

**Муниципальное общеобразовательное бюджетное учреждение
средняя общеобразовательная школа №77 г.Сочи**

***Презентация для участия
во II этапе конкурса «Время перемен»
в рамках проекта
«Творцы единства и содружества»***

Тема: «Стратегии поведения в конфликте»

Куратор от школы: Краснеева Татьяна Михайловна

Работу выполнили ученицы 8 «Б» класса: Аргунова Светлана,
Бережнова Ксения, Мартиросян Элеонора, Дзадзамия Ольга,
Дудеева Анастасия, Кондакчян Милена, Енник Кристина



Конфликт - это отсутствие согласия между двумя и более сторонами

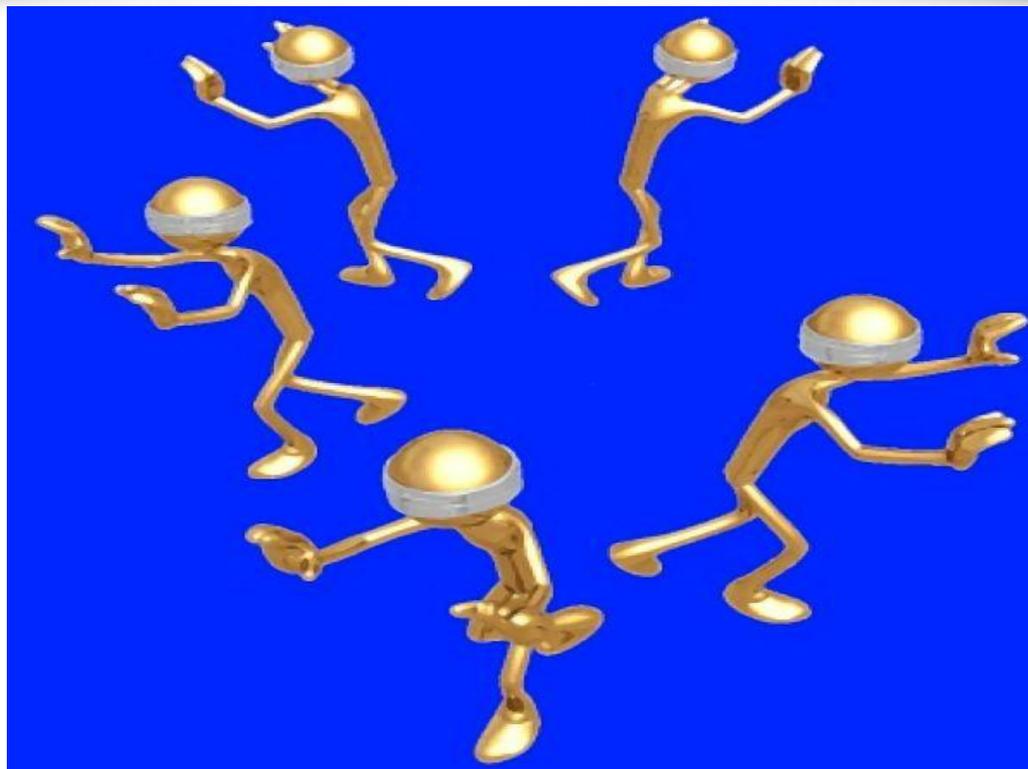
*Конфликты — это норма жизни.
Если в вашей жизни нет конфликтов,
проверьте, есть ли у вас пульс.
(Чарльз Ликсон, конфликтолог)*

Стратегии поведения в конфликте:



#6986270





Избегание (уход) – уклонение от принятия решений («никто не выигрывает в конфликте, поэтому я ухожу от него»)



Конкуренция (соперничество) –
стремление добиться преимуществ за
счёт другого



Приспособление – принесение в жертву собственных интересов ради интересов другого («чтобы ты выиграл, я должен проиграть»)



#6986270

Компромисс – соглашение на основе
взаимных уступок



Сотрудничество (кооперация) –
поиск решения, устраивающего обе
стороны

Как ведут себя в конфликте
герои сказок и басен?
Каковы их стратегии
поведения?



