

Предмет и метод экономической теории

1. Основные уровни экономического анализа: микро-, макро- и международный анализ, их взаимосвязь.
2. Предмет экономической теории.
3. Методы экономической теории.
4. Исторический аспект развития экономики (краткое содержание).
5. Кривая производственных возможностей и понятие рациональных ожиданий.

Понятия и термины

Термин — это слово или словосочетание, которым обозначается определенное понятие.

Понятие — это мысль, которая обобщает признаки какого-то предмета, явления.

Самым простым является такое соотношение: термин обозначает одно понятие.

Нередко термину соответствуют два (или более) близких понятия. В таком случае важно разобраться в различиях терминологии по соответствующим понятиям.

Во многих науках нередко используются иноязычные термины, которые когда-то возникли в разных странах. Хотя такие термины сохранились, в настоящее время они зачастую утратили первоначальный смысл и обозначают новые понятия.

Предмет экономической теории - термины и понятия в различных исторических эпохах, методы и подходы к анализу экономических явлений и отношений, моделирование и прогнозирование развития.

Микро-, макро-, мировая экономика

К малым хозяйственным субъектам (микроуровень экономики) относятся предприятия и домохозяйства, т.е. семьи или одиноко живущие граждане, ведущее свое домашнее хозяйство. Предприятия производят блага и услуги, а домохозяйства потребляют их, поставляя взамен рабочую силу.

Средние хозяйственные субъекты (мезоуровень экономики) – отрасли экономики (машиностроение, сельское хозяйство, здравоохранение и т.д.) и экономические районы (Нская область, Нский район, город Нск). Каждая отрасль состоит из многих предприятий, и ее задача – удовлетворить потребности страны во всем многообразии продукции этих предприятий, обеспечить их комплексное развитие. Экономические районы, включающие в себя множество предприятий и домохозяйств, должны обеспечить их гармоничное взаимодействие и развитие, создать условия их успешной работы и жизнеобеспечения (дороги, общественный транспорт, коммунальное хозяйство, учреждения инфраструктуры).

Большой хозяйственный субъект (макроуровень экономики) – это экономика страны в целом. Ее задачами являются обеспечение сбалансированного развития всех средних и малых субъектов, формирование денежного обращения, банковской системы, комплекса отраслей материального и нематериального производства, транспортного сообщения, обороны, полиции, социальных институтов.

Особым видом хозяйственных субъектов является мировая экономика – экономика всего мира как единое целое, основанная на международном разделении труда, мировом рынке и международном сотрудничестве.

Микро-, макро-, мировая экономика

Экономические закономерности исследуются и формулируются на разных уровнях экономического анализа, на микро- и макроэкономическом уровнях мировой экономики.

Предприятие принимает решения: сколько нанять дополнительных рабочих или какую цену установить на новую продукцию. Экономисты-аналитики изучают функционирование национальной экономики, прогнозируют: сколько денег нужно обществу, чтобы экономика развивалась. На уровне мировой экономики следует спрогнозировать, как будут изменяться на мировом рынке цены на нефть, газ и прочие товары, которые экспортирует Россия.

Микроэкономика - это часть экономической теории, в которой изучается поведение предприятий, домашних хозяйств и других хозяйственных единиц (субъектов экономики), а также функционирование отдельных рынков и эффективность распределения и использования ресурсов.

Макроэкономика исследует поведение экономики в целом, в том числе ее крупных секторов: государственный и частный сектор, государственные финансы и денежно-кредитную сферу, топливно-энергетический комплекс и естественные монополии.

Международная (мировая) экономика - это часть экономической теории, где анализируется развитие мирового хозяйства в целом, взаимодействие национальных экономик в сфере международных экономических отношений.

Теоретические проблемы мировой экономики связаны прежде всего с международной=межстрановой торговлей, миграцией капитала и рабочей силы. В изучении международной экономики особое значение приобретают такие факторы, как отсутствие в мире единой денежной единицы, национальные барьеры на пути движения товаров, услуг и факторов производства, международная политика.

Все разделы экономической теории тесно связаны друг с другом, между ними нет строгого разделения, потому что изменения на микроуровне обязательно приводят к изменениям на уровне макропоказателей и наоборот.

Примеры: Завод перестает производить товары внутри страны, снижается ВВП этой страны, приходится закупать в других странах необходимые товары; работников увольняют, они могут уехать в другую страну, меняется соотношение рабочей силы; снижение таможенных пошлин на импорт автомобилей может привести к банкротству внутренних автомобильных заводов и к росту безработицы; увеличение внешнего долга страны увеличивает дефицит государственного бюджета и влияет на курс валюты этой страны.

Основные разделы экономической теории

Введение в экономику
(Основополагающие концепции и понятия)

Микроэкономика
(Микроэкономическая теория)

Макроэкономика
(Макроэкономическая теория)

Международная экономика
(Экономическая теория мирового хозяйства)

Переходная экономика или Теория переходной экономики
(Экономическая теория переходного общества)

Блага, ресурсы и предметы потребления

Целью современной экономики является создание таких благ, которые необходимы для жизнедеятельности людей, т. е. удовлетворяют человеческие потребности.

Другими словами благом в современной экономике принято называть то, что удовлетворяет потребности человека, отвечает его жизненным целям и задачам.

