

# Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи товаров

Учебные вопросы:

1. Внешнеторговый контракт и его виды
2. Основное содержание международных контрактов
3. Существенные условия международных контрактов
4. Несущественные условия международных контрактов

## Учебный вопрос 1:

# Внешнеторговый контракт и его виды

Соглашение об основных условиях взаимных обязательств, достигнутое в ходе переговоров участниками внешнеторговой сделки, оформляется, как правило, письменным документом — **контрактом** или **договором**.

**Контракт купли-продажи** - это документ, свидетельствующий о том, что одна сторона сделки (продавец) обязуется передать указанный в контракте товар в собственность другой стороне (покупателю), которая, в свою очередь, обязуется принять его и уплатить за него установленную цену.

***Контракт купли-продажи считается заключенным, если:***

- он должным образом подписан сторонами,
- в нем указаны юридические адреса сторон,
- он имеет индивидуальный номер,
- содержит сведения о дате и месте его заключения.

## Учебный вопрос 1: Внешнеторговый контракт и его виды

### Стороны договора купли-продажи

Сторонами международной купли – продажи выступают продавец и покупатель.

#### **В обязанности продавца входит:**

поставить товар;  
передать относящиеся к товару документы;  
передать право собственности на товар.

#### **В обязанности покупателя входит:**

уплатить цену за товар;  
принять поставку товара в соответствии с требованиями договора.

# Учебный вопрос 1:

## Внешнеторговый контракт и его виды

### Виды международных договоров купли-продажи:

- по характеру поставки:

**1. Договор разовой поставки** - единовременное соглашение на поставку согласованного количества товара к определенному периоду времени. Поставка производится один или несколько раз в течение установленного срока.

**2. Договор с регулярной поставкой** - периодическая поставка определенного количества партий товара на протяжении установленного договором срока.

- по форме оплаты:

**1. Договоры с оплатой в денежной форме** предусматривают расчеты в согласованной сторонами валюте с обусловленными в договоре способами платежа и форм расчета.

**2. Договоры с оплатой в смешанной форме** сегодня весьма распространены. В них заранее устанавливается доля продукции, которая будет поставляться с построенного предприятия, Такие договоры получили название **«договор на компенсационных условиях»**.

**3. Бартерные сделки** - товарообменные и компенсационные соглашения, которые предусматривают простой обмен одного товара на другой.

## Учебный вопрос 1:

# Внешнеторговый контракт и его виды

Торговля сырьевыми ресурсами

- Деятельность жестко регламентирована
- долгосрочность характера контракта

Торговля продовольственными товарами

- увеличение экспорта
- торговля осуществляется через посредников

Торговля готовой продукцией

- возможность организации предпродажного сервиса

Торговля продукцией в разобранном виде

- выгодна и поставщикам, и потребителям
- способствует созданию совместной деятельности

Торговля промышленной продукцией

- доля промышленных товаров в общей структуре внешней торговли страны определяет ее научно-технический потенциал...

Торговля комплектным оборудованием

- кооперационные связи
- имеют подрядный характер

## Учебный вопрос 2:

# Основное содержание международных контрактов

**Существенные условия** - это такие статьи контракта, при невыполнении которых одним из партнеров другая сторона может отказаться от принятия товара, расторгнуть сделку и взыскать понесенные убытки.

**Несущественного условия** – при их нарушении другая сторона не имеет права отказаться от принятия товара и расторгнуть сделку, а может только требовать исполнения обязательств и взыскания убытков.

**Внешнеторговые контракты содержат статьи** в последовательности:

1. преамбула и определение сторон;
2. предмет договора;
3. количество и качество товара;
4. срок и дата поставки;
5. цена и общая сумма контракта;
6. условия платежа;
7. упаковка и маркировка товаров;
8. транспортные условия;
9. порядок отгрузки и сдача-приемка товара;
10. условия страхования;
11. гарантии и рекламации;
12. штрафные санкции и возмещение убытков;
13. арбитражная оговорка;

## Учебный вопрос 3:

# Существенные условия международных контрактов

**Преамбула** - начало текста контракта. В ней указывается полное юридическое наименование сторон, заключивших договор. Традиционно первым указывается наименование продавца и вторым — покупателя.

