



Классификации и группировки в СНС



Группировка – это разграничение совокупности на группы с использованием **количественного группировочного признака.**

С помощью группировок решаются три основных типа задач:

- выделение социально-экономических типов явлений;
- изучается структура явлений и структурные сдвиги, происходящие в них;
- выявляются взаимосвязи и взаимозависимости между явлениями и признаками, характеризующими эти явления.

*

Классификация – это систематизированное распределение явлений на определенные группы, классы, разряды на основании их *сходства*.



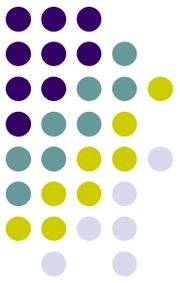
- В основу классификации кладется *качественный* признак
- *Классификации стандартны*, они устанавливаются органами государственной статистики
- *Классификации устойчивы*. Они остаются неизменными в течение длительного периода времени
- В *классификации точно определены возможные группы* и имеются подробные указания, которые помогают отнести любую единицу в ту или иную группу

Методологическая основа национального счетоводства - **ЕСКК** (единая система классификации и кодирования технико-экономической и социальной информации), является совокупностью классификаторов, которые предназначены для обеспечения единства и совместимости межрегиональной, межотраслевой и внутриотраслевой информации



В отечественной практике используется **ОКДП** (Общероссийский классификатор видов экономической деятельности, продукции и услуг) введенный в январе 1994г. Он входит в состав ЕСКК. В основу построения ОКПД положены Международная стандартная отраслевая классификация - МСОК (International Standard Industrial Classification of Economic Activities – ISIC) и Международный Классификатор основных продуктов - КОП (Central Product Classification – CPC).

Основные классификации, используемые в СНС :



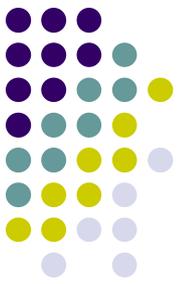
- *по формам собственности*
- *видов деятельности по отраслям*
- *по секторам экономики*
- *по экономическим операциям*
- *товаров и услуг*
- *налогов и субсидий*
- *активов и пассивов*

Осуществляя любую классификацию, следует установить *классификационный признак* и *классификационную единицу* для обеспечения однородности и четкости классификационных границ.



- *Классификационными признаками* могут быть, виды деятельности, форма собственности, характер осуществления экономических операций. Классификационный признак всегда качественный.
- *Классификационными единицами* являются самостоятельные предприятия, имущественные комплексы, отрасли народного хозяйства, экономические операции.

Классификация по формам собственности
классификационный признак – формы
собственности
классификационные единицы – имущественные
комплексы, предприятия, организации, объединения.



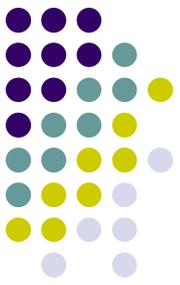
Основными формами собственности, которые установлены законодательством РФ являются:

- *российская*, она включает: собственность федеральную и субъектов федерации, муниципальную, частную, и собственность общественных организаций;
- *иностранная*, к ней относятся юридические лица со 100% - ным иностранным капиталом;
- *смешанная* – характеризуется совместным присутствием российского и иностранного капитала.

Классификация видов деятельности по отраслям



Классификатор видов деятельности по отраслям представляет собой систематизированную совокупность отраслевых группировок предприятий и организаций, отличающихся характером выполняемых функций и основным видом деятельности, т.е. производством тех видов продуктов и услуг, доля которых преобладает в общем объеме добавленной стоимости.



Классификация видов деятельности по отраслям :

Классификационный признак - вид деятельности

классификационные единицы - самостоятельные предприятия и организации, которые называются *заведения*.

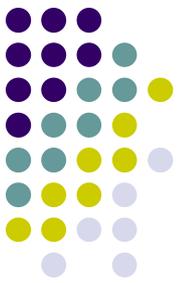
Заведение - это предприятие или часть предприятия, которое занимается одним видом производственной деятельности, с точки зрения характера производимых товаров, направления их использования, по которому имеется статистическая отчетность о затратах и выпуске продукции.