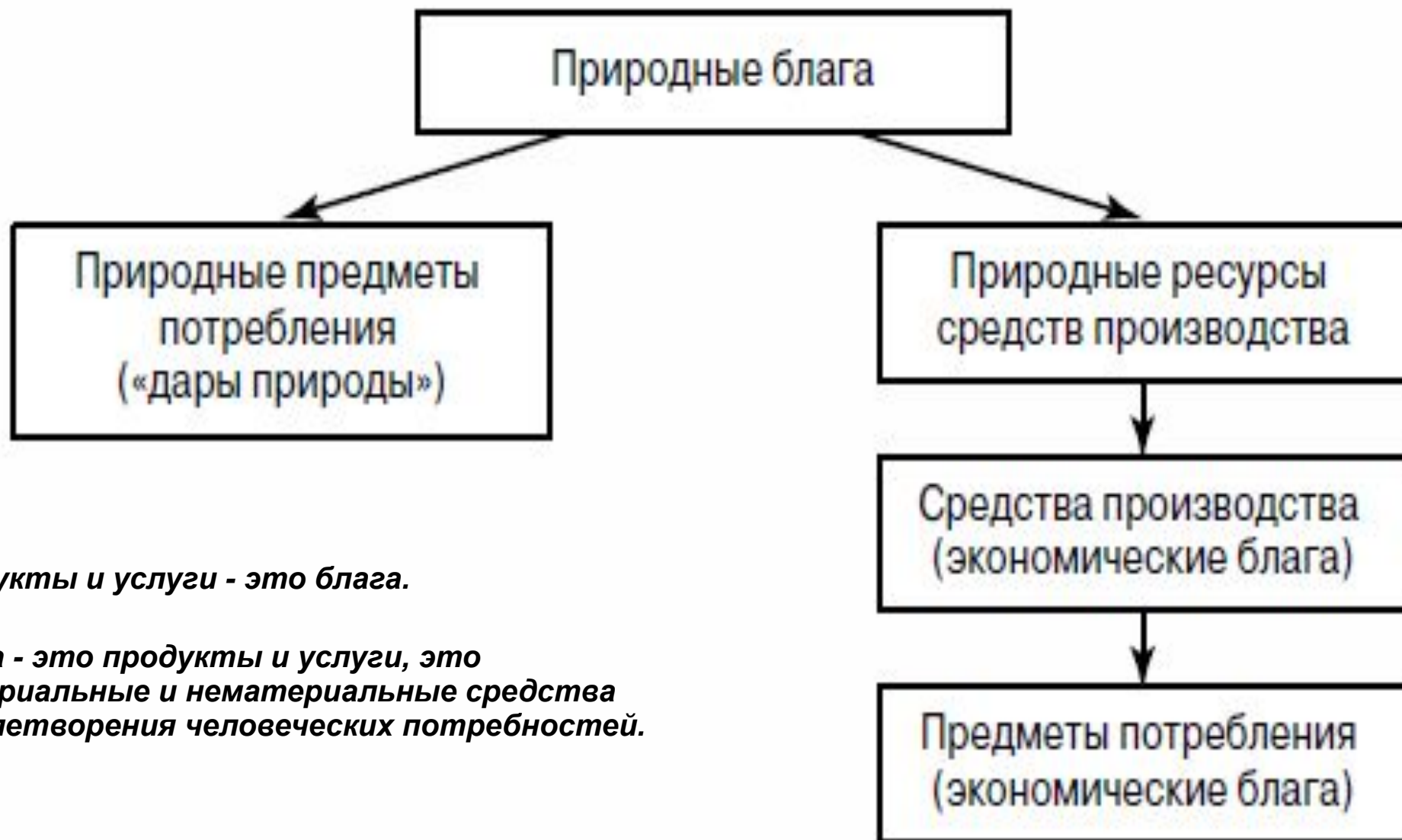
Все разнообразие благ можно подразделить на:

- а) **естественные блага** — продукты природы (лес, земля, плоды растений, деревьев, полезные ископаемые (уголь, нефть, газ), водные ресурсы);
- б) **экономические блага** — результат созидательной деятельности людей.

В свою очередь, используемые людьми естественные блага - это:

- **готовые предметы потребления**, именуемые «дары природы»;
- **природные ресурсы** (запасы), на основе которых создаются производства.

Связь между видами естественных и экономических благ



Продукты и услуги - это блага.

Блага - это продукты и услуги, это материальные и нематериальные средства удовлетворения человеческих потребностей.

КРИТЕРИИ КЛАССИФИКАЦИИ:

Ограниченность
или
неограниченность
благ

Вещественная
форма
благ

Функциональность
благ

Свободные
блага

Материальные
блага

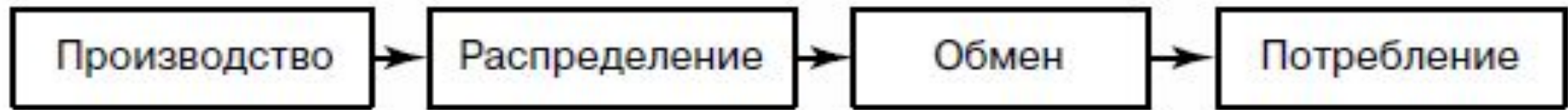
Потребительские
блага

Экономические
блага

Нематериальные
блага

Блага
производственного
назначения

Ключевые понятия



Важнейшим **принципом** (от лат. *principium* — основа) хозяйственной (=экономической) деятельности является обеспечение ее **непрерывности**, потому что человеческая жизнь непрерывна по сути. Безграничные потребности людей и определяют характер экономических отношений в обществе.

Производство служит начальным звеном всей цепочки хозяйствования.

Производитель сначала производит продукт, который требуется покупателю.

Затем производитель распределяет произведенные продукты: часть оставляет на собственные нужды, остальное — продает (=обменивает).

На рынке в обмен на свои продукты производитель приобретает (=покупает) продукцию других производителей для личного потребления (или для нужд производства).

От количества создаваемых благ в решающей степени зависят все другие составные части экономики — сколько продуктов распределяется, обменивается и потребляется; т.е. объем и качество изготавливаемых продуктов в первую очередь определяют уровень и качество жизни членов общества.

Экономическая система

```
graph TD; A[Экономическая система] --> B[основные сферы экономической деятельности]; B --> C[производство]; B --> D[потребление]; B --> E[обмен]; B --> F[распределение];
```

The diagram illustrates the structure of an economic system. It starts with a top-level box labeled 'Экономическая система' (Economic system). A large downward arrow points to a second box labeled 'основные сферы экономической деятельности' (main spheres of economic activity). From this second box, four arrows point downwards to four separate oval-shaped boxes: 'производство' (production) on the left, 'потребление' (consumption) on the right, 'обмен' (exchange) at the bottom left, and 'распределение' (distribution) at the bottom right.

