

Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи товаров

Учебные вопросы:

1. Внешнеторговый контракт и его виды
2. Основное содержание международных контрактов
3. Существенные условия международных контрактов
4. Несущественные условия международных контрактов

Учебный вопрос 1:

Внешнеторговый контракт и его виды

Соглашение об основных условиях взаимных обязательств, достигнутое в ходе переговоров участниками внешнеторговой сделки, оформляется, как правило, письменным документом — **контрактом** или **договором**.

Контракт купли-продажи - это документ, свидетельствующий о том, что одна сторона сделки (продавец) обязуется передать указанный в контракте товар в собственность другой стороне (покупателю), которая, в свою очередь, обязуется принять его и уплатить за него установленную цену.

Контракт купли-продажи считается заключенным, если:

- он должным образом подписан сторонами,
- в нем указаны юридические адреса сторон,
- он имеет индивидуальный номер,
- содержит сведения о дате и месте его заключения.

Учебный вопрос 1: Внешнеторговый контракт и его виды

Стороны договора купли-продажи

Сторонами международной купли – продажи выступают продавец и покупатель.

В обязанности продавца входит:

поставить товар;
передать относящиеся к товару документы;
передать право собственности на товар.

В обязанности покупателя входит:

уплатить цену за товар;
принять поставку товара в соответствии с требованиями договора.

Учебный вопрос 1:

Внешнеторговый контракт и его виды

Виды международных договоров купли-продажи:

- по характеру поставки:

1. Договор разовой поставки - единовременное соглашение на поставку согласованного количества товара к определенному периоду времени. Поставка производится один или несколько раз в течение установленного срока.

2. Договор с регулярной поставкой - периодическая поставка определенного количества партий товара на протяжении установленного договором срока.

- по форме оплаты:

1. Договоры с оплатой в денежной форме предусматривают расчеты в согласованной сторонами валюте с обусловленными в договоре способами платежа и форм расчета.

2. Договоры с оплатой в смешанной форме сегодня весьма распространены. В них заранее устанавливается доля продукции, которая будет поставляться с построенного предприятия, Такие договоры получили название **«договор на компенсационных условиях»**.

3. Бартерные сделки - товарообменные и компенсационные соглашения, которые предусматривают простой обмен одного товара на другой.

Учебный вопрос 1:

Внешнеторговый контракт и его виды

Торговля сырьевыми ресурсами

- Деятельность жестко регламентирована
- долгосрочность характера контракта

Торговля продовольственными товарами

- увеличение экспорта
- торговля осуществляется через посредников

Торговля готовой продукцией

- возможность организации предпродажного сервиса

Торговля продукцией в разобранном виде

- выгодна и поставщикам, и потребителям
- способствует созданию совместной деятельности

Торговля промышленной продукцией

- доля промышленных товаров в общей структуре внешней торговли страны определяет ее научно-технический потенциал...

Торговля комплектным оборудованием

- кооперационные связи
- имеют подрядный характер

Учебный вопрос 2:

Основное содержание международных контрактов

Существенные условия - это такие статьи контракта, при невыполнении которых одним из партнеров другая сторона может отказаться от принятия товара, расторгнуть сделку и взыскать понесенные убытки.

Несущественного условия – при их нарушении другая сторона не имеет права отказаться от принятия товара и расторгнуть сделку, а может только требовать исполнения обязательств и взыскания убытков.

Внешнеторговые контракты содержат статьи в последовательности:

1. преамбула и определение сторон;
2. предмет договора;
3. количество и качество товара;
4. срок и дата поставки;
5. цена и общая сумма контракта;
6. условия платежа;
7. упаковка и маркировка товаров;
8. транспортные условия;
9. порядок отгрузки и сдача-приемка товара;
10. условия страхования;
11. гарантии и рекламации;
12. штрафные санкции и возмещение убытков;
13. арбитражная оговорка;

Учебный вопрос 3:

Существенные условия международных контрактов

Преамбула - начало текста контракта. В ней указывается полное юридическое наименование сторон, заключивших договор. Традиционно первым указывается наименование продавца и вторым — покупателя.

