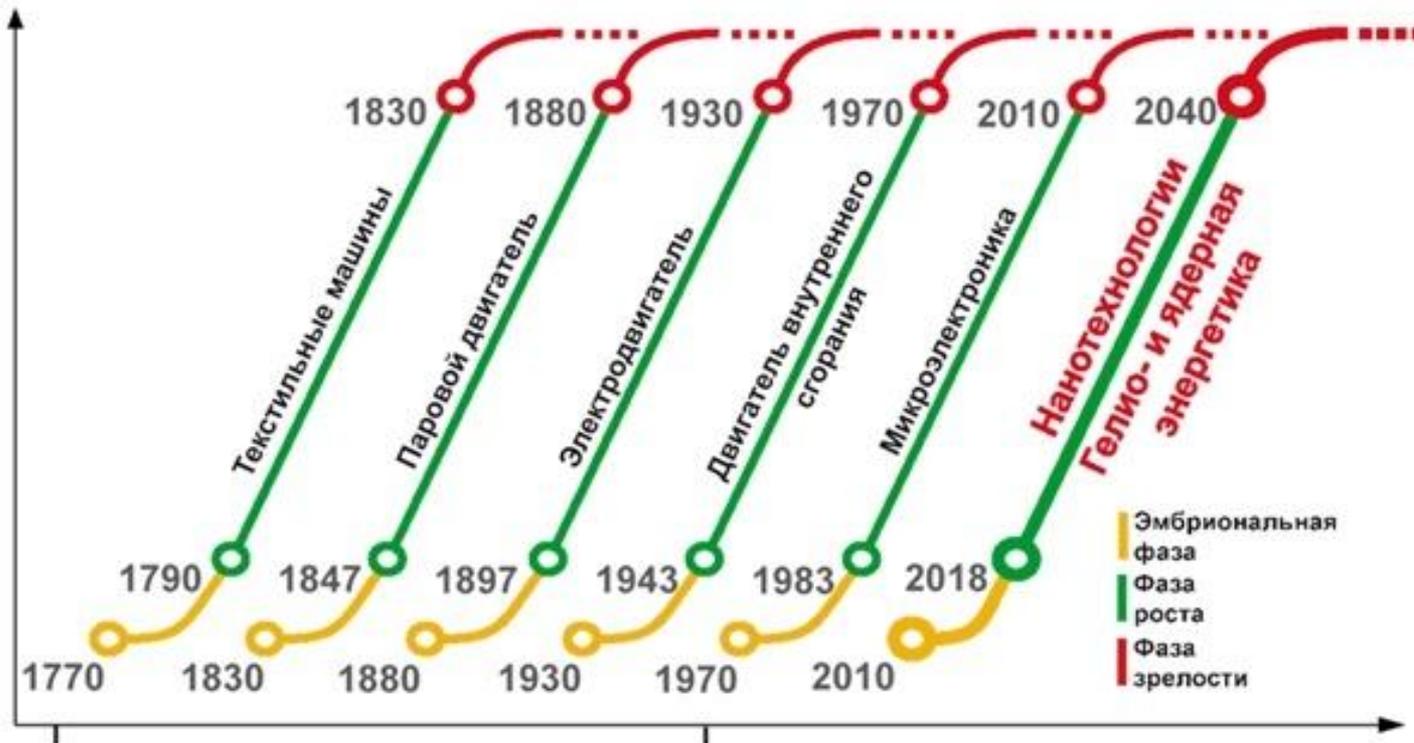
Технологические уклады нового и новейшего времени

- Первый (1785-1835 гг.) - основан на новых технологиях в текстильной промышленности, использовании энергии воды.
- Второй (1830-1890 гг.) - ускоренное развитие транспорта (строительство железных дорог, паровое судоходство), возникновение механического производства во всех отраслях на основе парового двигателя.
- Третий (1880-1940 гг.) базируется на использовании в промышленном производстве электрической энергии, развитии тяжелого машиностроения и электротехнической промышленности на основе использования стального проката, новых открытий в области химии. Были внедрены радиосвязь, телеграф, автомобили.
- Четвертый (1930-1990 гг.) основан на дальнейшем развитии энергетики с использованием нефти и нефтепродуктов, газа, средств связи, новых синтетических материалов. Это эра массового производства автомобилей, тракторов, самолетов, различных видов вооружения, товаров народного потребления, появления компьютеров и программных продуктов.

