

Поведение потребителя в рыночной системе

Лекция 4



План лекции

- Потребитель и потребление в рыночной системе.
- 2. Потребность и полезность. Закон возвышения потребностей и закон убывающей предельной полезности.
- 3. Потребительский выбор, кривая безразличия и бюджетная линия. Потребительское равновесие.



- В рыночной системе потребитель главный субъект, так как оценивает работу производителя
- В ходе взаимодействия потребителя и производителя формируется рынок
- Успех производителя зависит от того, купит ли потребитель произведенный товар
- Потребитель имеет свободу потребительского выбора и принимает самостоятельное решение при покупке
- Цель потребителя:
- удовлетворить имеющиеся потребности,
- оптимизировать свое благосостояние



- Основание деятельности: собственные оценки об оптимальности и рациональности поведения
- Потребитель оценивает экономическую ситуацию субъективно, исходя из личных психологических мотивов экономического поведения
- Однако существуют
- определенные ограничители свободы выбора,
- определенные индикаторы, в которых проявляются объективные закономерности экономических явлений
- На основе имеющейся информации потребитель принимает наиболее рациональное решение



- В процессе потребительского выбора происходит согласование субъективных оценок потребителей с объективными закономерностями
- Потребление это единство объективного и субъективного
- В процессе личного потребления потребляется товар или услуга, таким образом
- реализуется цель производства,
- завершается процесс материального производства
- Уничтожение продукта в процессе потребления дает импульс к возобновлению процесса производства



- На этапе потребления выявляется соответствие структуры произведенного продукта структуре потребностей
- Потребление через платежеспособный спрос дает обществу сигнал об
- объеме,
- структуре,
- качестве необходимого для потребителя продукта
- В процессе потребления обеспечивается воспроизводство рабочей силы человека (физическое, интеллектуальное и моральное состояние)



1. Потребитель и потребление в рыночной системе

- Современная тенденция индивидуализация производства (с учетом индивидуальных потребностей)
- Производитель и потребитель партнеры в создании продукта:
- потребитель влияет на характеристики создаваемого продукта
- производитель влияет на характер потребностей
- Производство определяет
- объем, структуру и качество произведенных и потребляемых благ,
- способы потребления,
- потребности и уровень их удовлетворения



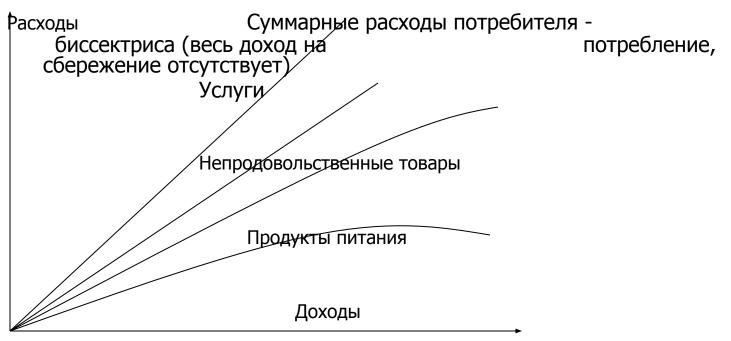
- Существует причинно-следственная связь между уровнем денежных доходов и структурой потребляемых благ
- Рост уровня доходов приводит
- к снижению удельного веса расходов на продукты питания
- к повышению удельного веса расходов на непродовольственные товары (социально-культурные и бытовые услуги)



- Закон Энгеля (немецкий статистик XIX в.) исследование взаимосвязи между доходами покупателей и структурой потребительских расходов
- При повышении качества жизни населения на приобретение продовольственных товаров расходуется меньшая часть денежных доходов потребителей



Зависимость между уровнем доходов и структурой потребительских расходов





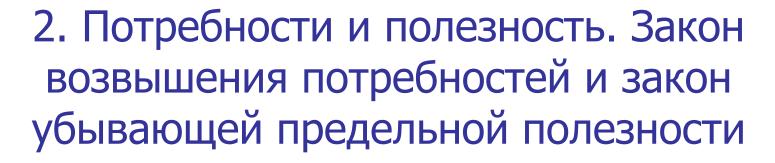
- Уровень жизни в семье зависит от доли расходов на продукты питания:
- в СССР в 1989 г. доля расходов на питание была равна в среднем 35,4% и колебалась от 28,7% (при доходе свыше 200 руб.) до 53,7% (при доходе до 75 руб.);
- в Великобритании в 1989 г. доля расходов на питание составляла 12,4%;
- в РФ в 1996 г. доля расходов на питание составляла около 70%



