



# *Маркетинговый план Компании «Дана»*

*Дорога к успеху и здоровому будущему*

*Маркетинговый план Компании «Дана» - это эффективная, простая и сбалансированная система выплат.*

Этот проверенный бизнес-план разработан таким образом, чтобы максимально вознаградить дистрибьюторов Компании за проявленные ими усилия и обеспечить быстрый и прочный доход.

В этом бизнесе Вы можете легко подняться по карьерной лестнице. Карьера начинается с первой ступени, которая называется «независимый дистрибьютор».

# Словарь терминов

- **Личная активность** – минимальное, обязательное количество баллов, лично выкупленное у Компании независимым дистрибьютором в течение рабочего периода. Является обязательным условием для начисления возвратных скидок в рабочем периоде.
- **Личная закупка (личный объем, ЛО)** – количество баллов, приобретенное у Компании лично независимым дистрибьютором.
- **Групповой объем (ГО)** – суммарный объем ЛО всех дистрибьюторов сети.

# Словарь терминов

- **Групповой объем Директора («боковушка»)** – суммарный объем баллов, сделанный за рабочий период дистрибьюторами, Серебряными дистрибьюторами (СД), Золотыми дистрибьюторами (ЗД) и их группами, за исключением групп Директоров его структуры.
- **Балловое** наполнение 1 единицы продукции составляет 1 балл. Расчет возвратных скидок: количество единиц продукции (количество баллов)  $\times$  дистрибьюторская цена  $\times$  к.  $\times$  %, соответствующий Вашему рангу, где к. – коэффициент в переводе балловой стоимости в денежную и равен 0,7. Например:  $50б \times 100,0 \times 0,7 \times 15\% = 525$  грн.

# Дистрибьютор

**Чтобы стать полноправным дистрибьютором  
Компании "Дана", необходимо:**

- подписать Партнерское соглашение о сотрудничестве с компанией;
- выкупить Стартовый бизнес-пакет.

**Стартовый бизнес-пакет включает:**

- пакет документов для дистрибьютора;
- продукцию не менее чем на 10 баллов.



# Серебряный дистрибьютор

Как только Ваш ГО + ЛО достигнет **50** баллов, Вам присваивается ранг Серебряного дистрибьютора, что даст Вам возможность получать:

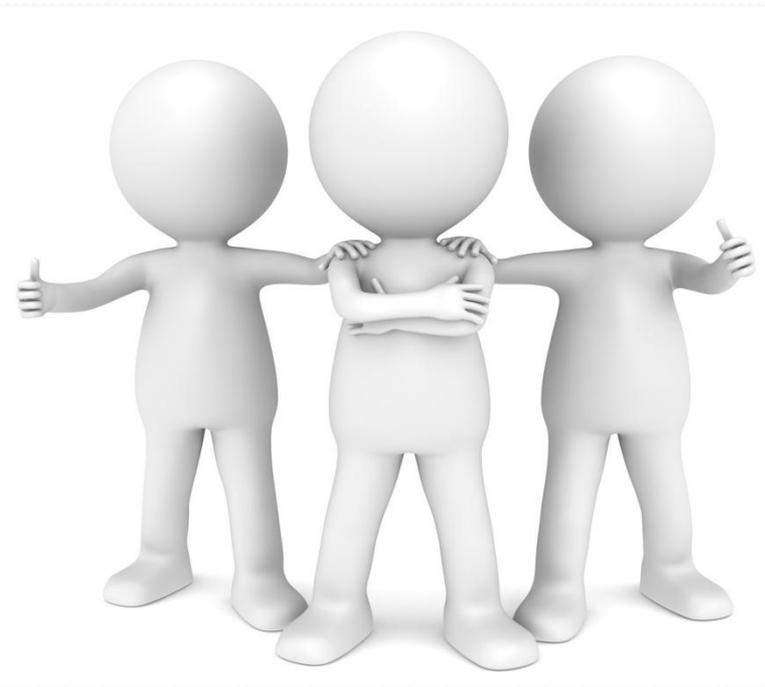
- **15%** возврата с Личного объёма + Прибыль от розничной продажи;
- **15%** от ГО, сделанного всеми привлеченными Вами дистрибьюторами.



# Золотой дистрибьютор

Когда Ваш общий ГО и ЛО достигнет 350 баллов, Вам присваивается ранг Золотого дистрибьютора, который позволит Вам получать:

- +20% возврата с Личного объёма + Прибыль от розничной продажи;
- 20% от ГО, сделанного всеми привлеченными Вами дистрибьюторами;
- 5% от ГО, сделанного всеми привлеченными Вами Серебряными дистрибьюторами.