Современный технологический уклад

- Пятый (1985-2035 гг.) - опирается на достижения в области микроэлектроники, информатики, биотехнологии, генной инженерии, новых видов энергии, материалов, освоения космического пространства, спутниковой связи и т.п.
- К элементам пятого уклада относят: электронную промышленность,, вычислительную технику, программное обеспечение, авиационную промышленность, телекоммуникации, информационные услуги, производство и потребление газа.
- Ядром формирования нового уклада можно назвать биотехнологии, космическую технику, тонкую химию, микроэлектронные компоненты.
- Основными преимуществами данного технологического уклада по сравнению с предыдущим (четвертым) укладом являются:
 - индивидуализация производства и потребления,
 - преобладание экологических ограничений на энерго- и материалопотребление на основе автоматизации производства,
 - размещение производства и населения в малых городах на основе новых транспортных и телекоммуникационных технологий и др.

Смена ТУ и длинные волны Н. Кондратьева



Формирование новейшего технологического уклада

- Ключевым фактором следующего, **шестого ТУ**, экономисты видят: нанотехнологии, клеточные технологии и методы генной инженерии; возникновение альтернативной энергетики (водородная энергетика, использование энергии ветра, солнца)
- Переход от старого к новому технологическому укладу неизбежно **сопровождается крупными структурными сдвигами в экономике и обществе и системными кризисными явлениями**, охватывающими все сферы национальной, а в условиях глобализации, и мировой экономики.
- В результате эволюционного волнового процесса, возникают новые образования - лидирующие секторы экономики, которые постепенно охватывают целую экономическую систему, вовлекая ее в процессы роста и **формируя качественно новую стабильную взаимосвязь всей экономической системы - технологический уклад.**

Развитие технологий и бизнеса и развитие собственности



Формы фирм



Развитие форм предприятий и собственность

- Индивидуальное предприятие
- Полное товарищество
- Товарищество с дополнительной ответственностью
- Общество с ограниченной ответственностью
- Акционерное общество (закрытое, публичное)
- **Общее направление:**
 - **Ослабление связи между собственником и предприятием,**
 - **Выделение предприятия как самостоятельного экономического субъекта**
 - **Снятие ответственности учредителя за дела предприятия**
 - **Отделение управления от собственности**
 - **Отделение корпоративной собственности от индивидуальной**

Маркс об акционировании

- К. Маркс - об акционерных обществах: «капитал... получает... непосредственно форму общественного капитала (капитал непосредственно ассоциируемых индивидов) в противоположность частному капиталу, а его предприятия выступают как общественные предприятия в противоположность частным предприятиям» (Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 25. Ч. I. С. 479.).

Формы собственности

Государственная

Муниципальная

Частная

Коллективная

Формы собственности - проблемы

- Одна и та же форма собственности может иметь принципиально разное социальное содержание.
- Так, содержание государственной собственности будет определяться социальной сутью государства (государственной власти); частной собственности - особенностями социального строя и укладов и т.д.

Полифонизм современных отношений собственности

- Многообразие форм собственности и их взаимодополняемость стали закономерностью современной эпохи. Многообразие форм собственности представляет собой не случайную, хаотическую совокупность.
- Напротив, они образуют систему, представляющую единство функционально различных, дополняющих друг друга элементов, специфические качества которых необходимы для реализации фундаментальных принципов функционирования рыночной экономики, обеспечивающих экономический и социальный прогресс.
- В рамках этого многообразия каждая форма собственности, ее модификации находят «свою нишу», в которой они и доказывают свои преимущества в решении экономических и социальных задач.

Система отношений собственности стран постиндустриального мира предстает как совокупность многообразных и органически взаимосвязанных форм, в свою очередь имеющих множество видов, подвидов, модификаций.

