



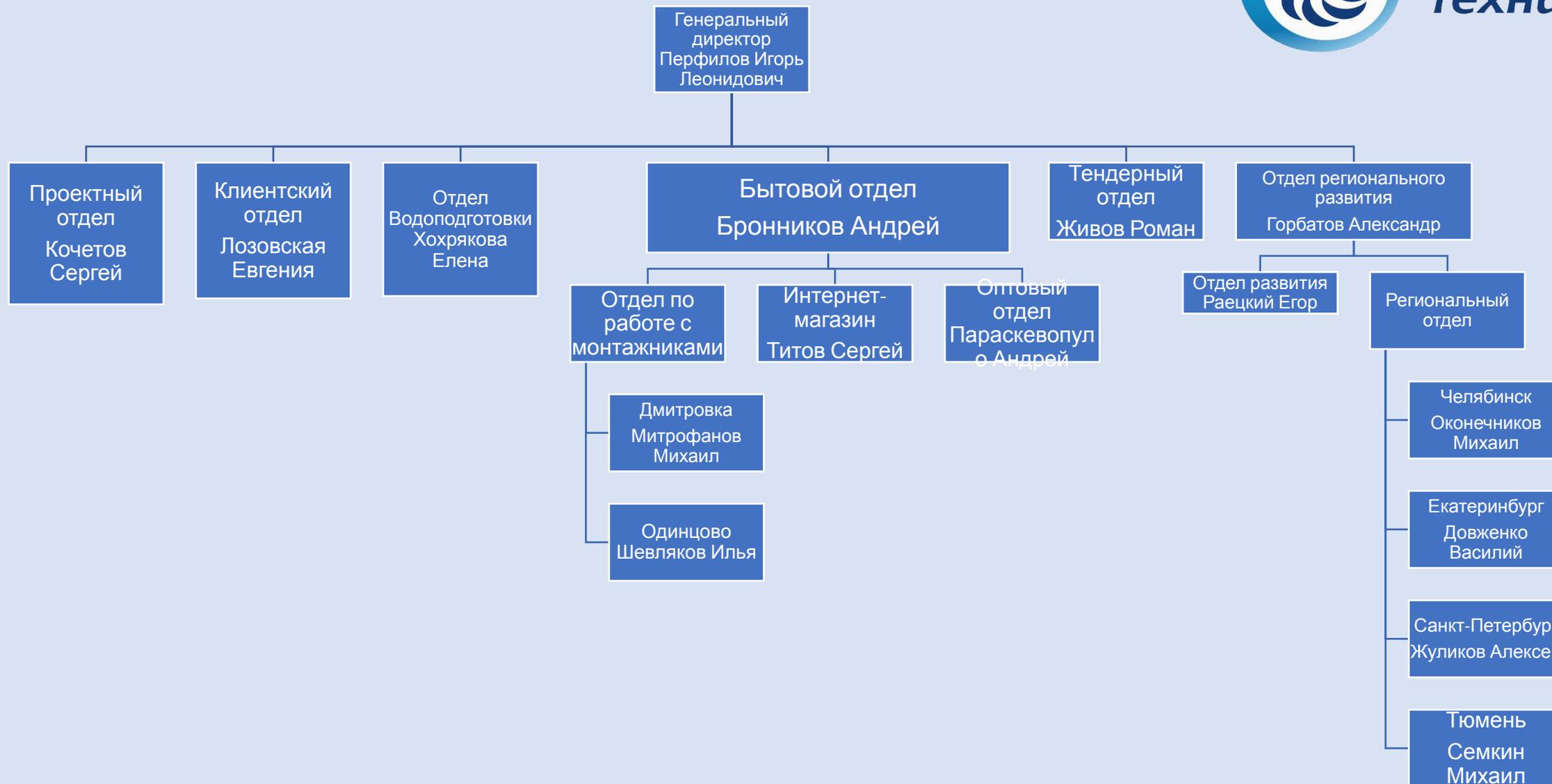
**водная
техника**

Структура компании

Коммерческие подразделения



водная
техника



Административно хозяйственные подразделения



водная
техника



Бытовое направление



водная
техника

**Руководитель бытового
департамента
Бронников Андрей**

1. Развитие продаж и систематизация клиентской базы в сегментах:
 - Монтажные организации
 - Розничные покупатели (интернет-магазин)
 - Дилеры, оптовики
 - Точки продажи для частных лиц
2. Формирование потребности
3. Обеспечение своевременного поступления денежных средств

Группа по работе с монтажными организациями и частными лицами.

