



Dr. Juchheim Cosmetics Български Екип

# МАРКЕТИНГ ПЛАН



Dr. Juchheim Cosmetics

## Съкращения и термини използвани в компенсационният план:

**BV –БИЗНЕС ОБЕМ**

**ГО** – групов обем покупки на Вашата лична група в \$.

**КО** – команден обем покупки на всички партньори във «вертикалната линия» под Вас в \$.

**Квалификация** - необходим месечен обем на **Вашите** лични покупки или продажби, за получаване на бонуси.

**Ранг** – достигнатото от Вас ниво съгласно маркетинг плана (зависи от груповият обем на Вашата лична група).

**Клиент** – човек който купува продукт за себе си.

**Партньор** – човек който купува продукт и прави бизнес.

**Крак** – група, създадена от един Ваш личен партньор.

**ID** – регистрационен номер на партньор от Компанията.

**Компенсационен план «Вертикална Линия» предлага  
5 вида печалба:**

- 1. Програма «Клиент»**
- 2. Бонус от Първата Поръчка**
- 3. Бонус от Груповият Обем**
- 4. Бонус от Обема на Компанията**
- 5. Допълнителен Бонус от Обема на Компанията  
(*Matching bonus*)**



## Програма «Клиент»

След регистрация в Компанията **Вие** получавате няколко лични **Интернет магазина**, с помощта на които ще можете да реализирате продуктите на Компанията **TLC** чрез **Интернет**. Това е един от начините да печелите (**Customers**).

**Забележка:** Тази функция Вашите (клиенти) могат да дамерят, на главната страница на един от Вашите сайтове:

<http://www.iasotea.com/вашият ID номер> (англ.език.)

<http://www.russiantlc.com/вашият ID номер> (рус.език.)

**За вход в магазина** Вашите клиенти, трябва да кликнат на надписа в горният десен ъгъл **CUSTOMERS**.

За всяка продажба чрез един от тези магазина **Вие** получавате **50%** от стойността на поръчката, а **37,5%** от тази сума ви се засчилават в персоналният обем за Вашата квалификация. За да получите този бонус, **квалификация не е нужна**.

**Пример:** От продажбата за **40\$** Ви се заплащат **20\$** (50%), плюс **15PV** (37.5%) отива за Вашата **квалификация**.

## Бонус от Първата Поръчка

Този бонус, Вие получавате за **първата** поръчка на Вашият **нов** партньор. Той е аналогичен с бонуса КЛИЕНТ. Отличава се, че се изплаща само веднъж. За да получите този бонус, квалификация не е нужна.

**Забележка:** Регистрирайки се в Компанията TLC, Вашият нов лично поканен партньор може от официалният сайт на Компанията (виж.4 слайд), влизайки чрез **«JOIN NOW»** или чрез **«КУПИТЬ СЕЙЧАС»**, ако сайта е на руски език.



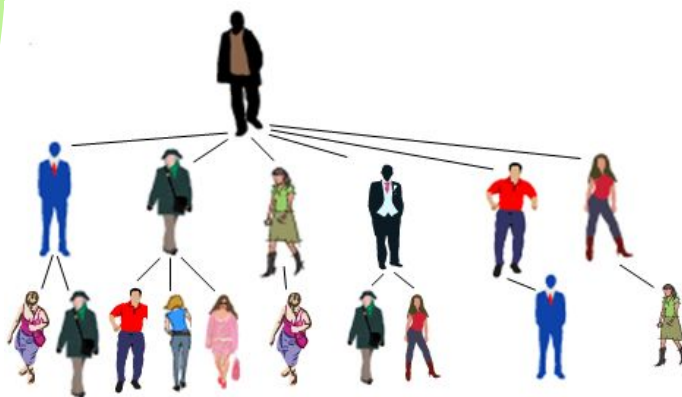


## Компенсационен план «Вертикална Линия» има два способа за бонуси.

### Първи способ

#### Бонус от Груповият Обем

По маркетинг план «Вертикална линия» всички партньори са поставени в една линия, но за изчисление на този бонус, компютъра на Компанията избира партньори само от Вашата лична група.



### Втори способ

#### Бонус от Обема на Компанията

Този бонус се начислява от товарооборота на цялата компания и се изплаща един път на месец.

Всички участници са в една вертикална линия.



## Бонус от Груповият Обем (Перви способ)

Нека погледнем как да изградим своя екип за да ни начисляват този бонус.

