

Цвет шрифта здесь и далее

Цвет шрифта



Можно пожалуйста на этой стороне Вернуть синий шрифт (какой и был)?

Белый шрифт  
Можно пожалуйста только для пустых страниц брать белый?  
Вот как здесь или на последнем слайде – ОК  
«ПУСТЫЕ» – это где нет текста и нет фото – только почти один фон



# Цвет шрифта

# Размер шрифта



ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

**LEXON BLITZ –**  
 ✓ ЛУЧШИЕ ЭКСПЕРТЫ ИЗ 49 СТРАН!  
 ✓ БОЛЕЕ 10 ЛЕТ ОПЫТА  
 ✓ БОЛЕЕ 300 РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРОЕКТОВ НА СУММУ СВЫШЕ 1 000 000 000 ЕВРО

**О КОМПАНИИ**

LEXON BLITZ – международная компания, специализирующаяся на финансовом управленческом, и юридическом консалтинге и развитии продаж.

- 150** экспертов на территории 49 стран по всему миру
- 10,4** года средний уровень опыта консультирования у наших экспертов, средний уровень образования – Ученая степень (Ph.D) и одна из программ MBA-LLM крупнейших международных университетов
- >300** проектов реализовано нашими экспертами по всему миру для малого и среднего бизнеса, а также для ряда ведущих мировых брендов на общую сумму свыше 1 000 000 000 ЕВРО
- Среди наших клиентов нас отличают экспертность и результативность наших решений, а также ориентированность на результат
- Клиенты локального, федерального и международного масштаба (РусГидро, ЛуиВиттон, Аэрофлот, Росатом, GAMMA POWER SYSTEMS)
- Системный комплексный подход к решению задач – объединение в рамках одного проекта консультантов разного профиля

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОД.

НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И НАИБОЛЕЕ СИЛЬНАЯ ЭКСПЕРТНОСТЬ СОСРЕДОТОЧЕНА В СЛЕДУЮЩИХ ОБЛАСТЯХ:

- РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА**  
управленческий консалтинг, оптимизация бизнес-процессов
- УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ**  
от аудита и подготовки решений, до внедрения и ежемесячного ведения
- СИСТЕМНЫЕ РЕШЕНИЯ**  
«Бизнес Под Ключ», Оценка и Продажа Бизнеса, Франчайзинг

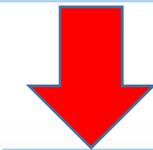
6

Как выше  
– можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

Как выше:

Можно ли сделать белый ярче?

Можно ли сделать меньше и в 1 стр (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в обр




ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

**LEXON BLITZ:**  
 ✓ ЛУЧШИЕ ЭКСПЕРТЫ ИЗ 49 СТРАН!  
 ✓ БОЛЕЕ 10 ЛЕТ ОПЫТА  
 ✓ БОЛЕЕ 300 РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРОЕКТОВ НА СУММУ СВЫШЕ 1 000 000 000 ЕВРО

**О КОМПАНИИ**

LEXON BLITZ – международная компания, специализирующаяся на финансовом управленческом, и юридическом консалтинге и развитии продаж.

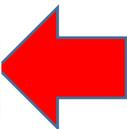
- 150** экспертов на территории 49 стран по всему миру
- 10,4** года средний уровень опыта консультирования у наших экспертов, средний уровень образования – Ученая степень (Ph.D) и одна из программ MBA-LLM крупнейших международных университетов
- >300** проектов реализовано нашими экспертами по всему миру для малого и среднего бизнеса, а также для ряда ведущих мировых брендов на общую сумму свыше 1 000 000 000 ЕВРО
- Среди наших клиентов нас отличают экспертность и результативность наших решений, а также ориентированность на результат
- Клиенты локального, федерального и международного масштаба (РусГидро, ЛуиВиттон, Аэрофлот, Росатом, GAMMA POWER SYSTEMS)
- Системный комплексный подход к решению задач – объединение в рамках одного проекта консультантов разного профиля

