1.Вводный слайд Кто мы? Что мы делаем?

- Лого
- Название проекта
- Слоган или краткое описание одним предложением
- Фото продукта или потребителей

2. Проблема основная проблема и боль ЦА

- Описание проблемы и текущей реальности клиентов
- Подтверждение наличия проблемы
- Какую проблему решаете? Для кого? Как она велика?

2. Идея: в чём новизна Вашего видения

- Какова сфера реализации проекта
- Что, для кого и как именно изменится в результате проекта?
- Какие возможности появятся в результате проекта? Каков их масштаб?

3. Решение Как решаете проблему?

- Решение кратко и понятно
- 3-4 картинки как это работает
- Короткая демонстрация продукта

3. Реалистичность и эффективность решения

- Предлагаемое решение кратко и понятно
- 3-4 картинки как это работает (Короткая демонстрация продукта)
- Кому и почему это решение выгодно

4. Рынок Размеры рынка

- Cxema: PAM Potential Addressable Market, TAM Target Addressable Market, SAM Segment of Addressable market
- Как растет рынок?
- ... (где основной Рынок)

5. Бизнес-модель Как вы будете делать деньги и работать с партнерами и клиентами?

- На чем вы делаете деньги (способы монетизации)
- Как продвигаете продукт (каналы продвижения)
- На каких сегментах ЦА вы фокусируетесь?

6. Альтернативы и Конкуренты Кто они? Чем ваше решение лучше?

- Альтернативные решения, используемые/доступные ЦА
- Список конкурентов
- Визуальная схема сравнения продуктов

7. Текущая ситуация и прогресс Где вы находитесь и как планируете развиваться?

- Достижения на сегодня
- Достижения 3-4 месяца назад
- План на ближайший год

8*. Финансовые показатели

- Выручка и прибыль, средний чек (прогнозные или реальные)
- Точка безубыточности
- План на ближайший год

9. Команда

• Фото, компетенции, роль в проекте

10. Чего мы хотим?

- Сумма и на какое время ее хватит
- Смета по пунктам
- Какие еще ресурсы необходимы проекту?

Основные итоги на ШЭПР*:

* Шаг развития, 1 – 4 мес

- Гипотеза
- Тест
- Анализ
- Выводы 2 сценария

*План на 1 – 4 мес.

• Результаты

- Действие 1
- Действие 2
- Действие 3
- Действие 4
- Действие 5

11. Контакты

- Благодарности
- Призыв к действию
- Контактная информация

РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

- Сроки
- География
- Цель / Мантра проекта
- Ключевая гипотеза / стратегия / ...
- •