**Вие сте се регистрирали в Компанията.**

Всички лично поканени и записани от Вас партньори ще са за Вас на **Първо ниво**.



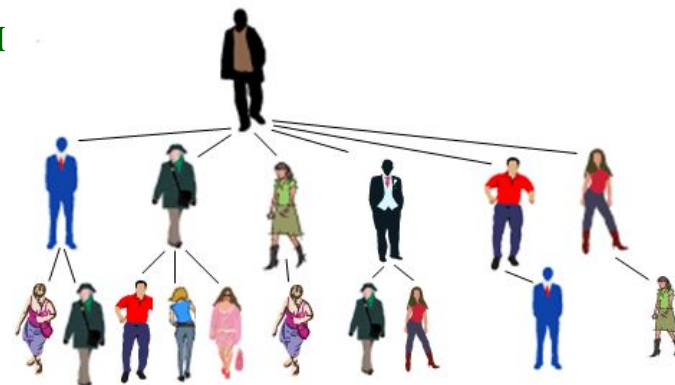
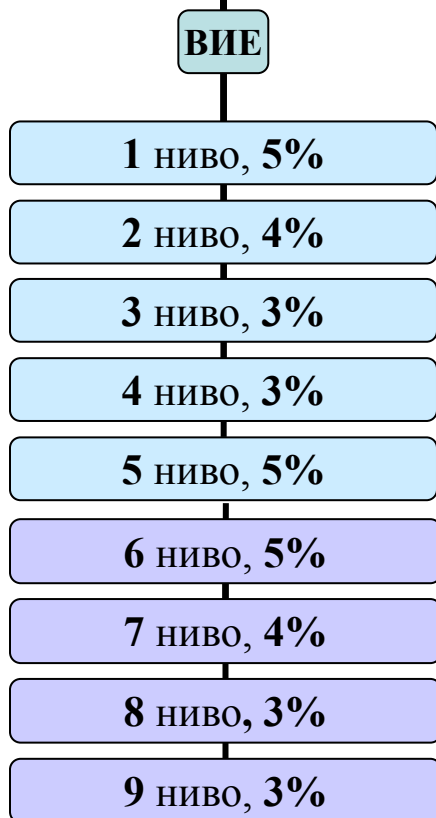
**Количеството на поканени партньори не се ограничава.**



**Ако те от своя страна са поканили и записали други в Компанията ТЛС, то те ще бъдат за Вас Второ ниво.**

**Ако и те също поканят и запишат в Компанията ТЛС, то те ще бъдат за Вас вече Трето ниво и т.н. до 9 ниво.**

## Разпределение на груповия бонус по нива:



Бонус от Груповия Обем Ви се изплаща:

до **5 ниво** на Вашата група при лична квалификация от **40\$**,

до **9 ниво** на Вашата група при лична квалификация от **80\$**.

Бонусите се изплащат ежеседмично



## Бонус от Обема на Компанията (Втори способ)

За начисляване на този бонус, всички партньори на компанията са построени в една вертикална линия по дата на регистрация.

**Пример:** **Вие** сте се регистрирали

След **Вашата** регистрация, **някой от горните** участници са регистрирали нов партньор, този партньор в структурата се подрежда под вас

След това, когато **Вие** регистрирате нов партньор, то той се подрежда **под тях** и т.н.

**Някой от по горните** участници е регистрирал нов партньор , то той се подрежда **под Вашите партньори**.



Поканен  
партньор  
от горе

Ваш  
партньор

Поканен  
всеки  
партньор

Бонус от **обема Компанията** в края на всеки месец се добавя към **бонуса ви от груповия обем**, и ви позволява да печелите комисионни от **всички продажби на Компанията**, както надолу по линията, така и нагоре. **Това прави всички нас един екип.**

Бонуса от обема на Компанията, се изчислява от **общия оборот на Компанията**. На всеки бонус е **разпределен 1%** от този оборот и се дели на **всички дистрибутори, достигнали един от ранговете.**

**Пример:** Компанията прави оборот от **1 млн. \$**, един процент от тази сума е **10хил.\$**, която сума се дели на **50 човека** достигнали определен ранг. Този бонус ще бъде равен на **200\$**

Има **15 квалификационни бонуса (ранга)** в които можете да участвате всеки месец. (следващ.слайд)



