

ORIFLAME

9 СПОСОБОВ ЗАРОБОТКА



1 вид дохода: Экономия

Вы все слышали об Орифлейм. Слышали, сколько можно получить от продаж по каталогам.

НО это — только один из видов дохода в компании. Какие еще можно деньги получить здесь? И что для этого нужно сделать?

Все мы моемся мылом или гелем для душа, моем шампунем голову, чистим зубы, ухаживаем за кожей лица и рук. И мужчины, и женщины, и дети.

Это те товары, которые покупают все и всегда. И что интересно — они периодически заканчиваются. Если бы Вы продавали телевизоры (например), то одному и тому же покупателю сколько телевизоров Вы бы продали? Скорее всего, один. А в следующий раз ему же когда смогли бы телевизор продать? Через 10-15 лет. При условии, конечно, что проданный Вами первый телевизор не сломался на следующий же день покупки. Но в этом случае покупатель вряд ли захочет снова что-то у Вас приобретать, и в этом случае он потребует свои деньги обратно.

В случае же с Орифлейм мы имеем дело с качественной натуральной продукцией, что подтверждено не одним исследованием и не одним годом существования на рынке. При этом Орифлейм также предлагает нам скидку 20% на абсолютно ВСЮ продукцию после регистрации в компании.

Вы получаете:

- ⇒ гарантированное качество,
- ⇒ актуальные сроки хранения (нет просрочки),
- ⇒ герметичность (товар приходит прямо со склада, то есть до Вас его никто не открывал/не пробовал/не нюхал и т. д.),
- ⇒ НЕТ подделкам!!! (Вы покупаете продукцию с официального сайта компании Орифлейм со своего личного кабинета),
- ⇒ огромный ассортимент.

Что ВАЖНО: скидка 20% может увеличиваться в зависимости от Вашего личного товарооборота и товарооборота Вашей команды. Увеличиваться до 80%!!!

2 вид дохода: Подарки от компании



Практически каждый каталог компания организует различные конкурсы и акции. Можно получить **БЕСПЛАТНО** какой-либо продукт или набор из каталога. Также работает специальный каталог, где оплата производится спонсорскими баллами.

1 спонсорский балл — это 1 бонусный балл, который сделал своим личным товарооборотом приглашенный Вами партнер.

И в этом специальном каталоге будет то, что ни в каком из каталогов Вы не сможете купить, потому что там этого попросту не будет. Что это? Это серьезные подарки: телефоны, ноутбуки, украшения Сваровски, бизнес-принадлежности с логотипами Орифлейм и много другое. Ассортимент меняется от каталога к каталогу.

3 вид дохода: Немедленная прибыль

НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ



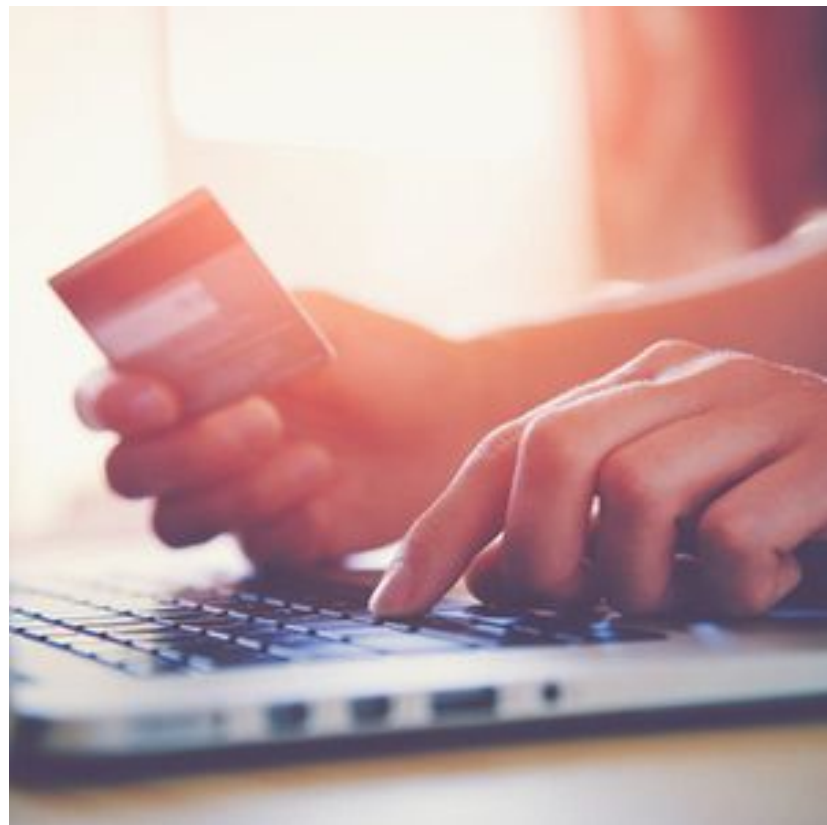
Цена в каталоге = 2 850 p
Цена для Консультанта = 2195 p