**Предметом контракта** могут быть:

- продажа и поставка того или иного товара,
- оказание каких-либо услуг,
- передача того или иного вида технологии.

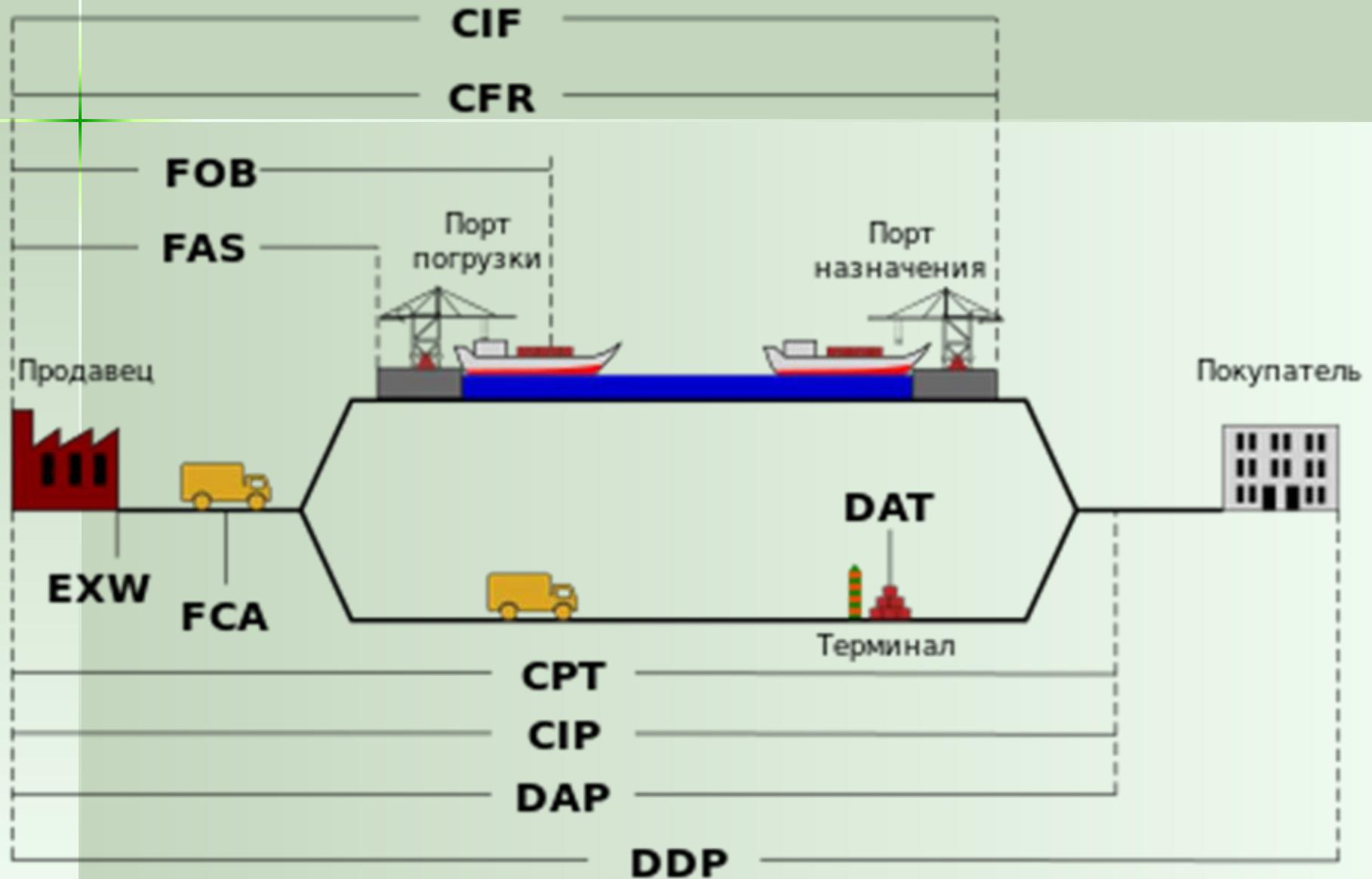
**Объект договора** (товар, выполнение конкретных работ или услуг) детально описывается либо в самом тексте договора, либо выносится в приложения, где приводятся его характеристики и описания.