Режимы собственности (середина 20 века)

- «Совокупность правил, определяющих условия доступа к тому или иному ресурсу, а также правил, определяющих порядок принятия решений об использовании ресурса» (Х. Демсиц)
 - **Режим государственной собственности**
 - **Режим частной собственности**
 - **Режим коммунальной собственности**
 - + режим свободной собственности
 - + ? режим распределенной собственности

Концепция режимов собственности

- **Режим собственности** на ресурс — это структура прав и обязанностей, характеризующая отношение одного индивида к другому в связи с отдельным ресурсом.
- Чтобы определить режим собственности на землю и другие природные ресурсы — будь то режим, который можно назвать государственной, частной (индивидуальной) или общей собственностью, — непрерывно **устанавливается множество институциональных структур.**
- Эти институциональные структуры определяют (или локализуют) одного индивида vis-a-vis с другими как внутри группы, так и вне ее. Мы можем определить отношения собственности между двумя или более индивидами (или группами), установив, что **одна сторона имеет интерес, защищаемый как право, если только все остальные обязаны его защищать** (Д. Бромли)

Содержание режимов собственности

- **Режим государственной собственности** означает, что исключительное право доступа к ресурсу принадлежит государству
- **Режим частной собственности** означает, что право принимать решение о реализации того или иного правомочия принадлежит отдельному экономическому агенту и ему же принадлежит весь пакет правомочий собственности.
- **Свободный доступ** — ситуация, в которой ни один из экономических агентов не обладает правом владения на ограниченный ресурс.

Режимы собственности – распределение прав

Режим собственности	Право на исключение	Право на принятие решение об использовании	Право на доход от использования
Режим свободного доступа	никому	всем	всем
Режим частной собственности	индивиду	индивиду	индивиду
Режим государственной собственности	Членам организации «государство»	Членам организации «государство» в соответствии с регламентами	никому
Режим коллективной собственности	Группе индивидов	Группе индивидов	Группе индивидов (распределение между членами)

Режимы и формы собственности

- По отношению к каждой форме собственности можно говорить о различных режимах:
 - В режиме частной собственности специфицированные права закреплены за индивидом
 - Режим государственной собственности - исключение из доступа к остаточному доходу относится не только к тем, кто не входит в организацию, именуемую государством, но и к тем, кто входит в нее, является ее участником, лицом, принимающим решения или просто наемным работником государства.

Режим коллективной собственности

- Э.Остром – Нобелевская премия по экономике 2009 г.
 - Одно из достижений: «За доказательство того, что общая собственность («common property») может эффективно управляться ее собственниками»
 - Коллективные формы (варианты кооперативов) могут быть эффективными и потому дилемма: либо государство, либо частная собственность – не корректна

Режим собственности

- Понятие режима собственности обозначает совокупность прав (и задающих их правил), определяющих условия доступа к тому или иному ресурсу и порядок выбора вариантов его использования, а также порядок изменения тех и других.
- Э.Остром связала понятие режима собственности с двумя типами правил, которые либо устанавливаются внутри какой-либо группы (в порядке ее самоорганизации), либо задаются «сверху» (например, государством).
 - Первый из таких типов — **операционные правила**, определяющие, кому и что разрешено, запрещено или предписано делать с теми или иными ресурсами (активами, благами) — **непосредственная реализация собственности**
 - Второй тип — **правила коллективного выбора**, определяющие, кто может участвовать в изменении или установлении операционных правил и какой уровень согласия между членами группы при этом необходим — **определение правил и субъекта реализации собственности**

Режим собственности -правила

- Режим собственности, согласно Э. Остром, определяется совокупностью прав, вытекающих из пяти правил, из которых **первые два принадлежат операционному уровню, а последние три — уровню правил коллективного выбора:**
 - 1) доступ — право войти в контакт с ресурсом;*
 - 2) извлечение — право получать некоторый продукт от использования ресурса;*
 - 3) управление — право регулировать способы использования ресурса и его изменения;*
 - 4) исключение — право определять, кто будет иметь право доступа к ресурсу и как это право может передаваться;*
 - 5) отчуждение — право продать или передать в аренду (временное пользование) предыдущие два права*

Иерархия имущественных прав

- Управление распределением прав доступа к ресурсу и извлечения продукта на межгосударственном и национальном уровнях:
 - Установление квот для стран в районах действия международных договоров на межгосударственном уровне;
 - Распределение квот внутри страны между рыбодобывающими компаниями
- Аналогичный принцип может быть применен, например, в отношении городских земель через систему градостроительного регулирования:
 - Право на определение вариантов застройки принадлежит городу
 - Право на непосредственное извлечение полезного эффекта и управление принадлежит застройщику

