

Тема 2. Международное разделение труда

- 1. Сущность и типы международного разделения труда**
- 2. Показатели и факторы развития международного разделения труда**
- 3. Формы международного разделения труда**

«Основное правило каждого здравомыслящего главы семьи — никогда не пытаться сделать дома то, что дешевле купить, нежели произвести самому. Портной не пытается шить себе обувь, а покупает ее у сапожника. Сапожник не пытается сшить себе одежду, а нанимает портного. Фермер не пытается сделать ни то, ни другое, а пользуется услугами обоих этих ремесленников. Каждый из них находит выгодным для себя использовать свое собственное производство таким образом, при котором он обладает некоторыми преимуществами перед соседями, и покупать на часть своего продукта или (что то же самое) за цену, составляющую часть этого продукта, все, что бы ему ни понадобилось»

Адам Смит, 1776 г.

1. Сущность и типы международного разделения труда

- К. Маркс в «Капитале» отмечал, что разделение труда в обществе — независимо от того, опосредовано оно товарообменом или нет — свойственно самым различным общественно-экономическим формациям, и что «труд и разделение труда» (подчеркнуто К. Марксом) всегда существовали в той или иной другой форме», что «без труда и разделения труда нет общества»

Сущность международного разделения труда

- Международное разделение труда (МРТ) — материальная предпосылка налаживания эффективного экономического взаимодействия государств, объективная основа производственных, научно-технических, коммерческих связей между всеми странами мира, прямое продолжение общественного разделения труда, закономерный итог его развития внутри стран и между ними
- МРТ - разделение труда между странами в определенных количественных и качественных пропорциях, опосредованное обменом
- МРТ – взаимосвязанный процесс специализации отдельных стран, предприятий и их объединений на определенных видах производственной деятельности: товарах, услугах, результатах научно-технического прогресса, которые реализуются на мировом рынке

Типы международного разделения труда

Общее МРТ — по сферам производства и отраслям народного хозяйства (отраслевая специализация). Отсюда вытекает деление стран-экспортеров на индустриальные, сырьевые, аграрные и т. д.

Частное МРТ — специализация на отдельных видах готовой продукции и услуг (предметная специализация).

Единичное МРТ — специализация на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов на стадиях технологического процесса (технологическая специализация). Это наиболее сложная и перспективная система, которая в растущей степени определяет взаимодействие национальных экономик в целом, а также отдельных корпораций и фирм.

В значительной степени единичное и частное МРТ осуществляется в рамках единых транснациональных корпораций, но действующих в разных странах.

Единство внутригосударственного разделения труда (ВРТ) и МРТ

Внутригосударственное и международное разделение труда имеют ряд *общих черт*:

1. Относятся к общественному разделению труда
2. Свойственны две характерные черты — специализация на производстве определенных предметов и их обмен

Различия внутригосударственного разделения труда (ВРТ) и МРТ

- При развитии внутригосударственного разделения труда происходит прямая перестройка структуры национальной экономики (т. к. цель ВРТ — распределить капитальные вложения по отдельным отраслям экономики таким образом, чтобы можно было удовлетворить основные потребности народного хозяйства при имеющихся ограниченных капитальных, природных и людских ресурсах)
- При МРТ ее изменения осуществляются не прямо, а опосредованно, то есть путем приспособления национальной экономики к потребностям других стран-участниц МРТ.

2. Показатели и факторы развития международного разделения труда

Соотношение объёмов международной торговли и ВВП:

- Экспортная квота

$$K_{\text{exp}} = \frac{Q_{\text{exp}}}{\text{ВВП}} \bullet 100\%$$

- Характеризует уровень и эффективность реализации экспортного потенциала государства
- Показывает удельный вес ВВП, который направляется на экспорт
- Критерий – 10%
- Приоритет государственной внешнеторговой политики – максимизация данного показателя

Показатели развития международного разделения труда

- Импортная квота:

$$K_{imp} = \frac{Q_{imp}}{ВВП} \bullet 100\%$$

- Характеризует уровень импортозависимости национальной экономики
- Показывает соотношение объёмов импорта и собственного производства
- Критерий – 25%
- Приоритет государственной внешнеторговой политики – минимизация данного показателя

