

Manpower Russia & Region

для СКБ-Контур



Manpower®



Содержание

1. Миссия Manpower
2. Manpower в мире и в России
3. О компании СКБ Контур
4. Достижения компания СКБ Контур
5. Партнеры и клиенты компании СКБ Контур
6. Программные продукты компании СКБ Контур
7. Работа СКБ Контур

Миссия Manpower

*Находить решения и предоставлять услуги
высокого качества, помогающие нашим
клиентам и соискателям добиваться успеха в
постоянно меняющемся мире бизнеса*



Manpower в мире

82

страны присутствия

\$16 млрд

оборот компании в
2009

4000

офисов во всем мире

Более 60

лет на рынке

Более 5 млн

трудоустроенных ежегодно

400,000

клиентов в
мире

Manpower Russia & Region

1994 начало работы
в России и странах
СНГ

900

клиентов в
странах СНГ

9 офисов в России и
странах СНГ

Более 7 000
сотрудников в СНГ

Более 4 тыс.
трудоустроенных
ежегодно в странах
СНГ

Членство во
многих
общественных
организациях стран
СНГ

Компания СКБ Контур

СКБ Контур —
федеральный разработчик
программного
обеспечения
с 1988 года

Более 2 000
специалистов успешно
развиваются в компании

Более 1 млн.
Клиентов в России

2013 г.

19 место в списке
самых лучших
работодателей в России

Достижения компания СКБ Контур

Победитель премии
«Облака 2012» в номинациях
«Облака для пользователей»
и «Облака для бизнеса».

Лидер
среди SaaS-поставщиков России
по объему выручки
за 2011 год (Cnews, 2012);

входит в **ТОП-10** самых
быстрорастущих
IT-компаний России
(по данным журнала CNews)

1-е место занимает в рейтинге
разработчиков программного
обеспечения
Урало-Западносибирского
региона по объему выручки за 2011 год
(по данным АЦ «Эксперт-Урал»)

2013 год - **Победитель**
«Уральской IT-премии»
в номинации
«IT-компания года»

Партнеры и клиенты компании СКБ Контур

Компания СКБ Контур сотрудничает с крупнейшими федеральными контролирующими и исполнительными органами:

- Федеральной налоговой службой;
- Пенсионным фондом;
- Фондом социального страхования;
- Федеральной службой по тарифам;
- Росстатом;
- Росинформтехнологиями и др.

А так же нашими клиентами являются такие крупнейшие компании как:



Федеральная Сетевая Компания
Единой Энергетической Системы

РОСЭНЕРГОАТОМ








СВЯЗЬТРАНСНЕФТЬ



ЕВРОСЕТЬ



Программные продукты компании СКБ Контур

- **Контур-Экстерн** (<http://www.kontur-extern.ru/>) – система сдачи отчетности через Интернет в контролирующие органы;
 Контур • Экстерн ▶
- **Диадок** (<http://diadoc.ru/>) - электронный обмен юридически значимыми первичными документами между компаниями;

- **Бухгалтерия.Контур** (<http://www.b-kontur.ru/>) – Удобная и понятная бухгалтерия для предпринимателей и бухгалтеров

- **Норматив** (<http://www.kontur-normativ.ru/>) – специализированный справочно-правовой веб-сервис для бухгалтеров;

- **Контур-Фокус** (<http://www.kontur-focus.ru/>) - веб-сервис для экспресс-проверки контрагентов.
 Контур • Фокус ▶



Интересные факты о компании СКБ Контур:

- **Федеральный call-центр СКБ Контур** оказывает техническую поддержку в режиме 24/7;
- **Удостоверяющий центр СКБ Контур** ежемесячно выпускает 40 000 сертификатов электронной подписи;
- **Программисты СКБ Контур** написали более 5 млн строчек кода;
- **Каждое четвертое предприятие России** сдает отчетность через систему **«Контур-Экстерн»**;



Вакансия: Менеджер по продажам

Работа менеджера по продажам очень важна для компании, поэтому для его работы мы создали все условия:

- официальное оформление;
- достойная заработная плата;
- прозрачная система бонусов;
- обучение и тренинги за счет компании;
- возможности профессионального и карьерного роста;
- работа в одном из престижных Бизнес центров города;
- оборудованное рабочее место в комфортабельном офисе;
- дружелюбный коллектив.

«Продавцами не рождаются, а становятся. Это умение, которому можно научить - и мы этому учим.»


Самое главное, что необходимо делать:

- Продажа сервисов (Норматив, Эврика, Контур-Экстерн, Office 385, Фокус)
- Холодные звонки, активные продажи (клиентская база предоставляется)
- Выполнение планов по продажам



Успешным для нас является кандидат, который:

- нацелен на результат;
- стрессоустойчив;
- обладает отличными коммуникативными способностями;
- имеет четкую мотивацию на получение прибыли;
- умеет слышать клиента;
- желает развиваться в крупнейшей IT-компании страны.



Работа в компании СКБ Контур – это Ваш шанс реализовать свой потенциал в рамках крупнейшей IT-компании, вырасти профессионально и открыть для себя новые горизонты!

Мы искренне верим, что у Вас все получится!

ЖЕЛАЕМ УДАЧИ!