

Раздел 4. Основы теории мировой экономики

Тема 21. Мировая экономика и формы экономических отношений в мировом хозяйстве

- 21.1 Мировое хозяйство и его структура. Основные этапы формирования мирового хозяйства
- 21.2 Мировая торговля
- 21.3 Международное движение капитала
- 21.4 миграция рабочей силы
- 21.5 Мировой валютный рынок
- 21.6 место и роль РФ в системе мирохозяйственных связей.

Под **мировым хозяйством** ныне понимается система экономических отношений, возникшая на базе международного разделения труда и сотрудничества национальных экономик. Оно весьма сложно, противоречиво, специфично, подвержено воздействию различных факторов и изменениям, но всегда имеет свое исходное, организованное начало

Предпосылки формирования мирового хозяйства.

Среди множества предпосылок функционирующего мирового хозяйства можно выделить важнейшие из них:

- наличие природно-климатических и географических особенностей в положении отдельных стран и регионов;
- международное разделение труда;
- промышленная революция и связанная с ней
- интернационализация производства;
- обострение глобальных проблем современности.

Этапы развития мирового хозяйства.

Первый экономический кризис 1825 г. знаменовал собою завершение промышленного переворота в Англии, и этот год можно считать началом *первого этапа* становления мирового хозяйства, который продолжался до 1910 г. За это время промышленные перевороты произошли во Франции, США, Германии, Японии, России и других странах.

Второй этап охватывает 1910 - 1930-е гг.

Вследствие подготовки и хода Первой мировой войны, милитаризации экономики произошло резкое ускорение промышленного развития. Появились новые отрасли производства, такие как нефтехимическая, алюминиевая, энергетическая и другие. Одновременно в развитии мирового хозяйства появились и негативные тенденции, обозначенные выходом из мирохозяйственных связей России, экономическим кризисом мирового хозяйства 1929 - 1933 гг.

Третий этап связан со Второй мировой войной и восстановлением экономики. Он включал 1940 - 1950 гг. Из мирового хозяйства оказались исключенными страны мировой социалистической системы, началось противостояние и противоборство двух противоположных социально-экономических систем, которое деформировало развитие мирового хозяйства, направив его на рельсы милитаризации. Произошло крушение колониальной системы. Возникли экономические противоречия внутри мирового хозяйства между тремя крупными центрами промышленного производства: США - Западная Европа - Япония. Между ними обострилась борьба за рынки сбыта.

Четвертый этап (1970 - начало 1990-х гг.)

ознаменовался назреванием кризиса мировой системы социализма и ее крушением. В этот период резко усилилась интеграция экономик в пределах мирового хозяйства, активно начали действовать транснациональные корпорации, усилились темпы экономического развития США, Япония, стран ЕС.

Пятый этап начался с середины 1990-х гг. и продолжается до сих пор. Его особенностью явилось то, что постсоциалистические страны начали активно включаться в систему мирохозяйственных связей, в экономике этих государств активно идет процесс перехода от командно-административной системы хозяйствования к рыночной. Быстро развивается индустрия технологий, в особенности информационных, резко расширяется производство услуг. Вместе с тем обостряются проблемы глобализации, загрязнения окружающей среды, в мире процветает теневая экономика, наркобизнес, в открытую борьбу с мировым сообществом вступил международный терроризм, потребовавшие объединения усилий всех стран и народов.

Всемирная инфраструктура

Она представляет собой совокупность национальных элементов различных видов транспортных систем, средств связи, информационных коммуникаций, унифицированных узлов статистических данных, обслуживающих внешнеэкономическую деятельность, обеспечивающих охрану окружающей среды, рациональное использование природных ресурсов, нормальное функционирование совместных объектов.

Важнейшими видами инфраструктурных систем являются мировая транспортная система, международный трубопроводный транспорт, мировая сеть информационных коммуникаций, мировой свод унифицированных статистических данных и др.

Тенденции мирового экономического и социального развития:

- Экономический прогресс.
- Политика стабилизации экономики.
- Мировая социальная политика.

Исключительная трудность и объемность задач, ограниченность средств для решения глобальных проблем требуют обоснованного определения их состава и приоритетов действий В отдельных публикациях последних лет называется от трех до 20 глобальных проблем современности.

Большинство авторов выделяют пять основных глобальных проблем:

- *экологическую;*
- *демографическую;*
- *природоресурсную (сырьевую, энергетическую, продовольственную);*
- *разоружение, нераспространение оружия массового уничтожения и предотвращение ядерной войны;*
- *борьбу с терроризмом.*

К числу глобальных относятся также проблемы:

- использования ресурсов моря и морского дна, освоения космоса
- преодоления экономической отсталости слаборазвитых стран и бедности в мире
- обеспечения прав человека
- создания и развития всемирной компьютерной системы информации и др.