Показатели развития международного разделения труда

- Внешнеторговая квота:

$$K_{BT} = \frac{Q_{exp} + Q_{imp}}{ВВП} \bullet 100\%$$

- Комплексно характеризует уровень участия страны в процессах МРТ
- Показывает соотношение объёмов внешней торговли и собственного производства

Показатели развития международного разделения труда

- Коэффициент опережения темпов роста экспорта по отношению к темпам роста ВВП:

$$K_{TP_{\text{exp}}} = \frac{TPQ_{\text{exp}}}{TPQ_{\text{ВВП}}}$$

$K_{TP_{\text{exp}}} > 1$ свидетельствует об опережении темпов роста экспорта в сравнении с темпами роста ВВП, т.е. увеличивается степень участия страны в процессах МРТ

$K_{TP_{\text{exp}}} < 1$ свидетельствует об опережении темпов роста ВВП в сравнении с темпами роста экспорта, т.е. снижается степень участия страны в процессах МРТ

Показатели развития международного разделения труда

- Коэффициент опережения темпов роста импорта по отношению к темпам роста ВВП:

$$K_{TP_{imp}} = \frac{TPQ_{imp}}{TPQ_{ВВП}}$$

$K_{TP_{imp}} > 1$ свидетельствует об опережении темпов роста импорта в сравнении с темпами роста ВВП, т.е. увеличивается степень импортозависимости страны

$K_{TP_{exp}} < 1$ свидетельствует об опережении темпов роста ВВП в сравнении с темпами роста импорта, т.е. снижается степень импортозависимости страны в процессах МРТ

Показатели развития международного разделения труда

Коэффициент **внутриотраслевой международной специализации:**

$$\text{ВМС} = (\text{Экспорт} - \text{Импорт}) / (\text{Экспорт} + \text{Импорт}) * 100\%$$

- ✓ Показатель может колебаться от «-100» до «+100».
- ✓ В первом случае страна является исключительно импортирующей, во втором – исключительно экспортирующей тот или иной товар.

Показатели развития международного разделения труда

Коэффициент специализации (специализация по «нишам»), который рассчитывается в процентах:

$$\text{КС} = \frac{\text{внутреннее производство продукции}}{\text{внутреннее потребление продукции}} * 100\%$$

Эта формула показывает, что чем больший излишек произведенной продукции по сравнению с внутренним спросом, тем больше специализация страны на производстве данного товара

Показатели развития международного разделения труда

Коэффициент
международного
разделения труда

доля страны в
мировой торговле /
доля страны в
мировом ВВП

Если показатель превышает единицу – это свидетельствует о более высокой, в сравнении со среднемировым показателем привлечением страны или отрасли к международной торговле.

Факторы формирования МРТ

Природно-географические — определяются климатическими условиями, экономико-географическим положением, уровнем обеспеченности природными ресурсами;

Социально-экономические — определяются характеристиками рабочей силы, научно-техническим потенциалом, производственным аппаратом, масштабами и серийностью производства, темпами создания объектов производственной и социальной инфраструктуры, особенностями исторического развития, производственными и внешнеэкономическими традициями, социально-экономическим типом национального производства и внешнеэкономических связей;

Научно-технологический прогресс — расширение и углубление научно-исследовательских и конструкторских работ, ускорение темпов морального износа, увеличение оптимальных размеров предприятий, технологическая диверсификация.

3. Формы международного разделения труда

1. **Международная специализация производства**
(предметная, подетальная и технологическая)

2. **Международное производственное
кооперирование**

(межотраслевое, внутриотраслевое, отдельных
предприятий)

Направления МРТ:

Вертикальное

Горизонтальное

Международная специализация производства

Международная специализация:

концентрация производства однородной продукции в пределах одной страны или небольшого количества стран, которое создается для повышения его эффективности, снижения себестоимости продукции и повышение ее качества.

Определяющими моментами развития межгосударственной специализации является наличие запасов природных ресурсов, климатические условия, производственная база и существующий уровень технического развития отрасли.