## Квалификационни нива (рангове) за бонус от командния обем

Сребро	1 Звезда	1% \$1500 ГО \$3000 КО
	2 Звезди	1% \$2000 ГО \$4000 КО
	3 Звезди	1% \$2500 ГО \$5000 КО
Злато	1 Звезда	1% \$3000 ГО \$6000 КО
	2 Звезди	1% \$5000 ГО \$10000 КО
	3 Звезди	1% \$7500 ГО \$15000 КО
Брилянт	1 Звезда	1% \$10000 ГО \$20000 КО
	2 Звезди	1% \$15000 ГО \$30000 КО
	3 Звезди	1% \$20000 ГО \$40000 КО
Платина	1 Звезда	1% \$25000 ГО \$50000 КО
	2 Звезди	1% \$50000 ГО \$100000 КО
	3 Звезди	1% \$75000 ГО \$150000 КО
Корона	1 Звезда	1% \$100000 ГО \$200000 КО
	2 Звезди	1% \$250000 ГО \$500000 КО
	3 Звезди	1% \$500000 ГО \$1000000 КО

**Пример:** Вие сте достигнали три ранга: за «Сребро 1 Звезда» бонус - 200\$, «Сребро 2 Звезди – 300\$, «Сребро 3 Звезди» – 400\$, и ще получите 900\$ - бонус от «Обема на Компанията»



## Три условия за постигане на ранг:

**Първо условие:** Груповия Обем (ГО) на всяка от отделните групи (крака) не трябва да превишава 50% от квалификационното ниво.

Всеки лично поканен от Вас партньор, се явява като начало на нова ваша група (**крак**). Тази група, започва да се развива по ширина и дълбочина, правейки паричен оборот. Сумата от обема на цялата Ваша група се използва за изчисляване на **ранга Ви**.

Ако Ви се появи силен (**крак**), оборота на който превишава **50%** от сумата, необходима за постигане на **нужният ранг**, то излишъка на тази сума **не се засчита**.

**Примери:** За ранг «Сребро-1звезда» (\$1500 ГО) - от един **крак** се взима не повече от 50% от \$1500 - \$750 (**в скобките е показан реалния оборот на групата**)

$750(900)+750 = \$1500$  (2 крака - оборота на единият крак превишава 50%)

$750(900)+250+100+200+150+50 = \$1500$  (6 крака — оборота на единият крак превишава 50%)

$300+150+250+40+160+120+160+220 = \$1500$  (8 крака - оборота на нито един крак не превишава 50%) )



**Второ условие:** Командният Обем (КО), който се е образувал под Вас по план «Вертикална линия» трябва да бъде два пъти повече от Вашият личен Групов Обем (ГО).

**Пример:** Ако не отдавна сте се регистрирали и активно започвате да строите Вашият бизнес и група Ви направи Групов обем от \$1500 за «Сребро 1 звезда», но за това време, под Вас в «Вертикалната линия» още няма Команден Обем (КО) от \$3000, Вие не получавате квалификация. Но този случай е маловероятен, защото в вертикалната линия попадат все нови и нови партньори от целият свят, поради това, този растеж е много по-бързо, отколкото на личната група .

**Трето условие:** Вашият личен месечен обем (PV) трябва да бъде не по-малко от \$80.

**Пример:** Личен месечен обем от \$80(PV) може да се изпълни, правейки лична покупка за \$80 или продавайки на клиенти стока за \$240 (PV) ( $37,5\%=90PV$ , виж програмата КЛИЕНТ) или всякаква комбинация от лични покупки- продажби, даващи сумата 80PV.





## Допълнителен Бонус от Обема на Компанията (Matching bonus)

Matching бонус, това е допълнителен бонус към бонуса на **Обема на Компанията**. По него се начисляват по **25% от чековете на партньорите** от Вашата лична група, квалифицирани за Команден бонус.

**Пример:** Вие сте достигнали ранг «Злато 1 звезда». Един от Вашите лично поканени партньори достига ранг «Сребро 1 звезда» и получи бонус \$200, то от този чек Вие допълнително ще получите \$50 (25%).

Бонуса се изплаща един път на месец до **четрите нива**.

**Пример:** партньор намерява се от Вас на трето ниво и е достигнал ранг «Сребро 2 звезди». В този случай той ще получи 2 бонуса за «Сребро 1 звезда» и «Сребро 2 звезди», например по \$200 и \$1000 съответно, т.е. \$1200. Вашият допълнителен Matching бонус от неговият чек ще бъде \$300. **И така Вие ще получавате такъв бонус до 4 ниво на Вашата група.**

За да получите този бонус Вие трябва да бъдете **квалифициран**.