Условия эффективности коллективного управления общей собственностью

- Ясность правил
- Разработка правил на низовом уровне
- Активное участие пользователей в управлении общими ресурсами
- Наличие ясных способов разрешения споров
- Наличие системы санкций для нарушителей

Практическое применение идеи коллективной собственности

- Предприятия с долей работников в собственности (симбиоз коллективного и акционерного предпринимательства)
 - В 70-и странах мира законодательно закреплены права работников на участие в капитале, прибыли и управлении предприятиями
 - В ЕС 10% работников трудятся в компаниях, где часть акций принадлежит работающим в них гражданам.
 - В ЕС создана Европейская Федерация работников-собственников

Развитие собственности работников в США

- США: в целом примерно 8% корпоративной собственности составляет доля работников. В конце XX века в **500 крупнейших корпорациях доля акций работников составляла в среднем 27%**, а в таких, как «Макдоннелл-Дуглас», «Маккормик», «Проктер энд Гэмбл», — около 33%.
- **Р. Рейган:Миллионы американских рабочих, являющихся собственниками своих компаний, — лучший ответ Карлу Марксу.**
- Самая большая в Америке компания, принадлежащая тем, кто в ней работает Компания Publix, седьмая по величине частная компания США с выручкой 27,5 млрд долл. — 80% акций компании стоимостью \$16,6 млрд принадлежат ее работникам, включая бывших сотрудников.

Мондрагонская кооперативная корпорация (Испания)

- Наиболее известный пример кооперативной собственности
- Объединяет более 250 компаний-кооперативов с числом занятых более 90 000 чел.
- Кооперативы являются собственностью их рабочих-собственников и власть основывается на принципе: один человек - один голос.

Коллективная собственность в России

- Неплюевское (Крестовоздвиженское) трудовое братство (конец 19-начало 20 вв)
- Попытка построить экономическую жизнь на коллективных началах, точнее, «на нравственных основаниях равенства и братской любви» : по образу и подобию Иерусалимской общины, созданной, по преданиям, святыми апостолами

(см. например,

http://chri-soc.narod.ru/pamyaty_Neplueva_2011.htm)

Коллективная собственность в современной России - «Народные предприятия»

- Федеральный закон от 19 июля 1998 г. N 115-ФЗ "Об особенностях правового положения акционерных обществ работников (народных предприятий)«
- Основные признаки народного предприятия:
 - Более 75% акций принадлежит его работникам, каждый из которых не может владеть более 5% акций. Продажа акций народного предприятия на сторону не допускается.
 - По большинству вопросов его деятельности принятие решений на народном предприятии осуществляется на основе принципа «один акционер - один голос», а не «одна акция - один голос», как это имеет место в обычном акционерном обществе.
 - Размер оплаты труда генерального директора народного предприятия за отчетный финансовый год не может более чем в 10 раз превышать средний размер оплаты труда одного работника
 - При выходе на пенсию акции выкупаются у работника
 - **В настоящее время –не более 100 народных предприятий**

Развитие собственности – исходные положения

- Институциональное оформление (права собственности) должно отвечать разнообразию существующих благ (Э. Остром говорит только об «общих благах»)
- Собственность не безразлична к объекту
- Растущее разнообразие объектов требует такого же многообразия форм реализации собственности

Трансформация собственности

- «Собственность на материальные средства производства перестает быть основным условием высокого благосостояния; залогом жизненного успеха становится **не собственность, а организация, не владение, а пользование, не возможность присвоить, а способность применить те или иные средства и условия производства**» -В.Иноземцев

Перспективы собственности: индивидуализация VS социализация

- Индивидуализация – усиление роли личностного контроля в условиях доминирования труда как фактора производства
- Социализация - усиление контроля общества над использованием ресурсов (– неравнозначна огосударствлению: саморегулирование, роль общественных организаций, местного самоуправления и пр.)
- +транспарентность (прозрачность, понимаемость) отношений собственности (ср. ситуация в России)

Примеры

- В США и Франции существует частная собственность на землю, но...
 - Во Франции недра земли, начиная с двухметровой глубины принадлежат государству;
 - В США - недра рассматриваются как составная часть земельного участка и принадлежат собственнику участка

