

Инновационное предпринимательство

Кто я такой,
и почему я могу говорить
об инновационном
предпринимательстве...

- Info Life
- Мама, я пришел!
- LIANDRI
- NORWOOD



- Президентская программа подготовки управленческих кадров «Менеджеры» (VseGU)
- Инновационное предпринимательство и управление НИОКР и трансфер технологий (МИСИС)
- «Technological Incubators and Start-Up in Israel» (MASHAV)
- «Управление производственным процессом»
- «Развитие инновационной экосистемы и взаимосвязей с промышленностью» (ИНТЕРИЯ)
- Центр мониторинга и консультативной поддержки проектов, выполняемых по программам Фонда (Фонд содействия развитию)
- Преподаватель курса «Интернет-предпринимательство» в VseGU (ФРИИ)
- Начальник отдела развития «Железный предприниматель» «ЦИМ», грантовые задания (ФОНД)
- Региональный представитель. Руководитель 6 делегаций (Фонд содействия развитию)
- Селигер (Фонд содействия развитию)
- Академия «Вятка» (VseGU)
- МГУ (МГУ)

-  Центр инновационных технологий государственного университета в Ульяновске
-  Президиумский центр инновационной деятельности ФПИУ
-  Уполномоченный орган государственного управления в сфере промышленности, торговли и внешнего экономического сотрудничества
-  Региональный центр инновационной деятельности с дилекторским управлением на территории Ульяновской области
-    



≈350/90

-  Info Life
-  MAMA, Я ПРИШЕЛ!
-  LIANDRI
-  NORWOOD



 Президентская программа подготовки управленческих кадров «Менеджмент»

 Инновационное предпринимательство управление НИОКР и трансфер технологий

 «Technological Incubators and Start-Up in Israel»

 «Управление производственным процессом»

 «Развитие инновационной экосистемы и взаимосвязей с промышленностью»



≈350/90



Президентская программа подготовки управленческих кадров «Менеджмент»

Инновационное предпринимательство
и управление НИОКР и трансфер технологий

«Technological Incubators and Start-Up in Israel»

«Управление производственным процессом»

«Развитие инновационной экосистемы и взаимосвязей»



Центр мониторинга и консалтинговой поддержки проектов, выполняемых по программам Фонда.

Преподаватель курса «Интернет-предпринимательство» в ВШЭ.

Начальник отдела развития. «Железный предприниматель», участник различных конкурсов.

Региональный представитель. Руководитель 6 делегаций инноваторов на Сколково.



Президентская программа подготовки управленческих кадров «Менеджмент»

Инновационное предпринимательство: управление НИОКР и трансфер технологий

«Technological Incubators and Start-Up in Israel»

«Управление производственным процессом»

«Развитие инновационной экосистемы и взаимосвязей с промышленностью»

≈350/90

Фонд содействия развитию
иной деятельности в научно-технической сфере

Центр мониторинга и консалтинговой поддержки проектов, выполняемых по программам Фонда.

Образовательные программы



Фонд поддержки малых и средних предприятий

Начальник отдела развития.
 «Железный предприниматель»,
 «ЭИМ», грантовые конкурсы.

innovateRussia.ru
зворыкинский проект

Региональный представитель.
 Руководитель 6 делегаций инноваторов на Седигере.



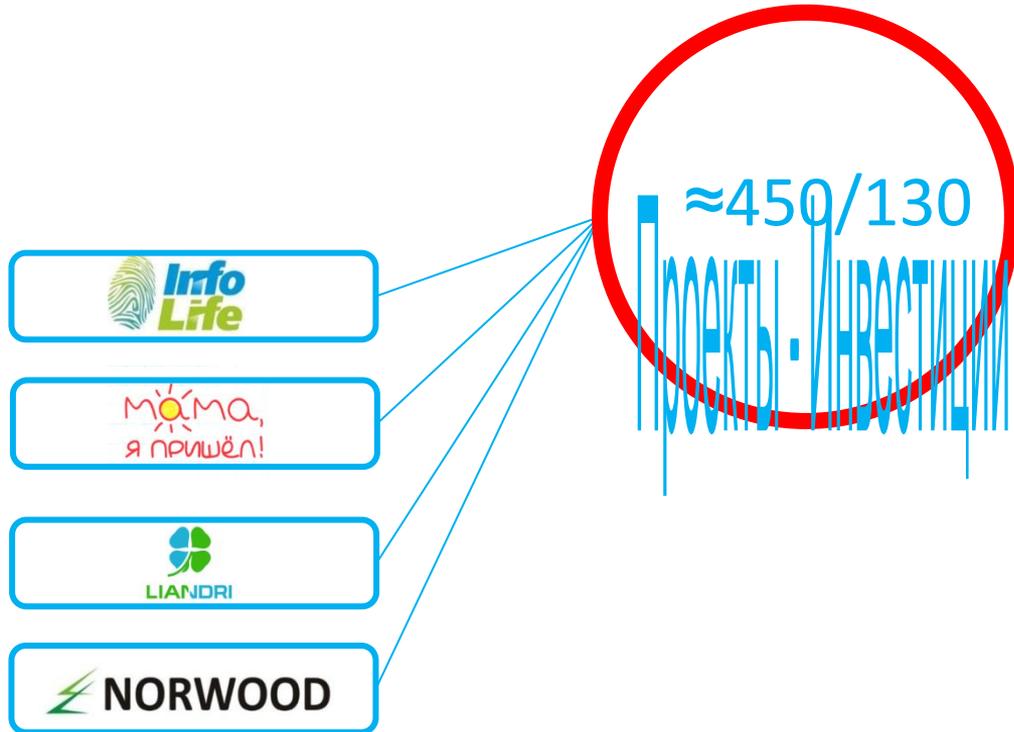
ИННОВАЦИОННЫЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ЦЕНТР



- Правительство Чувашской Республики (Министерство образования и науки Чувашской Республики)
- Министерство образования и науки Чувашской Республики

≈350/90

- InfoLife
- maxima в россии
- LifeStyle
- NORWOOD



Инженер-исследования

- 
 Президентская программа подготовки управленческих кадров «Менеджмент»
- 
 Инновационное предпринимательство: управление НИОКР и трансфер технологий «Technological Incubators and Start-Up in Israel»
- 
 «Управление производственным процессом»
- 
 «Развитие инновационной экосистемы и взаимосвязей с промышленностью»

Инженер-исследования

- 
 Центр инноваций и индустриализации: повышение качества competitiveness по программе ФРИИ
- 
 Присоединить свою компанию к компетенциям «БИТУ»
- 
 Национальный стандарт «Общественная ответственность, социальное развитие»
- 
 Региональный стандарт: Развитием социальной ответственности в области
- 



Мама,
я пришел!



≈450/130



- Президентская программа развития образования
- Информационные технологии в образовании
- Образование будущего
- Стратегия образовательных учреждений
- Успешное образование

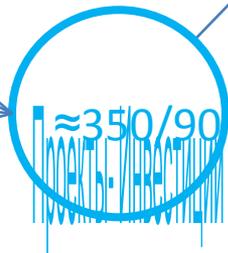
- Фонд «Норд-Вуд»
- Фонд «Лиандри»
- Фонд «Инфо-Лайв»
- Фонд «Мамы и Папы»
- Фонд «Мир детства»
- Фонд «Мир детства»
- Фонд «Мир детства»

Мои контакты:

Тел.: +7 922 908 77 15

e-mail: Shad_Rein@mail.ru

vk.com/businessangel



Президентская программа подготовки управленческих кадров «Менеджмент»



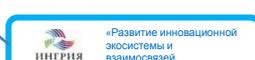
Инновационное предпринимательство о управление НИОКР и трансфер технологий



«Technological Incubators and Start-Up in Israel»



«Управление производственным процессом»



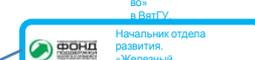
«Развитие инновационной экосистемы и взаимосвязей»



Центр мониторинга и консультативной поддержки проектов, выполненных по программе Фонда



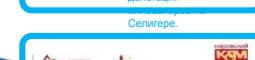
Преподаватель курса «Интернет предпринимательство» в ВятГУ



Начальник отдела развития. «Железный плановый менеджер» НИИМ, грантовые конкурсы



Региональный представитель. Руководитель 6 делегаций



Селигер.

Экосистема инновационного развития

7000 ЛЕТ - ОБЩАЯ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ГЛОБАЛЬНОГО ИСТОРИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА

ДО НЭ

...