Стратегия поведения - избегание

«... Идет дорогой зайчик, плачет.
Ему навстречу – собака.

– Что, зайчик, плачешь?

– Как же мне не плакать? Была у
меня избёнка лубяная, а у лисы –
ледяная. Попросилась она ко мне
ночевать, да меня же и выгнала!

– Не плачь, зайчик! Я твоему
горю помогу!

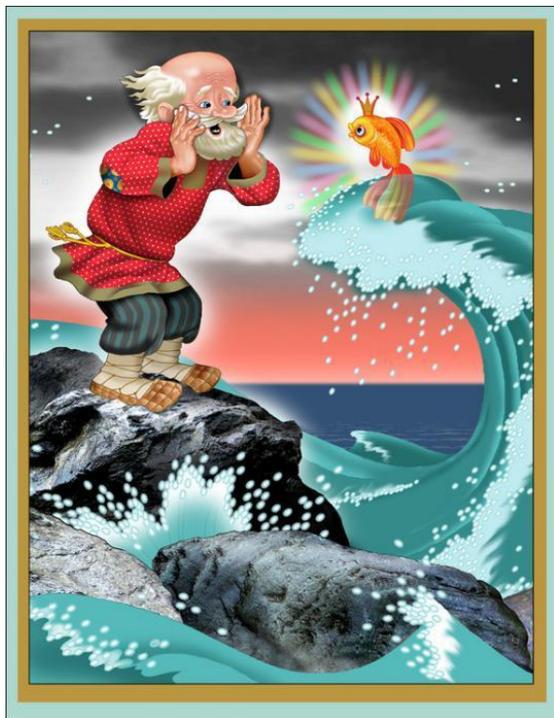
Подошли они к избёнке, и собака
залаяла.

– Тяф-тяф-тяф! Поди, лиса, вон!
А лиса им отвечает с печи.

– Как выскочу, как выпрыгну,
пойдут клочки по закоулочкам!

Собака испугалась и убежала.»

*(Русская сказка «Заюшкина
избушка»)*



Стратегия поведения – приспособление

“...Вот пошел старик к синему
морю...

Стал он кликать золотую рыбку,
Приплыла к нему рыбка,
спросила:

“Чего тебе надобно, старче?”

“...Смилуйся, государыня рыбка,
Разбранила меня старуха,
Надобно ей новое корыто...”

*(А.С.Пушкин “Сказка о золотой
рыбке”)*



Стратегия поведения - компромисс

Крик, шум на весь лес. И уже драка начинается. Вот тут-то Медведь и появился. Спорщики обратились к нему: «Рассуди нас по справедливости. Кому это яблоко присудишь, так тому и быть». И рассказали Медведю всё, как было. «Вот что, – рассудил Медведь, – все вы правы, и потому каждый из вас должен яблоко получить...». «Но тут только одно яблоко!» – сказали Ёж, Заяц и Ворона. «Разделите это яблоко на равные части, и пусть каждый возьмет себе по кусочку».

(В.Г.Сутеев “Яблоко”)



Стратегия поведения – конкуренция

Однажды Лебедь, Рак да Щука
Везти с поклажей воз взяли
И вместе трое все в него впряглись;
Из кожи лезут вон, а возу все нет
ходу!

Поклажа бы для них казалась и
легка:

Да Лебедь рвется в облака,
Рак пятится назад, а Щука тянет в
воду.