основные сферы экономической деятельности

производство

потребление

обмен

распределение

Система экономических отношений

Социально-экономические
связи

Организационно-экономические
связи

Отношения
собственности

Социальные
отношения
в распределении

Кооперация
и разделение
труда

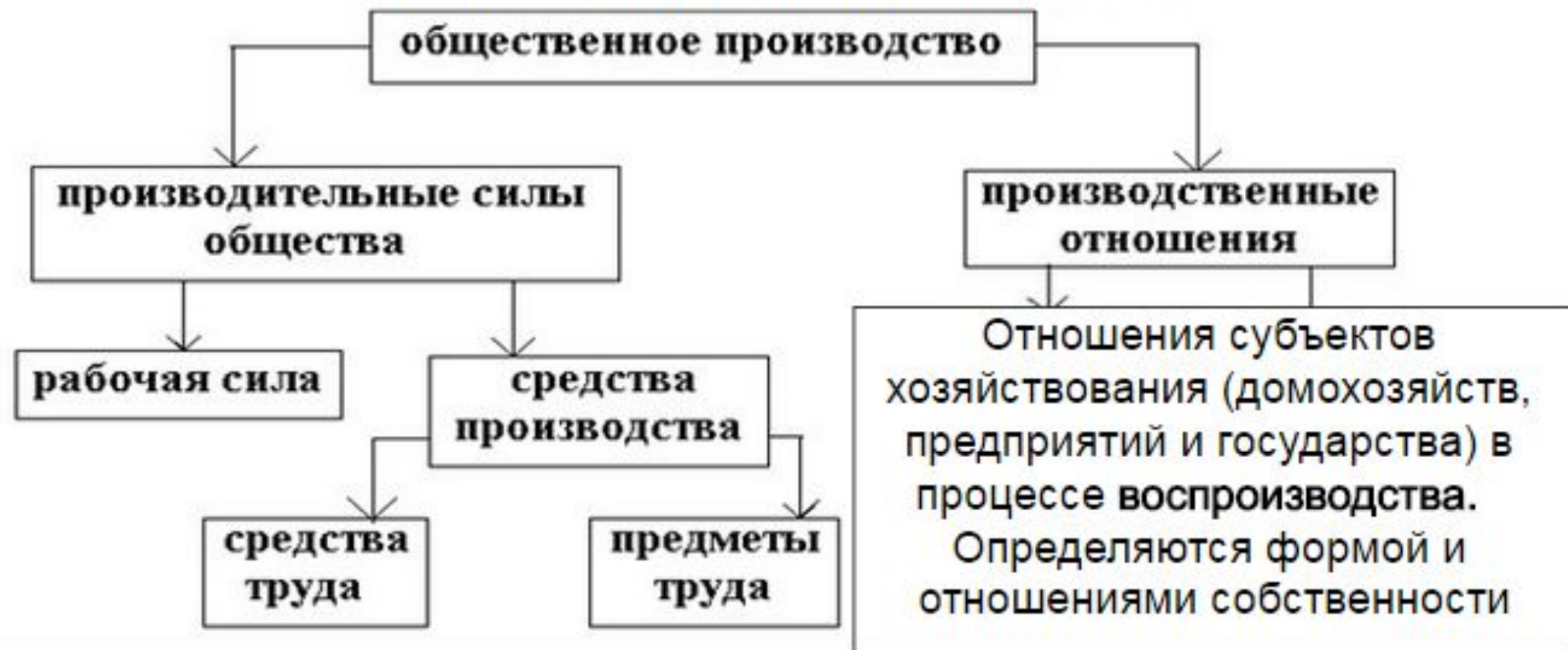
Управление
экономикой

Социально-
экономические
связи в производстве

Организация
хозяйства

Все экономические блага создаются в общественном производстве

Общественное производство - множество предприятий, отраслей производства, сфер экономики, связанных между собой в единое целое разделением труда и специализацией



Воспроизводство – это непрерывный процесс производства, Состоит из производства, распределения, обмена и потребления

Производство – процесс, преобразования ресурсов в готовый продукт

Потребности

Потребности — это нужда или недостаток в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности человека, социальной группы и общества в целом.

Характерной чертой человеческих потребностей является их быстрая и значительная изменчивость. При благоприятных условиях потребности более всего способны к возвышению — безграничному росту в количественном и качественном отношении.

Возвышение потребностей в течение определенного времени завершается, когда достигается какой-то предельный уровень, тогда потребности перестают развиваться по вертикали и по горизонтали. Происходит их изменение. Возникает понятие «альтернативы».

Альтернативные варианты выбора традиционно рассматриваются с позиций рационального поведения.

Потребности людей

в средствах
существования

материальные

индивидуальные

социально-
культурные

нематериальные

групповые

в средствах
деятельности

общественные

Ресурсы и факторы производства

Для удовлетворения потребностей нужны возможности их удовлетворения, т.е. ресурсы или факторы производства.

Ресурсы - это имеющиеся в распоряжении людей материальные и нематериальные возможности для удовлетворения потребностей.

Факторы производства - это экономические ресурсы, то есть ресурсы, используемые для производства продуктов и услуг.

Традиционная экономика исходит из того, что ресурсы и факторы производства ограничены. Считается, что их не хватает для удовлетворения всех растущих потребностей общества.

Ограниченность ресурсов исторически явилась предпосылкой для возникновения и развития экономики.

Многими до сих пор считается главным предметом экономической теории: «правильное» распределение ресурсов и факторов производства.

Основные факторы производства

Факторы производства

```
graph TD; A[Факторы производства] --> B[земля]; A --> C[капитал]; A --> D[труд]; A --> E[предпринимательские способности];
```

земля

капитал

труд

**предпринима-
тельские
способности**

Соединение факторов производства

Земля

+

Труд

+

Капитал

Предпринимательская способность

Источник:

http://www.e-reading.club/bookreader.php/103873/Shevchuk_-_Ekonomicheskaya_teoriya___konspekt_lekciii.html

Труд - это человеческие ресурсы, рабочая сила, имеющаяся в обществе и используемая в производстве. Рабочая сила (труд) как фактор производства предполагает, что люди имеют определенную квалификацию, знания, навыки и опыт, необходимые для производства продуктов и услуг. **Труд в наше время - это главный ресурс любой экономической системы.** (В данном случае термин "труд" используется в узком смысле как рабочая сила. В более широком смысле труд означает целесообразную, осознанную деятельность людей по созданию продуктов и услуг, или процесс использования рабочей силы — в данной лекции выделено как предпринимательские способности.)