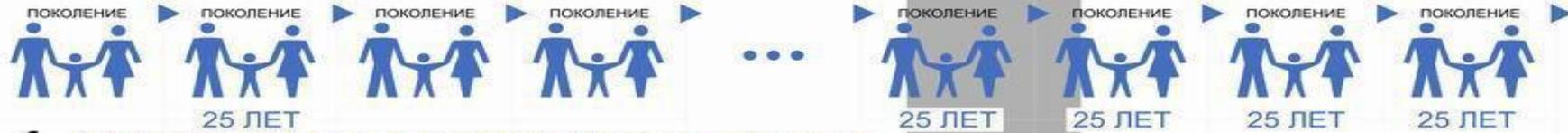
1000

...

1914

1939

2000



f_b ЭТАЛОННАЯ ЧАСТОТА БИОЛОГИЧЕСКОГО ВРЕМЕНИ



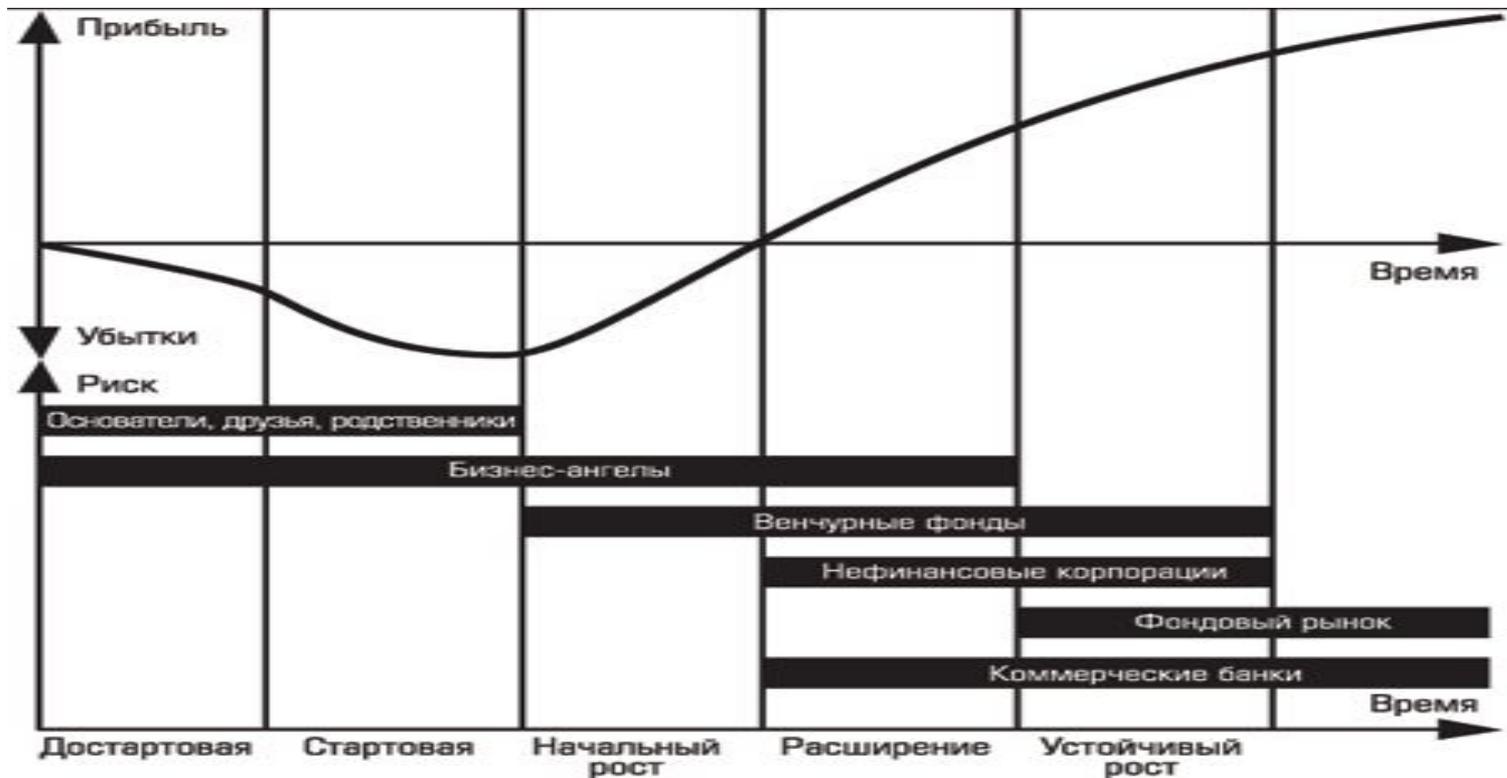
ЧАСТОТА СМЕНЫ ТЕХНОЛОГИЙ



f_c ЧАСТОТА СОЦИАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ



Как запускаются волны



Предпринимательская экосистема в Кировской области

С
та
ди
я
ст
ар
та
би
зн
ес
а

1. Информирование/вдохновение



ВЯТСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ



Льготные
ОФИСЫ
налоговые
консультации



Юридические
и налоговые
консультации



КПУБ
МАРКЕТОЛОГ



Маркетинговые
консультации
и выставки



Маркетинговые
консультации

2. Обучение + команда



ТЫ-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ



Начинающий
предприниматель



Патентованное



СОВРЕМЕННЫЙ
ДЕЛОВОЙ ИНСТИТУТ
Бухгалтерский
Аутсорсинг и
Обучение 1С



Фонд содействия
ИННОВАЦИЯМ

3. MVP + обратная связь

УМНИК

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ



Акселератор ПУСК



Повышение квалификации
действующих
предпринимателей

5. Начальная коммерциализация



Льготные
ЗАЙМЫ И