Торговля между странами - одна из важнейших форм международных экономических связей. Она представляет собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

Внешнюю торговлю отдельной страны можно определить как совокупность ее экспортно-импортных сделок с другими странами.

Внешнеторговый оборот страны - это сумма стоимости экспорта и импорта.

Объем международной торговли подсчитывается путем суммирования только экспорта всех государств, как правило, в долларах США.

Теоретические основы выгоды международной торговли заложил **А. Смит** в *концепции абсолютных преимуществ*.

Согласно этой концепции, страна должна экспортировать товары, в производстве которых она обладает абсолютным преимуществом в силу того, что на их выпуск она затрачивает меньше экономических ресурсов, чем другие страны. Реализация таких товаров на внешнем рынке принесет дополнительный доход, так как цены внешнего рынка будут значительно выше внутренних цен.

Д. Рикардо, исследуя вопросы развития международной торговли, сформулировал ***теорию сравнительных преимуществ***.

Суть ее состоит в том, что страна, у которой нет абсолютных преимуществ в производстве ни одного товара, может получить пользу от внешней торговли, если она будет экспортировать продукцию, обладающую сравнительным преимуществом. По Рикардо, сравнительное преимущество страна имеет по тем товарам, затраты на производство которых выше, чем у других стран, но это превышение меньше, чем по другим благам. Внешнеторговая выгода в данной ситуации объясняется снижением издержек в результате специализации производства на определенной продукции

Э. Хекшер и Б. Олин в начале XX века создали теорию, объясняющую выгодность международной торговли с позиции изобилия или относительной **ограниченности факторов производства**. Они пришли к выводу, что стране выгодно экспортировать те товары, для выпуска которых она обладает относительно избыточными факторами производства, а импортировать товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток ресурсов.

Это положение получило название *теоремы Хекшера-Олина*. Данная теорема идет дальше теории сравнительных преимуществ. Она показывает их причину – различие в обеспеченности стран факторами производства.

Одной из наиболее популярных современных концепций международной торговли является *модель технологического разрыва* английского экономиста **М. Познера**.

Данная модель объясняет источник сверхприбыли, получивший название технологической ренты, которую получают страны (фирмы), экспортирующие новые товары на мировой рынок. Согласно этой модели, источником технологической ренты является монопольная позиция страны (фирмы)-новатора на мировом рынке. Сверхприбыль от внешней торговли страна будет получать до тех пор, пока другие страны не организуют производство аналогичного товара.

Постоянную сверхприбыль от экспорта товара может обеспечить только «поток нововведений» в его производство.

Внешнеторговая деятельность страны оказывает существенное влияние на национальную экономику. *Внешнеторговая политика* государства представляет собой комплекс мер по регулированию экспортно-импортных операций. В зависимости от тех подходов, которые используются при ее проведении, различают политику *свободной торговли* и *политику протекционизма*.

Политика свободной торговли означает отсутствие каких-либо количественных или иных ограничений на внешнеторговые операции. Сторонниками свободной торговли выступают, как правило, представители тех высокоразвитых стран, производители которых не боятся иностранной конкуренции.

Политика протекционизма предполагает использование мер по стимулированию экспорта отечественной продукции и сдерживанию импорта зарубежных товаров. Основными инструментами протекционизма являются **таможенные тарифы, нетарифные барьеры.**

Таможенные тарифы - это пошлины, представляющие собой специальный налог на товары, провозимые через границу страны.

К **нетарифным барьерам** относятся лицензирование, установление квот на экспорт и импорт товаров, проведение политики государственной монополии на внешнеторговую деятельность и др.

Лицензирование - это необходимость получения от государственных внешнеэкономических органов разрешения на осуществление внешнеторговых операций.

Если правительство считает, что следует уменьшить размер импорта или экспорта на отдельные товары, оно, как правило, устанавливает на них *квоты* - ограниченный определенной величиной размер разрешенного экспорта или импорта.

Суть *государственной монополии* заключается в исключительном праве государства и его организаций на осуществление экспортно-импортных операций. Государство, как правило, устанавливает свое **исключительное право на торговлю товарами**, имеющими стратегическое значение и являющихся источником относительно **высоких доходов**.

Вывоз капитала - это инвестирование капитала за границей с целью получения предпринимательской прибыли или процента. В качестве инвесторов капитала могут выступать частные лица, фирмы, государства и международные финансовые организации.

Ввоз капитала представляет собой использование зарубежного капитала для достижения основных экономических целей.

Вывоз капитала

**Предпринимательский
капитал**

**Прямые
инвестиции**

**Портфельные
инвестиции**

Ссудный капитал

**Займы и кредиты
иностранному
заемщикам**

**Средства на счетах
в иностранных
финансовых
учреждениях**

Портфельные инвестиции отличаются от прямых тем, что они недостаточны для контроля за управлением фирмой или инвестированы на условиях, не дающих права собственности на вложенный капитал. Как правило, это вложение средств в долгосрочные ценные бумаги.