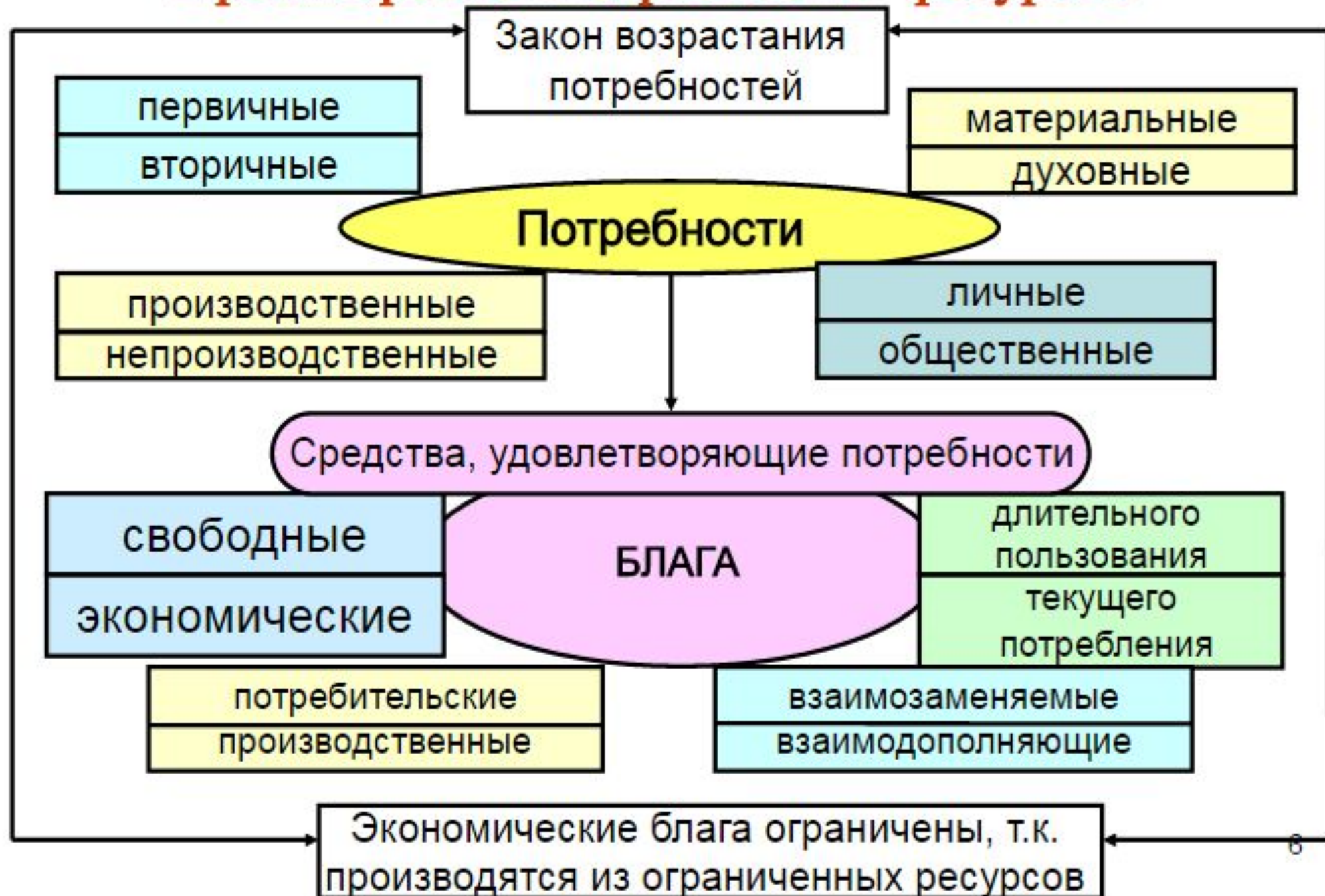
Капитал - это все то, что используется рабочей силой в производстве продуктов и услуг, это станки, оборудование, инструменты, здания, транспортные средства, склады, трубопроводы, линии электропередачи, системы водоснабжения и канализации. **Капитал - это средства труда, которые созданы человеком.** Средства труда в физической форме называют реальным капиталом. ***Реальный капитал является экономическим ресурсом, фактором производства. Денежный капитал - это лишь сумма денег, необходимая для приобретения реального капитала.***

Земля - в экономической теории это все естественные ресурсы, используемые в производстве продуктов и услуг. Это то, из чего производятся продукты, потребляемые человеком. К этим ресурсам относятся собственно земля как сельскохозяйственные угодья, полезные ископаемые, водные ресурсы, леса. Естественные ресурсы выступают в качестве предметов труда, то есть тех предметов, на которые направлены труд человека и которые им преобразуются с помощью средств труда. **Предметы труда и средства труда вместе взятые образуют средства производства.** Это обобщающий термин, включающий в себя все материальные ресурсы.

Предпринимательские способности как особый фактор производства - это исключительно человеческая способность объединять все факторы производства в каком-то производстве, способность рисковать и внедрять новые идеи и технологии, другими словами, это творческие способности.

Любые ресурсы и факторы бывают недостаточными. Ограниченность ресурсов при удовлетворении неограниченных потребностей в экономтеории называют **редкостью**. Редкость ресурсов не позволяет производить все продукты и услуги, которые хотело бы иметь общество. Поэтому людям приходится выбирать, какие потребности удовлетворять в данный момент в первую очередь, каким способом использовать имеющиеся ресурсы. Производя намеченные продукты, можно использовать разные технологии, разные способы производства. Кроме этого, произведенные продукты необходимо распределить между людьми, учитывая их разные потребности. В любом случае необходимо делать выбор из разных вариантов. Таким образом, необходимость выбора вытекает из факта ограниченности ресурсов, их редкости.

Противоречие «потребности – ресурсы»



Классическое определение предмета экономтеории

Существует множество вариантов использования ограниченных ресурсов для удовлетворения потребностей. Естественно, люди стремятся выбрать лучший=оптимальный вариант.

Оптимальный — это такой вариант, который в наибольшей степени удовлетворяет потребности при наименьших затратах ресурсов. Экономисты называют такой вариант наиболее эффективным вариантом. Выбор наиболее эффективного варианта использования ресурсов в производстве продуктов и услуг - это наиболее общая и в то же время центральная проблема экономики, экономической теории.

Экономическая теория изучает проблему эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов с целью максимального удовлетворения человеческих потребностей.

Ограниченность ресурсов и необходимость экономического выбора



Методы экономтеории

Метод любой науки - это те инструменты, приемы, с помощью которых исследуется предмет данной науки.

Метод исследования зависит от предмета науки. Экономика не является такой наукой, где в целях нахождения истины можно провести лабораторные эксперименты.

Экономическая теория изучает общие закономерности поведения людей и экономической системы в целом в процессе производства, обмена, распределения и потребления благ в условиях ограниченности ресурсов. При этом главной проблемой является эффективное распределение и использование ограниченных ресурсов с целью максимального удовлетворения человеческих потребностей.

В экономической теории можно выделить две группы методов: общие и частные.