ПОРУЧИТЕЛЬС
ТВа



Фонд содействия
ИННОВАЦИЯМ



ИНЖИНИРИНГОВЫЙ
ЦЕНТР ВЯТКА



ПРОМ.
ПАРКИ



ЦЕНТР
ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА
Кировской области



ЦЕНТР
КЛАСТЕРНОГО
РАЗВИТИЯ
Кировской области



Областной
инновационный
конвент

Экосистема инновационного развития Кировской области

С 1. Информирование/вдохновение

2. Обучение + команда

3. MVP + обратная связь

Д
и
я
и
д
е
и



С 4. Регистрация и офис

5. Коммерциализация стартапов

6. Развитие

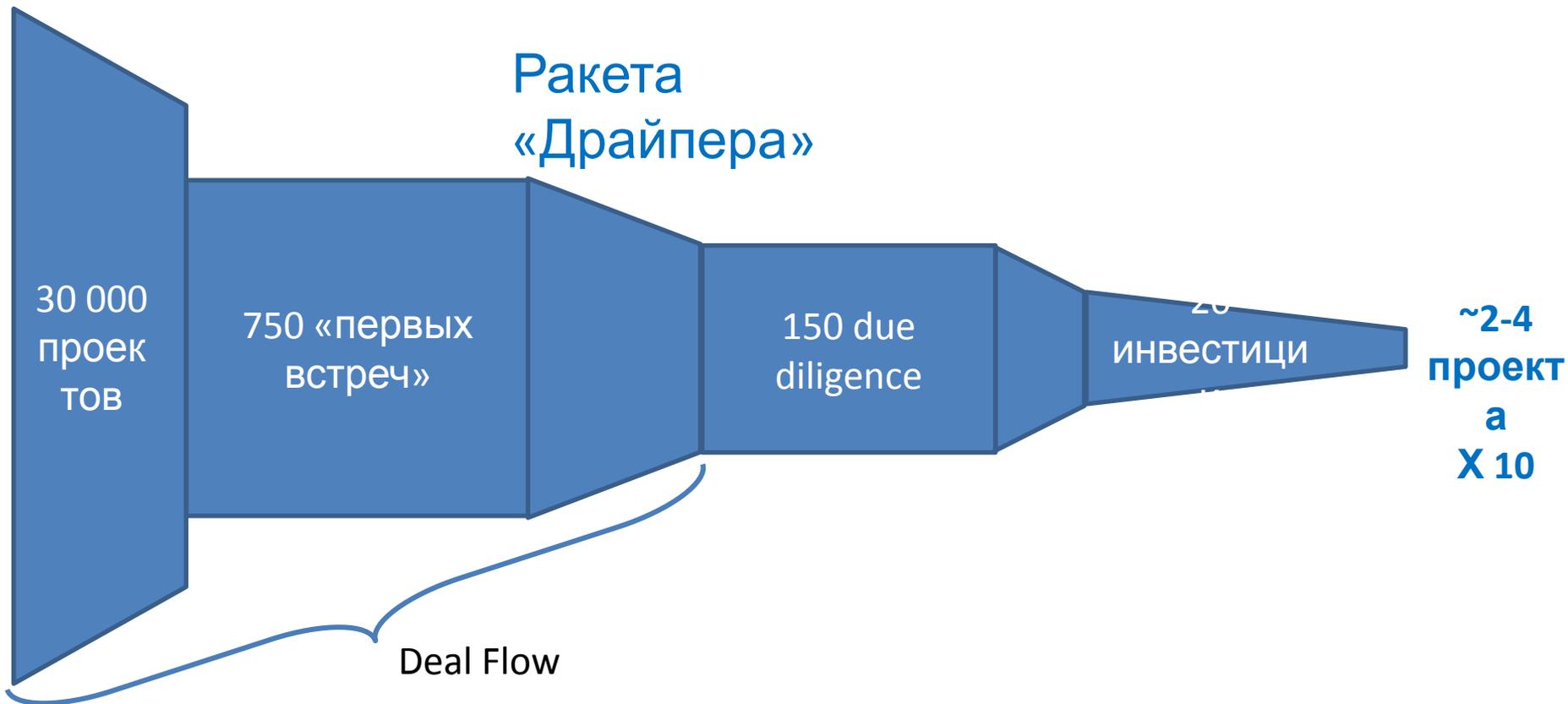
7. Экспорт

8. Экспорт

т
а
д
и
я
с
т
а
р
т
а
б
и
з
н



Процедура отбора проектов венчурным фондом



Приоритет инновационного перед социальным

Социальный
проект

Есть инвестиции
есть
деятельность

Социальное
предприним
ательство

Деятельность
приносит
постоянный доход
команде проекта
(заработная плата)

Предприним
ательство

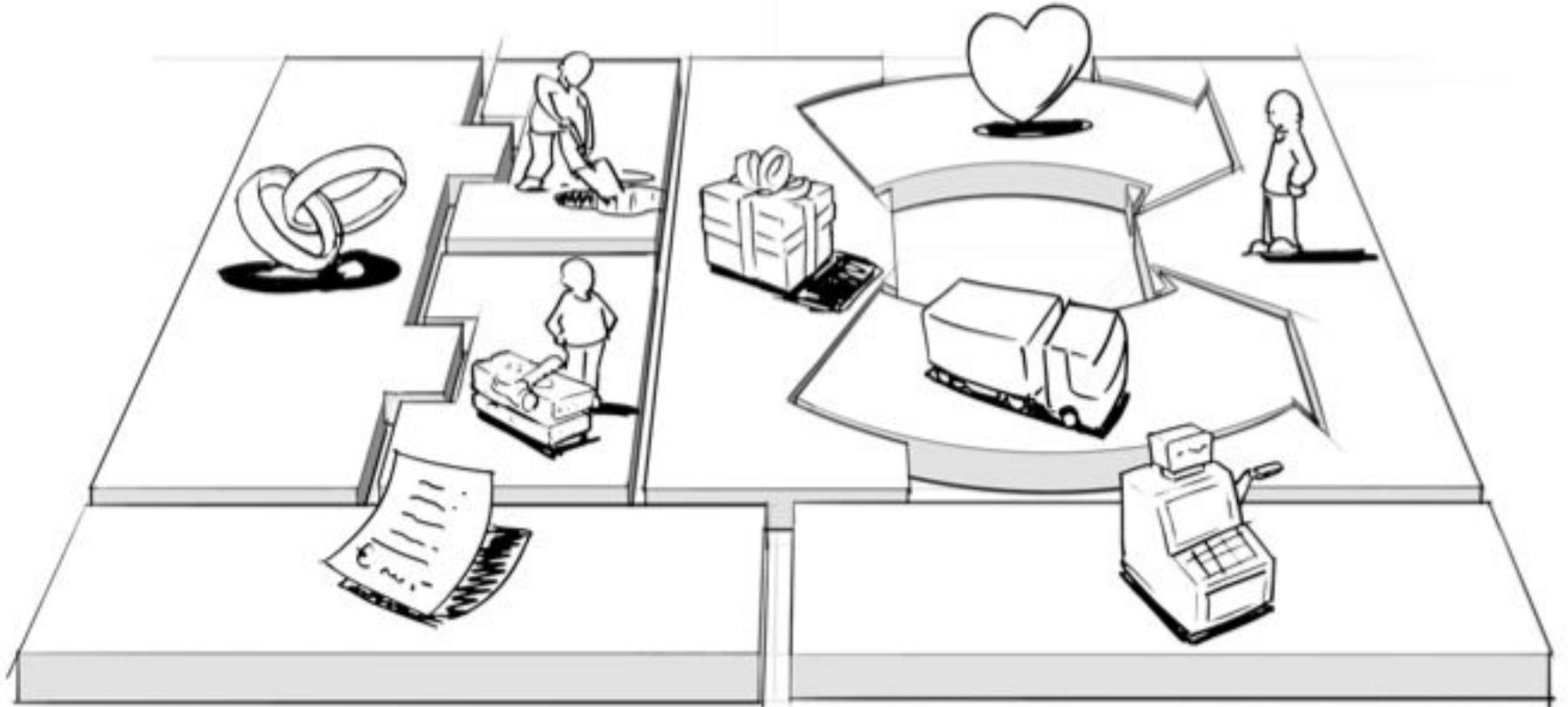
Деятельность
приносит
дивиденды
владельцу
бизнеса

Инновацион
ное
предприним
ательство

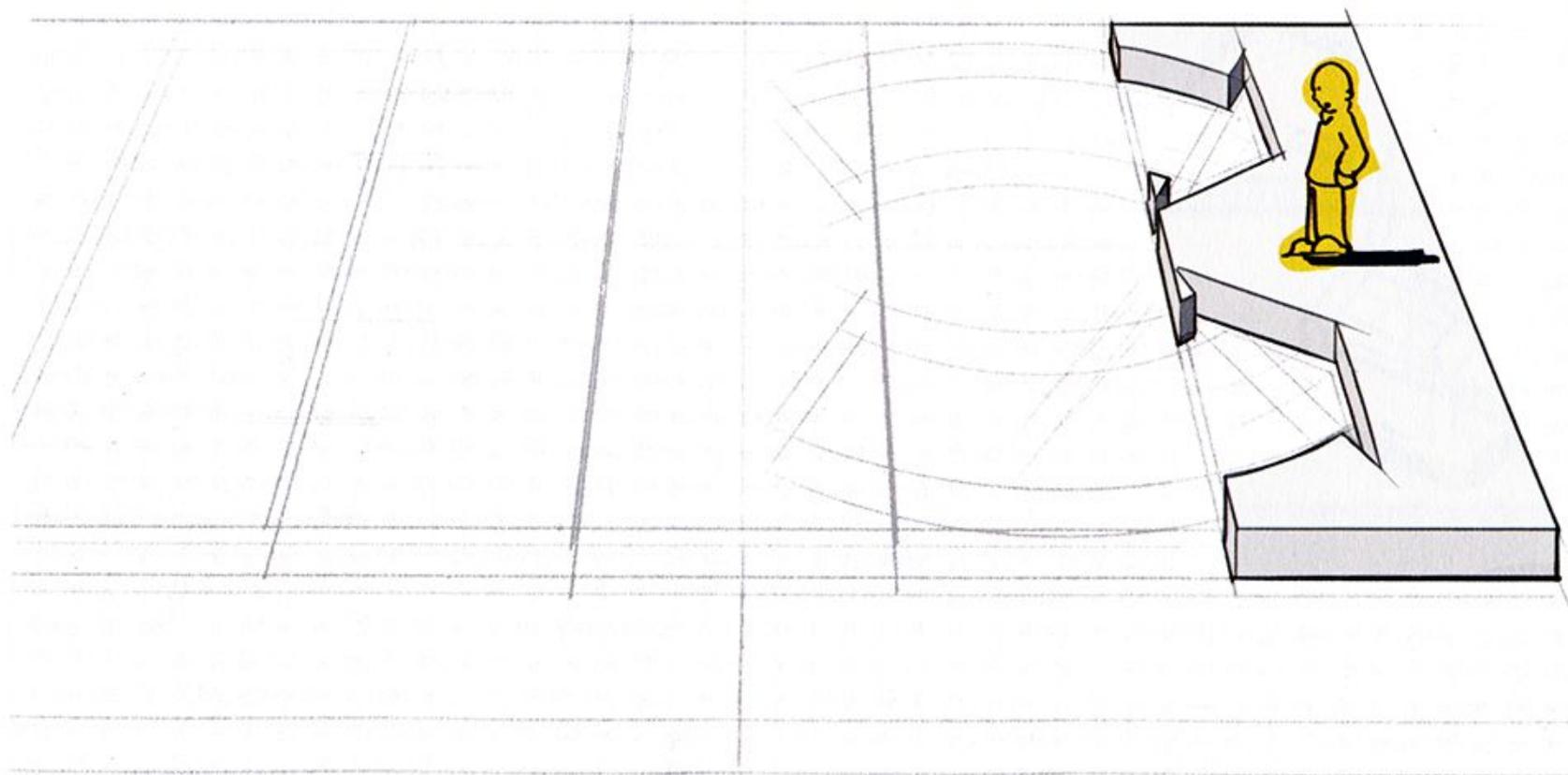
Деятельность
обеспечивает
экспоненциальны
й
рост прибыли

