

ЛЕКЦИЯ 8

Неоинстституциональная и Новая институциональная экономика

К.Э.Н., доцент

ДЖАНО ДЖОМАА



1) Общая характеристика
неоинституциональной экономики.

Родоначальники неoinституционализма с 70-х XX века

Представитель	Основной труд
Рональд Коуз (род. 1910)	«Природа фирмы» 1937
Оливер Уильямсон (род. 1932)	«Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, «отношенческая» контрактация» 1985
Дуглас Норт (род. 1920)	«Институты, институциональные изменения и функционирование экономики» 1990

Структура научной теории и неоинституционализм

- Неоинституционализм оставляет неизменным жесткое ядро неоклассики, корректируется только защитная оболочка.
- Не отказываясь от традиционного микроэкономического инструментария, неоинституционалисты стремятся объяснить являвшиеся внешними для неоклассики факторы – идеологию, нормы поведения, законы семью и т.д.



□ Изменения в защитной оболочке:

1. Рассматривается более широкий спектр форм собственности: наряду с частной собственностью, анализируется коллективная и государственная, сопоставляется их сравнительная эффективность в обеспечении сделок на рынке.
2. Вводится понятие информационных издержек – это издержеки, связанных с поиском и получением информации о сделке и о ситуации на рынке.
3. Наряду с производственными издержками, допускают существование трансакционных – издержки, возникающие при совершении сделок.

Основные направления исследований в рамках неинституциональной экономики

1. Теория прав собственности.
2. Теория трансакционных издержек.
3. Экономика права.
4. Теория общественного выбора.
5. Новая экономическая история.

Теория прав собственности

- Под системой прав собственности понимается множество норм, регулирующих доступ к редким ресурсам.
- Система прав собственности устанавливается или государством или обычаями, традициями, моральными и религиозными установками.
- Права собственности представляют собой «пучки правомочий» на принятие решений по поводу ресурсов. Каждый пучок может расщепляться на отдельные

□ **Оноре определил следующие правомочия, входящие в пучок прав собственности:**

1. Право владения.
2. Право пользования.
3. Право управления.
4. Право на доход.
5. Право на капитальную ценность вещи (определение дальнейшей судьбы).
6. Право на безопасность (защита от экспроприации).
7. Право на завещание и наследование.
8. Бессрочность.
9. Запрещение вредного использования.
10. Ответственность в виде взыскания.
11. Остаточный характер, т.е. обязательность возврата переданных кому-либо правомочий по истечении срока.

- Обмен отдельными правомочиями происходит на рыночной основе.
- По Коузу, «в результате переговоров между собственниками тот из них, кто из обладания правом способен извлечь большую выгоду, выкупит его у того, кто рассматривает своё право как меньшую ценность».
- Для эффективной работы рынка необходимо «спецификация» прав собственности.

- Спецификация – это точное определение всех правомочий собственника.
- Если набор прав четко определен, но нет достаточной защиты, то увеличивается риск неопределенности.
- В реальном мире не может быть стопроцентной защиты и спецификации правомочий, поскольку для этого необходима полная, исчерпывающая информация.
- Когда права неточно установлены, либо правомочия попадают под ограничения, которые снижают эффективность использования ресурсов и их ценность, тогда образуется место для Размывания.

Понятие транзакционных издержек

- Транзакционные издержки – это издержки, которые относятся не к производству продукции непосредственно (расходы на сырье, заработную плату, материалы, транспортировку и пр.), а с сопутствующими этому производству косвенными затратами на сбор и поиск всей необходимой для деятельности информации, заключение различных сделок, контрактов, договоров и пр.

- Существует несколько видов трансакционных издержек. Перечислим важнейшие из них.
 1. **Издержки поиска информации.**
 2. **Издержки заключения хозяйственного договора (контракта).**
 3. **Издержки измерения.**
 4. **Издержки спецификации и защиты прав собственности.**
 4. **Издержки оппортунистического поведения (стремление к личной выгоде с использованием коварства, обмана, сокрытия информации и других действий).**

Экономика права

- **Экономика права** ведет анализ экономическими методами, но областями ее исследования являются, как экономика, так и правовая сфера.
- **Экономика права** изучает два ряда проблем:
во-первых, как реагируют экономические агенты на различные правовые установления;
во-вторых, как меняются сами правовые нормы под воздействием экономических факторов.
- **Основное положение экономики права** состоит в следующем: юридические правила должны подражать рынку.
- По мнению американского экономиста Дж. Хиршлейфера, концептуальный каркас экономики права составляют три теоремы: **теорема А. Смита**, **теорема Р. Коуза** и **теорема Р. Познера**.