**Базисные условия поставки** - это условия, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара, и устанавливают момент перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя.

Базисные условия поставки определены **Инкотермс 2010**

<b>E</b>	<b>EXW:</b>	Ex work	Франко-завод
<b>F</b>	<b>FCA:</b>	Free carrier (named point)	Франко-перевозчик
	<b>FAS:</b>	Free alongside ship (port of shipment)	Франко-вдоль борта судна
	<b>FOB:</b>	Free on board (port of shipment)	Франко – борт судна
<b>C</b>	<b>CAF:</b>	Cost and freight (port of destination)	Стоимость и фрахт
	<b>CIF:</b>	Cost insurance and freight (port of destination)	Стоимость, страхование и фрахт
	<b>CPT:</b>	Carriage paid to (port of destination)	Доставка оплачена до...
	<b>CIP:</b>	Carriage, insurance paid to (port of destination)	Доставка, страхование оплачено до...
<b>D</b>	<b>DAP:</b>	Delivered at place	Поставлено в месте назначения.
	<b>DAT:</b>	Delivered at terminal	Доставка до терминала Экспортные платежи лежат на продавце, а импортные на покупателе.
	<b>DDP:</b>	Delivered duty paid	Товар доставляется заказчику, очищенный от пошлин и рисков.

# Инкотермс-2010



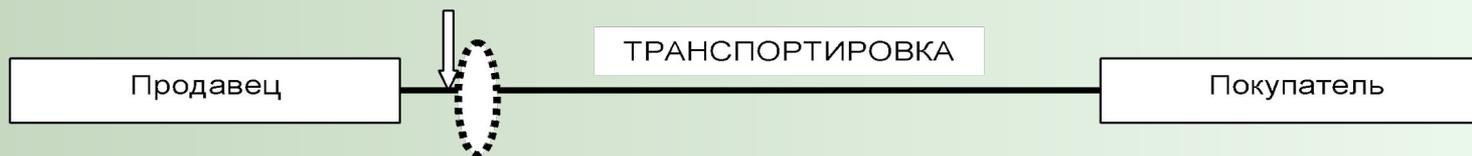
## Учебный вопрос 3:

# Существенные условия международных контрактов

**Первая группа E** содержит один термин EXW - ex works. По этому условию продавец несет минимальные риски и издержки по транспортировке, так как он предоставляет товар покупателю на собственной территории.

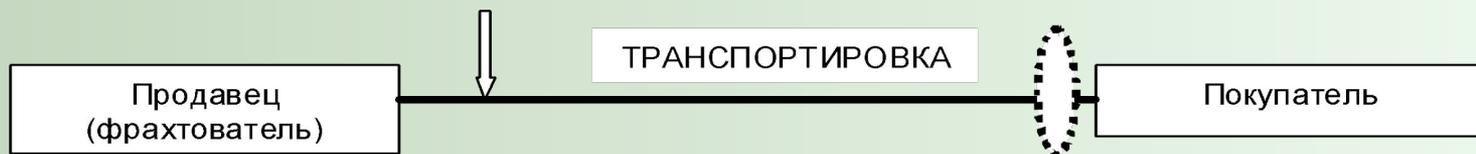


**Вторая группа F** включает термины FCA (free carrier at - франко-перевозчик), FAS (free alongside ship - франко-вдоль борта судна), FOB (free on board - франко-борт).