Общие методы - это общие философские принципы и подходы, которые могут применяться и при анализе экономики. Такие общие подходы формируются в рамках диалектического метода (диалектика - учение о наиболее общих законах развития природы и общества).

Изучая экономику и используя диалектический метод, экономисты опираются на следующие диалектические принципы:

- * все развивается, поэтому каждое экономическое явление рассматривается в развитии, в постоянном движении;
- * внутренними импульсами экономического развития являются противоречия разного уровня в рамках экономической системы.

Методы экономической теории

общенаучные

Метод научной абстракции

Методы формальной логики:

- индукции, дедукции
- анализ, синтез
- сравнение, аналогия

Методы диалектической логики:

- взаимосвязь в развитии
- сочетание исторического и логического

частные

Математические методы:

- функциональная зависимость,
- предельный анализ,
- графики, таблицы, диаграммы

Экономические модели
и эксперименты

Экономические модели – это теоретические конструкции, логика которых определяется свойствами объекта, целями, характером исследования

Частные методы экономтеории

Развитие экономических явлений и процессов происходит по законам диалектики: закон перехода количества в качество, закон единства и борьбы противоположностей, закон отрицания отрицания.

Изучая экономические явления и процессы, необходимо познать их причины, сущность, внутренние связи между ними. Базируясь на диалектическом подходе, экономисты изучают экономические явления и процессы с помощью частных методов, применяемых главным образом в конкретной области исследования.

В целом группу частных методов исследования в экономической теории можно охарактеризовать как аналитический метод.

Частные методы изучения экономики включают в себя анализ и синтез, абстрагирование, допущение "при прочих равных условиях", индукцию и дедукцию, единство логического и исторического, математические и статистические методы.

Анализ предполагает расчленение объекта исследования на отдельные элементы, на более простые экономические явления и процессы, выделение существенных сторон явлений и процессов. Выделенные элементы исследуются с разных сторон, в них выделяется главное и существенное.

Синтез означает соединение исследованных элементов и сторон предмета в единое целое (в систему). Синтез противоположен анализу, с которым он неразрывно связан. В ходе анализа и синтеза устанавливаются зависимости между экономическими процессами и явлениями, причинно-следственные связи, выявляются закономерности.

Абстрагирование - это отвлечение от несущественного, выделение наиболее важных фактов и взаимосвязей в экономике. Абстрагирование происходит и в процессе анализа.

Допущение "при прочих равных условиях" (*ceteris paribus*) используется в процессе анализа и синтеза. Оно означает, что изменяются только исследуемые явления и взаимосвязи, а все остальные явления и взаимосвязи предполагаются неизменными.

Индукция - это выведение общего из частных фактов, движение от фактов к теории, от частного к общему, как говорят философы. Исследование начинается с наблюдения за экономическими процессами, с накопления фактов. Индукция позволяет на основе фактов делать обобщения.

Дедукция означает предварительную формулировку какой-то теории до того, как она будет подтверждена или отвергнута на основе проверки фактами, и применение сформулированных положений к наблюдаемым фактам и экономическим процессам. Формулируемое научное предположение или допущение есть гипотеза. В этом случае исследование идет от теории к фактам, от общего к частному.

Единство логического и исторического. (В данном случае логическое является синонимом теоретического, историческое - синоним практики.) Принцип единства логического и исторического состоит в том, что теоретический анализ экономических явлений должен отражать реальный исторический процесс возникновения и развития этих явлений. Теория должна соответствовать истории, практике, но не копировать их, а воспроизводить по существу и без случайных явлений и фактов.

Математические и статистические методы. С развитием математики и информатики появилась возможность представить многие экономические зависимости в виде математических формул и моделей. Статистические методы позволяют использовать накопленные массивы экономических данных для анализа и выявления тенденций и закономерностей развития экономики для экономического прогнозирования.

Экономические законы, категории

Экономический закон выражает собой существенные, постоянно повторяющиеся устойчивые связи в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг. Носят исторический характер

Общие – свойственны всем эпохам

Особенные - свойственны историческим эпохам

Специфические – законы конкретных форм хозяйствования, действуют в рамках одной социально-экономической системы

Экономические категории – это обобщающие понятия, которые выражают те или иные стороны экономических явлений и процессов

Экономический агент – лицо, осуществляющее хозяйственную деятельность

Краткая история экономики

История возникновения и развития экономической науки очень интересна, она изобилует многочисленными драматическими событиями, научными революциями и периодами затишья.

Интерес к экономическим проблемам возник еще в древних обществах Месопотамии, Индии, Китая, Египта, Греции, Рима.

Представления древних обществ об экономическом устройстве были составной частью различных религиозных или философских систем. Уже в Библии можно найти правила хозяйственной жизни древнего общества, понятия справедливости, собственности, принципы распределения произведенного продукта.

О том, что такое стоимость и от чего она зависит, можно прочитать в произведениях древнегреческого философа Аристотеля. Вместе с тем, как наука экономика оформилась сравнительно поздно: на рубеже XVII-XVIII в. , когда в Европе возник и бурно развивался капитализм.

Позитивная экономика ставит целью объяснение и прогнозирование экономических явлений и процессов

Нормативная формулирует условия достижения максимального результата при минимальных затратах

В зависимости от целей познания

ЭКОНОМИКА

В зависимости от уровня исследования

Микроэкономика изучает деятельность отдельных экономических агентов: домохозяйств, фирм, рынков отдельных товаров

Макроэкономика изучает народное хозяйство в целом, экономический агент – государство

Основные направления развития экономической теории

МЕРКАНТИЛИЗМ
(16 - 18 вв.)

ФИЗИОКРАТЫ
(18 в.)

**КЛАССИЧЕСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ
ЭКОНОМИЯ** (18 - 19 вв.)

**НЕОКЛАССИЧЕСКАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ**
(19 - 20 вв.)

МАРКСИЗМ
(19 - 20 вв.)

СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ (20 - 21 вв.)