Ссудный капитал вывозится путем предоставления ссуды в денежной или товарной форме, передачи на хранение денежных средств в иностранные банки, покупки иностранных или международных ценных бумаг. Если капитал в предпринимательской форме приносит прибыль, то ссудный капитал является источником процента

Перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую в поисках работы или лучших условий жизни называют *международной миграцией рабочей силы*. Уезжает трудоспособное население, как правило, из стран, где наблюдается высокий уровень безработицы и низкая реальная заработная плата.

В современных условиях международная миграция рабочей силы имеет следующие особенности:

- глобальный характер ;
- двусторонний характер перемещения рабочей силы ;
- все большую роль в миграционном потоке занимают высококвалифицированные трудовые ресурсы, что получило название «утечки мозгов»;
- сезонный характер использования рабочей силы в лесном и сельском хозяйстве;
- значительное увеличение нелегальной миграции.

На основе национальных валютных систем формируется
международная валютная система.

Она представляет собой определенную форму организации международных валютных, расчетных и кредитных отношений, закрепленную межгосударственными договоренностями.

Международная валютная система определяет механизм установления и поддержания валютных курсов, условия конвертируемости (обратимости) валют, используемые для международных расчетов платежные средства, режим работы валютных и золотых рынков, права и обязанности межгосударственных институтов, регулирующих валютные отношения

Первоначальная международная валютная система сложилась в XIX веке, когда в большинстве развитых стран в качестве мировых денег использовалось золото. Она получила название

системы золотого стандарта.

Следующий этап в развитии мировой валютной системы начался в 1944 году, когда в американском местечке Бреттон-Вудсе было подписано соглашение о создании *международной валютной системы, основанной на фиксированных* обменных курсах. Эта система получила название **Бреттон-Вудской**. Для ее внедрения и регулирования был создан Международный валютный фонд со штабквартирой в Вашингтоне. Согласно Бреттон-Вудской системе, наряду с золотом функции мировых денег начинают выполнять **доллары США**.

Принципы устройства современной валютной системы приняты на конференции стран-членов МВФ в Кингстоне (Ямайка) в 1976 году. *Ямайская валютная система* построена на использовании в качестве мировых валют доллара США, фунта стерлингов, японской иены, немецкой марки и др.

В настоящее время в соответствии с Маастрихтским соглашением, вступившим в силу в ноябре 1993 года, в рамках ЕС происходит процесс перехода к единой валюте - евро. Формируется Европейская система центральных банков во главе с Европейским Центробанком.

Валютный курс - это цена национальной денежной единицы, выраженная в валюте других стран.

Определение курса валют называется ***котировкой***. При установлении курса национальной валюты могут применяться ***прямая и обратная котировки***. При использовании ***прямой котировки*** определяется цена одной денежной единицы иностранной валюты в денежных единицах национальной валюты.

Обратная котировка осуществляется путем установления цены национальной денежной единицы в иностранной валюте.

На любом валютном рынке существует валютный курс покупателя и валютный курс продавца.

Курс покупателя - это цена, по которой банк покупает иностранную валюту за национальную,

курс продавца - цена, по которой банк продает иностранную валюту за национальную.

Для разъяснения экономической основы обмена различных валют шведским экономистом Г. Касселем в начале XX века была предложена ***теория паритета покупательной способности*** (ППС), согласно которой обменный курс двух валют определяется соотношением их покупательных способностей.

Покупательная способность валюты представляет собой ее способность обмениваться на определенное количество товаров и услуг.

Платежный баланс - это статический документ, в котором в систематизированном виде отражены все внешнеэкономические операции страны с другими государствами за определенный период времени. Платежный баланс характеризует соотношение платежей, поступающих в страну из-за границы, и платежей, произведенных ею за границей.

В настоящее время большинством стран принята схема платежного баланса, рекомендованная МВФ. Упрощенная схема данного баланса представлена на рисунке

Платежный баланс страны (млн. дол.)

Наименование статей	Кредит (+)	Дебет (-)
Счет текущих операций		
1. Товарный экспорт		
2. Товарный импорт		
3. <i>Сальдо торгового баланса</i>		
4. Экспорт услуг		
5. Импорт услуг		
6. <i>Сальдо баланса товаров и услуг</i>		
7. Чистые доходы от инвестиций		
8. Чистые денежные переводы		
9. <i>Сальдо баланса по текущим операциям</i>		
II. Счет движения капиталов		
10. Приток капитала		
11. Отток капитала		
12. <i>Сальдо баланса движения капитала</i>		
13. <i>Сальдо баланса по текущим операциям и движения капитала</i>		
14. Изменение официальных резервов		

Самостоятельная работа

1. Место и роль Республики Беларусь в системе мирохозяйственных связей