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И НАИБОЛЕЕ СИЛЬНАЯ ЭКСПЕРТНОСТЬ СОСРЕДОТОЧЕНА В СЛЕДУЮЩИХ ОБЛАСТЯХ:

- РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА**  
управленческий консалтинг, оптимизация бизнес-процессов
- УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ**  
от аудита и подготовки решений, до внедрения и ежемесячного ведения
- СИСТЕМНЫЕ РЕШЕНИЯ**  
«Бизнес Под Ключ», Оценка и Продажа Бизнеса, Франчайзинг

6





Как выше  
– можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

Как выше:

Можно ли сделать белый



Можно ли сделать меньше и (слишком много и перетя внимание) Надо как наверху

## РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



### Денис Берг

руководитель практики «Развитие бизнеса и продаж», программы Бизнес Под Ключом

- Управленческий Партнер
- Со-основатель компании
- Бизнес-Коуч
- Консультант LEXON BVTZ, Россия

В компании является руководителем и отвечает за направление стратегии бизнеса «продаж». Обеспечивает решение вопросов, связанных с оценкой эффективности бизнеса, разработкой решений по увеличению уровня продаж, развитию и оптимизации бизнес-процессов, внедрению франчайзинга, а также руководит разработкой программы «Бизнес Под Ключом».

С 2012 года автор собственных методов обучения и coaching для собственников и руководителей в сфере развития бизнеса, продаж, тайм-менеджмента и личной эффективности.

9

## ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Владеет опытом международного уровня. Имеет за плечами более 13 лет опыта работы и консультирование по развитию бизнеса. Имеет ученую степень (Ph.D), степень Магистра в университете Калифорнии BERKLEY (University of California, BERKLEY, США), прошел многочисленные программы повышения квалификации как в России, так и за рубежом.

Консультировал такие крупнейшие Российские и международные компании, как: Девелопментариум, РубиФарм, Мот Калитва, Гамма Пауэр Системс, Эвер Инвестри и др.

Имеет за плечами опыт сопровождения проектов объемом свыше 1 млрд. Евро и участия реализации 7 лет франчайзингов: строительств, FOOD, создание, оценка и продажа Бизнесов).

## РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



### Владимир Пушин

руководитель, развитие бизнеса

- Партнер
- Консультант
- Владеющий эксперт международного уровня

Консультировал такие крупнейшие Российские и международные компании, как: Девелопментариум, РубиФарм, Мот Калитва, Гамма Пауэр Системс, Эвер Инвестри и др.

В компании является руководителем направления развития бизнеса, а также в вопросах консультационных, комплексных проектов с длительным циклом реализации.

10

## ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Разработчик и реализатор крупных проектов на территории РФ в сфере развития бизнеса, девелопмента, создание резервов. Бизнесовой площадью свыше 150 Га, девелопка в рамках одного проекта свыше 450 ООО кв.м. строительных работ на территории свыше 140 тыс. кв.м и др.

Имеет за плечами более 10 лет опыта консультирования клиентов по всей России, в том числе АРРОСА, ЕРМАК и др.

Имеет ученую степень (Ph.D), прошел многочисленные Российские и международные программы повышения квалификации.

## РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



### Денис Берг

руководитель практики «Развитие бизнеса и продаж», программы Бизнес Под Ключом

- Управленческий Партнер
- Со-основатель компании
- Бизнес-Коуч
- Консультант LEXON BVTZ, Россия

В компании является руководителем и отвечает за направление стратегии бизнеса «продаж». Обеспечивает решение вопросов, связанных с оценкой эффективности бизнеса, разработкой решений по увеличению уровня продаж, развитию и оптимизации бизнес-процессов, внедрению франчайзинга, а также руководит разработкой программы «Бизнес Под Ключом».

С 2012 года автор собственных методов обучения и coaching для собственников и руководителей в сфере развития бизнеса, продаж, тайм-менеджмента и личной эффективности.