КЕЙНСИАНИЗМ

ИНСТИТУЦИОНАЛИЗМ

МОНЕТАРИЗМ

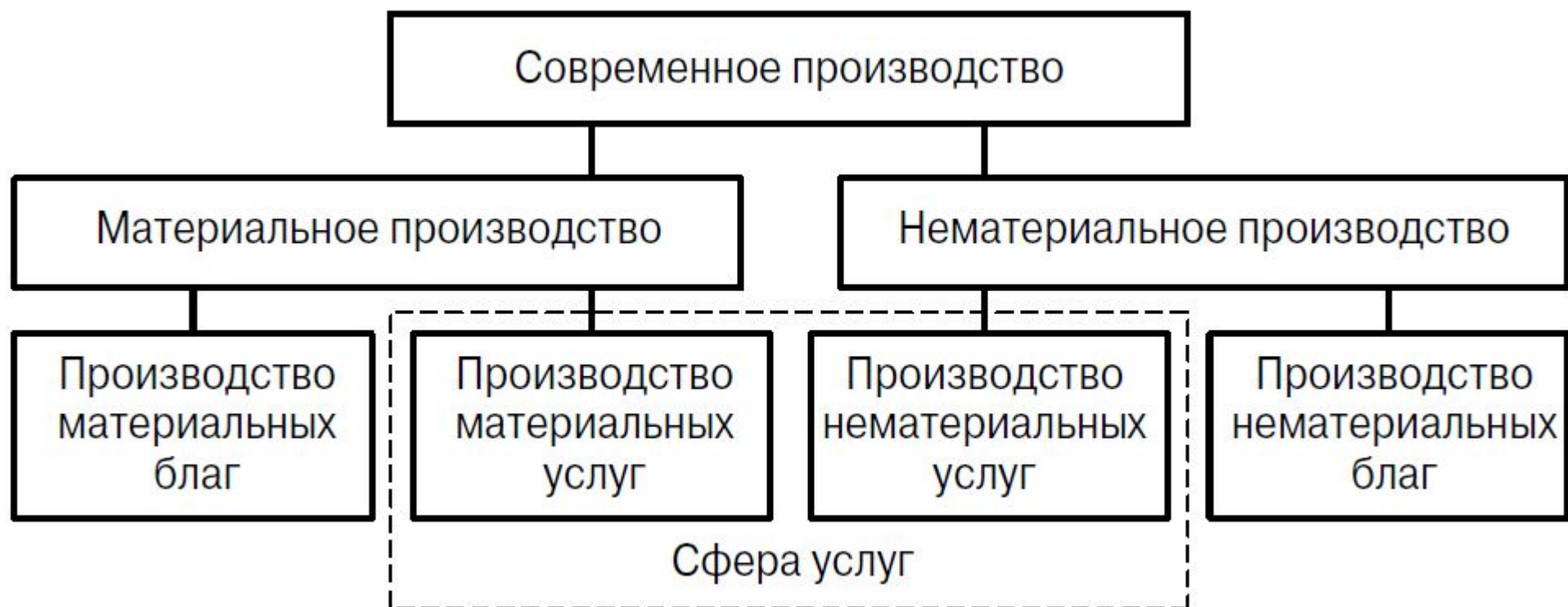
Важнейшие школы экономической теории

Важнейшие школы	Период развития	Крупнейшие представители	Основные труды
Меркантилизм	XVI - XVIII вв.	Томас Ман (1571-1641)	"Богатство Англии во внешней торговле" (1664)
Физиократы	XVIII вв.	Франсуа Кенэ (1694-1774)	"Экологическая таблица" (1758)
Классическая политическая экономика	конец XVIII первая пол. XIX вв.	Адам Смит (1723-1790)	"Исследования о природе и причинах богатства народов" (1776)
Марксизм	2-я пол. XIX - XX вв.	Карл Маркс (1818-1883)	"Капитал" (1867)
Неоклассическая экономическая теория	конец XIX - XX вв.	Альфред Маршалл (1842-1924)	"Принципы экономической теории" (1890)
Кейнсианство	XX — нач. XXI вв.	Джон Мейнард Кейнс (1883-1946)	"Общая теория занятости, процента и денег" (1936)
Институционализм	XX — нач. XXI вв.	Джон Кеннет Гелбрейт (р. 1908)	"Новое индустриальное общество" (1961)
Монетаризм	XX — нач. XXI вв.	Милтон Фридмен (р. 1912)	"Капитализм и свобода" (1962)

Стадии развития производства и их особенности

Общие признаки стадий	ПЕРВАЯ	ВТОРАЯ	ТРЕТЬЯ
Техническая революция, породившая стадию	Неолитическая революция (орудия нового каменного века) — 10 тыс. лет назад	Промышленный переворот (60-е гг. XVIII в. — 60-е гг. XIX в.)	Начало НТР 40–50-е XXв. Первый этап — ведущая отрасль — электронная. Второй этап (1970-е гг. — начало XXI в.) — микроэлектронная информационная революция
Новая сфера хозяйства	Сельское хозяйство (2/3 работников) и ремесло	Промышленность (2/3 работников)	Услуги (2/3 работников)
Использование достижений науки	Зачатки науки никак не связаны с производством	Научные основы переворота возникли в XVII–XVIII вв. (задолго до промышленности)	Слилось воедино научные и технические революции
Источники энергии в производстве	Ручной труд людей	Энергетическая революция: на первом этапе — паровая техника (паровозы, пароходы) — XVIII в., на втором этапе (рубеж XIX – XX вв.) — электроэнергия, двигатели внутреннего сгорания (автомобили, самолеты и др.)	Новый источник электроэнергии — АЭС (атомные)
Передача информации	В устной и рукописной форме	На бумажных носителях (изобретение книгопечатания в XV в.) и радио	На первом этапе — большие ЭВМ. На втором этапе — микроэлектронные (ПК, Интернет)

Экономика сферы услуг



Повышение удельного веса нематериального производства во всей хозяйственной деятельности является прямым свидетельством возвышения потребностей людей. С достижением материального достатка и сокращением времени труда в материальном производстве развиваются запросы человека в том, чтобы рационально использовать свободное время и заняться развитием способностей.

Современное хозяйство непосредственно включает сферу, создающую услуги.

Услуга — такой вид целесообразной деятельности, полезный результат которой проявляется во время труда и связан с удовлетворением какой-либо потребности. Например, транспортная услуга состоит в доставке людей и грузов в заданное место, услуга врача заключается в излечении больного.

Понятие рационального поведения

При определении предмета экономической теории мы выделили ее центральную проблему - проблему эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов с целью максимального удовлетворения потребностей людей, то есть проблему экономической эффективности.

Эффективный означает результативный, приносящий наибольшую пользу обществу, наибольшее удовлетворение потребностей. Это самый общий подход к понятию эффективности. Более конкретно определение экономической эффективности предполагает сравнение затрат ресурсов и результатов экономической деятельности.