Предметом контракта могут быть:

- продажа и поставка того или иного товара,
- оказание каких-либо услуг,
- передача того или иного вида технологии.

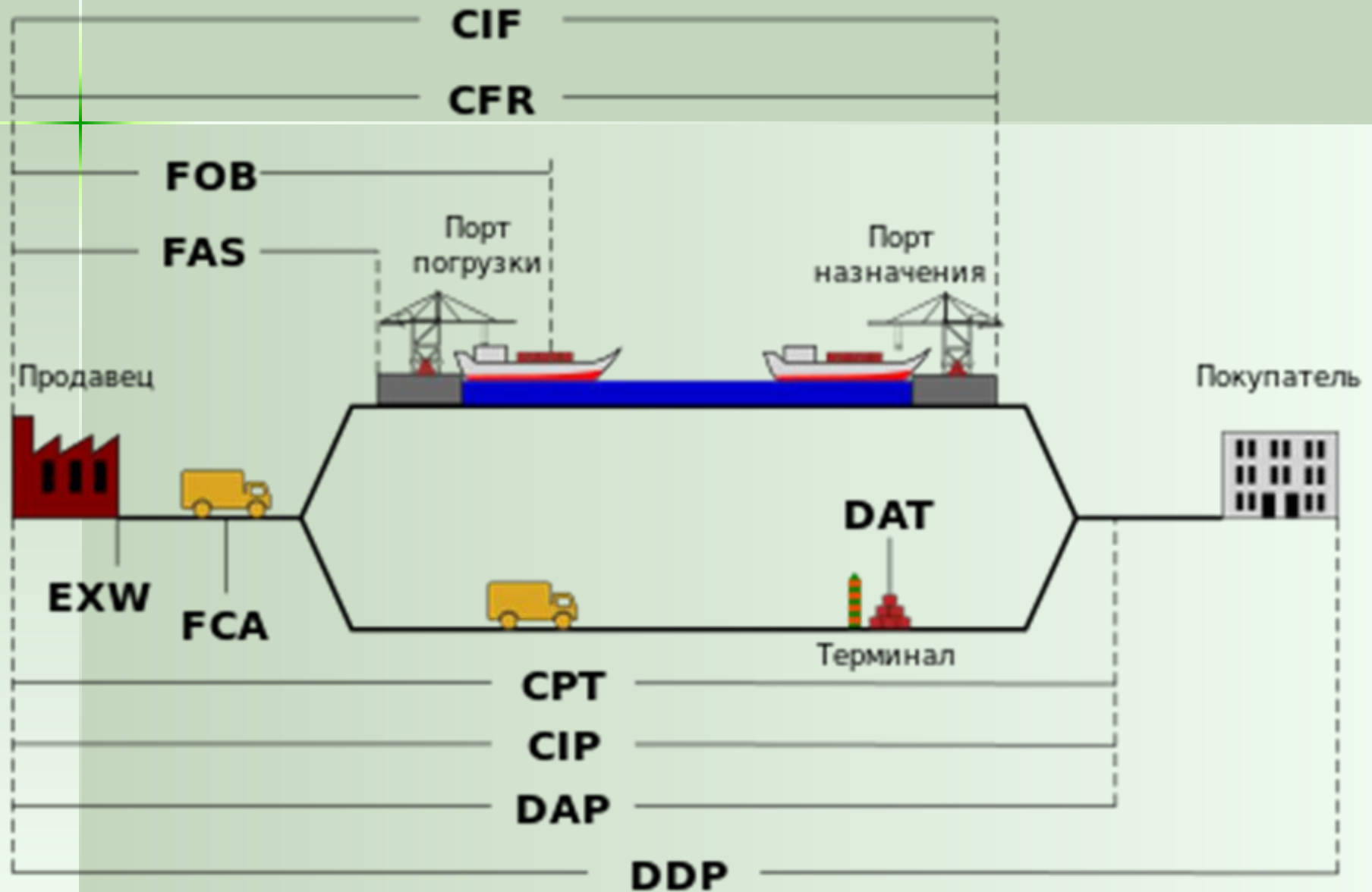
Объект договора (товар, выполнение конкретных работ или услуг) детально описывается либо в самом тексте договора, либо выносится в приложения, где приводятся его характеристики и описания.