9

## ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Владеет опытом международного уровня. Имеет за плечами более 13 лет опыта работы и консультирование по развитию бизнеса. Имеет ученую степень (Ph.D), степень Магистра в университете Калифорнии BERKLEY (University of California, BERKLEY, США), прошел многочисленные программы повышения квалификации как в России, так и за рубежом.

Консультировал такие крупнейшие Российские и международные компании, как: Девелопментариум, РубиФарм, Мот Калитва, Гамма Пауэр Системс, Эвер Инвестри и др.

Имеет за плечами опыт сопровождения проектов объемом свыше 1 млрд. Евро и участия реализации 7 лет франчайзингов: строительств, FOOD, создание, оценка и продажа Бизнесов).

## РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



### Владимир Пушин

руководитель, развитие бизнеса

- Партнер
- Консультант
- Владеющий эксперт международного уровня

Консультировал такие крупнейшие Российские и международные компании, как: Девелопментариум, РубиФарм, Мот Калитва, Гамма Пауэр Системс, Эвер Инвестри и др.

В компании является руководителем направления развития бизнеса, а также в вопросах консультационных, комплексных проектов с длительным циклом реализации.

10

## ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Разработчик и реализатор крупных проектов на территории РФ в сфере развития бизнеса, девелопмента, создание резервов. Бизнесовой площадью свыше 150 Га, девелопка в рамках одного проекта свыше 450 ООО кв.м. строительных работ на территории свыше 140 тыс. кв.м и др.

Имеет за плечами более 10 лет опыта консультирования клиентов по всей России, в том числе АРРОСА, ЕРМАК и др.

Имеет ученую степень (Ph.D), прошел многочисленные Российские и международные программы повышения квалификации.

## РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



### Олег Ашманов

руководитель, развитие продаж

- Управленческий Партнер
- Бизнес-Коуч
- Консультант LEXON BVTZ, Россия

С 2013 года автор собственных методов обучения и coaching для собственников и топ-менеджеров в сфере продаж, а также по построению системы продаж с ЦМ Под Ключом и высокоэффективной системой продаж.

11

## ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Эксперт международного уровня. Звание ИМТЗ ин. АД. Грейдован, имеет 2 высших образования, ученую степень (Ph.D).

Автор собственных методов в сфере маркетинга и развития бизнеса.

Более 5 лет руководит направлениями тендеров, продаж, маркетинга и развития финансовых сетей. Имеет за плечами более 10 лет консультирования по вопросам продаж, девелопмента, строительства, реализации, создания, оценки, достижения, оценки реализации, тендерности, маркетинга и развития отелей продаж и т.д.

Сотрудничал и консультировал крупнейшие бизнесовые организации, в том числе ТКС, Вектор Групп, Самсунг Финанс Групп, РубиБаж, ЮСДАН. Имеет богатый опыт успешного консультирования по вопросам девелопмента, городских, всероссийских тендеров, конкурсов, государственных закупок.

## РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



### Ольга Иванченко

руководитель, экономика, финансы, оценка и модернизация

- Партнер
- Консультант
- Владеющий эксперт международного уровня

Руководитель направления финансового и экономического анализа и оценки

В компании является руководителем направления финансового и экономического анализа и оценки развития бизнеса, а также эксперт по оказанию профессиональных консультационных услуг в таких областях, как экономика, финансы, оценка инвестиционной и рыночной стоимости предприятий, финансовое моделирование.

12

## ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Последние 4 года специализируется на профессиональном анализе бизнеса и финансовым моделированием, разработке стратегии развития и бизнес-планировании.

В данной области консультировала крупнейшие российские организации, такие как: Ренесс, РЖД, Аэрофлот, Газпром, Росатом, ВТБ и др.

Эксперт в оказании профессиональных консультационных услуг в таких областях, как экономика, финансы, оценка инвестиционной и рыночной стоимости предприятий, финансовое моделирование.



Как выше - можно ли вернуть цвет шрифта - синий как было выше?