Отрасль – это совокупность заведений, занимающихся одним видом производственной деятельности, расположенных в одном месте.



В СНС отрасли группируют по четырем категориям:

- отрасли, производящие товары и рыночные услуги, т. е. рыночные отрасли;
- отрасли, производящие нерыночные услуги силами государственных учреждений;
- отрасли, производящие нерыночные услуги силами частных некоммерческих организаций;
- отрасли, оказывающие нерыночные услуги, производимые домашними хозяйствами.



Отрасли в БНХ и в СНС:

Отрасль хозяйственная – это совокупность предприятий и организаций, объединенных общностью функций, которые они выполняют в процессе общественного разделения труда

Отрасль чистая- это совокупность предприятий и организаций, производящих один вид, либо группу однородных товаров или услуг.



Классификация по **секторам** экономики

классификационная единица - институциональная единица
классификационный признак – характер выполняемых функций, способы получения дохода и характер покрытия издержек.

В СНС «*сектор*» употребляется не в социально-экономическом смысле, а как совокупность сторон, принимающих аналогичные «решения» в связи с основной деятельностью и определенными экономическими результатами.



Институциональная единица – хозяйствующая единица, которая может самостоятельно принимать решения, от своего имени владеть активами и распоряжаться своими материальными и финансовыми ресурсами.

Сектор – это совокупность институциональных единиц, однородных с точки зрения выполняемых функций и источников покрытия издержек.

Цель классификации по секторам ЭКОНОМИКИ



- создание предпосылок для статистической характеристики, анализа и прогнозирования потоков товаров и услуг, доходов и расходов, капитала и финансовых операций, а также для изучения финансовых активов и пассивов институциональных единиц.
- Разделение всей экономики на секторы, в которых сосредотачиваются хозяйствующие субъекты со сходными задачами, типами поведения, способами получения доходов, создает возможность для отслеживания поведения каждой институциональной единицы при проведении единой экономической политики государства.

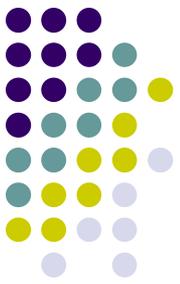
По методологии СНС в рамках экономической деятельности выделяется **ПЯТЬ** секторов внутренней экономики:



1. *Нефинансовые предприятия (НП)*
2. *Финансовые учреждения (ФУ)*
3. *Государственные учреждения (ГУ)*
4. *Домашние хозяйства (ДХ)*
5. *Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКО)*

Шестой сектор - *«Остальной мир»*, призван обслуживать внешнеэкономическую деятельность

Классификации по экономическим операциям



Классификационная единица – экономическая операция,
классификационный признак – характер осуществления экономических операций

Экономическая операция – это добровольное взаимодействие хозяйствующих субъектов в связи с производством и использованием продукции, распределением и перераспределением доходов, приобретением финансовых активов, принятием финансовых обязательств.



По направлениям экономические операции можно представить тремя группами:

1) по способу осуществления:

- *двусторонние*, т.е. когда участвует два экономических субъекта.
- *односторонние*, т.е. когда совершаются в рамках одного субъекта.

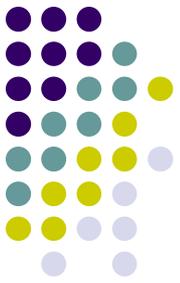
2) по характеру осуществления:

- *на компенсационной основе*, т.е. при наличии встречных потоков благ, услуг, денег.
- *трансферты*, т.е. когда отсутствуют встречные потоки товаров, услуг, денег.

3) по характеру объектов:

- *текущие*, т.е. требующие немедленного потребления.
- *капитальные*, т.е. такие, которые вызывают изменение национального богатства.