Примеры

- Собственность на сельскохозяйственные земли:
 - Австрия: продажа и аренда с/х земель – только с разрешения государства;
 - Франция: право на приобретение с/х земель – только после аренды;
 - США: с/х земли могут приобретать только те юр лица, которые заняты с/х производством

Проблема частной собственности в США

- 1995 г. – Закон о защите частной собственности – зачем?
 - Зонирование – запрет на строительство
 - Охрана окружающей среды – запрет на использование земель
- Суть закона: землевладелец вправе получить компенсацию, если вследствие вводимых в связи с охраной окружающей среды его участок терял в стоимости более 20%

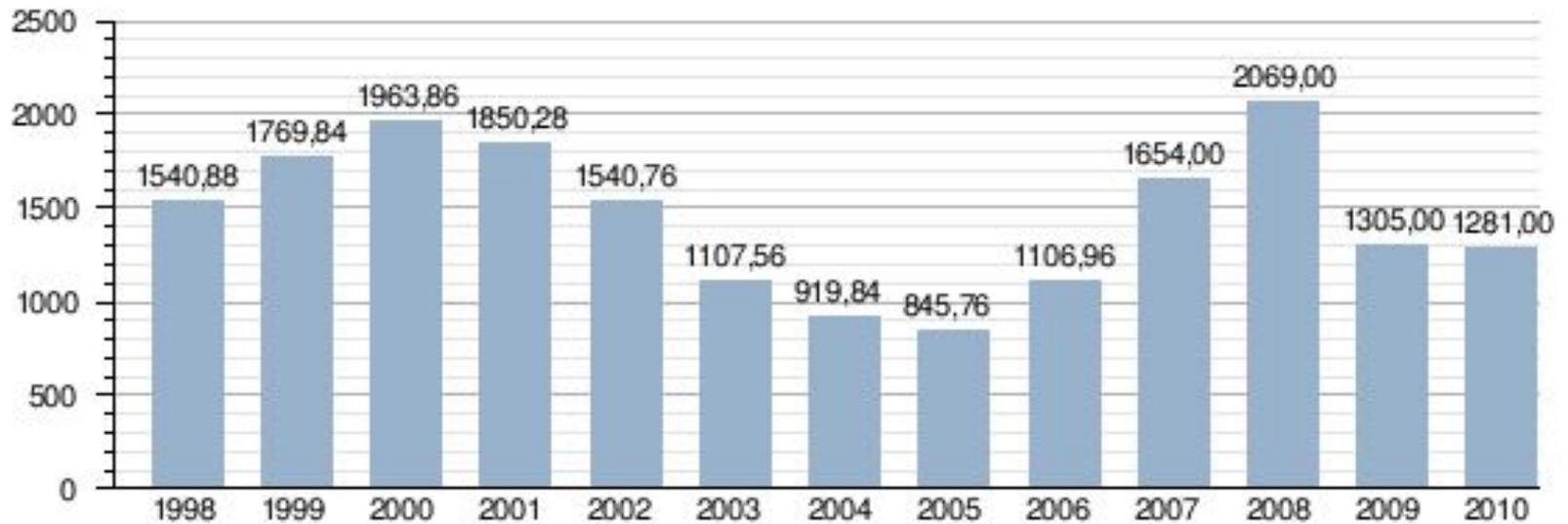
Доля государства в собственности США

- На долю США как государства в 1997 г. приходилась одна четвертая часть (24,8%) всей территории страны. В ряде штатов эта доля превышала 50% всей земли штата (штат Невада - 79,8%, штат Юта - 64,3%, штат Айдахо - 62,3%, штат Орегон - 51,6%).
- Собственность за землю на федеральном уровне играет существенную роль в обеспечении единого экономического пространства.
- Сеть дорог федерального значения, коммуникации, рекреационные зоны и т.д. дают возможность США обеспечивать доступность любой точки страны для предпринимательства, создавать равные условия для ведения бизнеса и формирования американского качества жизни как в городах, так и в сельской местности.

