

Компьютерный Клуб “Game Over”

Барабанщиков Василий



Меморандум о Конфиденциальности

Данные, представленные в бизнес-плане компьютерный клуб “Game Over” являются коммерческой тайной.

- 1) Запрещается распространять содержащуюся в бизнес-плане информацию без согласия автора.
- 2) Запрещается копировать бизнес-план, а также отдельные его части.
- 3) Запрещается передавать бизнес-план третьим лицам без согласия автора.

В случае отказа от инвестирования в реализацию данного бизнес-плана, последний подлежит возврату автору.

Резюме

- Краткое описание проекта, его цели и задачи;
- Ресурсное обеспечение;
- Механизм реализации;
- Уникальность или конкурентоспособность продукции или
- Услуги;
- Объем требуемого внешнего финансирования;
- Прогноз объема продаж и прибылей;
- Возврат займов инвесторам;
- Основные показатели эффективности проекта.

Краткое описание проектной идеи

- Для реализации проекта необходимо помещение размером минимум 100 кв метров, в центре Москвы. На аренду и наладку коммуникаций необходимо 4-5 миллионов.
- Конкурентоспособность проекта заключается в качестве продукции, высоком уровне работников заведения и максимально уютной игровой атмосфере.
- Объем внешнего финансирования 5 миллионов

Цель проекта

- Основной целью проекта является создать более современный клуб для геймеров, где они могли проводить свободное время.
- Ассортимент будет включать в себя современные компьютеры, игры, приставки и игровые девайсы.
- Востребованность данного проекта состоит в возможности людям почувствовать себя в игровой атмосфере или даже кибер – спортсменом, так как у нас будут отдельные комнаты в виде буткемпов, где игроки могли ли бы соревноваться.

Анализ положения дел в отрасли

- На данный момент в Москве открыто более 20 компьютерных клубов, но они не достаточно успешны. Причина этому является не достаточный комфорт для игроков, сломанные компьютеры или же старые компьютеры, которые не поддерживают современные игры.
- Я лично буду следить о новых игровых девайсах (мышки, клавиатуры и наушники) и играх.
- Так же будут проводить тесты на компьютерах, чтобы не было каких либо проблем при запусках игр.

Анализ положения предприятия в отрасли

- Финансово - экономические показатели деятельности предприятия: на закупку процессоров, девайсов, мебели и т. д. Необходимо 2 - 3млн. рублей, средняя прибыль от чего составит 1-2 млн. рублей.
- Необходимо помещение размером минимум 100 кв метров, в центре Москвы, т.к. в центре нет компьютерного клуба, а людям, возможно, захочется провести время за компьютером, либо в интернете посидеть или поиграть.
- Специфика работы сезонность: круглосуточно

ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА ТРУДА

- Конкурентоспособность заключается в высоком качестве товара и лучшего сервиса относительно конкурентов.
- Необходимость соблюдения норм, установленных государством, наличие лицензии на торговую деятельность.
- Современные и качественные девайсы для удобств игроков.
- Предварительный заказ новинок игр и девайсов для ускорения процесса выхода их к клиентам.
- Своевременная закупка новых игр.

Маркетинг и план сбыта продукции предприятия

- Реклама в социальных сетях
- Акции, скидки, программа лояльности
- Рекламные стенды, объявления
- Реклама у популярных личностей

Производственный план

Для реализации проекта необходимо помещение размером минимум 100 кв метров, в центре Москвы. Купить сам павильон можно примерно за 3 млн рублей, а вот арендовать — от 500 000 рублей в месяц.

На закупку оборудования (мебели, девайсов, игр и тд.) понадобится 1 млн рублей. На зарплату продавцов будет уходить не менее 150 000 рублей в месяц (при наличии 2-х работников (1 программист, 1 управляющий) со средней зарплатой порядка 50 000 рублей). Для экономии работу бухгалтера буду выполнять сам.

К дополнительным статьям расходов можно отнести зарплату уборщицы, пожарную сигнализацию, а также получение лицензий, оформление документов по пожарной безопасности, наладки коммуникаций и т.д.

Соответственно, затраты на открытие продуктовой точки составят никак не менее 3 000 000 рублей.

Организационный план

В перечень документации для открытия продуктового магазина с нуля входят:

- Свидетельство о государственной регистрации ООО или ИП;
- Свидетельство о постановке на налоговый учет;
- Заключение СЭС (Роспотребнадзор) о соответствии санитарным нормам
- Карточка регистрации кассового аппарата (кроме плательщиков ЕНВД и ПСН)
- Копии документов на право пользования помещением (договор аренды или свидетельство на право собственности);
- Разрешение на наружную рекламу (если вы будете размещать не просто вывеску - табличку).
- Свидетельство о пожарной проверке

Финансовый план

1. Регистрация ИФНС, согласование СЭС, пожарная служба 25 000
2. Подготовка площадки для размещения клуба (ремонт) 200 000
3. Покупка и монтаж систем, кондиционерная, пожарная сигнализация, системы видео наблюдения - 250 000
4. Закупка оборудования (мебели, компьютеров, девайсов и т.д.) – 1 000 000 рублей
5. Создание товарного запаса 100 000
6. Финансирование текущих затрат до выхода предприятия на окупаемость 100 000
7. Прочие расходы 250 000

Итого: 1 925 000 рублей

Анализ риска

- Пожар.
- Затопление помещения.
- Конкуренты