

Цвет шрифта здесь и далее

Цвет шрифта



Можно пожалуйста на этой стороне
Вернуть синий шрифт (какой и был)?

Белый шрифт
Можно пожалуйста
только для пустых
страниц брать
белый?
Вот как здесь или на
последнем слайде –
ОК
«ПУСТЫЕ» – это где
нет текста и нет фото
– только почти один
фон



Цвет шрифта

Размер шрифта



ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

LEXON BLITZ –
 ✓ ЛУЧШИЕ ЭКСПЕРТЫ ИЗ 49 СТРАН!
 ✓ БОЛЕЕ 10 ЛЕТ ОПЫТА
 ✓ БОЛЕЕ 300 РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРОЕКТОВ НА СУММУ СВЫШЕ 1 000 000 000 ЕВРО

О КОМПАНИИ

LEXON BLITZ – международная компания, специализирующаяся на финансовом управленческом, и юридическом консалтинге и развитии продаж.

- 150** экспертов на территории 49 стран по всему миру
- 10,4** года средний уровень опыта консультирования у наших экспертов, средний уровень образования – Ученая степень (Ph.D) и одна из программ MBA-LLM крупнейших международных университетов
- >300** проектов реализовано нашими экспертами по всему миру для малого и среднего бизнеса, а также для ряда ведущих мировых брендов на общую сумму свыше 1 000 000 000 ЕВРО
- Среди наших клиентов нас отличают экспертность и результативность наших решений, а также ориентированность на результат
- Клиенты локального, федерального и международного масштаба (РусГидро, ЛувВиттон, Аэрофлот, Росатом, GAMMA POWER SYSTEMS)
- Системный комплексный подход к решению задач – объединение в рамках одного проекта консультантов разного профиля

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОД.

НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И НАИБОЛЕЕ СИЛЬНАЯ ЭКСПЕРТНОСТЬ СОСРЕДОТОЧЕНА В СЛЕДУЮЩИХ ОБЛАСТЯХ:

- РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА**
управленческий консалтинг, оптимизация бизнес-процессов
- УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ**
от аудита и подготовки решений, до внедрения и ежемесячного ведения
- СИСТЕМНЫЕ РЕШЕНИЯ**
«Бизнес Под Ключ», Оценка и Продажа Бизнеса, Франчайзинг

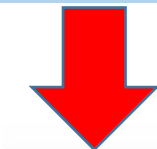
6

Как выше
– можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

Как выше:

Можно ли сделать белый ярче?

Можно ли сделать меньше и в 1 стр (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в обр




ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

LEXON BLITZ:
 ✓ ЛУЧШИЕ ЭКСПЕРТЫ ИЗ 49 СТРАН!
 ✓ БОЛЕЕ 10 ЛЕТ ОПЫТА
 ✓ БОЛЕЕ 300 РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРОЕКТОВ НА СУММУ СВЫШЕ 1 000 000 000 ЕВРО

О КОМПАНИИ

LEXON BLITZ – международная компания, специализирующаяся на финансовом управленческом, и юридическом консалтинге и развитии продаж.

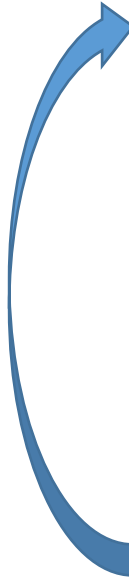
- 150** экспертов на территории 49 стран по всему миру
- 10,4** года средний уровень опыта консультирования у наших экспертов, средний уровень образования – Ученая степень (Ph.D) и одна из программ MBA-LLM крупнейших международных университетов
- >300** проектов реализовано нашими экспертами по всему миру для малого и среднего бизнеса, а также для ряда ведущих мировых брендов на общую сумму свыше 1 000 000 000 ЕВРО
- Среди наших клиентов нас отличают экспертность и результативность наших решений, а также ориентированность на результат
- Клиенты локального, федерального и международного масштаба (РусГидро, ЛувВиттон, Аэрофлот, Росатом, GAMMA POWER SYSTEMS)
- Системный комплексный подход к решению задач – объединение в рамках одного проекта консультантов разного профиля

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И НАИБОЛЕЕ СИЛЬНАЯ ЭКСПЕРТНОСТЬ СОСРЕДОТОЧЕНА В СЛЕДУЮЩИХ ОБЛАСТЯХ:

- РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА**
управленческий консалтинг, оптимизация бизнес-процессов
- УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ**
от аудита и подготовки решений, до внедрения и ежемесячного ведения
- СИСТЕМНЫЕ РЕШЕНИЯ**
«Бизнес Под Ключ», Оценка и Продажа Бизнеса, Франчайзинг

6



ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

КОМАНДА ЭКСПЕРТОВ И РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ LEXON BLITZ в России

7

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

КОМАНДА



В LEXON BLITZ мы уделяем большое внимание профессиональному опыту и бэкграунду наших экспертов.