Бизнес модель инновационного проекта

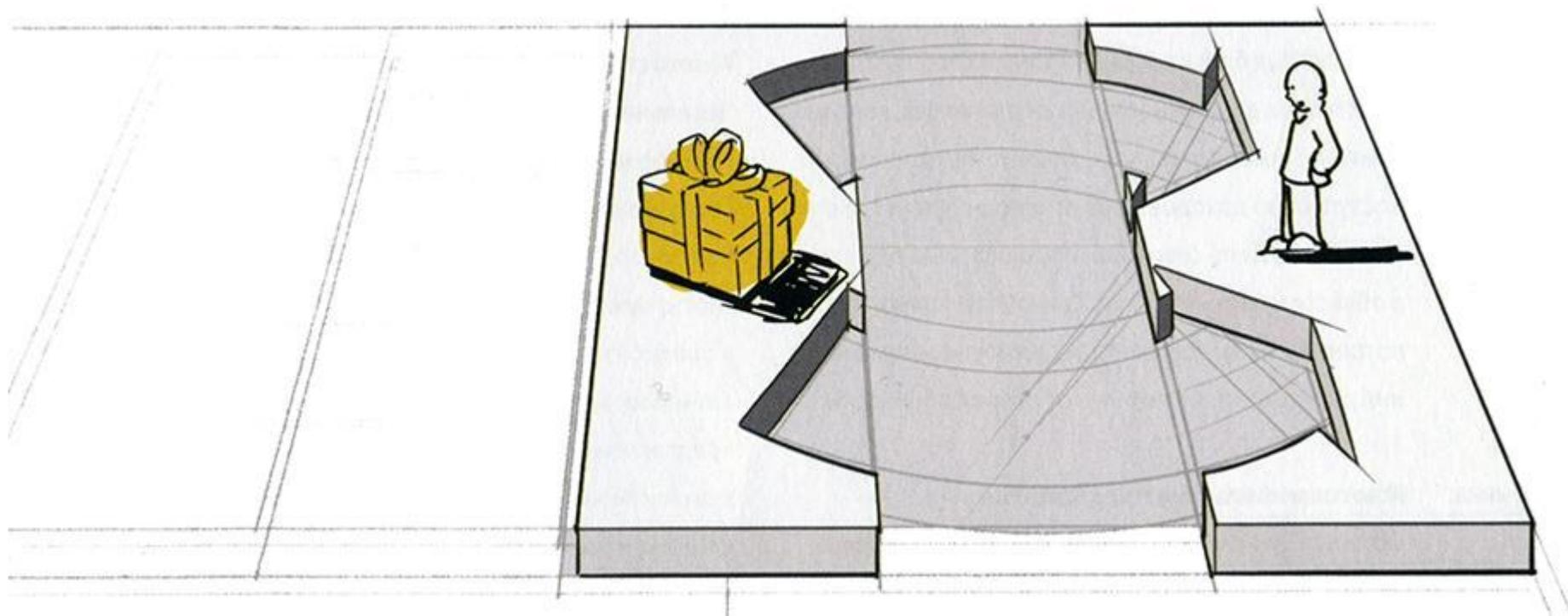
Бизнес модель



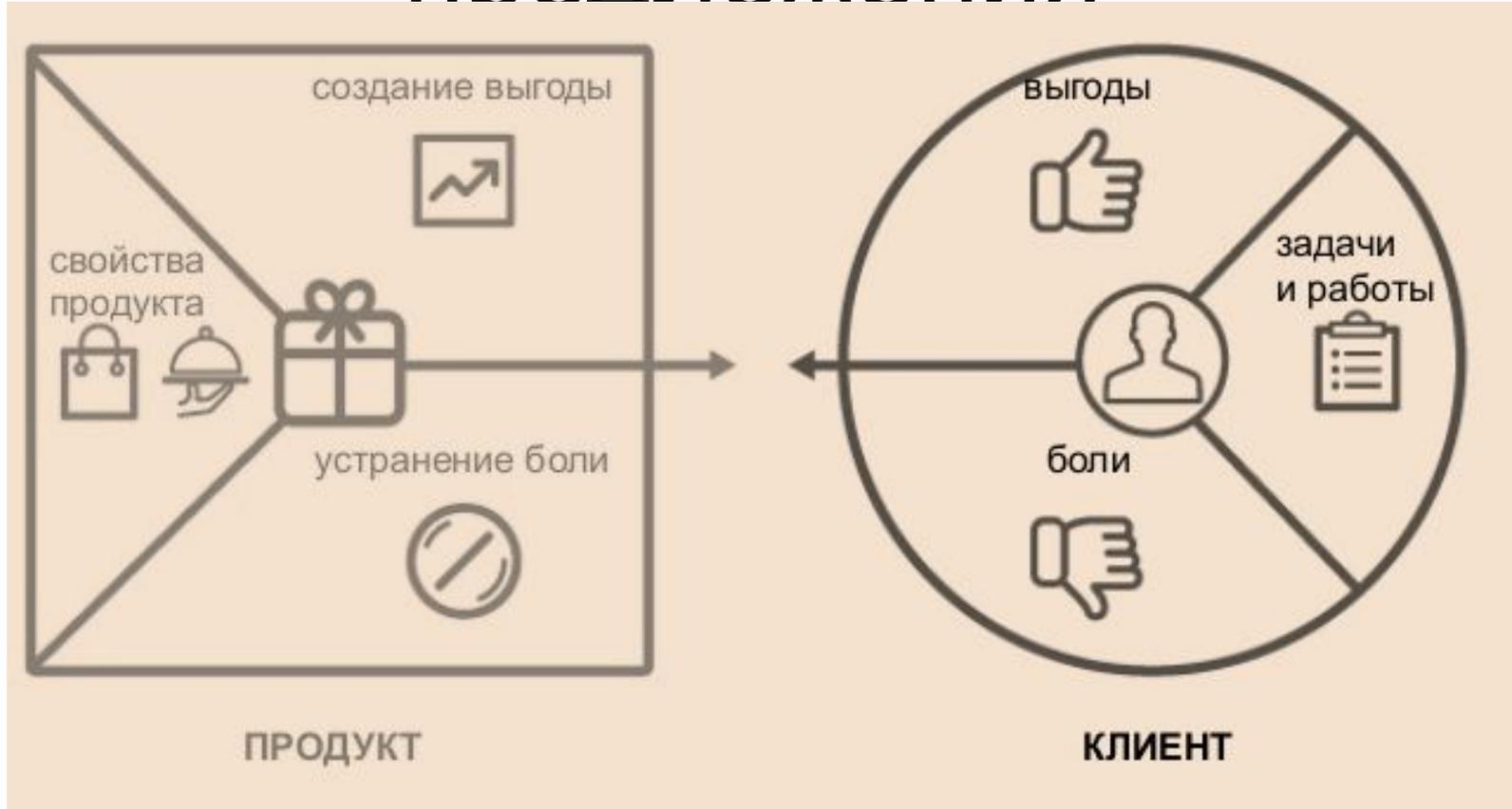
Потребительские сегменты



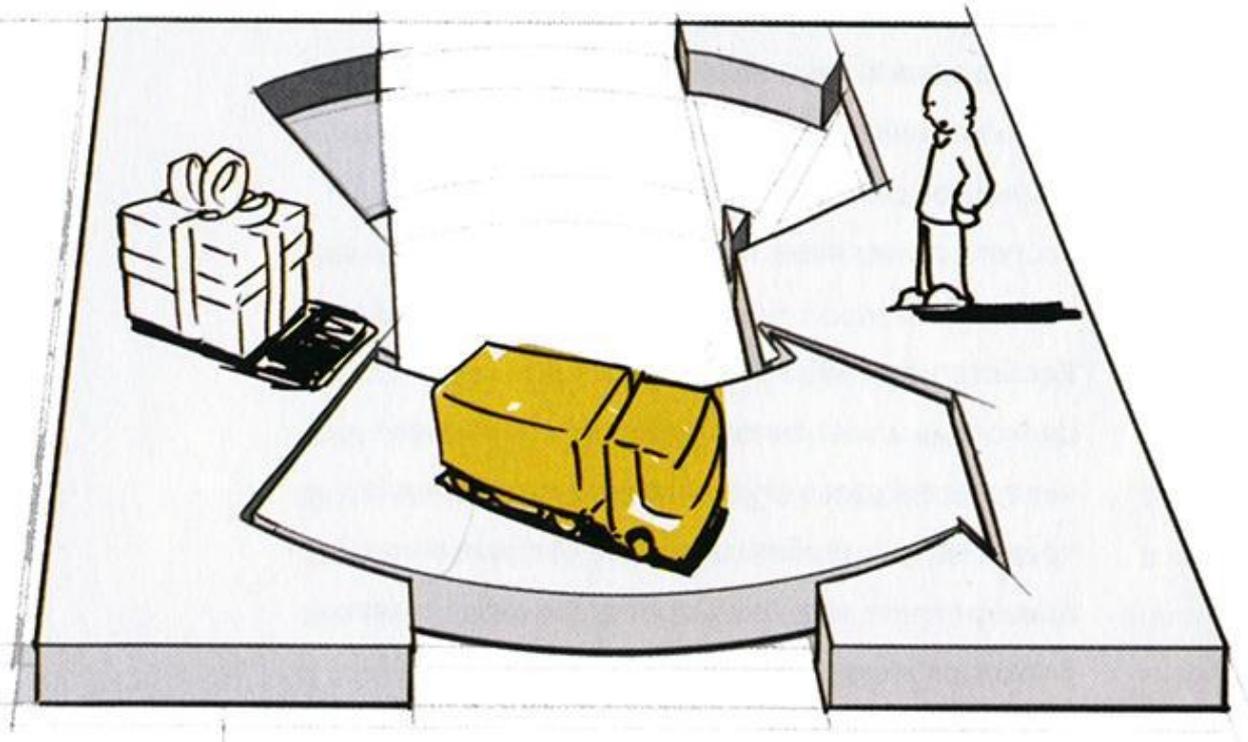
Ценностное предложение



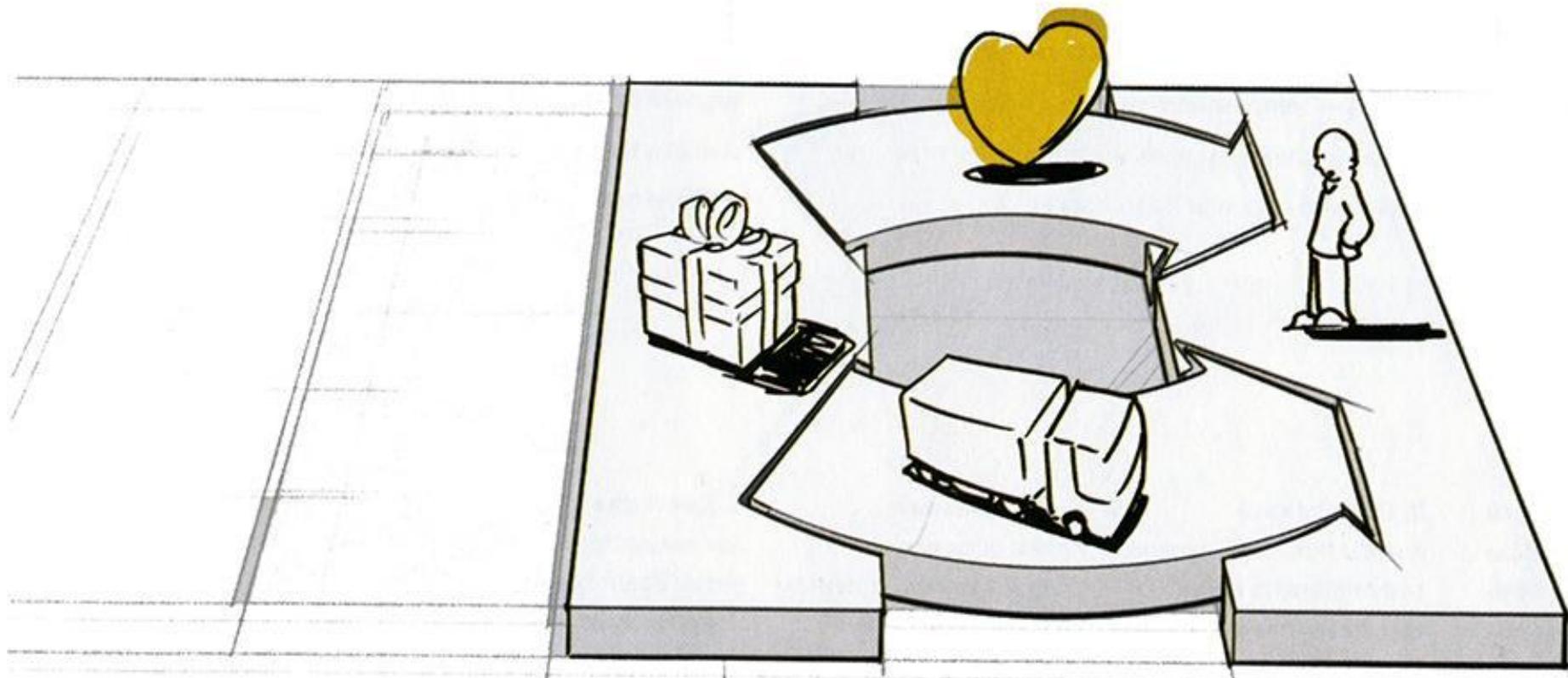
Канва ценностного предложения



Каналы сбыта



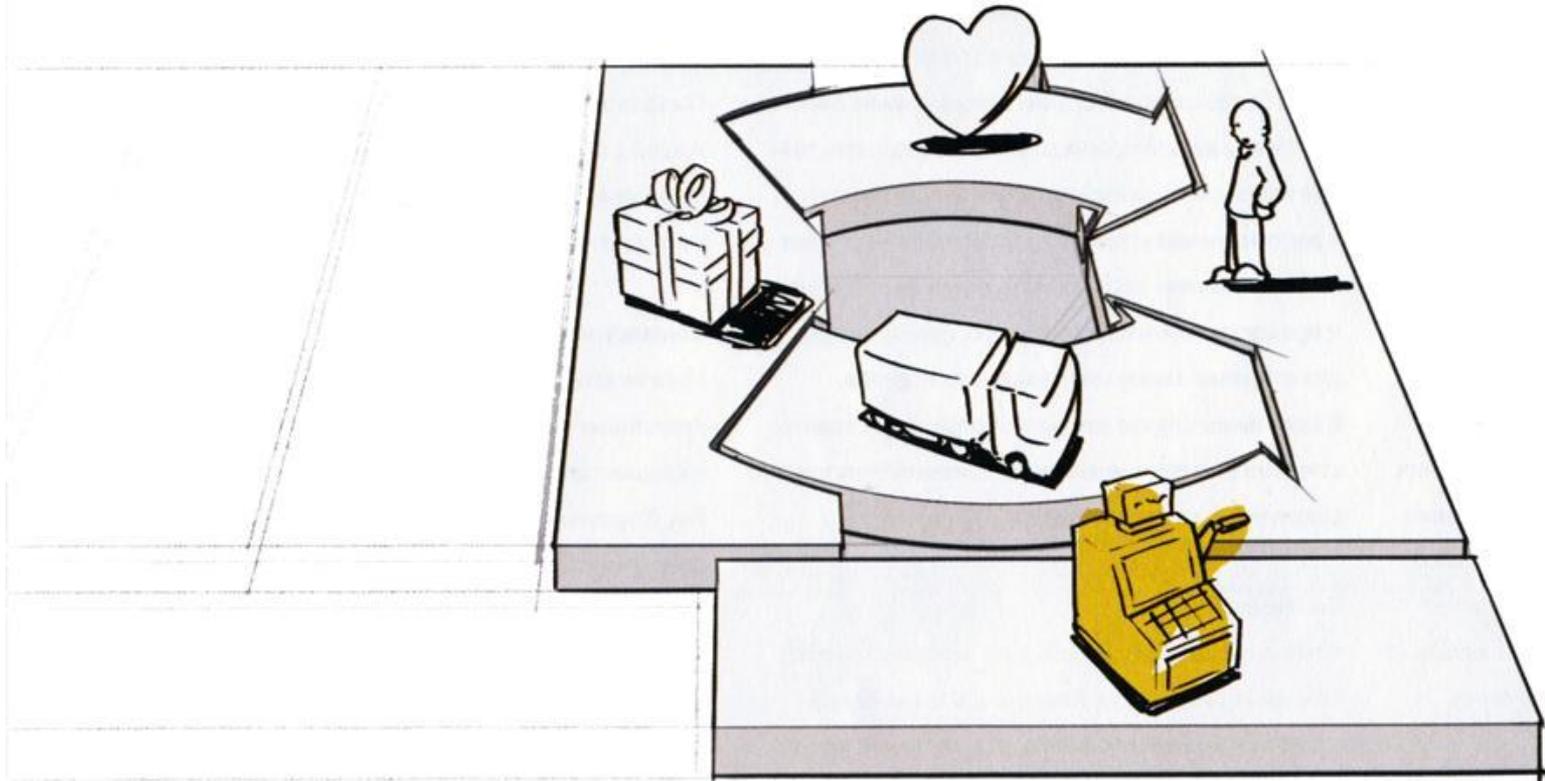
Взаимоотношения с клиентом



