

Содержание:

- Понятие об организационных патологиях
- Организационные патологии в строении организации
- Организационные патологии в управленческих решениях
- Методы минимизации

Понятие об организационной

патологии

- Организационной патология как дисфункция, означает целенедостижение, когда в функционировании организации обнаруживаются устойчивые сбои по важным и трудно искоренимым вопросам
- Это устойчивое нарушение оптимального функционирования и развития организации, неспособность её элементов выполнять заданные функции

• Господство структуры над функцией

- Взаимодействие между структурными элементами организации усложняется, достижение целей становится более трудоемким процессом, требующим дополнительного времени и материальных затрат
- Функция определяет структуру, а не наоборот

• Бюрократия

- Усложнение текущих процедур может нести неоправданный характер, сказываться на результатах деятельности компании и стратегических возможностях
- Бюрократия объясняется **личностными характеристиками работников** (желание показать собственную значимость, получить выгоду и др.)
- Феномен личного усмотрения присущ любой должности
- Работник может "приватизировать" эту возможность и поставить других в одностороннюю зависимость от себя, искусственно приподнять свой статус, усилить свое влияние в организации

- Автаркия подразделений
- Сосредоточение подразделений на собственном круге деятельности, внутренних проблемах на фоне ослабления взаимодействия с другими структурными единицами
- Сопровождается **потерей значимых связей**, сокрытием информации, затягиванием в разрешении задач разного уровня

- Конфликты
- **Деструктивные конфликты** с привлечением межличностных составляющих
- Подобный конфликт **становиться патологическим** тогда, **когда он насыщается личностным содержанием**
- Организация делится на враждующие лагеря, где нейтральные высказывания противной стороны трактуются как агрессивные, которым надо противостоять, много сил уходит на борьбу, сотрудничество оказывается невозможным

- Неуправляемость
- Чаще всего неуправляемость дает о себе знать в условиях роста организации, появления у нее новых подразделений, филиалов, увеличении численности и т.п.
- непомерный объем информации и неохватное количество подчиненных и отношений с ними
- нарастающих расхождениях между формальной и неформальной структурами организации

Причины неуправляемости

- Данная патология особенно активно развивается в определенном типе корпоративной культуры, в так называемом «загородном клубе»
- Отсутствие системы оперативного управления (отсутствуют системы планирования, оперативного контроля, согласования и принятия решений)
- **Личность первого лица** (он сам же не выполняет тех решений, которые были приняты, либо постоянно их переносит, негласно **позволяет делать то же персоналу**)

- Стагнация
- Это неспособность к изменениям, уклонение от назревших нововведений или неумение их осуществлять в отличие от риска активного, сопровождающего радикальные обновления

• Бессубъектность

От работника ничего не зависит и он не в
состоянии принять свое решение, и тем более,
реализовать его, он - не субъект в своей
деятельности, в организации

- Преобладание личных отношений над служебными
- Родственные или дружеские взаимоотношения в рамках формального рабочего взаимодействия способны снизить эффективность принимаемых управленческих решений, поддерживая заинтересованных лиц
- Результативность деятельности уходит на второй план

- Разрыв между идеями и их реализацией
- Зачастую руководители организации вдохновляются интересными идеями, как собственными, так и заимствованными из различных источников (литература, тренинги)
- Проблема возникает в тот момент, когда реализация идей затрудняется проблемами, существующими в организации, либо когда возникает конфликт между представлениями менеджеров о компании, её устройстве, ресурсах и реальном положении дел

• Клика

- Проявляется как удовлетворение собственных интересов сотрудниками компании в ущерб её интересам и целям за счет её ресурсов
- Зачастую патология связана с развитием собственного бизнеса на базе имеющейся компании с использованием её оборудования, кадров, клиентуры

- Двойное руководство
- В случае отсутствия конструктивного взаимодействия провоцирует противоречивость стратегических и оперативных составляющих
- Нарушается принцип единоначалия, возможно формирования противодействующих группировок внутри организации

- Маятниковые решения
- Разделить-объединить, централизоватьдецентрализовать.... Повторение подобных колебаний и составляет этот вид оргпатологии
- За маятниковыми решениями стоят проблемы, которые авторы этих решений **не видят** или **намеренно не замечают**

- Дублирование организационного порядка
- Работнику **приказывают делать** то, что он и без того обязан делать согласно положению о его службе или должностной инструкции
- Дублировать его в приказах и распоряжениях значит разрушать его, тогда в сознании работника весь мир его обязанностей делится на обязательные и не очень

- Игнорирование организационного порядка
- Это постоянное нарушение введенных и целесообразных связей и норм, принятия решений вопреки им
- Самый распространенный вариант проявления оргпатологии задания "через голову" нижестоящих руководителей. Нередко от первого руководителя такие воздействия идут и через 2-3 головы
- Подрыв статуса руководителей среднего звена, их собственный потенциал снижается, их указания
- воспринимаются подчиненными как необязательные

- Разрыв между решением и исполнением
- Осуществимость управленческих решений обычно колеблется около 60%
- Среди причин невыполнения решений: низкая исполнительская дисциплина, так и на пороки в самих решениях
- Однако 90% руководителей на вопрос о подобных причинах едва ли не все относят именно на "исполнительскую дисциплину"

- Демотивирующий стиль руководства
- Это явное преобладание указаний на упущение сотрудников над оценками их достижений
- Показательно, что сами руководители редко считают это патологией и сколько-нибудь значимой проблемой

- **Инверсия** означает состояние, когда результат управленческого воздействия оказывается противоположным его цели
- Кстати, демотивирующий стиль руководства приводит именно к такой патологии, демотивированные сотрудники осложняют достижение целей

Способы противодействия организационным патологиям

- Унификация данных, введение элементов управленческого учёта
- Пересмотр порядка осуществления процедур
- Перераспределение персонала в соответствии с его функциональным предназначением и потребностями организации
- Снижение уровня централизации
- Введение оптимального уровня контроля
- Делегирование полномочий, разделение функций
- Пересмотр организационного порядка
- Формирование, либо совершенствование системы корпоративной культуры
- Формирование, совершенствование системы мотивации сотрудников
- Введение этических стандартов, поощрений и благодарностей





• Спасибо за внимание!