В СНС экономические операции **по видам** классифицируются в **четыре** группы:



- *операции с товарами и услугами*
- *операции первичного распределения доходов*
- *операции перераспределения доходов (трансферты)*
- *операции с финансовыми инструментами (ценные бумаги, депозиты, кредиты, прочие)*



Нижеследующая шахматная таблица описывает все типы экономических операций совершаемых между секторами экономики и позволяет определить важные равенства: ***тождество экономических операций и балансовое равенство.***

Сумма записей ресурсов и использования рамках каждого сектора и по экономике в целом по строке «Итого» должны быть равны . Это называется ***балансовым равенством.***

Классификация товаров и услуг



Она соответствует Международной центральной классификации продуктов, одобренной Статистической комиссией ООН в 1993 г.:

Продукты в СНС определены как состоящие из товаров и услуг.

- *Товары* - это результаты труда имеющие материально-вещественную форму.
- *Услуги* – это результат деятельности по удовлетворению личных и общественных потребностей, но не воплощенный в материальных продуктах.

- ***Рыночные услуги*** – те, которые оказываются за плату, по экономически значимым ценам, издержки на их производство покрываются за счет выручки от реализации, а значит, они являются объектом купли и продажи, их производство преследует получение прибыли.
- ***Нерыночные услуги*** - это социально-ориентированные услуги. Производство их не преследует получение прибыли, издержки покрываются за счет бюджетов разных уровней, они оказываются бесплатно или по ценам, не покрывающим затраты. Как правило, этот вид услуг оказывается для отдельных членов общества либо для общества в целом. Субъектами их оказывающими являются государственные учреждения, общественные организации, некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства.





Классификация налогов

Налоги - обязательные платежи, которые взимает государство с физических и юридических лиц в государственный или местный бюджет, который никогда не компенсируются государством



налоги

текущие

капитальные

Налоги на производство и импорт

Налоги на продукты и импорт

- НДС
- Акцизы
- Другие налоги на продукты
- Экспортные таможенные пошлины
- Налоги на импорт

Другие налоги на производство

- За пользование недрами
- на рабочую силу;
- на транспортные средства;
- лицензирование;
- госпошлины и др.

Налоги на доходы и собственность

- На прибыль
- На собственность, не используемую в производстве
- Подоходные налоги
- На доходы физических лиц
- На приобретенное имущество физическими лицами и др.

- на наследство
- на дарение собственности
- другие налоги на операции с капиталом



Налоги на производство и импорт – это обязательные *текущие* платежи, взимаемые органами государственного управления с хозяйствующих субъектов в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства.

Система национальных счетов рассматривает их как первичные доходы сектора «Государственные учреждения».

- *Первым элементом* этого вида налогов, являются **налоги на продукты и импорт**, т.е. те, которые взимаются пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых резидентами.
- *Второй элемент* налогов на производство и импорт – это **другие налоги на производство**, которые связаны с использованием факторов производства (труд, земля, капитал). К этой группе налогов так же относятся платежи за профессиональные или предпринимательские лицензии и платежи, уплата которых необходима для деятельности производящей единицы–резидента.



Капитальные налоги (налоги на капитал) представляют собой налоги на стоимость активов, передаваемых между институциональными единицами. Эти налоги отражаются в счете Операций с капиталом и показываются как переданные соответствующими секторами–плательщиками сектору «Государственные учреждения».

Различные типы налогов регистрируются в различных счетах:

Налоги на производство и импорт – в счете Производства;

Другие налоги на производство - в счете Образования доходов

Чистые налоги на производство и импорт – в счете Распределение первичных доходов;

Налоги на доходы и собственность – в счете Вторичное распределение доходов;

Капитальные налоги – в счете Операций с капиталом;

Чистые налоги на продукты – в счете Товаров и услуг.



Классификация субсидий

Субсидии – это некомпенсируемые институциональными единицами выплаты, которые осуществляются для оказания влияния на смягчение складывающихся ситуаций в финансово-хозяйственной деятельности.

Субсидии выплачиваются сектором «Государственные учреждения» только рыночным производителям единицам-резидентам.

Субсидии имеют либо **инвестиционный характер**, либо **текущий**.

Субсидии инвестиционные – это безвозмездные, носящие нерегулярный, единовременный характер поступления от государства или других стран на цели финансирования капитальных вложений.