Рекомендуйте продукт
5 друзьям и получите
в 5 раз больше

Это непосредственные (всем хорошо известные) продажи по каталогам: Вы предлагаете своим клиентам (знакомым или незнакомым) продукцию компании по ценам каталога, а сами эту продукцию заказываете в своем личном кабинете со скидкой 20% (или выше, это зависит от Вашего уровня и объема собранных заказов). И разницу забираете себе. Это все знают.

4 вид дохода: Возврат с личных покупок

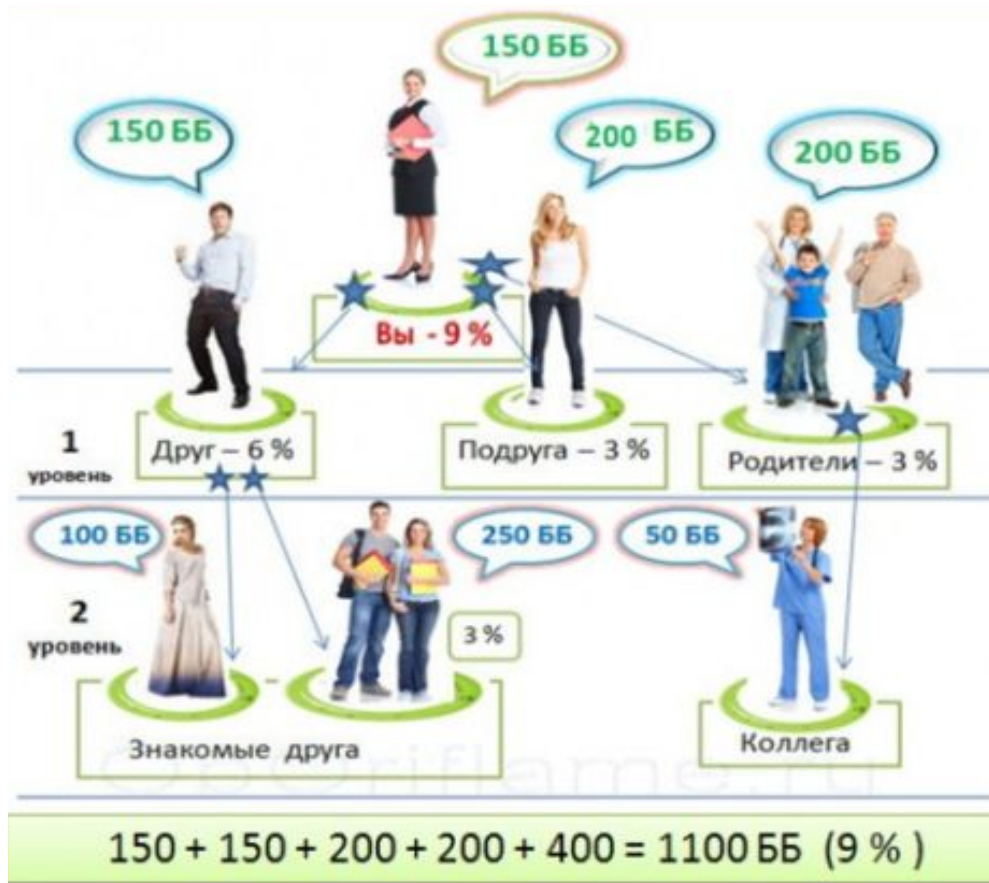


Делая заказ на 100 ББ Вы получаете обратно себе на счет 5% от стоимости своей покупки. Если заказ оформлен на 150 ББ и выше — то же самое, а также дополнительно идет процент от товарооборота Вашей команды. Если заказ на 250 ББ и выше — 10% от стоимости покупок Вам возвращается и процент от товарооборота Вашей группы.

ББ — сокращенное обозначение «бонусные баллы», это очки, которые присваиваются каждому товару в каталоге в зависимости от стоимости этого товара.

Кстати это нововведение стартовало в апреле 2017 года, а до этого попасть в Премьер-клуб можно было только начиная от 150 ББ.

5 вид дохода: Начисление комиссии



Это доход от товарооборота Вашей группы.