Теорема А. Смита

- **Теорема А. Смита** гласит, что добровольный обмен повышает благосостояние участников сделки.
- Отсюда вывод: законодательство должно всемерно поощрять обмен:
во-первых, устраняя искусственные барьеры любого рода,
во-вторых, обеспечивая юридическую защиту добровольно заключаемых контрактов.
- Соответственно, законодательство должно обеспечивать безопасность участников контрактов, обеспечивая безопасность вкладчиков и владельцев ценных бумаг и т.д.

Эффект богатства гласит, что при повышении цен стоимость таких элементов богатства, как акции, облигации, срочные активы, падает и население, владеющее ими, беднеет. В результате совокупный спрос сокращается.

- **Теорема Коуза** гласит: *При наличии трех условий, а именно, четкой спецификации прав собственности, нулевых транзакционных издержках и отсутствии эффекта богатства, первоначальное распределение прав собственности будет нейтрально по отношению к конечному размещению ресурсов, а проблемы окружающей среды могут быть решены эффективным образом на основании частных соглашений между собственниками при условии, что отсутствуют операционные издержки, т.е. отсутствует обман, нет информационной асимметрии.*

Эффект богатства гласит, что при повышении цен стоимость таких элементов богатства, как акции, облигации, срочные активы, падает и население, владеющее ими, беднеет. В результате совокупный спрос сокращается.

- **Теорема Р. Познера**
- Р. Познер, указывал, что в случае запретительно высоких ТАИ права следует передавать тем, кто больше их ценит (т. е. лицу, которое получило бы их, если бы ведение переговоров было возможно).

Теория общественного выбора

- **Теорию общественного выбора** называют иногда "новой политической экономией", так как она изучает политический механизм формирования макроэкономических решений.
- Теория общественного выбора — это теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих интересах.
- Теория общественного выбора опирается на три основные предпосылки:
 - Индивидуализм;
 - Концепция «экономического человека»;
 - Трактовка политики как процесса обмена.

Индивидуализм

- ▣ **Индивидуализм:** люди действуют в политической сфере, преследуя свои личные интересы и нет грани между бизнесом и политикой.

Концепция «экономического человека»

- **Концепция «экономического человека».**
все люди от избирателей до президента руководствуются в своей деятельности экономическим принципом: сравнивают предельные выгоды и предельные издержки.

Трактовка политики как процесса обмена на

Трактовка политики как процесса обмена

:

Если на рынке люди меняют яблоки на апельсины, то в политике платят налоги в обмен на общественные блага. Этот обмен не очень рационален. Обычно налогоплательщики одни, а блага за счёт налогов получают другие.

Теория общественного выбора и Парадокс голосования (Парадокс Кондорсе)

- Парадокс голосования (Парадокс Кондорсе): парадокс возникает вследствие того, что голосование на основе принципа большинства не обеспечивает выявления действительных предпочтений общества относительно экономических благ.
- Для разрешения этого парадокса существует несколько приемов для влияния на представителей власти с целью принятия выгодного для ограниченной группы избирателей политического решения.
- К этим приемам относятся: лоббизм и логроллинг

Лоббизм

- **Лоббизм** строится, как правило, на взаимовыгодном обмене между бизнесом и законодательной властью: первая сторона получает необходимые ей «послабления» в области ценовой и налоговой политики, вторая (в лице депутатов и их партий) — материальную поддержку на предстоящих парламентских выборах.

Логроллинг

- **Логроллинг** - практика взаимной поддержки политических деятелей различной ориентации, помогающих друг другу добиваться нужных решений путем «торговли голосами» (по принципу «я голосую за тебя, а ты — за меня»), в результате чего могут приниматься решения, приносящие выгоды отдельным группам давления.
- Классической формой логроллинга является «бочонок с салом» — закон, включающий набор небольших локальных проектов.

Чтобы получить одобрение, к общенациональному закону добавляется целый пакет разнообразных, нередко слабо связанных с основным законом предложений, в принятии которых заинтересованы различные группы депутатов. Чтобы обеспечить его прохождение, к нему добавляют всё новые и новые предложения («сало»), пока не будет достигнута уверенность в том, что закон получит одобрение большинства депутатов.