Инвестиционные субсидии направляются на:

1. Капитальный ремонт индивидуальных жилых домов, принадлежащих инвалидам войны (трансферт сектору «Домашние хозяйства»)

2. Возмещение банкам части кредитов на строительство домов и надворных построек для переселенцев (трансферт сектору «Финансовые учреждения»)

3. Оказание помощи гражданам на улучшение жилищных условий(трансферт сектору «Домашние хозяйства»)

4. Покрытие расходов на капитальные вложения, связанные с ликвидацией последствий аварии на Чернобыльской АЭС, последствий ядерных испытаний (трансферт сектору «Нефинансовые предприятия»)

5. Выделение средств из бюджета, землевладельцам и землепользователям на восстановление земель, нарушенных не по их вине (трансферты секторам «Домашние хозяйства» и «Нефинансовые предприятия»)



Эти субсидии могут быть в **натуральной и денежной** форме, состоят из капитальных трансфертов, предоставляемых сектором «Государственные учреждения» другим секторам экономики или нерезидентным единицам для финансирования, полностью или частично, затрат связанных с приобретением или обновлением основного капитала.

В **натуральной** форме субсидии состоят из машин, оборудования, зданий и сооружений и т.п.

В **денежной форме** – это поступления на строительство крупных объектов, их предоставляют либо в рассрочку, либо сразу в полном объеме из средств государственного бюджета.



Субсидии на производство и импорт - это ***субсидии текущие***, они представляют собой некомпенсируемые выплаты, которые государство предоставляет хозяйствующим субъектам – резидентам, производящим или импортирующим продукты и услуги для оказания влияния на их цены или доходы и создавая, тем самым, условия для проведения определенной экономической и социальной политики.

Иначе говоря, это получаемые институциональными единицами- резидентами выплаты при условии, что они будут использованы для производственной рыночной деятельности.

Классификация субсидий на производство и импорт симметрична классификации на производство и импорт налогов.

Текущие субсидии - Субсидии на производство и импорт:

Субсидии на продукты и импорт, направлены на:

возмещение разницы между рыночной ценой, фактически уплачиваемой покупателями и издержками производства

возмещение государственным торговым организациям разницы между закупочными и продажными ценами

компенсации государственным предприятиям убытков, возникающих с разницей в ценах между продажной ценой и средними издержками производства

возмещение производителям-резидентам убытков, связанных с приобретением экспортных товаров у нерезидентов по ценам выше, чем эти товары реализуются резидентам, в результате применения множества обменных курсов при пересечении границ.

Другие субсидии на производство, направлены на:

стимулирование использования в производстве использования особых видов сырья, энергии и т.п.;

стимулирование мероприятий направленных на уменьшение загрязнения окружающей среды, например, для покрытия стоимости дополнительной обработки отходов производства;

стимулирование использования в производстве труда особого контингента лиц, например инвалидов



Активы – это объекты на которые *институциональные единицы осуществляют права собственности и от которых могут быть получены экономические выгоды в течение определенного времени.*

Размер экономической выгоды зависит от запаса стоимости в размере которого функционирует тот или иной актив.

Эти выгоды могут быть получены :

- в результате использования активов в производстве;
- в результате инвестирования их с целью получения доходов от собственности;
- в результате реализации или ликвидации в качестве запасов стоимости.



В СНС к активам относятся только те, которые используются в экономической деятельности и (или) являются объектом прав собственности.

Активы, как правило, являются эквивалентом пассивов, а те, которые не являются эквивалентом пассивов, используются в хозяйственных операциях или являются носителями стоимости, экономических обязательств.

Пассивы – это источник формирования активов по их составу, целев-му назначению и размещению.

Экономические активы - это объекты, принадлежащие конкретным институциональным единицам, которые используют их длительное время, в результате чего получают экономическую выгоду



Н е ф и н а н с о в ы е:

Произведенные

- 1. Основной капитал*
- 2. Запасы материальных оборотных средств*
- 3. Ценности*

Непроизведенные

- 1. Материальные активы:*
земля, недра водные ресурсы и др.
- 2. Нематериальные активы:*
Авторские права, лицензии, др.

