

# ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ПРИЁМЫ МАНИПУЛИРОВАНИЯ СОЗНАНИЕМ ЧЕЛОВЕКА

Выполнила работу:

Колибабчук Карина Константиновна

*студентка 2 курса кафедры управления персоналом и  
экономики труда*

Института экономики и управления ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И.

Вернадского

Научный руководитель:

*Аметова Эльмаз Исметовна*

# Цель исследования:

- изучение психологического манипулирования, его характеристик, свойств и методов;



# Задачи исследования:

- выделение методов психологического манипулирования, используемых в системе управления персоналом;
- рассмотрение конкретных методик влияния на человека и группу лиц, имеющих практический характер;



# Результаты исследований:

В результате проведенных исследований выяснили, что **психологическое манипулирование** - это скрытое влияние на индивида путем применения различных психологических приемов.



**Следует обратить внимание на то, что манипуляции приносят разный по своему характеру результат: как конструктивный, так и деструктивный.**



# Результат исследований

Некоторые из методик управления требуют детального и основательного изучения, не каждый может овладеть достаточным уровнем знаний и навыков для корректного использования данных методик и приемов. К таким можно отнести, к примеру, нейролингвистическое программирование (НЛП).

## Существует несколько концепций НЛП:

1. Пресуппозиции. Пресуппозиции — это позитивные утверждения, имеющие форму афоризмов, именно они являются базисом для эффективной работы НЛП.
2. Экология. Экология в понимании сторонников и пользователей методами НЛП — это забота о сохранении целостной и полноценной взаимосвязи индивида с окружающим миром.
3. Латерализация мозга. Данный принцип говорит о том, что концепция латерализации (функциональной асимметрии полушарий) мозга является основополагающей при построении метода НЛП

**Однако помимо сложных систем манипуляций психикой человека существуют упрощенные методики, используемые в повседневной жизни.**





# Популярные методики управления сознанием человека

- Ложное переспрашивание
- Нарочитая поспешность.
- Чрезмерная подозрительность.
- Авторитет манипулятора.
- Любезность, другими словами - плата за помощь.
- Намеренное заблуждение.
- Повторяемость фраз.
- Путь к согласию.
- Эффект схожести.
- Внезапная честность.

## Выводы:

Манипулирование человеком и массами — неотъемлемая черта современного общества. Сами того не замечая, мы можем стать как объектом манипуляции, так и самим манипулятором.

Манипуляция может быть организована очень примитивно, однако её эффект зачастую бывает неоспорим. Именно поэтому необходимо знать основные методики манипуляции, чтобы уметь их использовать или же распознавать манипуляторов в обществе и предотвращать распространение манипуляций на себя.

**Спасибо за внимание !**