Как выше - можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**



В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ

13

**ЭКСПЕРТНОСТЬ**

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка. Основное специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год). Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1 млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет. За это время мы апробировали и сформировали широкий спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взрывного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития. Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).



Отладка и оптимизация бизнес-процессов

Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search

14

Можно ли сделать как выше – смотрится дороже?

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**



В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ

13

**ЭКСПЕРТНОСТЬ**

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка. Основное специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год). Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1 млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет. За это время мы апробировали и сформировали широкий спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взрывного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития. Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**

Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).



Отладка и оптимизация бизнес-процессов

Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search

14

Как выше – можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)**

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

**АУДИТ**

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**

**РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ**

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе опроса во время аудита.

**ВНЕДРЕНИЕ**

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**

**РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»**

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца.

17

БЕСПЛАТНО

20 000 р

от 50 000 р

от 150 000 р

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)**

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

**АУДИТ**

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**

**РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ**

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе опроса во время аудита.

**ВНЕДРЕНИЕ**

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

**ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ**

**РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»**

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца.

17

БЕСПЛАТНО

20 000 р

от 50 000 р

от 150 000 р

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

# 1

АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ



**АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ**

Аудит – первая стадия любого проекта по развитию продаж. Любой бизнес – это система, деятельность которой направлена на получение одного результата, в результате – это стабильная финансовая прибыль и ежегодный рост.

- Аудит позволяет выявить источники проблем в системе, препятствующие росту бизнеса.
- Аудит определяет наиболее эффективные точки роста и предлагает условия для получения эффекта в дальнейшем развитии.
- Целью аудита системы продаж от LEXON BLITZ является оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса, связанных с продажами.

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ДАННОЙ ОЦЕНКИ КЛИЕНТ ПОЛУЧАЕТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ, ФОРМАЛИЗОВАННЫЙ ДОКУМЕНТ (ОТЧЕТ, ЗАКЛЮЧЕНИЕ), СОДЕРЖАЩИЙ НЕЗАВИСИМОЕ МНЕНИЕ И ОЦЕНКУ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕГО СИСТЕМЫ ПРОДАЖ.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

ПОЛУЧИТЬ АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ БЕСПЛАТНО ВЫ МОЖЕТЕ ОБРАТИВШИСЬ ПО ТЕЛЕФОНУ ИЛИ ЧЕРЕЗ ФОРМУ НА САЙТЕ

+7 (499) 346-81-00  
www.lexonblitz.ru

19

Как выше – можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

# 1

АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ



**АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ**

Аудит – первая стадия любого проекта по развитию продаж. Любой бизнес – это система, деятельность которой направлена на получение одного результата, в результате – это стабильная финансовая прибыль и ежегодный рост.

- Аудит позволяет выявить источники проблем в системе, препятствующие росту бизнеса.
- Аудит определяет наиболее эффективные точки роста и предлагает условия для получения эффекта в дальнейшем развитии.
- Целью аудита системы продаж от LEXON BLITZ является оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса, связанных с продажами.

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ДАННОЙ ОЦЕНКИ КЛИЕНТ ПОЛУЧАЕТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ, ФОРМАЛИЗОВАННЫЙ ДОКУМЕНТ (ОТЧЕТ, ЗАКЛЮЧЕНИЕ), СОДЕРЖАЩИЙ НЕЗАВИСИМОЕ МНЕНИЕ И ОЦЕНКУ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕГО СИСТЕМЫ ПРОДАЖ.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

ПОЛУЧИТЬ АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ БЕСПЛАТНО ВЫ МОЖЕТЕ ОБРАТИВШИСЬ ПО ТЕЛЕФОНУ ИЛИ ЧЕРЕЗ ФОРМУ НА САЙТЕ

+7 (499) 346-81-00  
www.lexonblitz.ru

20

Как выше – можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?



Цвет шрифта здесь и  
далее

Синий

Белый шрифт  
Можно пожалуйста  
только для пустых  
страниц брать  
белый?