Государственная и общественная собственность

- **СССР:**
- «В СССР – общенародная собственность в форме государственной..»:
 - Фактически:
 - Отчуждение непосредственного производителя от средств производства;
 - Обособление предприятий в рамках государственной собственности
- **США :**
- – Аляска - с конца 50-х годов XX в. ..закрепление за общественным сектором почти трети суши Аляски (103 млн акров), содержащей значительные запасы нефти ..
- Экономическая форма реализации общественной собственности на нефть - Постоянный фонд Аляски, образуемого из ежегодных отчислений от нефтяных доходов частных компаний, которые на условиях долгосрочной аренды добывают нефть. Фонд является общей собственностью всего населения штата.
- Фонд выступает объектом общественного распоряжения и управления и используется, в частности, для выплаты дивидендов всем жителям Аляски.
- В 2000 г. величина фонда составила 25 млрд долл. и из него в качестве дивидендов в этом году было выплачено более одного миллиарда долларов или 1964 долл. на каждого человека

Выплаты из ПФ Аляски



Выплата в долларах США

Пенсионный фонд Норвегии

- Пенсионный фонд Норвегии наполняется за счет налогов, поступающих от нефтяных корпораций, доходов от продажи месторождений и дивидендов компании Statoil, контрольный пакет которой принадлежит государству.
- К сентябрю 2012 года размер фонда достиг 650 миллиардов долларов против 220 миллиардов в 2006 году. Ожидается, что к 2020 году он превысит отметку в триллион долларов. На январь 2013 года Стабилизационный фонд Норвегии является самым крупным в Европе и аккумулирует около одного процента мировых финансовых накоплений.
- На личный счет каждого норвежца поступают отчисления от полученной прибыли нефтяных доходов. На сегодняшний день эти отчисления составляют более 100 000 долларов у каждого норвежца. На каждого ребенка, при рождении открывается счет в банке, куда поступает не менее 3 тыс. долларов доходов от налога на прибыль.

Смена институтов и развитие собственности

- “Собственность, это институт, который не меняется ни одним декретом, ни одномоментно.
- Если в экономике попытаться слишком поспешно повсюду насаждать частную собственность через массовую приватизацию, то она быстро сконцентрируется там, где есть экономическая власть”

Национальные особенности – роль институциональных матриц

- Институциональная матрица - устойчивая, исторически сложившаяся система базовых институтов, регулирующих взаимосвязанное функционирование основных общественных сфер - экономической, политической и идеологической



Институциональная матрица как система

- Институциональная матрица - это триединая социальная форма; она представляет собой систему экономических, политических и идеологических институтов, соответствующих друг другу, т.е. предполагающих друг друга
- **Треугольник** – жесткость взаимоотношенностей, каркас, структура, «арматура»)

X и Y институциональные матрицы



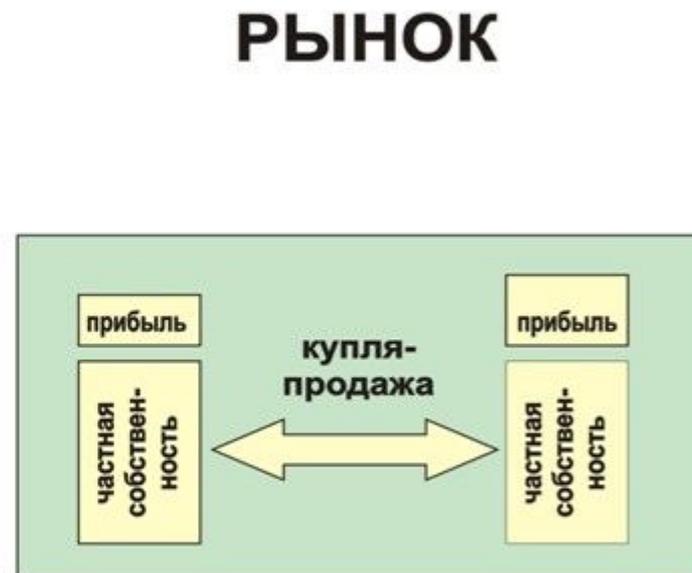
Y-матрица («Запад»)

- в экономической сфере - институты рыночной экономики;
- в политической сфере - федеративные начала государственного устройства, т. е. федеративное (федеративно-субсидиарное) политическое устройство;
- в идеологической сфере - доминирующая идея индивидуальных, личностных ценностей, примат личности, ее прав и свобод по отношению к ценностям сообществ более высокого уровня, которые, соответственно, имеют субсидиарный, подчинительный по отношению к личности, характер (приоритет Я над Мы).