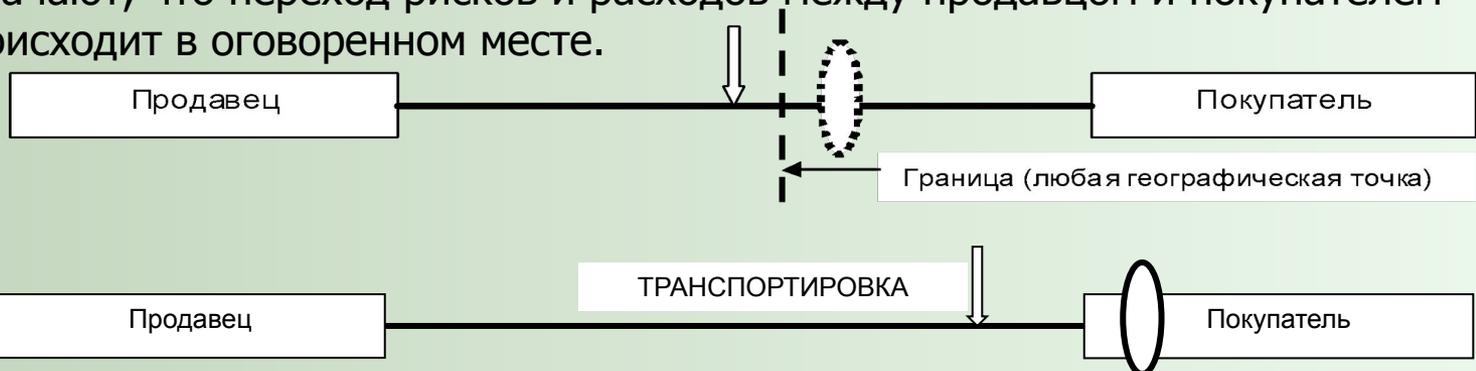


## Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

**Третья группа C** состоит из четырех терминов: CFR (cost and freight) - стоимость и фрахт, CIF (cost, insurance and freight) - стоимость, страхование и фрахт; CPT (carnage paid to) - перевозка оплачена до, CIP (carnage and insurance paid to) - перевозка и страхование оплачены до.



**Четвертая группа D** включает следующие термины DAP (Delivered At Place) - поставка до места, DAT (Delivered At Terminal) - доставка до терминала. Они означают, что переход рисков и расходов между продавцом и покупателем происходит в оговоренном месте.



## Учебный вопрос 3:

# Существенные условия международных контрактов

При определении **количества товара** в контракте стороны согласовывают:

- единицу измерения количества,
- систему мер и весов,
- порядок установления количества товара.

Статья "**Качество товара**" обязательна для каждого контракта.

**Способы определения** качества товара:

- по стандартам;
- по техническим условиям (описанию);
- по образцам;
- по предварительному осмотру;
- по содержанию отдельных веществ в товаре;
- тель-кель.

**Сертификат качества** - основной документ, подтверждающий качество товара. Он выдается либо фирмой-изготовителем, либо нейтральной организацией, осуществляющей проверку качества товара. В мировой торговле известны случаи, когда крупные фирмы брали дополнительную плату за предоставление сертификата качества.

## Учебный вопрос 3:

# Существенные условия международных контрактов

**Срок поставки** - это момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателя. Товар может быть поставлен единовременно или по частям.

**Срок поставки может быть установлен:**

- определением периода поставки (месяц, квартал, год);
- определением календарного дня поставки;
- специальными терминами («немедленная поставка», «со склада» и др.).

Чаще используют **календарные периоды** для определения сроков поставки (месяц, квартал). Редко - фиксируется определенная календарная дата.

**Немедленная поставка** - срок от 1 до 14 рабочих дней после заключения сделки. Это сделки на биржах, аукционах, при продаже со складов продавца.

Досрочная поставка товара должна специально оговариваться в контракте. Если нет - то только с согласия покупателя.

В контракте может указываться **дата поставки**, которой может считаться:

- дата транспортного документа (коносамента, накладной и т.д.);
- дата расписки транспортной фирмы в приеме груза для транспортировки;
- дата складского свидетельства;
- дата подписания приемо-сдаточного акта представителями продавца и покупателя.

## Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

В договорах КП могут применяться различные цены:

**твердая (фиксированная) цена** вносится в контракт на переговорах и не подлежит изменению в ходе его исполнения. Обычно для краткосрочных сделок (1-1,5 года).