- Развитие продаж
- Учет клиентской базы в CRM
- Участие в программах стимулирования сбыта

Дмитровское шоссе
Митрофанов Михаил

Одинцово
Шевляков Илья

Группа продаж

- Развитие клиентской базы
- Ключевые договоренности
- Участие в программах стимулирования сбыта

Зорин Дмитрий
Дереза Дмитрий
Вейбер Алексей

Группа по работе с дилерами и «оптовиками»

- Развитие базы, увеличение объема продаж
- Обеспечение своевременного поступления денежных средств
- Учет клиентской базы в CRM
- Участие в программах стимулирования сбыта

Параскевопуло Андрей
Келейников Ярослав

Интернет-магазин

- Прием входящих запросов
- Передача по направлениям заявок, не относящихся к компетенции ИМ
- Эффективная обработка заказов
- Консультирование покупателей

Титов Сергей
Шелякин Владимир
Пудов Евгений
Осипов Валерий

Отдел по работе с застройщиками и проектными организациями



водная
техника

Руководитель отдела

Кочетов Сергей

Развитие продаж и систематизация клиентской базы в сегментах:

- Коммерческое строительство
 - Жилое строительство
 - Коммунальные системы
 - Строительно-монтажные организации
 - Проектные организации
2. Формирование потребности
3. Обеспечение своевременного поступления денежных средств

Развитие

Кравченко Татьяна

Менеджер по развитию

Милютин Сергей

- Формирование потребности
- Ведение всех стадий проекта
- Ключевые договоренности
- Крепление объекта у поставщика
- Обеспечение своевременного поступления денежных средств

Инженерная группа

Осипов Валерий, Лаврухин Руслан, Васильев Алексей

- Подбор оборудования
- Учет событий по проекту в CRM
- Крепление объекта
- Техническое и административное сопровождение

Проектные организации

Петровичева Анна

- Плановая работа с проектными организациями
- Выявление проектов по профилю организации
- Формирование потребности
- Учет событий по проекту в CRM



Руководитель отдела Живов Роман

1. Развитие продаж и систематизация клиентской базы в сегментах:
 - Тендерные площадки
 - Государственные заказчики
 - ЖКХ
2. Формирование потребности
3. Обеспечение своевременного поступления денежных средств
4. Ключевые договоренности с заказчиком

Инженерное сопровождение Петин Дмитрий, Амелин Дмитрий

- Подбор оборудования
- Учет событий по проекту в CRM
- Крепление объекта
- Техническое и административное сопровождение

Направление «Водоподготовка»



водная
техника

Руководитель Хохрякова Елена

1. Развитие продаж и систематизация клиентской базы по системам водоподготовки в сегментах:
 - Промышленные объекты
 - Коммерческое и жилое строительство
 - ЖКХ
 - Проектно-монтажные организации
 - Пищевая промышленность, с/х предприятия
 - Частные лица
2. Формирование ассортиментной политики
3. Обеспечение своевременного поступления денежных средств
4. Подготовка и реализация программ обучения

Менеджер по развитию

Гордеев Дмитрий

Кадыков Даниил

- Развитие продаж
- Учет событий по проекту в CRM
- Обеспечение своевременного поступления денежных средств
- Ключевые договоренности с заказчиком

Инженерное сопровождение

Стоумова Анна, Ершова Надежда, Синицин Илья, Арустамян Григорий

- Подбор оборудования
- Учет событий в CRM
- Взаимодействие с клиентом
- Технологическое и административное сопровождение
- Технические консультации

Направление регионального развития





Руководитель отдела Лозовская Евгения

- Распределение заявок
- Контроль выполнения задач
- Техническое сопровождение проектов
- Крепление объекта
- Учет событий в CRM
- Обработка входящих технических запросов
- Инженерное сопровождение продаж

Менеджер развития

Попов Андрей

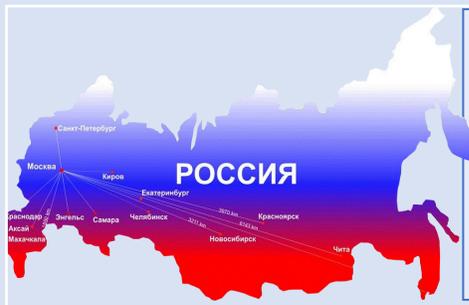
- Развитие продаж
- Ведение проекта
- Учет событий про проекту в CRM
- Ключевые договоренности с заказчиком

Инженера

Мишанин Дмитрий, Панкратов Михаил, Песков Иван, Айсин Дамир, Леваков Виталий, Шакура Владимир

- Подбор оборудования
- Учет событий про проекту в CRM
- Крепление объекта
- Сопровождение продаж, контроль оплат
- Техническое и административное сопровождение
- Консультирование заказчиков и сотрудников

Зоны ответственности



Тендерный отдел
Клиентский отдел
Отдел Водоподготовка
Отдел развития промышленных продаж



Бытовой департамент
Отдел по работе с застройщиками и проектными организациями



Вся Россия, кроме Москвы и МО

Отдел регионального развития

Товарные линейки



Бытовое оборудование

Отдел Водоподготовка

Бытовой департамент

Отдел регионального развития

Клиентский отдел



Промышленное оборудование

Отдел регионального развития

Отдел по работе с застройщиками и проектными организациями

Тендерный отдел

Клиентский отдел

Отдел Водоподготовка

Телефоны сотрудников (495) 771-72-72 (71)



водная
техника

Кочетов Сергей	340
Лозовская Евгения	103
Параскевопуло Андрей	117
Зорин Дмитрий	217
Шевляков Илья	331
Келейников Ярослав	208
Живов Роман	300
Горбатов Александр	345
Довженко Василий	419
Жуликов Алексей	404
Пронькина Юлия Владимировна	104
Зырина Юлия	358
Вычегжанин Максим	311
Якупов Юрий	370
Тарасов Дмитрий	312
Петровичев Виталий	324
Бронников Андрей	209
Хохрякова Елена	220