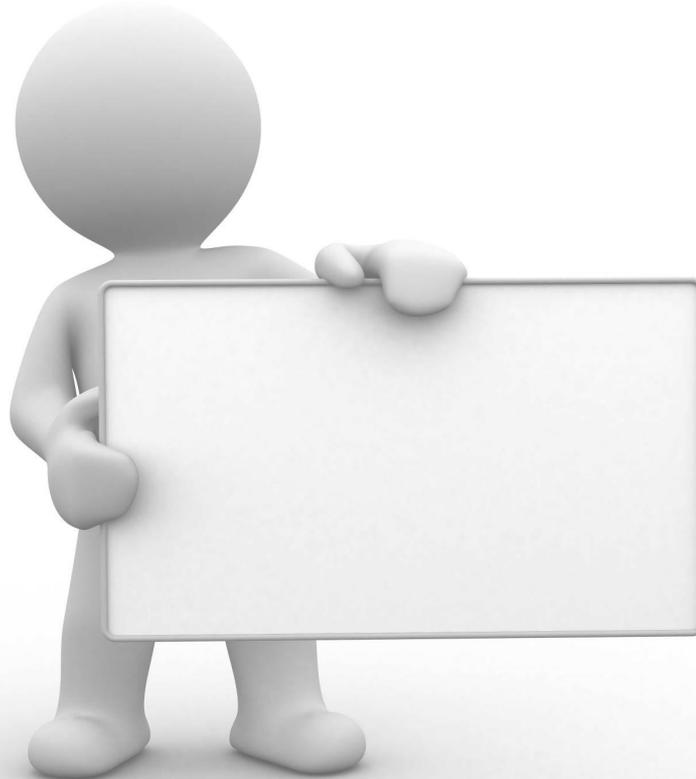
# Директор

Когда Ваш общий ГО и ЛО достигнет **700** баллов (из них **150** должны приходиться на квалификационный месяц), Вам присваивается ранг Директора, который позволит Вам получать:

- **+25%** возврата с Личного объёма + Прибыль от розничной продажи;
- **25%** от ГО, сделанного всеми привлеченными Вами дистрибьюторами;
- **10%** от ГО, сделанного всеми привлеченными Вами Серебряными дистрибьюторами;
- **5%** от ГО, сделанного всеми привлеченными Вами Золотыми дистрибьюторами.



**ПРИМЕЧАНИЕ:** чтобы получить бонусные выплаты от Компании за какой-либо месяц, Вам необходимо иметь Личную активность: **5 баллов** в этом месяце.



# Первая ступень маркетинг-плана

На Первой ступени МП Вы получаете бонусные выплаты от Компании за групповые объёмы тех дистрибьюторов, которые не достигли Вашего ранга. Через некоторое время Вы становитесь Директором, и некоторые Ваши дистрибьюторы тоже. Несмотря на то, что Ваш ранг одинаковый, Вы получаете комиссионные с ГО своих Директоров по 2-й ступени МП, если Вы в данном месяце являетесь квалифицированным Директором.

*Условия квалификации Директора: Ваш ГО должен составить 50 баллов, из которых 5 баллов и более должны приходиться на Ваш ЛО.*

# Вторая ступень маркетинг-плана

Количество квалифицированных Директоров по фронту

Глубина	1	2	3	4	5
1 поколение	5%	5%	5%	5%	5%
2 поколение		5%	5%	5%	5%
3 поколение			5%	5%	5%
4 поколение				5%	5%
5 поколение					5%

Таблица №1. Начисление основных процентов в зависимости от количества квалифицированных Директоров в данном месяце.

Кроме того, Вы как квалифицированный Директор, получаете также дополнительные проценты скидки от объема всех баллов, выполненных в квалификационном месяце сетью Ваших дистрибьюторов.

Количество единиц (баллов) продукции	Дополнительный бонус
250	3%
500	5%
1000	7%
2500	9%
5000	10%
10 000	11%
20 000	12%
40 000	14%

Таблица №2. Начисление дополнительных процентов скидки в зависимости от объема выполненных баллов всей сети.

**ПРИМЕЧАНИЕ:** Дополнительные проценты начисляются для каждого поколения Директоров индивидуально!



Дополнительные проценты (до 14%) зависят как от объема Вашей сети, так и от объема сети Вашего первого поколения.

Например, у Вас 4 линии Директоров. Ваш общий объем равен 10000 баллов (11%). Объем сети 1 Директора – 500 (5%); 2-го – 1000 (7%); 3-го – 5000 (10%); 4-го – 3500 (9%) баллов. Вы получите с 1 линии – 6%, со 2-й – 4%, с 3-й – 1%, с 4-й – 2%.

То есть, к обязательным 5% (Табл. №1) Вы получаете дополнительный %, определяемый разницей между Вашим объемом и объемом Ваших Директоров – он является безграничным (инфинити бонус) и начисляется на все поколения Директоров.

Сделай первый шаг во  
Вселенную Возможностей  
с Компанией «ДАНА»!