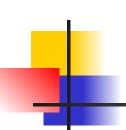
- Потребление может быть индивидуальным и общественным
- Экономическое поведение человека:
- максимизация собственной пользы;
- выбор не максимально выгодного, а наиболее приемлемого решения;
- ориентация на собственные оценки затрат и результатов
- Причины несовпадения внутренних и внешних оценок:
- воздействие положительных или отрицательных эмоций (реклама, ажиотаж и т.д.);
- узость поля восприятия (недооценка/переоценка затрат и результатов)



- Гипотеза о рациональности потребительского поведения: сам потребитель лучше может оценить свое благополучие с учетом индивидуальной системы предпочтений, а сторонний наблюдатель не всегда может оценить рациональность выбора
- Причины нерационального поведения: неосведомленность о качестве и степени полезности товаров и услуг
- Потребительский выбор находит воплощение в платежеспособном спросе



- Необходимость удовлетворения потребностей побудительный мотив деятельности
- Производство осуществляется ради удовлетворения потребностей
- Потребность это осознанная нужда в благах или противоречие между наличием и отсутствием объекта
- Каждый человек имеет свою индивидуальную структуру потребностей
- Уровень объективного удовлетворения потребности может отличаться от уровня субъективной удовлетворенности



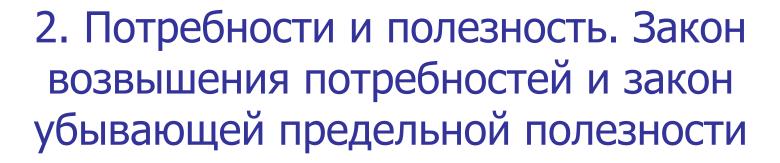


2. Потребности и полезность. Закон возвышения потребностей и закон убывающей предельной полезности

- Факторы формирования потребностей:
- объективные индивидуальные (возраст, пол, состояние здоровья, уровень образования, условия труда и быта);
- объективные общественные (природно-климатические, демографические, социально-культурные, правовые);
- субъективные факторы (в зависимости от психофизических свойств личности)
- Виды потребностей:
- первичные (врожденные) инстинктивное удовлетворение;
- вторичные (приобретенные) овладение способами удовлетворения

2. Потребности и полезность. Закон возвышения потребностей и закон убывающей предельной полезности

Пирамида потребностей А. Маслоу сэмореэчизэпии иитиаебр а Потребности и самоуважении в уважении Потребности в любви и дружбе Социальные потребности Потребности в безопасности Физиологические потребности в пище, воде, сне

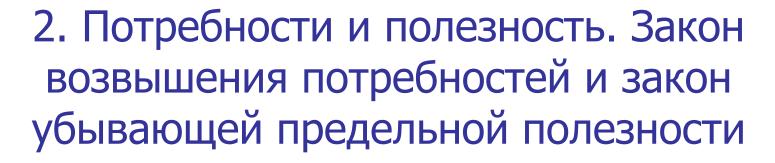


- Закон возвышения потребностей по мере удовлетворения потребностей происходит формирование потребностей более высокого уровня
- Проявления закона:
- количественный рост и качественное совершенствование потребностей,
- изменение структуры потребностей, переход на новый уровень
- Полезность это удовлетворение от потребления товаров или услуг
- Цель потребительского выбора максимизация полезности
- Полезность это субъективная оценка человеком товара



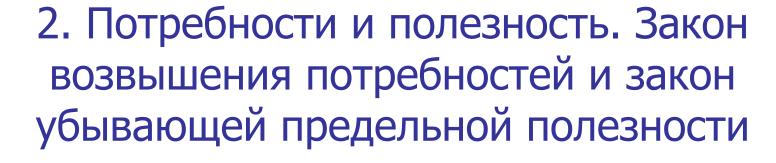
2. Потребности и полезность. Закон возвышения потребностей и закон убывающей предельной полезности

- Степень интенсивности полезности зависит от ее места в структуре индивидуальных потребностей
- Степень удовольствия от удовлетворения потребности зависит от степени выраженности потребности
- По мере роста объема потребления товара
- растет общая полезность для потребителя,
- однако сокращается полезность дополнительных единиц потребляемого товара
- Совокупная полезность блага полезность всего запаса или всего доступного индивиду количества блага



