

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
«ТЮМЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ФИНАНСОВО—ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА

«СОВРЕМЕННАЯ МОДЕЛЬ» ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЧЕЛОВЕКА

Выполнила работу студентка 1 курса заочной формы обучения

Кириллова Т.А.

Тюмень, 2018

Основные понятия

- «Экономический человек», рациональное поведение, эгоизм, материализм, самовыражение

Определения

- Экономический человек - это существо и производящее, и разумное, и культурное, и нравственное, и политическое и т.д. одновременно. Он аккумулирует в себе в большей или меньшей степени весь спектр экономических отношений и таким образом реализует свою социальную сущность. Он в одно и то же время является и объектом и субъектом экономических отношений.
- Рациональное поведение - допущение, предполагающее, что индивидуальное поведение определяется стремлением к увеличению некоторых объективных показателей
- Эгоизм - предпочтение своих, личных интересов интересам других, интересам общественным, пренебрежение ими.
- Материализм - предпочтение материальных благ.
- Самовыражение - проявление своих идей в материальном мире с учетом своего индивидуального мировосприятия.

История в персоналиях

- Современная наука находится в стадии поиска некой универсальной модели человека, способной описать и объяснить закономерности его поведение.
- В Германии в начале 20 в были написаны две классические работы по междисциплинарному анализу генезиса экономического человека – это «Протестантская этика и дух капитализма» (1905) М. Вебера и «Буржуа: к истории духовного развития современного экономического человека» (1913) В. Зомбарта. Нельзя сказать что портрет современного человека идентичен у двух разных мыслителей, однако определенны существенные черты «экономического человека» совпадают: рационализм и расчётливость, ориентация на полезность и эффективность, изобретательность, организационный (управленческий) талант, материализм, склонность к коммерции, эгоизм.

История в персоналиях

- Те же черты «экономического человека» можно найти в современных исследованиях. Кристиан Лаваль в работе «Человек экономический. Эссе о происхождении неолиберализма» (2007) одним из ключевых моментов генезиса экономического мышления считает представление о человеческих страстях и интересах, ставших двигателями общественного развития. Устанавливается господство принципа полезности, светская мораль строится на расчете удовольствия и страдания, прибыли и издержек. Гарантом человеческого счастья становится государство.
- Современные экономисты К. Бруннер и У. Меклинг предложили модель «человека изобретательного, оценивающего, максимизирующего полезность» (REMМ), то есть человека, стремящегося к эксперименту, поиску, оценивающего окружающий мир и умеющего предпринимать рациональные решения; максимизирующего свою выгоду. У. Меклинг добавлял еще две характеристики: «человек, действующий в условиях ограничений» и «человек ожидающий» (модель RREEMМ).

История в персоналиях

- Подход американского экономиста Г. Беккера заключается в возрастании значения не столько материальных, сколько духовных потребностей личности. Поэтому, хотя рациональное поведение в хозяйственной жизни базируется на личной материальной выгоде, оно может в ряде случаев означать отказ от этой выгоды ради других выгод, причем не всегда экономических. Новую модель отличает многообразие потребностей, главной из которых является потребность в свободе самовыражения, свободного выбора типа культуры и общественно-политических взглядов. Эта модель социально-экономического человека предполагает общество, основанное на демократических и плюралистических началах с развитыми межгрупповыми связями и нежесткими границами между социальными общностями.

Резюме

- Современная модель «экономического человека» сложна и неоднозначна, включает в себя совокупность моделей различных антропологических течений. Единого, «классического», определения модели человека в современной экономической науке не существует. В общем виде модель «экономического человека» обязана содержать три группы факторов, представляющих
 - цели человека,
 - средства для их достижения (как вещественные, так и идеальные) и
 - информацию (знание) о процессах, благодаря которым средства ведут к достижению целей (наиболее важными из таких процессов являются производство и потребление)».

Резюме

Модель «экономического человека» в современной экономической теории можно характеризовать примерно следующими **ключевыми признаками**:

- Это *человек выбирающий*, поскольку он ограничен в своих ресурсах и такая ситуация принуждает его к постоянной необходимости делать выбор.
- Это *человек оценивающий*. Он сравнивает различные альтернативы, оценивает их и вычисляет как бы по собственной шкале.
- Это *человек эволюционирующий*, меняющий институты и сам подверженный воздействию институтов.
- Это *человек эгоцентрирующий*, т. е. предпочитающий давать приоритет собственным оценкам и интересам перед чужими оценками и интересами. Нормы общества при этом им соблюдаются лишь постольку, поскольку они явно не противоречат его собственным нормам и интересам.
- Это *человек, обладающий ограниченной и неполной информацией*. Поиск дополнительной информации требует и времени, и издержек.
- Поведение этого человека является *целерациональным*, т. е. он ставит перед собой рациональные цели и строит свои действия так, чтобы достичь их максимально.

Вопросы для размышления

- С чем связано становление современного «экономического человека»?
- Почему современный человек – эгоист?
- Какими признаками обладает «экономический человек» в современной России?
- Какой он – будущий «экономический человек»?
- В каких ресурсах ограничен современный «экономический человек» (помимо материальных ресурсов)?

Рекомендуемая литература

- Беккер Г. Человеческое поведение: экономический подход. М.: ГУ ВШЭ, 2003. – 672 с.
- Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма/ Вебер М. Избранные произведения. – М.: Прогресс. 1990
- Зомбарт В. Буржуа: к истории духовного развития современного экономического человека/ Зомбарт В. Собр.соч. в 3 т. Т.1 – СПб.: Владимир Даль, 2005. – 637 с.
- Мильчакова, Н.Н., Яркова, Е.Н. Методы социально-экономических исследований: учебное пособие/ Н.Н. Мильчакова, Е. Н. Яркова; Тюм. гос. ун-т. - Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2014. - 379 с.
- Лаваль К. Человек экономический. Эссе о происхождении неолиберализма. – М.: Новое литературное обозрение, 2010. – 432 с.
- Радаев В.В. Еще раз о предмете экономической социологии// Экономическая социология. – 2002. – Т.3
- Федотова В.Г. Человек в экономике и других социальных средах /В.Г. Федотова; Рос. Акад. Наук, Ин-т философии;– М.: ИФРАН, 2008. – 195 с.