Мы считаем важными не только те знания которыми обладают наши консультанты, но и необходимость наличия высокого уровня деловой этики, определяющей ответственность за качество работы, внимательность к клиенту и нацеленность на результат.

Мы рады принести этот опыт и знания в Ваш бизнес для его взрывного роста и устойчивого процветания!

ТОЛЬКО ЛУЧШИЕ ПРОФЕССИОНАЛЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ

8

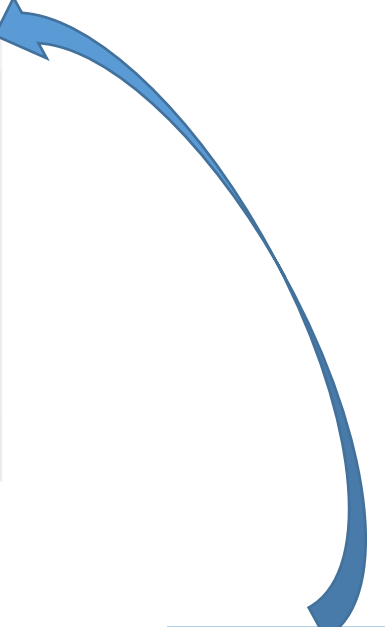
Как выше
– можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?



ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

КОМАНДА ЭКСПЕРТОВ И РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ LEXON BLITZ в России

7



Как выше:

Можно ли сделать белый

Можно ли сделать меньше и (слишком много и перетя внимание) Надо как наверху



ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

КОМАНДА



В LEXON BLITZ мы уделяем большое внимание профессиональному опыту и бэкграунду наших экспертов.

Мы считаем важными не только те знания которыми обладают наши консультанты, но и необходимость наличия высокого уровня деловой этики, определяющей ответственность за качество работы, внимательность к клиенту и нацеленность на результат.

Мы рады принести этот опыт и знания в Ваш бизнес для его взрывного роста и устойчивого процветания!

ТОЛЬКО ЛУЧШИЕ ПРОФЕССИОНАЛЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ВАШИХ ЗАДАЧ

8

РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



Денис Берг

руководитель практики «Развитие бизнеса и продаж», программы Бизнес Под Ключом

- Управленческий Партнер
- Со-основатель компании
- Бизнес-Коуч
- Консультант LEON VOLTZ, Россия

В компании является руководителем и отвечает за направление стратегии бизнеса «продаж». Обеспечивает решение вопросов, связанных с оценкой эффективности бизнеса, разработкой решений по увеличению уровня продаж, развитию и оптимизации бизнес-процессов, внедрению франчайзинга, а также руководит разработкой программы «Бизнес Под Ключом».

С 2012 года автор собственных методов обучения и coaching для собственников и руководителей в сфере развития бизнеса, продаж, тайм-менеджмента и личной эффективности.

9

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Ведущий эксперт международного уровня. Имеет за плечами более 13 лет опыта работы и консультирование по развитию бизнеса и консультирование по развитию бизнеса. Имеет ученую степень (Ph.D), степень Магистра в области менеджмента BERKLEY University of California, BERKLEY, США, прошел многочисленные программы повышения квалификации как в России, так и за рубежом.

Консультировал такие крупнейшие Российские и международные компании, как: Девелопментариум, РубиФарм, Мот Калитва, Гамма Пауэр Системс, Эвер Империал и др.

Имеет за плечами опыт сопровождения проектов объемом свыше 1 млрд. Евро и участия реализации 7 лет промышленного строительства, ГОС, создание, оценка и продажа Бизнесов.

РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



Владимир Пушин

руководитель, развитие бизнеса

- Партнер
- Консультант
- Ведущий эксперт международного уровня

В компании является руководителем направления развития бизнеса, а также в вопросах консультационных, комплексных проектов с длительным циклом реализации.