Основные виды международной специализации производства:

отраслевая — специализация стран внутри отдельной отрасли производства, ее формы:

- а) предметная — специализация страны на выпуске отдельных изделий;
- б) поддетальна — специализация страны на выпуске отдельных деталей;
- в) агрегатная — специализация страны на выпуске узлов для машин и оборудования;
- г) технологическая — специализация страны на отдельных операциях технологического процесса.

Международная специализация производства

внутриотраслевая специализация – связана с ТНК и производством современных товаров, использованием результатов научно-технической деятельности;

межотраслевая специализация допускает концентрацию определенных отраслей производства в отдельных странах при условии отсутствия ряда других отраслей и обмен их продукцией (теория факторов производства). Характеризуется производством продуктов (**предметная специализация**) и полуфабрикатов (**подетальная специализация**);

Характерная особенность: общее проведение научных и технических исследований, которые нуждаются в больших капиталовложениях, процесс специализации на определенных видах научных исследований, которые тесно связаны с производственной специализацией.

Международно-специализируемая отрасль

Характерные признаки международно-специализируемой отрасли:

1. Значительно более высокая доля экспорта в данной отрасли по сравнению с долей экспорта в других отраслях. Например, в России экспорт энергетических ресурсов составляет около 40% всего объема экспорта. Соответственно ни одна другая отрасль не имеет столь высокого показателя экспорта.
2. Более высокий удельный вес такой отрасли в производстве данной страны по сравнению с ее долей в мировом производстве. Например, средний уровень сельскохозяйственного производства в мире составляет 7-9% мирового ВВП. А в ВВП Греции доля продукции сельского хозяйства – около 25%.

Международно-специализируемая отрасль

Основной показатель уровня международной специализации отрасли — коэффициент относительной экспортной специализации ($K_{оэс}$):

$$K_{оэс} = \frac{\mathcal{E}_c}{\mathcal{E}_m}$$

где \mathcal{E}_c - удельный вес товара в экспорте страны;

\mathcal{E}_m - удельный вес товара в мировом экспорте.

При $K_{оэс} > 1$: чем больше $K_{оэс}$, тем более явной является международная специализация данной отрасли.

При $K_{оэс} < 1$: чем ниже $K_{оэс}$, тем меньше оснований считать данную отрасль (товар) международноспециализируемой.

Международное производственное кооперирование

1) производственно-технологическое сотрудничество, которое включает:

- а) вопросы передачи лицензий и использование прав собственности;
- б) разработку и согласование проектно-конструкторской документации, технологических процессов, технического уровня и качества продукции, строительных и монтажных работ, модернизацию предприятий, которые кооперируются;
- в) совершенствование управления производством, стандартизацию, унификацию, сертификацию, распределение производственных программ;

2) торгово-экономические процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции;

3) послепродажное обслуживание техники.

Международное производственное кооперирование

Формы международной кооперации:

1. **Поставки в рамках лицензионных соглашений с дальнейшей оплатой товарами, которые произведены;**
2. **Снабжение комплектным оборудованием с дальнейшей оплатой товарами, которые на нем произведены; может включать обмен проектно-конструкторской документацией;**
3. **Подрядная кооперация;**
4. **Совместное производство;**
5. **Организация совместных предприятий;**
6. **Выполнение совместных проектов.**

Новые формы МРТ: пооперационное разделение труда

- **АУТСОРСИНГ** - передача части функций по обслуживанию деятельности своей компании другой организации, которая специализируется на данной сфере
- *Наиболее распространенные виды:* бухгалтерский, юридический, кадровый, логистический, транспортный аутсорсинг. эксплуатация объектов недвижимости, аутсорсинг персонала., IT- аутсорсинг.
- **Рынок:** 36-40% - Индия, около 20% - страны Латинской Америки, около 10-12% - КНР

АУТСТАФФИНГ

- привлечение компанией внештатного специалиста (фрилансера), который имеет соответствующие знания, профессиональные навыки и опыт на период выполнения соответствующего проекта
- вывод сотрудника за штат компании-заказчика и оформление его в штат компании-подрядчика, при этом он продолжает работать на прежнем месте и выполнять свои прежние обязанности, но обязанности работодателя по отношению к нему выполняет уже компания-подрядчик.

Спасибо за внимание