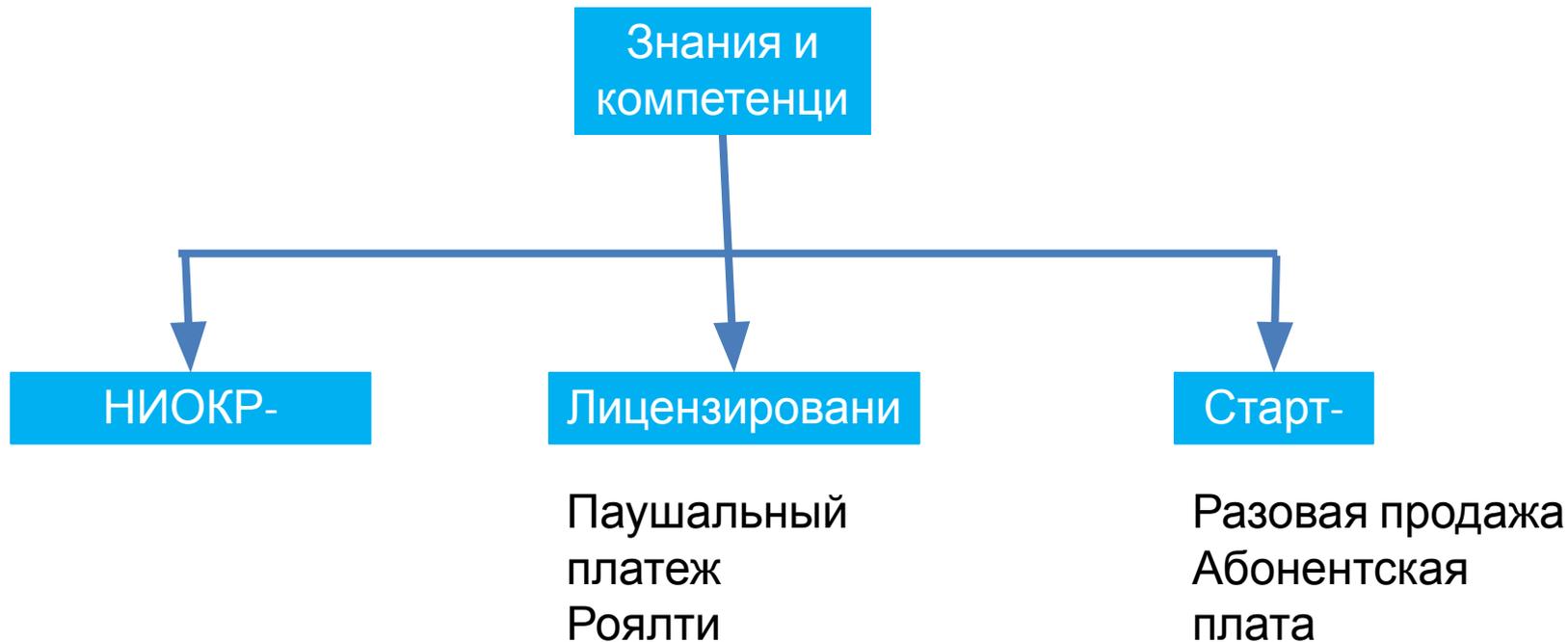
Каналы и воронка

Каналы сбыта		Этапы					
Собственные	Прямые	Торговые агенты	1. Информационный Как мы повышаем осведомленность потребителя о товарах и услугах нашей компании?	2. Оценочный Как мы помогаем клиентам оценивать ценностные предложения нашей компании?	3. Продажный Каким образом мы предоставляем клиентам возможность приобретения определенных товаров и услуг?	