Базисные условия поставки - это условия, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара, и устанавливают момент перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя.

Базисные условия поставки определены **Инкотермс 2010**

| | | | |
|----------|-------------|---|---|
| E | EXW: | Ex work | Франко-завод |
| F | FCA: | Free carrier (named point) | Франко-перевозчик |
| | FAS: | Free alongside ship (port of shipment) | Франко-вдоль борта судна |
| | FOB: | Free on board (port of shipment) | Франко – борт судна |
| C | CAF: | Cost and freight (port of destination) | Стоимость и фрахт |
| | CIF: | Cost insurance and freight (port of destination) | Стоимость, страхование и фрахт |
| | CPT: | Carriage paid to (port of destination) | Доставка оплачена до... |
| | CIP: | Carriage, insurance paid to (port of destination) | Доставка, страхование оплачено до... |
| D | DAP: | Delivered at place | Поставлено в месте назначения. |
| | DAT: | Delivered at terminal | Доставка до терминала Экспортные платежи лежат на продавце, а импортные на покупателе. |
| | DDP: | Delivered duty paid | Товар доставляется заказчику, очищенный от пошлин и рисков. |

Инкотермс-2010

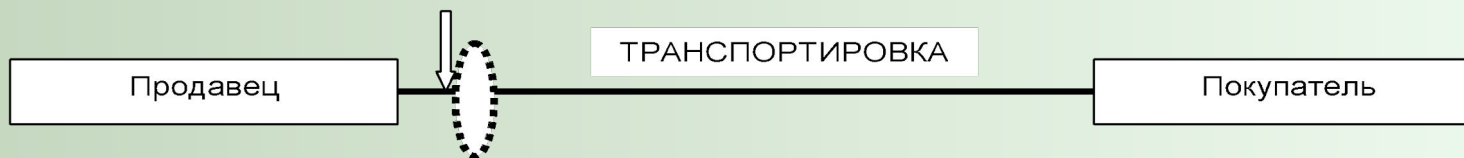


Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

Первая группа E содержит один термин EXW - ex works. По этому условию продавец несет минимальные риски и издержки по транспортировке, так как он предоставляет товар покупателю на собственной территории.

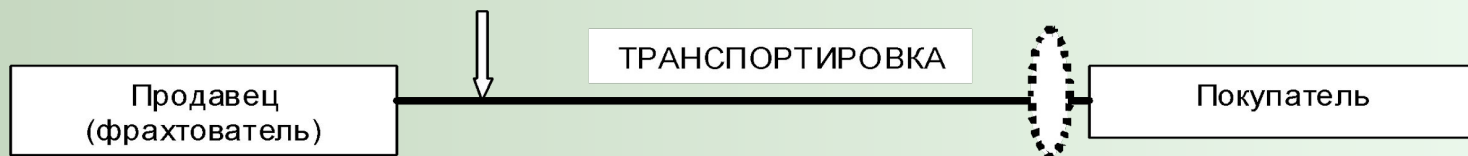


Вторая группа F включает термины FCA (free carrier at - франко-перевозчик), FAS (free alongside ship - франко-вдоль борта судна), FOB (free on board - франко-борт).