X-матрица («Восток»)

- В экономической сфере - институты реди́стрибу́тивной экономики. (Ядро реди́стрибу́тивных экономик - обязательное опосредование центром движения ценностей и услуг, а также прав по их производству и использованию)
- в политической сфере - институты унитарного (унитарно-централизованного) политического устройства;
- в идеологической сфере - доминирование идеи коллективных, надличностных ценностей, (приоритет Мы над Я, т. е. коммунитарности идеологии).

Рыночная экономика и экономика «раздатка»: горизонтальные связи против вертикальных



Смешанная экономика: варианты

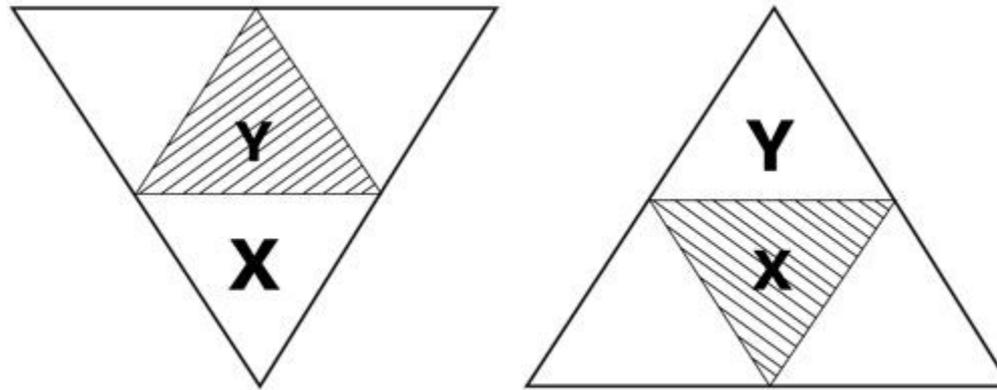


Схема сосуществования основных и дополнительных институтов
при доминировании X- и Y-матриц

Собственность и власть

- «Западная» модель - собственность порождает власть.
- Богатейшие люди фактически покупают политическое влияние.
- «Восточная» модель - власть даёт право на контроль над собственностью.
- Права на имущество сосредоточены в руках управленцев, которые дают и отбирают её по своему желанию.

«Восточный» тип имущественных отношений

- Глава государства – верховный редистрибутор земли и ресурсов в целом.
- Политическая централизация и контроль государства над экономикой воспринимается как благо, децентрализация и обособление политических единиц – как предвестник смуты и хаоса.
- Отбор частной собственности считается жестокой, но в целом оправданной мерой, призванной помешать излишнему усилению отдельных игроков.
- Собственность как таковая не считается неприкосновенной, распоряжение ею подчинено цели предотвращения ослабления государства.

Национальная экономическая система

- Уникальный способ организации экономической жизни в стране, определяемый:
- доминирующей институциональной матрицей
 - доминирующей в стране формой и видами собственности
 - географическим положением и ресурсно-экономическим потенциалом страны
 - масштабами национального рынка и местом страны в мировой экономике
 - историей, культурой, традициями и национальной психологией влияющих на поведение членов общества.

Тенденции и проблемы собственности

- Появление производных форм реализации собственности – роялти, франшиза, сетевые компании
- Появление организационных форм интеграции разных форм и видов собственности - ГЧП, кластеры и пр.
- Усложнение механизмов контроля.
- Деперсонификация собственников (формирование нетранспарентной структуры собственности).
- Поведенческие искажения при восприятии стимулов частной собственности.
- Усиление государственного регулирования и рационализации.
- Тенденции к формированию института «власти-собственности».

Иерархия и гетерархия

- Иерархия – система, предполагающая порядок подчинённости низших звеньев к высшим, принцип управления в централизованных структурах
- Команда на военном корабле
- Гетерархия - система, образованная пересекающимися и разнообразными структурами управления
- Футбольная команда

Гетерархия против иерархии

- Гетерархия представляет собой новый способ организации, не являющийся ни рыночным, ни иерархическим.
 - Особенностью гетерархии является формирование власти по горизонтали, в отличие от привычного вертикального принципа делегирования полномочий в рамках фирмы (иерархии):
 - иерархия предполагает отношения зависимости
 - рынок – отношения независимости,
 - гетерархия основывается на отношениях взаимозависимости.