4. Доставка Как мы доставляем клиентам наши ценностные предложения?	5. Постпродажный Как мы обеспечиваем клиентам постпродажное обслуживание?
		Продажи через Интернет					
Партнерские	Непрямые	Фирменные магазины					
		Партнерские магазины					
		Оптовики					

Потоки поступления дохода



Стратегии коммерциализации знаний



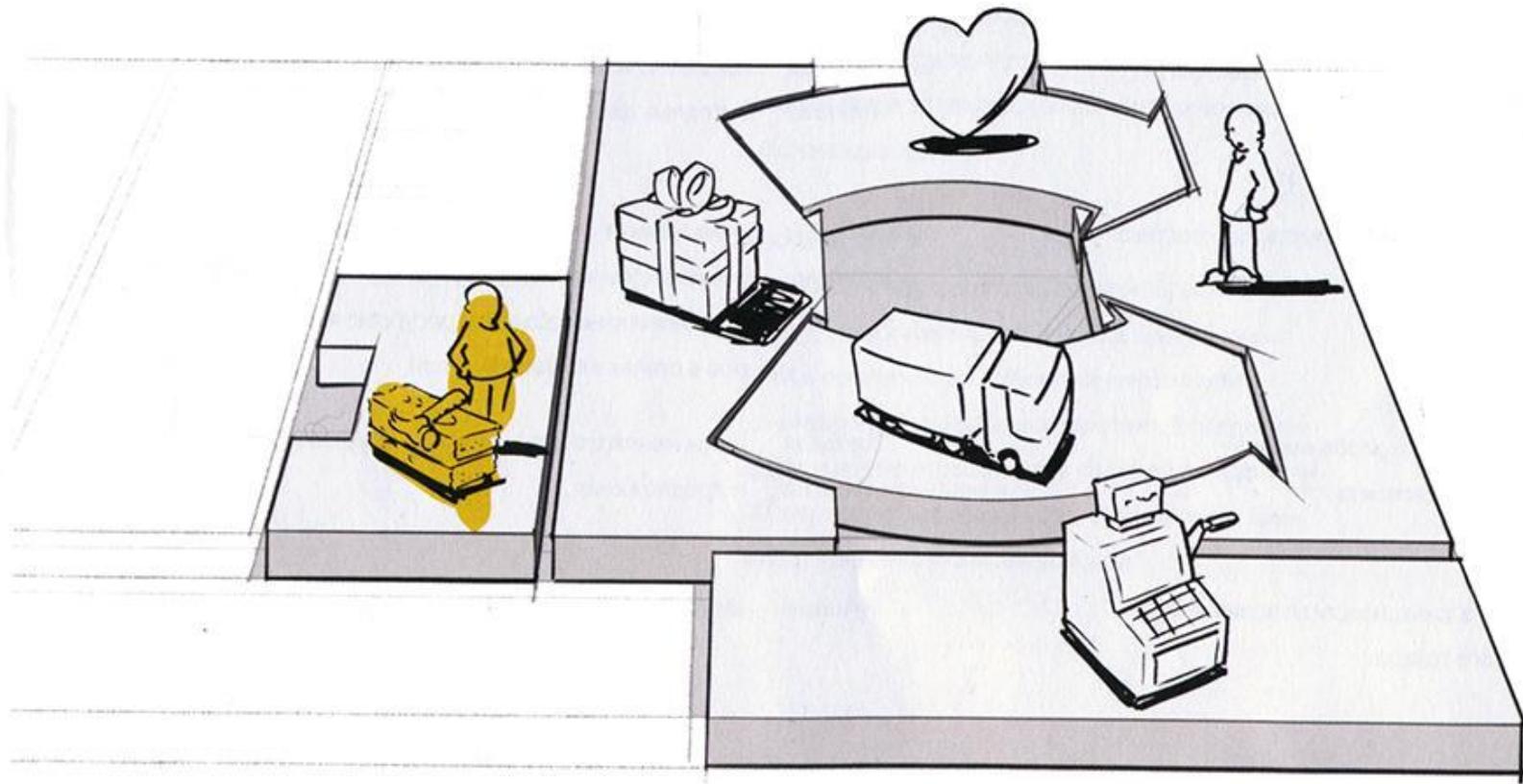
Экспресс-метод выбора стратегии коммерциализации