- Предельная полезность блага это полезность последней единицы из этого запаса блага или доступного количества блага
- Закон убывающей предельной полезности:
- падение предельной полезности по мере потребления индивидом дополнительных единиц определенного продукта
- Чем интенсивнее потребление блага, тем меньше увеличение полезности от каждой дополнительной потребленной единицы (потребность насыщается)
- Общая полезность вещи для человека возрастает в связи с увеличением количества потребления вещи убывающими темпами





- Факторы определения субъективной оценки полезности:
- характер и интенсивность индивидуальной потребности – чем выше интенсивность, тем выше субъективная оценка предельной полезности;
- редкость данного блага чем меньше объем блага,
 тем выше предельная полезность блага
- Ограниченность блага придает ему экономический характер (парадокс Смита алмаз ценится дороже воды)
- Тенденция современного общества: по мере повышения степени удовлетворения потребностей снижается субъективная оценка удовлетворенности



- Максимизация полезности предполагает выбор определенного набора товаров и услуг в соответствии с имеющимся бюджетом
- На рынке потребности выступают в виде платежеспособного спроса, в котором представлены потребности, обеспеченные денежными средствами
- Потребительский выбор направлен на достижение максимальной удовлетворенности при заданном ограниченном бюджете
- Составляющие потребительского выбора: потребительские предпочтения,
- бюджетные ограничения

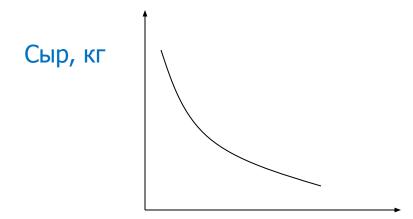


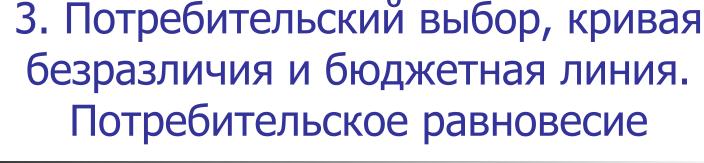
3. Потребительский выбор, кривая безразличия и бюджетная линия. Потребительское равновесие

- Кардиналистский подход: общая полезность как сумма полезностей всех входящих в набор товаров
- Ординалистский подход: общая полезность не как сумма полезностей отдельных благ, а сумма полезностей комбинаций наборов
- Сумму предпочтений можно представить с помощью кривой безразличия графического изображения товаров, которые в равной степени подходят потребителю и обеспечивают одинаковый уровень удовлетворения

3. Потребительский выбор, кривая безразличия и бюджетная линия. Потребительское равновесие

| Комбинация | Мясо, кг | Сыр, кг |
|------------|----------|---------|
| Α | 8 | 3 |
| В | 6 | 4 |
| С | 5 | 5 |
| D | 4 | 7 |





- Каждая точка на кривой показывает набор из 2 товаров, обладающих одинаковой полезностью
- Карта кривых безразличия дает представление о вкусах потребителя и показывает норму замещения двух товаров при любых уровнях их потребления
- Взаимосвязь 3 переменных: количество одного товара, количество другого товара и полезность
- Но эти данные не учитывают уровень дохода и цен (вторая слагаемая потребительского выбора)





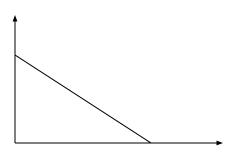
- Бюджетная линия отражает диапазон вариантов выбора, открывающихся перед потребителем, обладающим фиксированным бюджетом
- В неделю на потребление мяса и сыра расходуется 10 долларов,
- 1 кг сыра стоит 1 доллар,
- 1 кг мяса стоит 2 доллара
- Варианты:
- **0,10**;
- **1,8**;
- **2**,6;
- **3,4**;
- 4,2;
- **5,0**



 Бюджетная линия покажет все возможные комбинации потребления мяса и сыра

Уравнение бюджетной линии:

```
РхХ + РуY = В, где Рх — цена товара Х, X — количество товара Х, Ру — цена товара Y, Y — количество товара Y, В — величина общего потребительского бюджета
```





3. Потребительский выбор, кривая безразличия и бюджетная линия. Потребительское равновесие

- Если бюджетная линия не совпадает с кривой безразличия,
- то бюджет потребителя не позволяет ему приобрести товары, которые находятся на кривой безразличия
- или Желания не совпадают с возможностями
- Если бюджетная линия и кривая безразличия совпадают,
- то в точке их пересечения достигается потребительское равновесие
- или максимальное удовлетворение потребностей при заданном ограниченном бюджете и уровне цен