Кто виноват из них, кто прав - судить
не нам;

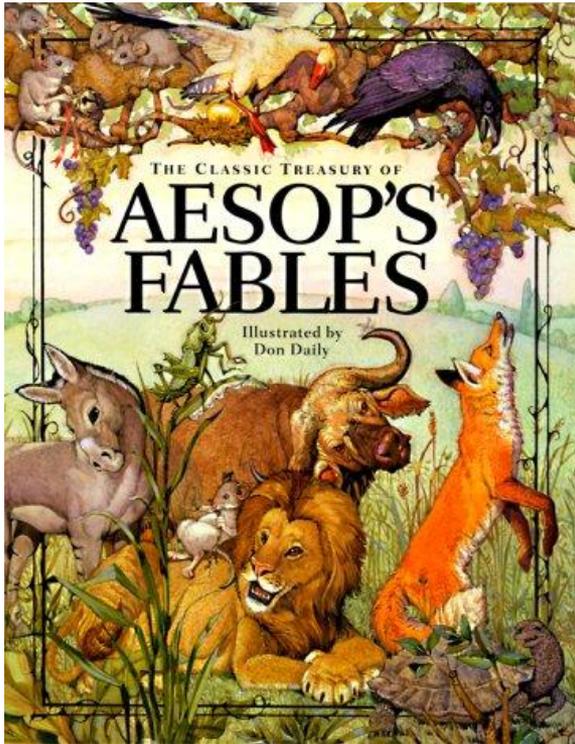
Да только воз и ныне там.

Когда в товарищах согласья нет,

На лад их дело не пойдет,

И выйдет из него не дело, только
мука.

(И.А. Крылов «Лебедь, рак и щука»)



Лев и вепрь боролись, пытаясь оттолкнуть друг друга от ручья, и вдруг увидели, как рядом с ними на дерево опустился гриф-падальщик. “Лучше пить вместе из ручья, – решили они, – чем кормить таких, как он”.

(басня Эзопа)

**Стратегия
поведения -
сотрудничество**

Как в конфликтной ситуации
или споре ведёте себя Вы?

Хотите проверить?

Тест «Оценка собственного
поведения в конфликтной ситуации»

Если вам свойственно то или иное поведение, поставьте соответствующее количество баллов после каждого номера ответа:

Часто- 3 балла

От случая к случаю- 2 балла

Редко- 1 балл

1. Угрожаю или дерусь.
2. Стараюсь принять точку зрения противника, считаюсь с ней как со своей.
3. Ищу компромиссы.
4. Допускаю, что не прав, даже если не могу поверить в это окончательно.
5. Избегаю противника.
6. Желая во что бы то ни стало добиться своих целей.
7. Пытаюсь выяснить, с чем я согласен, а с чем- категорически нет.
8. Иду на компромисс.
9. Сдаюсь.
10. Меняю тему...
11. Настойчиво повторяю одну мысль, пока не добьюсь своего.
12. Пытаюсь найти исток конфликта, понять, с чего все началось.
13. Немножко уступлю и подтолкну тем самым к уступкам другую сторону.
14. Предлагаю мир.
15. Пытаюсь обратить все в шутку.

Обработка результатов теста: подсчитайте количество баллов под номерами 1,6,11 это тип поведения «А» и т. д.

Тип «А» - 1, 6, 11

тип «Б» - 2, 7, 12

тип «В» - 3, 8, 13

тип «Г» - 4, 9, 14

тип «Д» - 5, 10, 15

Если вы набрали больше всего баллов под буквами:

«А» - конкуренция. Вы до последнего стоите на своем, защищая свою позицию. Во чтобы то ни стало стремитесь выиграть.

«Б» - сотрудничество. Вы придерживаетесь мнения, что всегда можно договориться. Во время спора вы пытаетесь предложить альтернативу, ищите решения, которые удовлетворяли бы обе стороны.

«В» - с самого начала вы согласны на компромисс.

«Г» - приспособление. Вы с готовностью встаете на точку зрения противника, отказываясь от своей.

«Д» - избегание . Ваше кредо - «вовремя уйти». Вы стараетесь не обострять ситуацию, не доводить конфликт до открытого столкновения.



***Соотношения интересов и результатов
для каждого участника конфликта:***

<p>Соперничество Выигрывает А, проигрывает Б</p>	<p>Сотрудничество Выигрывают и А, и Б</p>
<p>Компромисс А и Б делят выигрыш и потери</p>	
<p>Игнорирование Проигрывают и А, и Б</p>	<p>Приспособление Проигрывает А, выигрывает Б</p>



*Спасибо за внимание!
Желаем удачи!*