**цена с последующей фиксацией (плавающая цена)**, которая в контракте прямо не указывается. Здесь указывается способ установления цены в будущем, на момент исполнения контракта;

**скользящая (подвижная) цена** предусматривает фиксацию исходной (базисной) цены в контракте, которая в течение исполнения соглашения может измениться по согласованному методу при изменении цен на комплектующие, рабочую силу и др.

# Формула цены в контракте

$$C_1 = C_0 \times \left( A + B \frac{M_1}{M_0} + D \frac{P_1}{P_0} + \dots \right)$$

$C_1$  – окончательная цена;

$C_0$  – базовая цена;

$A$  – коэффициент торможения, то есть неизменяемая доля в переменной части цены. Его величина от 0,1 до 0,2.

$B, D$  – доли, которые занимают в цене отдельные составляющие, например, стоимость материалов, стоимость рабочей силы;

$M_1$  и  $M_0$  – цены на материалы, используемые для продукции, на периоды их закупки поставщиком ( $M_1$ ) и установления базовой цены ( $M_0$ );

$P_1$  и  $P_0$  – индексы заработной платы в момент исполнения и подписания контракта;

+... – означает возможность учета и других компонентов, существенно влияющих на цену, например, топливо.

В статье **Условия платежа** указываются:

- вид валюты платежа;
- способ и порядок расчетов за поставленный товар;
- сроки и место платежа;
- перечень документов, представляемых к оплате;
- защитные меры против необоснованной задержки платежа либо других нарушений платежных условий.

### **Международные способы платежа:**

- платеж наличными,
- платеж в кредит,
- их сочетание.

Платеж наличными включает формы:

**Чек** - письменное распоряжение покупателей своим банкам выплатить указанные в них суммы предъявителям или по их приказу другим лицам (ордерные чеки).

**Банковский перевод** - экспортеры направляют импортерам счета за поставленные товары, выполненные работы. Плательщики отсылают в свои банки платежные поручения на перевод денег на счета экспортеров.

**Инкассо** - это обязательство банка по поручению экспортера получить от импортера сумму платежа по контракту против передачи последнему товарных документов и перечислить ее экспортеру.

**Аккредитив** - обязательство покупателя открыть к установленному в контракте сроку в определенном банке-эмитенте аккредитив в пользу продавца на оговоренную сумму.

## Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

В статье **Упаковка** указываются вид и характер упаковки, ее качество, размеры, способы оплаты, а также нанесение на упаковку соответствующей маркировки.

### **Требования к упаковке:**

- общие - обязанности продавца обеспечить сохранность груза при определенном способе перевозки;
- специальные - указываются импортером и связаны с особенностями перевозки и хранения товара на территории страны-импортера.

**Маркировка** грузов — безусловная обязанность продавца. Реквизиты маркировки согласуются и указываются в контракте.

Маркировка должна содержать:

- наименование покупателя и его адрес,
- номер контракта,
- номер ящика (если несколько ящиков, нумерация - в виде дроби: в числителе номер ящика, в знаменателе - число ящиков в партии),
- вес нетто и брутто,
- при необходимости дополнительную маркировку.

# Требования к упаковке и маркировке грузов

	- Хрупкое. Осторожно		- Крюками не брать
	- Беречь от солнечных лучей		- Место упаковки
	- Беречь от влаги		- Здесь поднимать тележкой запрещается
	- Беречь от излучения		- Вверх
	- Ограничение температуры		- Центр тяжести
	- Скоропортящийся груз		- Тропическая упаковка
	- Герметичная упаковка		- Штабелировать запрещается
	- Поднимать непосредственно за груз		- Штабелирование ограничено
	- Открывать здесь		- Зажимать здесь
	- Защищать от радиоактивных источников		- Не зажимать
	- Не катить		- Предел по количеству ярусов в штабеле

# Типичные ошибки во внешнеторговых контрактах

- ⦿ Несоответствие контракта или какого-либо его условия императивным предписаниям закона
- ⦿ Существенные расхождения в решении одних и тех же вопросов в праве разных государств
- ⦿ Неточности при применении в контрактах торговых терминов, сложившихся в практике м/н торговли
- ⦿ Противоречия между отдельными условиями контракта

# Гарантии в экспортном контракте