Экономическая эффективность - соотношение между затратами ресурсов, с одной стороны, и полученными результатами, то есть объемом произведенных благ, с другой стороны.

Большее количество продуктов, полученное в результате одинаковых затрат ресурсов, означает большую экономическую эффективность.

Экономическое мышление - это мышление, направленное на определение экономической эффективности, выявление способов ее повышения. Экономическое мышление оперирует прежде всего такими понятиями, как "затраты-результаты", "затраты-выпуск", "издержки-доход", "издержки-прибыль".

В масштабах общества экономическая эффективность предполагает полную занятость имеющихся ресурсов и полный объем производства.

Полная занятость ресурсов означает использование всех пригодных и доступных ресурсов. Полный объем производства - это наибольший объем произведенных благ при полном использовании ресурсов общества.

Проблему экономической эффективности можно проиллюстрировать с помощью модели простейшей экономики: кривой/графика производственных возможностей (КПВ / ГПВ)

Модель КПВ (или ГПВ)

Рассмотрим пример простейшей экономики, которая основана на двух важнейших человеческих потребностях: поесть и отдохнуть ("хлеба и зрелищ".) Существует полная занятость ресурсов и производится полный объем продукции. Качество ресурсов не меняется.

Производятся два вида благ - продукты питания (зерно), и развлечения (поездки). Одни и те же ресурсы (трудовые) можно использовать как в производстве зерна, так и в производстве развлечений. Условно можно принять, что в этой экономике есть две отрасли - сельское хозяйство и туризм.

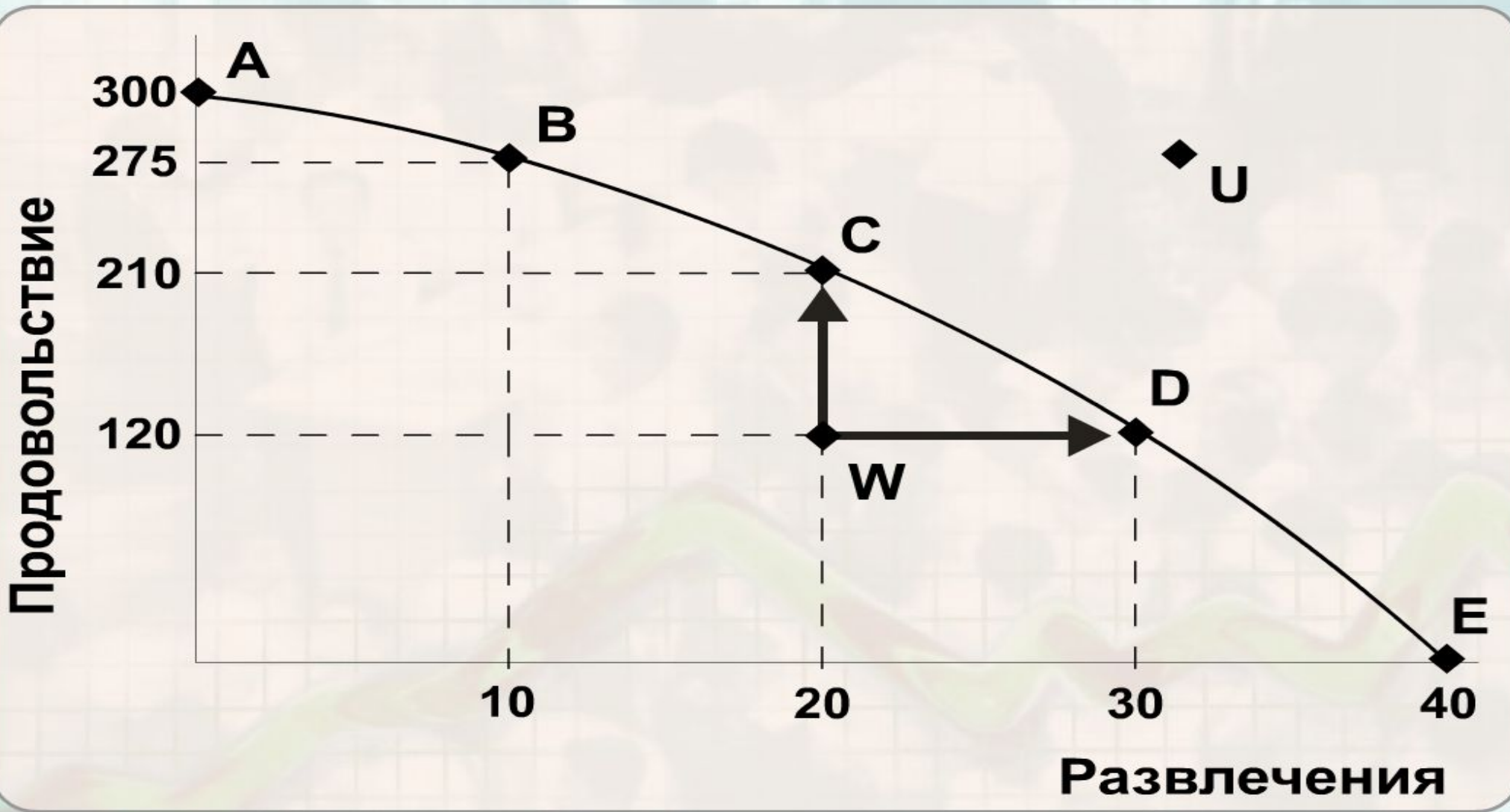
При имеющихся ресурсах и их полном использовании можно произвести лишь определенный объем продуктов и услуг, причем в определенной пропорции. Если мы захотим больше отдыхать, тогда мы будем вынуждены отвлекать ресурсы, то есть людей из производства зерна, и количество произведенного зерна при этом уменьшится. Таким образом, всегда возникает проблема выбора, выбора соотношения между количеством зерна и количеством развлечений. Этого требуют ограниченные людские ресурсы. Нельзя увеличить производство зерна, не уменьшая количество развлечений. Для каждого уровня производства зерна существует вполне определенный возможный объем производства развлечений.

Точки	Объемы производства благ		Альтернативные издержки 10 поездок, т зерна
	развлечения, число поездок	продовольствие, т зерна	
1	2	3	4
A	0	300	25
B	10	275	
C	20	210	65
D	30	120	
E	40	0	120

Модель КПВ (или ГПВ)

Источник: <http://www.ido.rudn.ru/ffec/econ/images/1-7.swf>

Кривая производственных возможностей



Кривая производственных возможностей - это график, который показывает максимально возможные объемы производства двух благ при данных ресурсах и их полном использовании.