Новая экономическая история

- Новая экономическая история — это направление новой институциональной экономической теории, в рамках которого количественный анализ исторических данных основан на логике индивидуального выбора и рациональности экономических агентов.
- Появление новой экономической истории как самостоятельного направления исследований приходится на 50-е годы XX века. Одним из родоначальников новой экономической истории считается Д. Норт.
- Что может дать обращение экономической теории к истории?
 - Во-первых, появляется возможность систематического получения новой информации, по отношению к которой экономическая теория оказывается не только потребителем, но и производителем.
 - Во-вторых, появляется возможность для получения информации более высокого качества из далекой истории, это обусловлено тем, что полученная информация уже не затрагивает существенным образом интересы ныне живущих.
 - В-третьих, обращение экономической теории к истории позволяет реинтерпретировать историю. Это относится к проблеме переосмысления так называемых стилизованных фактов. Например, относительно роли железных дорог в обеспечении роста валового национального продукта США в XIX веке. В соответствии с результатами исследований, полученных нобелевским лауреатом в области экономики Р. Фогелем, оказалось, что оцененный вклад железных дорог в экономический рост составлял лишь около 5 %.

2) Общая характеристика новой институциональной экономики.

- Основные представители новой институциональной экономики: Дж. Нэш, Дж. фон Нейман, Л. Тавено, О. Фавро.

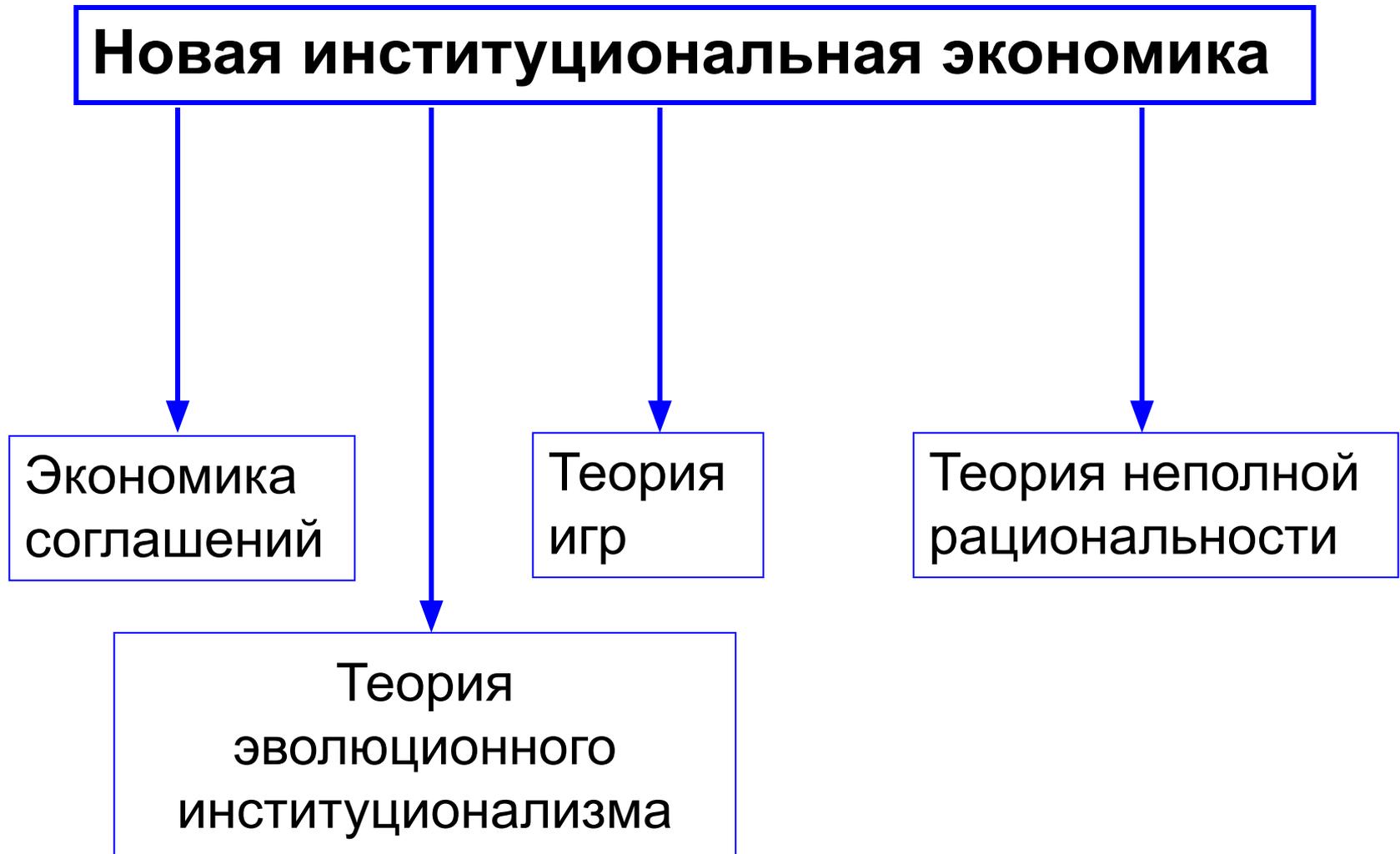
Структура научной теории и новая институциональная экономика