Ф и н а н с о в ы е:

- 1. монетарное золото;*
- 2. Специальные права заимствования*
- 3. наличные деньги и депозиты ценные бумаги;*
- 4. ссуды;*
- 5. акции и другие виды участия в капитале;*
- 6. страховые технические резервы;*
- 7. другие счета дебиторов и кредиторов*

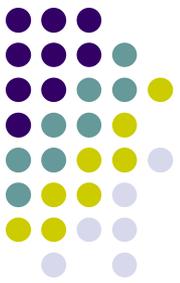


Нефинансовые активы включают активы произведенные и непроизведенные

Нефинансовые произведенные активы – это объекты, созданные в результате производственной деятельности.

Первый их элемент - ***Основной капитал***, который может быть в виде ***материальных и нематериальных основных фондов***:

Материальные основные фонды – критерии классификации:

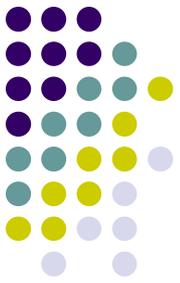


- обязательное неоднократное участие в процессе производства, когда они переносят свою стоимость на готовый продукт по частям по мере износа;
- срок их службы более одного года,
- стоимость более 50 минимальных уровней оплаты труда.

Это: здания, сооружения, машины, механизмы, передаточные устройства, транспортные средства, объекты военного и гражданского назначения, например, аэродромы, доки, дороги, госпитали; культивируемые (выращиваемые) активы: крупный продуктивный и рабочий скот, сады, виноградники, т.е. те, которые многократно используются ради получения продукта.

Именно многократное использование, а не долговечность является критерием для отнесения активов к основному капиталу.

Нематериальные основные фонды



- геологоразведочные работы
- программное обеспечение и базы данных ЭВМ
- оригиналы художественных произведений и т.п., которые являются основой для тиражирования.



Второй элемент нефинансовых произведенных активов – **запасы материальных оборотных средств.**

Оборотные средства - это предметы труда, сюда включаются все их элементы, которые имеются у хозяйствующей единицы в любой степени готовности, т.е.:

- **производственные запасы**, которые еще не вступили в процесс производства: сырье, материалы и т.д.;
- **незавершенное производство**, т.е. работы, начатые, но не законченные, которые еще не могут быть реализованы;
- **готовая продукция**, т.е. продукция, которая еще не предложена на рынке, но уже к этому готова;
- **товары для перепродажи**;
- **государственные резервы.**



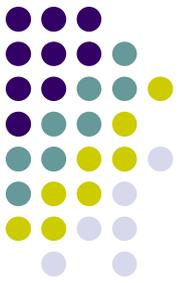
Третий элемент *нефинансовых произведенных*
активов – ценности.

Ценности имеют способность *не терять*
свою реальную стоимость в условиях инфляции
и в течение длительного времени.

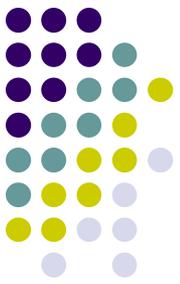
Именно поэтому ценности хранятся **как средство**
сбережения.

К ценностям относятся *драгоценные металлы и камни*
антикварные изделия, произведения изобразительного
искусства.

Нефинансовые непроизведенные активы :



- **материальные** – это дары природы, которые не производились, но в производстве используются, например земля, ее недра, водные ресурсы, воздушное пространство и т.д.
- **нематериальные** - авторские права, лицензии, ноу-хау, др.



Вторая группа экономических активов – *финансовые активы.*

В основе их классификации лежат два критерия:

- **правовые характеристики активов, т.е. описание взаимоотношений между кредиторами и заемщиками;**
- **ликвидность активов:**

- 1. Монетарное золото;*
- 2. Специальные права заимствования*
- 3. Наличные деньги и депозиты, ценные бумаги;*
- 4. Ссуды;*
- 5. Акции и другие виды участия в капитале;*
- 6. Страховые технические резервы;*
- 7. Другие счета дебиторов и кредиторов.*