Точка А на кривой производственных возможностей показывает, что все ресурсы общества направлены на производство зерна, и его произведено 300 т. Точка Е означает, что в обществе производятся только развлечения (40 поездок к озеру). Это крайние варианты производства. На практике общество выбирает промежуточные варианты, когда производятся и продукты питания, и развлечения. Все возможные объемы производства на кривой производственных возможностей, в принципе, являются результатом эффективного использования ресурсов.

Линия производственных возможностей на рисунке разделяет две области. Область, лежащая под кривой, это варианты неэффективного использования ресурсов и неэффективного производства. В частности, в точке W мы имеем объемы производства зерна и развлечений меньше возможных объемов при данных ресурсах. (W - от английского слова Waste, означающего "потери".) Значит, часть ресурсов недоиспользуется. Возможно, что в силу каких-то причин существует безработица, и ее результатом является недопроизводство продукции.

Перемещение экономики в точку D кривой производственных возможностей привело бы к увеличению производства развлечений без привлечения дополнительных ресурсов и без сокращения производства зерна. В точке D достигается эффективное использование ресурсов. Общий критерий эффективности их использования достаточно простой.

Ресурсы используются эффективно, если невозможно произвести дополнительное количество какого-то блага без того, чтобы не уменьшить производство другого блага.

Пространство над кривой производственных возможностей - это место точек с недостижимыми объемами производства при данных ограниченных ресурсах, например в точке U. (U - от английского слова Unattainable, означающего "недостижимый".) В экономике могут быть произведены бОльшие объемы продуктов и услуг только тогда, когда появятся дополнительные ресурсы или если качество имеющихся ресурсов улучшится.

Приведенная на графике и в таблице модель простейшей экономики позволяет также ввести такое важное экономическое понятие, как альтернативные издержки. Ранее отмечалось, что при ограниченных ресурсах всегда существует проблема выбора: в каких объемах производить блага. Если, например, мы будем увеличивать число развлечений, то мы не сможем это сделать, не уменьшив производство зерна. В частности, в точке В производится 275 т. зерна и 10 поездок. Если мы захотим увеличить число поездок до 20, то при этом мы вынуждены будем сократить производство зерна до 210 т., ресурсы перемещаются из одной отрасли в другую. Увеличение числа поездок на 10 предполагает потерю производства зерна на 65 т. Непроизведенные 65 т. зерна при переходе от одного уровня производства к другому (из точки В в точку С) - это и есть альтернативные издержки производства дополнительных 10 единиц развлечений.

Альтернативные издержки производства данного блага определяются количеством другого блага, от производства которого приходится отказаться, чтобы получить дополнительное количество данного блага.

При перемещении ресурсов из производства продуктов питания в индустрию развлечений, производство последних растет, а производство зерна сокращается. Необходимо отметить, что при этом альтернативные издержки производства дополнительных единиц развлечений увеличиваются. (Альтернативные издержки рассчитывались как разница между полными альтернативными издержками нового уровня производства развлечений и прежнего уровня.) Если альтернативные издержки первых 10 поездок составляли 25 тонн зерна, то альтернативные издержки последних 10 поездок возросли до 120 тонн зерна. Эта зависимость известна как закон возрастающих альтернативных издержек: по мере увеличения объема производства данного блага альтернативные издержки производства дополнительных единиц блага возрастают.

Закон возрастающих альтернативных издержек объясняется тем, что ресурсы не могут быть одинаково результативно использованы в разных отраслях.

Технология отраслей разная, и одинаковые ресурсы не могут быть одинаково эффективны в разных отраслях. С увеличением числа развлечений потери в производстве зерна растут, так как из сельского хозяйства отвлекаются все более производительные ресурсы.

Рациональные ожидания

Концепция рациональных ожиданий впервые была предложена в 1960-х гг. Джоном Ф. Муттом из университета Индианы. Этот термин он использовал для описания многих экономических ситуаций, в которых результат частично зависит от того, чего ожидают люди. Например, цена сельскохозяйственного продукта зависит от того, сколько акров земли засеивают фермеры, что, в свою очередь, зависит от цены, на которую рассчитывают фермеры, после того как они соберут и продадут урожай. Или другой пример: ценность денег и темпы их обесценивания частично зависят от того, каковы ожидания людей относительно темпов этого обесценивания. Это так потому, что люди стараются избавиться от валюты, которая, согласно их ожиданиям, должна потерять часть своей ценности, чем они способствуют ее обесценению. Подобным образом, цена акции или облигации частично зависит от того, что потенциальные покупатели и продавцы ожидают в будущем.

Использование ожиданий в экономической теории не является чем-то новым. И раньше многие экономисты, такие как А. Пигу, Дж. М. Кейнс и Дж. Р. Хикс, отводили ожиданиям людей относительно будущего центральную роль в определении делового цикла. Кейнс обозначал это как "волны оптимизма и пессимизма", определяющие уровень экономической активности. Однако сторонники теории рациональных ожиданий идут дальше в своем анализе и придают ожиданиям еще большее значение.

Теория рациональных ожиданий

Понятие рациональных ожиданий предполагает, что конечные результаты не отличаются систематически (т. е. регулярно и предсказуемо) от того, что ожидают люди. Данная идея вытекает из того же образа мыслей, который побудил Авраама Линкольна к утверждению: "вы можете все время одурачивать некоторых людей и можете одурачивать всех людей некоторое время, но вы не можете дурачить всех людей все время".

Экономисты, которые верят в рациональные ожидания, основывают свои убеждения на стандартном экономическом допущении о том, что **люди ведут себя так, чтобы максимизировать для себя ценность потребляемых благ** (удовольствие от жизни) или прибыль.

Понятие рациональных ожиданий было введено для того, чтобы понять многообразие ситуаций, в которых размышление о будущем является ключевым фактором в определении текущей деятельности. Рациональные ожидания представляют собой строительный блок для теории ценообразования на ценные бумаги, основанной на концепции случайных блужданий или эффективных рынков, теории динамики гиперинфляции, теорий потребления, основанных на концепциях перманентного дохода и жизненного цикла, теории выравнивания налогов и разработки политики экономической стабилизации.

Fischer, Stanley, ed. Rational Expectations and Economic Policy. 1980.

Sargent, Thomas J. Rational Expectations and Inflation. 1986