Ваша группа — это команда партнеров, кого Вы пригласили в свою структуру и зарегистрировали. Таким образом Вы, раскручивая бренд компании онлайн (через интернет) или оффлайн (через непосредственное общение), расширяете потребительскую сеть клиентов, т. е. приглашаете людей экономить на качественной продукции от Орифлейм и зарабатывать, занимаясь расширением потребительской сети покупателей.

Почему это работает? Потому что **НИКОГДА** один человек не продаст столько, сколько 10 человек смогут продать. А 10 человек никогда не смогут продать столько, сколько 1000 человек будет покупать **ДЛЯ СЕБЯ**.

Кто-то из приглашенных Вами останется простым потребителем, будет время от времени только покупать продукцию для себя и не заниматься поиском партнеров и построением команды.

Но будут и те, кто придет сюда именно на бизнес. Им неинтересно заниматься продажами, они хотят хороший растущий доход и возможность заниматься собственным бизнесом. И это — Ваши главные ключики. С ними Вы будете работать отдельно. И это — отдельная тема для отдельной статьи.

Тут сразу возникает назойливый таракан в голове: «Ага, значит, я тут буду тратить свои деньги, а кто-то там, кто выше меня по ветке, будет на мне зарабатывать, так что ли? Как-то это нехорошо...»

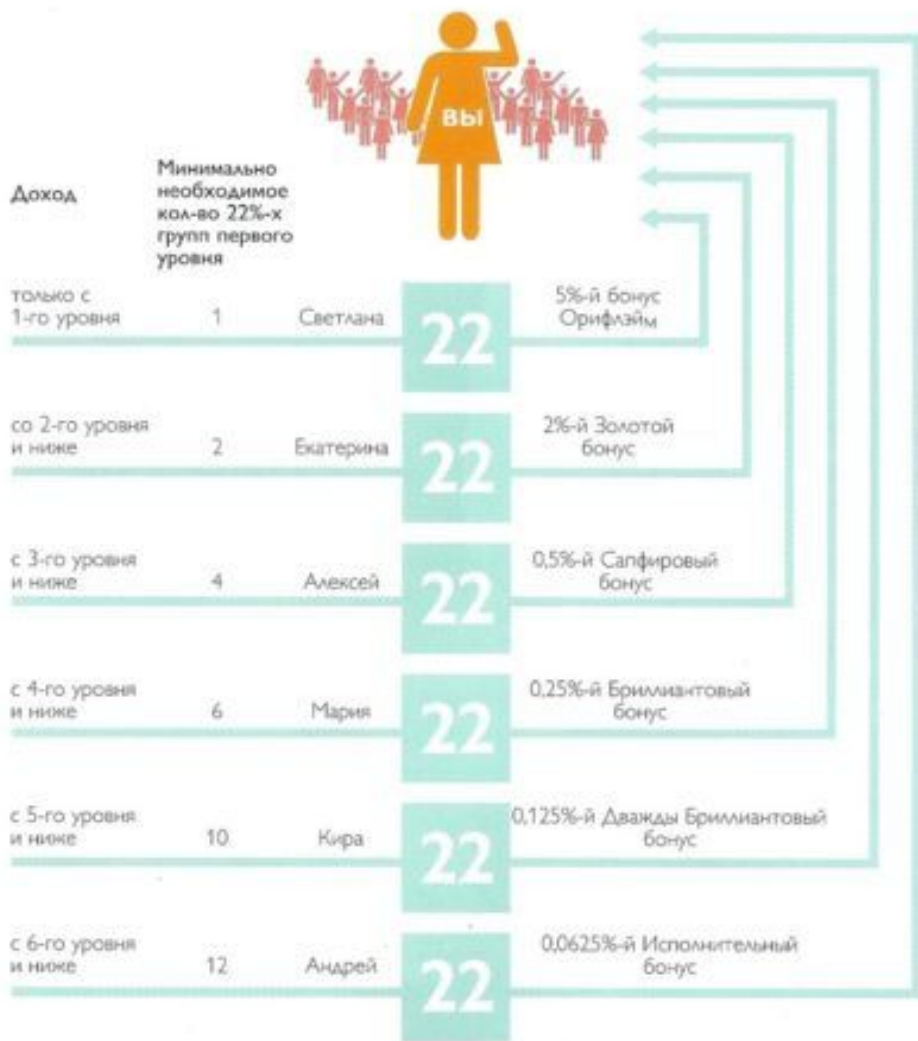
На самом деле система денежного вознаграждения в Орифлейм хорошо продумана, она открытая и справедливая.