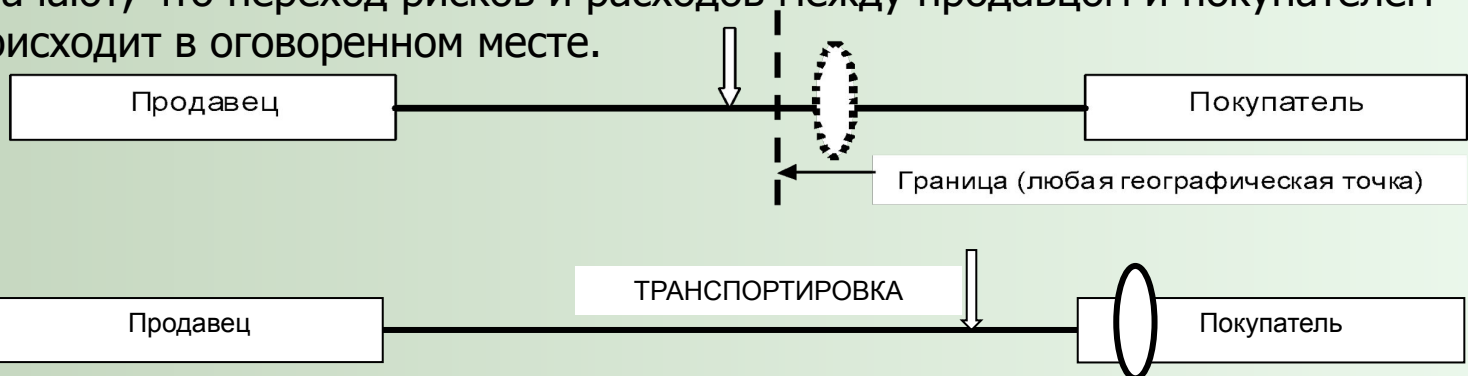


Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

Третья группа C состоит из четырех терминов: CFR (cost and freight) - стоимость и фрахт, CIF (cost, insurance and freight) - стоимость, страхование и фрахт; CPT (carnage paid to) - перевозка оплачена до, CIP (carnage and insurance paid to) - перевозка и страхование оплачены до.



Четвертая группа D включает следующие термины DAP (Delivered At Place) - поставка до места, DAT (Delivered At Terminal) - доставка до терминала. Они означают, что переход рисков и расходов между продавцом и покупателем происходит в оговоренном месте.



Учебный вопрос 3:

Существенные условия международных контрактов

При определении **количества товара** в контракте стороны согласовывают:

- единицу измерения количества,
- систему мер и весов,
- порядок установления количества товара.

Статья "**Качество товара**" обязательна для каждого контракта.

Способы определения качества товара:

- по стандартам;
- по техническим условиям (описанию);
- по образцам;
- по предварительному осмотру;
- по содержанию отдельных веществ в товаре;
- тель-кель.

Сертификат качества - основной документ, подтверждающий качество товара. Он выдается либо фирмой-изготовителем, либо нейтральной организацией, осуществляющей проверку качества товара. В мировой торговле известны случаи, когда крупные фирмы брали дополнительную плату за предоставление сертификата качества.

Учебный вопрос 3:

Существенные условия международных контрактов

Срок поставки - это момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателя. Товар может быть поставлен одновременно или по частям.

Срок поставки может быть установлен:

- определением периода поставки (месяц, квартал, год);
- определением календарного дня поставки;
- специальными терминами («немедленная поставка», «со склада» и др.).

Чаще используют **календарные периоды** для определения сроков поставки (месяц, квартал). Редко - фиксируется определенная календарная дата.

Немедленная поставка - срок от 1 до 14 рабочих дней после заключения сделки. Это сделки на биржах, аукционах, при продаже со складов продавца.

Досрочная поставка товара должна специально оговариваться в контракте. Если нет - то только с согласия покупателя.

В контракте может указываться **дата поставки**, которой может считаться:

- дата транспортного документа (коносамента, накладной и т.д.);
- дата расписки транспортной фирмы в приеме груза для транспортировки;
- дата складского свидетельства;
- дата подписания приемо-сдаточного акта представителями продавца и покупателя.

Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

В договорах КП могут применяться различные цены:

твердая (фиксированная) цена вносится в контракт на переговорах и не подлежит изменению в ходе его исполнения. Обычно для краткосрочных сделок (1-1,5 года).

цена с последующей фиксацией (плавающая цена), которая в контракте прямо не указывается. Здесь указывается способ установления цены в будущем, на момент исполнения контракта;

скользящая (подвижная) цена предусматривает фиксацию исходной (базисной) цены в контракте, которая в течение исполнения соглашения может измениться по согласованному методу при изменении цен на комплектующие, рабочую силу и др.