Гетерархия

Организация разнообразия предполагает автономию предприятий, подразделений, параллельную разработку, распределенную власть

Гетерархия – новая организационная форма, предполагающая отношения взаимозависимости.

Гетерархия – это комплексные адаптивные системы, поскольку в них переплетается множество организующих принципов.

Гетерархия – это организации с множественными мировоззренческими позициями и системами верований.

Новые формы реализации собственности

- Переплетенная собственность.
- Перекрестная собственность.
- Рекомбинированная собственность
- Компании-спутники.
- Сетевая собственность.
- Гибридная собственность.
- Собственность в виде ленты Мебиуса.

Переплетенная собственность

- Множество разнородных собственников (государство, частные юридические и физические лица, фонды и пр.;)
- Неопределенность границ между государственной, муниципальной, корпоративной и индивидуальной собственностью
- Перекрестное владение собственностью (банки, предприятия)

Переплетенная собственность

- Акционерное общество «Объединенная двигателестроительная корпорация»:
 - Акционерное общество «ОБОРОНПРОМ» - 68%
 - Ростех – 50%
 - Рособоронэкспорт - 2%
 - Ростех – 100%
 - Государственная корпорация «Ростех» - 32%

Рекомбинированная собственность -

- форма организационной гибкости посредством диверсификации активов и рекомбинирования ресурсов

Практики рекомбинирования

- плотные сети перекрестного владения собственностью
- разнообразие форм сетей бизнес-групп
- сети характеризуются преемственностью

Компании-спутники

- Компании-спутники – это общества с ограниченной ответственностью, некоторые из них являются вновь образованными частными предпринимательскими фирмами. База подобной трансформации собственности – реорганизация с целью децентрализации.
- Находясь под прессом огромной задолженности, падения продаж, под угрозой банкротства, директора многих крупных предприятий начали разбивать их на многочисленные акционерные общества и товарищества (путем деления по производственным, сбытовым, технологическим и другим линиям).
- Собственность крупного предприятия распределяется по 15–20 предприятиям, вращающимся вокруг головного предприятия. Как вновь зарегистрированные предприятия эти производственные единицы формально независимы, имеют собственное руководство и собственный расчетный счет. Но при ближайшем рассмотрении они практически являются полуавтономными

Сетевая собственность

- Компании с ограниченной ответственностью, «отпочковавшиеся» от головного предприятия, ориентируются в своей деятельности либо более чем на одно акционерное общество, либо на другие компании с ограниченной ответственностью.
- Компании, входящие в сеть, признают существование сети собственности, объединяющей их взаимозависимые активы, и перегруппировывают активы, невзирая на формальные организационные границы фирмы.

Собственность в виде ленты Мебиуса.

- Государственная собственность преобразуется в коллективную, частную или иностранную путем аренды, «отпочкования» новой компании от существующей при участии специалистов «рискового» финансирования и самой материнской компании, а также путем создания совместных предприятий.
- Некоторые крупные государственные предприятия в больших городах могут принимать форму холдинговой компании, акции которой распределяются между комитетом государственного имущества муниципальной администрации, другими государственными предприятиями, коллективными или частными предприятиями, работниками

«Распределенная собственность»,

- Режим собственности, при котором ни один из субъектов собственности не обладает правом исключительного доступа к ресурсу
- Каждому субъекту принадлежат исключительные права лишь на отдельные правомочия, надежно закрепленные за ним системой права и достаточные для реализации его собственного, особого интереса к ресурсу («приватизация пучков правомочий»).

Распределенная собственность: примеры

- Арендные отношения: распределение прав собственности между арендодателем и арендатором
- Отношения доверительного управления
- Различные формы ГЧП (концессии и пр.)
- Сетевые фирмы и пр.

Договороспособность

- Понятие, отражающее способность экономических субъектов принимать и выполнять обязательства
 - Субъективная и объективная сторона (...не смогла я..)