Имеет за плечами более 10 лет опыта консультирования клиентов по всей России, в том числе АРРОСА, ЕРМАК и др.

Имеет ученую степень (Ph.D), прошел многочисленные Российские и международные программы повышения квалификации.

10

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Разработчик и реализатор крупных проектов на территории РФ в сфере развития бизнеса, девелопмента, создание резервов бизнесовых площадей свыше 150 Га, девелопмента в рамках одного проекта свыше 450 ООО кв.м. строительных работ на территории свыше 140 тыс. кв.м и др.

Имеет за плечами более 10 лет опыта консультирования клиентов по всей России, в том числе АРРОСА, ЕРМАК и др.

Имеет ученую степень (Ph.D), прошел многочисленные Российские и международные программы повышения квалификации.

РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



Денис Берг

руководитель практики «Развитие бизнеса и продаж», программы Бизнес Под Ключом

- Управленческий Партнер
- Со-основатель компании
- Бизнес-Коуч
- Консультант LEON VOLTZ, Россия

В компании является руководителем и отвечает за направление стратегии бизнеса «продаж». Обеспечивает решение вопросов, связанных с оценкой эффективности бизнеса, разработкой решений по увеличению уровня продаж, развитию и оптимизации бизнес-процессов, внедрению франчайзинга, а также руководит разработкой программы «Бизнес Под Ключом».

С 2012 года автор собственных методов обучения и coaching для собственников и руководителей в сфере развития бизнеса, продаж, тайм-менеджмента и личной эффективности.

9

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Ведущий эксперт международного уровня. Имеет за плечами более 13 лет опыта работы и консультирование по развитию бизнеса и консультирование по развитию бизнеса. Имеет ученую степень (Ph.D), степень Магистра в области менеджмента BERKLEY University of California, BERKLEY, США, прошел многочисленные программы повышения квалификации как в России, так и за рубежом.

Консультировал такие крупнейшие Российские и международные компании, как: Девелопментариум, РубиФарм, Мот Калитва, Гамма Пауэр Системс, Эвер Империал и др.

Имеет за плечами опыт сопровождения проектов объемом свыше 1 млрд. Евро и участия реализации 7 лет промышленного строительства, ГОС, создание, оценка и продажа Бизнесов.

РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



Владимир Пушин

руководитель, развитие бизнеса

- Партнер
- Консультант
- Ведущий эксперт международного уровня

В компании является руководителем направления развития бизнеса, а также в вопросах консультационных, комплексных проектов с длительным циклом реализации.

Имеет за плечами более 10 лет опыта консультирования клиентов по всей России, в том числе АРРОСА, ЕРМАК и др.

Имеет ученую степень (Ph.D), прошел многочисленные Российские и международные программы повышения квалификации.

10

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Разработчик и реализатор крупных проектов на территории РФ в сфере развития бизнеса, девелопмента, создание резервов бизнесовых площадей свыше 150 Га, девелопмента в рамках одного проекта свыше 450 ООО кв.м. строительных работ на территории свыше 140 тыс. кв.м и др.

Имеет за плечами более 10 лет опыта консультирования клиентов по всей России, в том числе АРРОСА, ЕРМАК и др.

Имеет ученую степень (Ph.D), прошел многочисленные Российские и международные программы повышения квалификации.

РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



Олег Ацманов

руководитель, развитие продаж

- Управленческий Партнер
- Бизнес-Коуч
- Консультант LEON VOLTZ, Россия

С 2013 года автор собственных методов обучения и coaching для собственников и топ-менеджеров в сфере продаж, а также по построению системы продаж с ЦМ Под Ключом и высокоэффективной системой продаж.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

Эксперт международного уровня. Звание ИМТЗ ин. АД. Грейнджер, имеет 2 высших образования, ученую степень (Ph.D).

Автор собственных методов в сфере маркетинга и развития бизнеса.

Более 5 лет руководит направлениями тендера, продаж, маркетинга и развития финансовых сетей. Имеет за плечами более 10 лет консультирования по вопросам продаж, девелопмента, строительства, реализации крупных объектов, достигнута целевая реализация тематических направлений и развитие отелей продаж по миру.