Формула цены в контракте

$$C_1 = C_0 \times \left(A + B \frac{M_1}{M_0} + D \frac{P_1}{P_0} + \dots \right)$$

C_1 – окончательная цена;

C_0 – базовая цена;

A – коэффициент торможения, то есть неизменяемая доля в переменной части цены. Его величина от 0,1 до 0,2.

B, D – доли, которые занимают в цене отдельные составляющие, например, стоимость материалов, стоимость рабочей силы;

M_1 и M_0 – цены на материалы, используемые для продукции, на периоды их закупки поставщиком (M_1) и установления базовой цены (M_0);

P_1 и P_0 – индексы заработной платы в момент исполнения и подписания контракта;

+... – означает возможность учета и других компонентов, существенно влияющих на цену, например, топливо.

В статье **Условия платежа** указываются:

- вид валюты платежа;
- способ и порядок расчетов за поставленный товар;
- сроки и место платежа;
- перечень документов, представляемых к оплате;
- защитные меры против необоснованной задержки платежа либо других нарушений платежных условий.

Международные способы платежа:

- платеж наличными,
- платеж в кредит,
- их сочетание.

Платеж наличными включает формы:

Чек - письменное распоряжение покупателей своим банкам выплатить указанные в них суммы предъявителям или по их приказу другим лицам (ордерные чеки).

Банковский перевод - экспортеры направляют импортерам счета за поставленные товары, выполненные работы. Плательщики отсылают в свои банки платежные поручения на перевод денег на счета экспортеров.

Инкассо - это обязательство банка по поручению экспортера получить от импортера сумму платежа по контракту против передачи последнему товарных документов и перечислить ее экспортеру.

Аккредитив - обязательство покупателя открыть к установленному в контракте сроку в определенном банке-эмитенте аккредитив в пользу продавца на оговоренную сумму.

Учебный вопрос 3: Существенные условия международных контрактов

В статье **Упаковка** указываются вид и характер упаковки, ее качество, размеры, способы оплаты, а также нанесение на упаковку соответствующей маркировки.

Требования к упаковке:

- общие - обязанности продавца обеспечить сохранность груза при определенном способе перевозки;
- специальные - указываются импортером и связаны с особенностями перевозки и хранения товара на территории страны-импортера.

Маркировка грузов — безусловная обязанность продавца. Реквизиты маркировки согласуются и указываются в контракте.

Маркировка должна содержать:

- наименование покупателя и его адрес,
- номер контракта,
- номер ящика (если несколько ящиков, нумерация - в виде дроби: в числителе номер ящика, в знаменателе - число ящиков в партии),
- вес нетто и брутто,
- при необходимости дополнительную маркировку.

Требования к упаковке и маркировке грузов

| | | | |
|---|--|---|---|
|  | - Хрупкое. Осторожно |  | - Крюками не брать |
|  | - Беречь от солнечных лучей |  | - Место упаковки |
|  | - Беречь от влаги |  | - Здесь поднимать тележкой запрещается |
|  | - Беречь от излучения |  | - Вверх |
|  | - Ограничение температуры |  | - Центр тяжести |
|  | - Скоропортящийся груз |  | - Тропическая упаковка |
|  | - Герметичная упаковка |  | - Штабелировать запрещается |
|  | - Поднимать непосредственно за груз |  | - Штабелирование ограничено |
|  | - Открывать здесь |  | - Зажимать здесь |
|  | - Защищать от радиоактивных источников |  | - Не зажимать |
|  | - Не катить |  | - Предел по количеству ярусов в штабеле |

Типичные ошибки во внешнеторговых контрактах

- ⦿ Несоответствие контракта или какого-либо его условия императивным предписаниям закона
- ⦿ Существенные расхождения в решении одних и тех же вопросов в праве разных государств
- ⦿ Неточности при применении в контрактах торговых терминов, сложившихся в практике м/н торговли
- ⦿ Противоречия между отдельными условиями контракта

Гарантии в экспортном контракте