Рынок	Технология	Готовность разработки	Стратегия коммерциализации
Массовый	Простая	Высокая	Стартап
		Низкая	Стартап
	Сложная	Высокая	Стартап, лицензирование
		Низкая	НИОКР-контракт, лицензирование
Специализированный	Простая	Высокая	Стартап, лицензирование
		Низкая	НИОКР-контракт
	Сложная	Высокая	Стартап, лицензирование
		Низкая	НИОКР-контракт, лицензирование

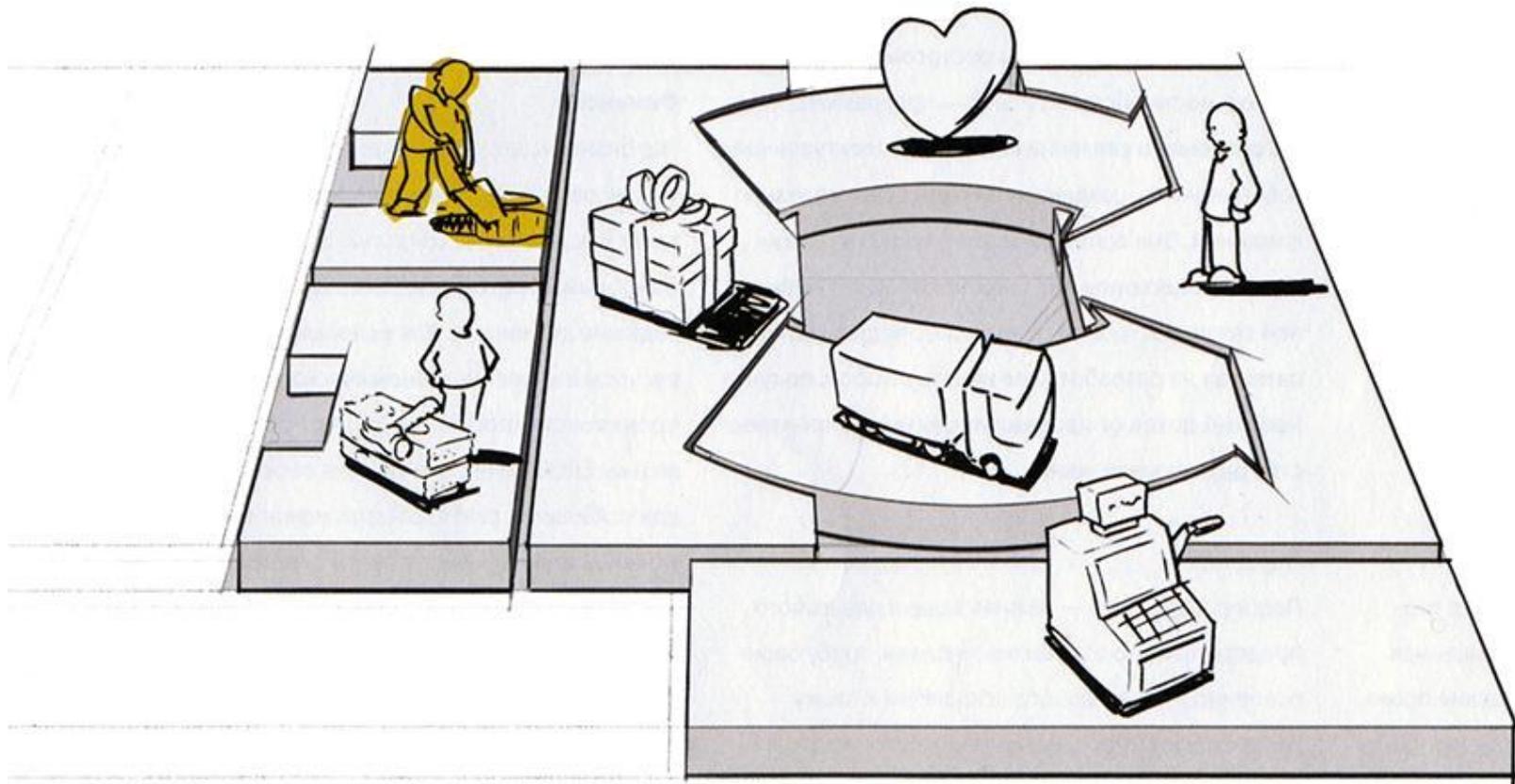
*НИОКР-контракт для УМНИКа не подходит!