Согруженнич и консультировал крупнейшие бизнесовые организации, в том числе ТКС, Вентура Девелопментариум, РубиФарм, ГОСАНК. Имеет богатый опыт успешного консультирования по вопросам девелопмента, городских, всероссийских тендеров, конкурсов, государственных закупок.

РУКОВОДЯЩИЙ СОСТАВ КОМПАНИИ В РОССИИ



Ольга Иванченко

руководитель, экономика, финансы, оценка и модернизация

- Партнер
- Консультант
- Ведущий эксперт международного уровня

В компании является руководителем направления финансового и экономического анализа и оценки развития бизнеса, а также эксперт по оказанию профессиональных консультационных услуг в таких областях, как экономика, финансы, оценка инвестиционной и рыночной стоимости предприятий, финансовой модернизации.

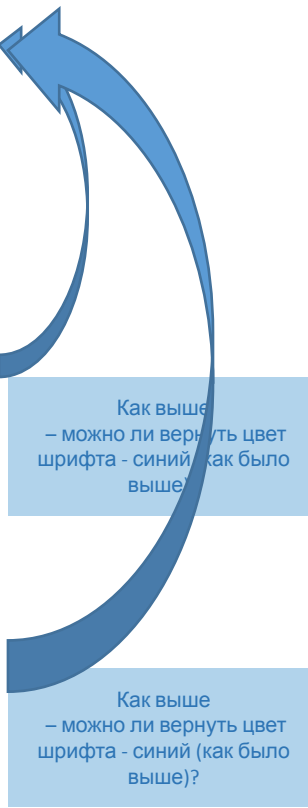
Последние 4 года специализируется на профессиональном оценке бизнеса и финансовым модернизацией, разработке стратегии развития и бизнес-планировании.

В данной области консультировала крупнейшие российские организации, такие как: Ренесс, РЖД, Аэрофлот, Газпром, Росатом, ВТБ и др.

Эксперт в оказании профессиональных консультационных услуг в таких областях, как экономика, финансы, оценка инвестиционной и рыночной стоимости предприятий, финансовой модернизации.

11

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



10

10

12

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ

13

ЭКСПЕРТНОСТЬ

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка. Основное специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год). Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет. За это время мы апробировали и сформировали широкий спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взырного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития. Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

Отладка и оптимизация бизнес-процессов

Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search

14

Можно ли сделать как выше – смотрится дороже?

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



В НАШЕЙ РАБОТЕ ДЛЯ НАС ОЧЕНЬ ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ КЛИЕНТУ ЦЕЛЕВОЙ РЕЗУЛЬТАТ, НЕВЗИРАЯ НА ПРЕПЯТСТВИЯ

13

ЭКСПЕРТНОСТЬ

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ЭКСПЕРТОВ LEXON BLTZ

В нашей работе для нас очень важно обеспечить Клиенту целевой результат невзирая на препятствия и постоянно меняющуюся динамику рынка. Основное специализацией и наиболее сильной стороной в работе экспертов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год). Мы занимаемся консалтингом уже более 13 лет, многие из нас более 20 лет. Мы консультировали проекты от розничных торговых точек с оборотами в 50т. рублей, до проектов по промышленному строительству с объемом 1млрд. евро и сроком реализации сделки в 7 лет. За это время мы апробировали и сформировали широкий спектр различных инструментов, стратегий и методов, которые помогают бизнесу не просто увеличивать продажи, но добиваться взырного роста доходов и устойчивого, растущего процесса развития. Именно высокая результативность этих инструментов обеспечивает максимальный эффект от их внедрения в наиболее короткие сроки и потому в наибольшей степени отвечает целям и потребностям наших клиентов в развитии их бизнеса.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ



Основной специализацией и наиболее сильной стороной в работе консультантов LEXON BLTZ при развитии бизнеса является развитие продаж (65,4% по данным за 2014 год).

Отладка и оптимизация бизнес-процессов

Подбор персонала, рекрутинг, Executive Search

14

Как выше – можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

АУДИТ

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе опроса во время аудита.

ВНЕДРЕНИЕ

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца.

17

БЕСПЛАТНО

20 000 р

от 50 000 р

от 150 000 р

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

Можно ли сделать меньше и в 1 строку как выше? (слишком много и перетягивает внимание) Надо как наверху в образце

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ (4 ШАГА)

Каждый шаг программы является независимым, самостоятельным инструментом и может быть использован как законченное решение для развития Вашего бизнеса и продаж.