Пример. Вы консультант на уровне 3%, Ваш доход составляет 3% от товарооборота Вашей группы, а доход Вашего вышестоящего директора (уровень 22%) будет составлять: $22-3=19\%$ от товарооборота Вашей группы. Вы только начали, у Вас минимальный уровень, объем проделанной Вами работы невелик, результаты пока минимальные, поэтому Вы и получаете меньше, чем Ваш директор, который уже проделал огромную работу (раз поднялся на уровень 22%).

Другой пример. Вы менеджер 18%. Ваш доход составляет 18% от товарооборота Вашей группы, а доход Вашего вышестоящего директора: $22-18=4\%$. Директор тут получает всего 4%.

За то, что Вы сделали, чтобы подняться на уровень 18%, Вы получаете больше, чем Ваш директор. Это справедливо?

6 вид дохода: Авторский бонус



Любой, кто пришел в этот бизнес, должен понимать одну простую вещь: Вам **ВЫГОДНО**, чтобы Ваш **ПАРТНЕР НАЧАЛ ЗАРАБАТЫВАТЬ**.

Смотрите, что получается: если Вы на уровне 22%, а Ваш нижестоящий партнер также вышел на уровень 22%, то по приведенным мной выше примерам Ваш доход будет: $22-22=0\%$. То есть Вы растили-растили эту ветку, помогали-помогали своему партнеру подняться, а теперь Вы в пролете??

В Орифлейм этот момент хорошо продумали. Справедливо и честно.

Как только в Вашей структуре появляется партнер уровня 22%, Вы получаете свой авторский бонус за то, что «родили» и «воспитали» нового директора в размере 5% от товарооборота этого директора. Причем **ПОЖИЗНЕННО!!!**

СТРАВЕДЛИВО???

Где и в какой компании вы найдете такого себе начальника, который будет рад тому, чтобы Вы заняли его место? Или чтобы Вы начали зарабатывать больше и помогать Вам в этом??

Тут все честно и открыто.

7 вид дохода: Премии за достижение новых уровней

Лестница Успеха Орифлэйм



3%	6%	9%	12%	15%	18%	21%
150	450	900	1800	3000	5000	7500



Платеж №1276 получен

20 сентября, четверг 12:12

+ 289 808,57 ₽

на счет: Расчетный счёт **** 7376

Орифлэйм Косметикс ООО

ИНН: 7704270172

Банк: ИНГ БАНК (ЕВРАЗИЯ) АО

БИК: 044525222

Счет: 40702810401001001218

*Вознаграждение за создание и работу с
сетью покупателей по договору возмездного
оказания услугN 15902617 от 13.01.2018 НДС
не облагается.*

Вы работаете.

Получаете доходы за текущий каталог.

Каждый каталог Вы выходите на новые уровни.

Ваши доходы растут. Компания Вам **ДОПОЛНИТЕЛЬНО** начисляет **ДЕНЕЖНЫЕ** премии в долларах за достижение этих самых уровней.

Этих уровней много. Их можно подробно изучить на сайте Орифлейм в разделе маркетинг-план. С каждым новым уровнем премия увеличивается.

8 вид дохода: Международные путешествия за счет компании



С уровня менеджер можно начать получать приглашения на конференции, которые проходят в лучших курортных городах мира, в самых дорогих отелях. Всё на самом высшем уровне! И все это — перелет туда и обратно, проживание, питание, праздничная программа — за счет компании.

9 вид дохода: Бонус «Мой автомобиль»



Этот бонус доступен для всех, начиная с уровня «Директор». Можно взять машину Skoda Rapid в кредит по хорошей цене, а компания будет дополнительно (помимо всех денежных вознаграждений и бонусов и премий) выплачивать Вам каждый каталог сумму на выплаты по этому автомобилю.

По желанию Вы можете от машины отказаться и получить ее стоимость деньгами. Компания от Вас отчета не потребует по поводу того, на что Вы эти деньги потратите.

Как видите, возможности заработка в компании разнообразны. Чем больше Вы работаете — тем больше Вы зарабатываете.

ОДНАКО! Важный момент: через 2-3 года такой активной работы (или раньше) Вы можете прекратить работать, а деньги будут продолжать поступать на Ваш счет каждый каталог, возрастая в геометрической прогрессии.

Это называется **ПАССИВНЫЙ ДОХОД**.

Или по-другому: **ФИНАНСОВАЯ СВОБОДА**.

Все о ней мечтают. И теперь Вы знаете, как с помощью четкого и справедливого маркетинг-плана компании Орифлейм получить эту свободу.

Действуйте!

Пройдите регистрацию и присоединяйтесь к нашей команде.