Новая институциональная экономика изменяет «жесткое ядро» неоклассики:

1. Попытка создать новую теорию институтов. «Институты задают рамки восприятию интересов, но в то же время индивиды способны изменить институциональные рамки» - Д. Норт.
2. Нанесен удар по модели общего равновесия Вальраса теорией игр.
3. Принцип оптимизации заменяется принципом удовлетворительности.
4. Ставится под сомнение экзогенный (внешний) характер предпочтений



Новая институциональная экономика



Экономика соглашений

- Специфика Экономики соглашений состоит в том, что рыночная экономика рассматривается не как отдельно взятый объект исследования, а как подсистема общества.
- Система общества включает различные «институциональные подсистемы», каждая подсистема характеризуется особыми способами координации между людьми — «соглашений» — и особыми требованиями к действиям людей — «норм поведения». Такой анализ, являющийся «сердцевиной» исследований представителей экономики соглашений

Разновидности подсистем в рамках концепции экономики соглашений

- Рыночная подсистема. Она включает в себя «рынок», анализируемый в неоклассической теории.
- Индустриальная подсистема. Она состоит из промышленных предприятий.
- Традиционная подсистема. Она включает персонифицированные связи и традиции.
- Гражданская подсистема. Она базируется на принципе подчинения частных интересов общим.
- Подсистема общественного мнения.
- Подсистема творческой деятельности. В этом мире основной нормой поведения является стремление к достижению неповторимого, уникального результата.
- Экологическая подсистема. В данной подсистеме координация действий осуществляется в соответствии с природными циклами и направлена на поддержание «баланса окружающей среды».

Сущность теории игр.

- **Теория игр** — математический метод изучения оптимальных стратегий в играх.
- Под игрой понимается процесс, в котором участвуют две и более сторон, ведущих борьбу за реализацию своих интересов. Каждая из сторон имеет свою цель и использует некоторую стратегию, которая может вести к выигрышу или проигрышу — в зависимости от поведения других игроков.
- Теория игр помогает выбрать лучшие стратегии с учётом представлений о других участниках, их ресурсах и их возможных поступках.

Сущность теории неполной рациональности.

- Теория неполной рациональности – это теория, которая содержит альтернативные процедуры выбора в условиях неполной информации.
- Процесс принятия решения включает две стадии:
 - 1) поиск;
 - 2) принятие удовлетворительного варианта.
- В этой теории предполагается, что индивид не способен собрать весь объем информации о сделке и о ситуации на рынке, он не способен и обработать ее оптимальным образом.

Теория эволюционного институционализма

- В конце 1970-х годов основоположником Эволюционного направления институционализма стал Нобелевский лауреат – Дуглас Норт.
- С точки зрения Д. Норта и его последователей, эволюцию (историю) экономик различных стран следует трактовать с точки зрения институциональных изменений. Институты – это "правила игры" которые организуют взаимоотношения между людьми, уменьшают неопределенность этих взаимоотношений, вносят порядок в повседневную жизнь. «Институты, – пишет Дуглас Норт, – создают базовые структуры, с помощью которых люди на протяжении всей истории добились порядка и таким образом снизили степень своей неуверенности».
- Согласно Д. Норту, институциональная среда эволюционирует во времени. Институциональные изменения могут возникать **стихийно**, – тогда меняются неформальные правила игры для отдельных хозяйствующих субъектов – и **сознательно**, под влиянием государства, изменяющего те или иные формальные правила игры.