АУДИТ

Независимая оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса. Результат аудита (заключение) позволяет свежим взглядом оценить Ваш бизнес, выявить скрытые, неочевидные пути развития, на ранней стадии обнаружить и устранить потенциальные источники будущих проблем.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗРАБОТКА РЕШЕНИЯ

Разработка комплексного решения по увеличению продаж на основании проведенного аудита. Решение при его внедрении служит инструментом для достижения целевой нормы продаж и прибыли, определенной в ходе опроса во время аудита.

ВНЕДРЕНИЕ

Внедрение разработанного решения «Под-Ключ», включая разработку методологии, обучение сотрудников, тестирование, отладку и запуск.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ «ПОД КЛЮЧ»

Программа по достижению целевых показателей продаж, определенных Клиентом в ходе аудита, «Под-Ключ», с гарантией на результат. Минимальный срок ведения для предоставления гарантии – 3 месяца.

17

БЕСПЛАТНО

20 000 р

от 50 000 р

от 150 000 р

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

1

АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ



АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ

Аудит – первая стадия любого проекта по развитию продаж. Любой бизнес – это система, деятельность которой направлена на получение одного результата, в результате – это стабильная финансовая прибыль и ежегодный рост.

- Аудит позволяет выявить источники проблем в системе, препятствующие росту бизнеса
- Аудит определяет наиболее эффективные точки роста и предлагает условия для получения эффекта в дальнейшем развитии.
- Целью аудита системы продаж от LEXON BLITZ является оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса, связанных с продажами.

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ДАННОЙ ОЦЕНКИ КЛИЕНТ ПОЛУЧАЕТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ, ФОРМАЛИЗОВАННЫЙ ДОКУМЕНТ (ОТЧЕТ, ЗАКЛЮЧЕНИЕ), СОДЕРЖАЩИЙ НЕЗАВИСИМОЕ МНЕНИЕ И ОЦЕНКУ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕГО СИСТЕМЫ ПРОДАЖ.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

ПОЛУЧИТЬ АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ БЕСПЛАТНО ВЫ МОЖЕТЕ ОБРАТИВШИСЬ ПО ТЕЛЕФОНУ ИЛИ ЧЕРЕЗ ФОРМУ НА САЙТЕ

+7 (499) 346-81-00
www.lexonblitz.ru

19

Как выше – можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

1

АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ ОТ LEXON BLITZ



АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ

Аудит – первая стадия любого проекта по развитию продаж. Любой бизнес – это система, деятельность которой направлена на получение одного результата, в результате – это стабильная финансовая прибыль и ежегодный рост.

- Аудит позволяет выявить источники проблем в системе, препятствующие росту бизнеса
- Аудит определяет наиболее эффективные точки роста и предлагает условия для получения эффекта в дальнейшем развитии.
- Целью аудита системы продаж от LEXON BLITZ является оценка эффективности всех аспектов деятельности Вашего бизнеса, связанных с продажами.

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ДАННОЙ ОЦЕНКИ КЛИЕНТ ПОЛУЧАЕТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ, ФОРМАЛИЗОВАННЫЙ ДОКУМЕНТ (ОТЧЕТ, ЗАКЛЮЧЕНИЕ), СОДЕРЖАЩИЙ НЕЗАВИСИМОЕ МНЕНИЕ И ОЦЕНКУ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕГО СИСТЕМЫ ПРОДАЖ.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОДАЖ

ПОЛУЧИТЬ АУДИТ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ БЕСПЛАТНО ВЫ МОЖЕТЕ ОБРАТИВШИСЬ ПО ТЕЛЕФОНУ ИЛИ ЧЕРЕЗ ФОРМУ НА САЙТЕ

+7 (499) 346-81-00
www.lexonblitz.ru

20

Как выше – можно ли вернуть цвет шрифта - синий (как было выше)?



Цвет шрифта здесь и
далее

Синий

Белый шрифт
Можно пожалуйста
только для пустых
страниц брать
белый?

ПРОГРАММА
РАЗВИТИЯ
ПРОДАЖ

ПРОГРАММА
РАЗВИТИЯ
ПРОДАЖ

2

РАЗРАБОТКА
РЕШЕНИЙ
ПО РАЗВИТИЮ
ВАШИХ ПРОДАЖ