Выбираем только МИП или

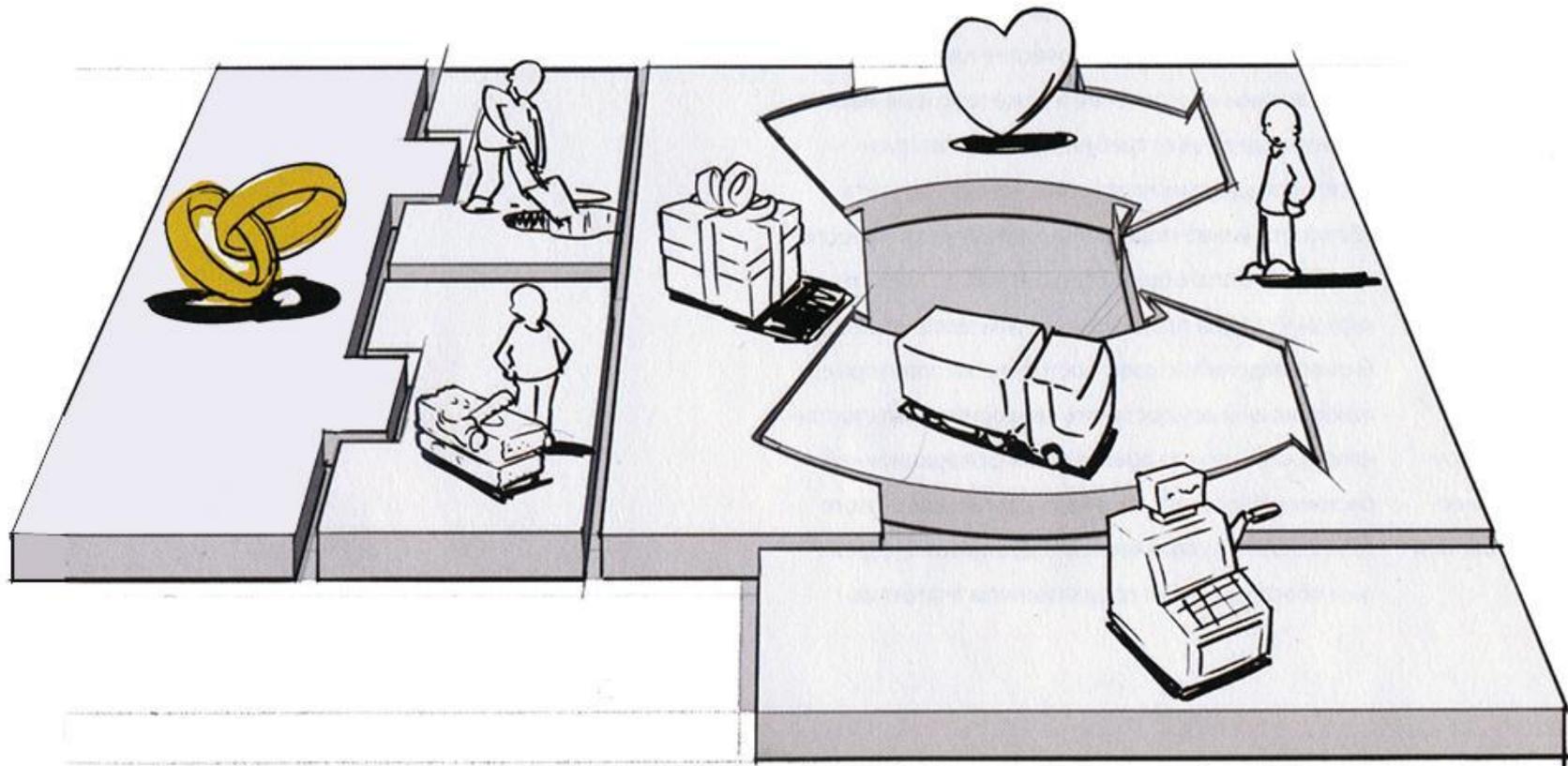
Ключевые ресурсы



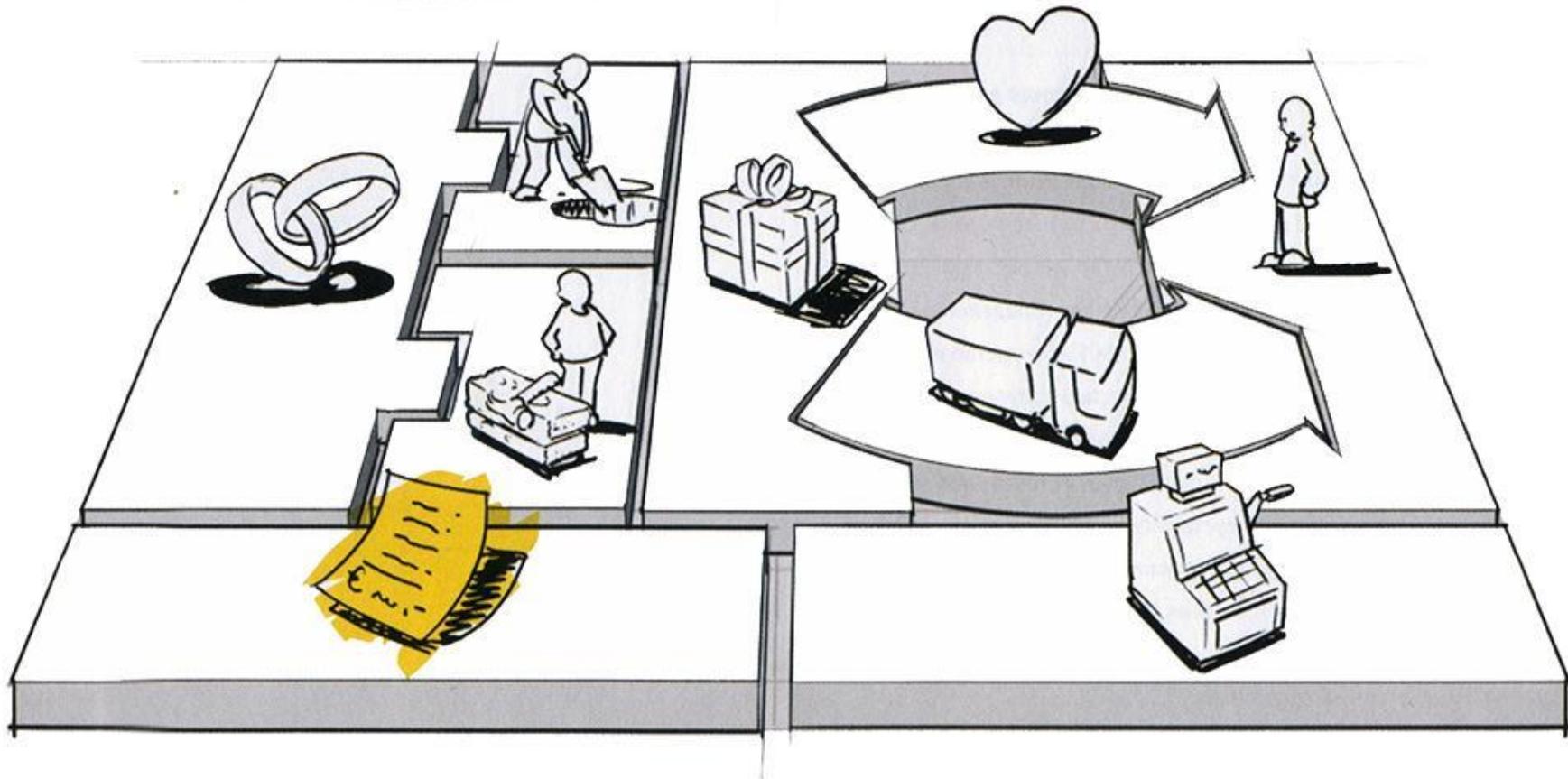
Ключевые виды работ



Ключевые партнеры



Структура издержек



Шаблон бизнес модели

<p>Ключевые партнеры </p>	<p>Ключевые виды деятельности </p>	<p>Ценностные предложения </p>	<p>Взаимоотношения с клиентами </p>	<p>Потребительские сегменты </p>
	<p>Ключевые ресурсы </p>		<p>Каналы сбыта </p>	
<p>Структура издержек </p>			<p>Потоки поступления доходов </p>	

Установочные задания

- Посмотреть курс «Интернет предпринимательство» на <https://starthub.vc/>
- Разработать свой проект (бизнес-модель)
- Подготовить презентацию

Презентация

Время на презентацию 5 минут + 5 минут вопросы

Количество слайдов в презентации min-10 max-12

Оформление :

- Не более 3 цветов
- Не более 2 шрифтов
- Высота шрифта не менее 14 кегля
- Простые шрифты
- Минимум анимации
- Любая графика несет смысл
- Контрастная графика
- Маленькие таблицы
- Раздаточный материал

«Название проекта»

ФИО студент, магистр, аспирант.

Описание проблемы (актуальность)

- Опишите кто является Вашим клиентом (потребителем разрабатываемого продукта).
- Обозначьте у клиента наличие и уровень существующей проблемы, на решение которой направлена Ваша идея.
- К каким последствиям (экономическим, технологическим, экологическим и т.п.) приводит эта проблема на уровне клиента, города, региона, страны, мира...
При оформлении данного слайда используйте иллюстрации

Предлагаемое решение (Конечный продукт)

- Как Ваш продукт поможет конкретному потребителю решить проблему.
- Дайте информацию по продукту, который Вы будете создавать и продовать.
- Используйте фотографии продукта и/или схемы, поясняющие как ваш продукт избавит потребителя от проблемы.
- Если есть возможность, во время выступления покажите лабораторный образец или макет.

При оформлении данного слайда используйте иллюстрации

Обоснование научной новизны проекта

- Почему предлагаемое Вами решение стало доступно именно сейчас?
- Опишите технологическое противоречие которые Вам необходимо решить для создания продукта.
- Отрадите научные исследования, в результате которых возникла идея, а также условия, необходимые для ее реализации.
- Поясните, имеете ли Вы доступ к оборудованию для проведения НИОКР, экспериментальную базу для проведения испытаний.

При оформлении данного слайда используйте иллюстрации (схемы, формулы)

Техническая значимость (преимущества перед аналогами)

- Представьте сравнительный анализ Вашего продукта с существующими аналогичными способами решения проблемы, обозначьте Ваши преимущества и недостатки, отметьте в чем проявляется решающее влияние Вашей идеи на современную технику и технологии.
- Дайте информацию о ценах на Ваш продукт и на продукцию конкурентов

При оформлении данного слайда используйте цифры и таблицу

Перспектива коммерциализации результата НИОКР (Оценка рынка)

- Представьте результаты оценки рынка для создаваемого продукта (объем и динамику рынка). Обозначьте потенциального потребителя.
- Дайте информацию о цене на Ваш продукт и укажите себестоимость Вашего продукта.
- Представьте модель продаж Вашего продукта.

При оформлении данного слайда используйте цифры и диаграммы

План реализации

- Представьте план реализации идеи в конечный продукт, т.е. от начальной стадии (идеи) до готового продукта (работоспособной технологии) с указанием временных и финансовых затрат.
- Более четко уделите внимание НИОКР. Кратко обозначьте направление использования инвестиций.
- Опишите какой результат вы достигните после 2-х лет НИОКР.

При оформлении данного слайда используйте иллюстрации (таблицу)

Защита прав на интеллектуальную собственность

- Обозначьте как проект будет защищен от подделки (патент на - способ, полезную модель, изобретение, промышленный образец; свидетельство, лицензирование, сертификация).
- На кого будут оформлены права на ИС.
- Если есть уже какие либо документы подтверждающие Ваши права на ИС - приведите на слайде.

При оформлении данного слайда используйте иллюстрации

Партнеры, заинтересованные организации

- Укажите кому потенциально интересен Ваш проект, кто готов оказать поддержку его развитию, кто готов предоставить дополнительные ресурсы (оборудование, финансы, помещение, комплектующие, образцы). При наличии продемонстрируйте имеющиеся намерения в виде письма от организации.

При оформлении данного слайда используйте иллюстрации

Спасибо за внимание!
ФИО