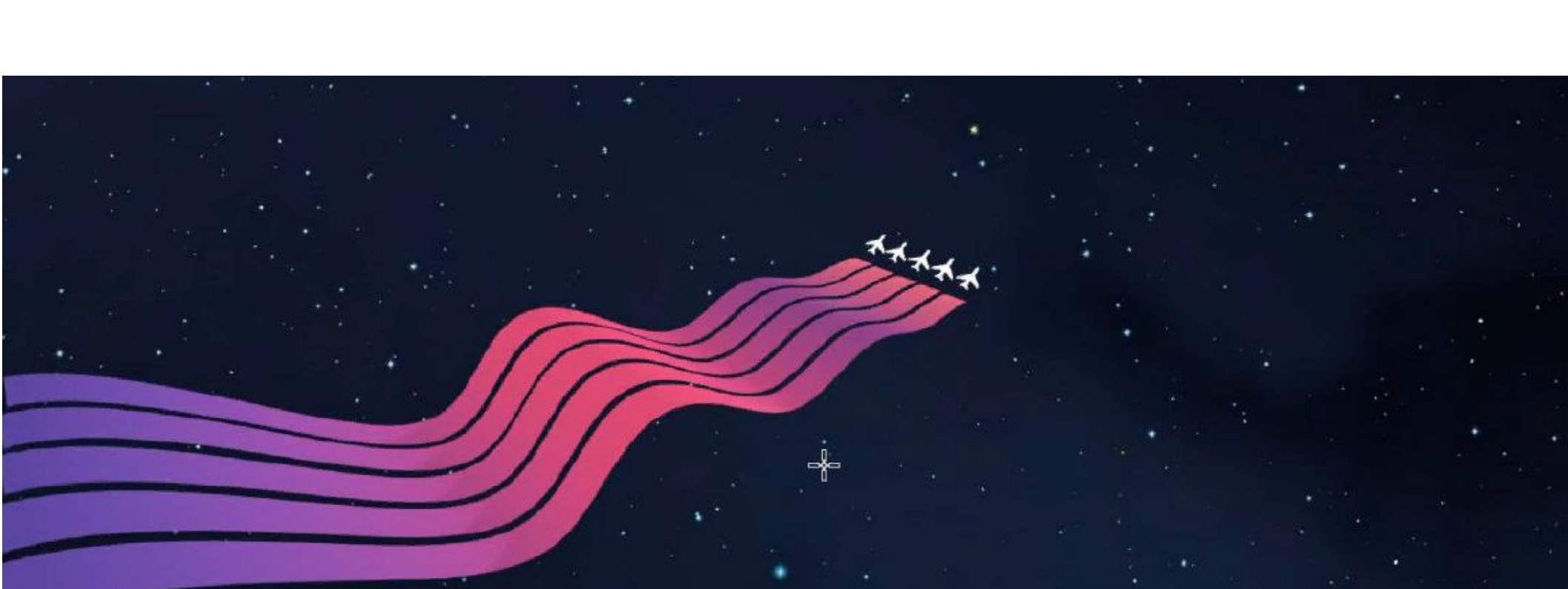




5 РЕШЕНИЙ  
ДЛЯ РОСТА

FABERLIC

- 
- 1. Акция «Действуй на все 100 с Faberlic»**
  - 2. Поездка для директоров в Турцию**
  - 3. Эксклюзивный подарок всем VIP**
  - 4. Развитие категории Wellness**
  - 5. ТВ реклама «Новогодние платья»**

**ПОЛУЧИ**

**1 0 0 0 0 0 0 0 ₺**

Период проведения: 14/2019 – 3/2020



# Действуй на все 100 с Faberlic!

Грандиозная акция  
«Действуй на все 100 с Faberlic!»  
Присоединяйтесь и получайте  
**премиальный бонус 100 000 рублей!**  
Периоды действия акции: **14/2019 – 3/2020**

## Условия:

1. Если вы никогда ранее не открывали звание **Директор**, **откройте** его в период действия акции, **подтвердите** в следующем периоде.  
Если вы открыли звание директор в периоде 13/2019, вы также можете принять участие, **подтвердив звание Директор два раза** за период действия акции.
2. Выполняйте **ЛО 100 баллов** каждый период действия акции.

Ваш премиальный бонус – **100 000 руб.!**

Премиальный бонус 100 000 руб. будет начислен на Объемную скидку, либо на расчетный счет ИП.

Желаем всем стремительного роста и успехов!



# FAQ

- 100 б. Делать весь период акции, т. е. с 14 периода
- А если у меня новичок регистрируется в 15 периоде и захочет участвовать в программе?  
- Новичок должен выпонять 100 б ЛО с периода регистрации
- Вопросы, связанные с Быстрым Стартом и квалификационным бонусом — МП компании не менялся, все условия получения бонусов сохраняются



FABERLIC

*Мотивационная  
поездка  
для Директоров*

2020



Период действия программы:

№14/2019 – 12/2020

Участники: все Консультанты Faberlic



!  Условия для Консультантов:

✓  В любой расчетный период действия программы получить квалификационный бонус за новое звание (от Директора и выше).

✓  Лидеры, которые закрыли новое звание от Директор и выше по итогам периода 13/2019 также становятся участниками программы.

✓  Будьте VIP- Консультантом каждый период действия программы (выполняйте ЛО 100 баллов каждый период).

✓  Подтвердите своё закрытое звание в периоде 11 или 12/2020.

!  Условия для Лидеров в закрепленном звании по итогам периода 13/2019 и не закрывшие новое звание за время действия программы:

✓  В период действия программы увеличьте суммарное количество 23%-х групп в первой линии на 8 и более относительно аналогичного показателя прошлого года (14/2018-12/2019);

✓  Будьте VIP-Консультантом каждый период действия программы (выполняйте ЛО 100 баллов каждый период);

✓  В периоде 11 или 12/2020 подтвердите закрепленное звание по итогам периода 13/2019.

# FAQ

## • 1006

- Если вы уже получали квалификационный бонус Директора необходимо выполнять весь квалификационный период на поездку, т. е. с 14го периода
- Если вы не получали квалификационный бонус, то с периода открытия звания Директор



# FAQ

- Как попасть в Турцию Старшему Директору?
  - Если у вас не было 23% группы — ОЛГ 5000 баллов и новый Директор (т. е., получивший квалификационный бонус в период действия акции)
  - Если у вас есть 23% группа, закрыть звание Серебряный Директор, получить квалификационный бонус в период действия акции

Ответы на все вопросы на сайте в разделе  
НОВОСТИ|НОВОСТИ БИЗНЕСА

Решения для роста с Faberlic!



# Директора

- Цель

## **На всю структуру**

- Информирование (комбинация методов)

## **Для АК и КБП**

- Составить список (отчеты)
- Провести индивидуальные встречи
- Составить план действий с каждым
- Запустить инструменты

## **Рекрутинг**

- Удаленные
- Теплый круг
- Цифровые знакомые
- Представители других компаний




# Подсветка в текущих отчетах консультантов!

В отчете «Текущие Показатели» и «Информация по ЛГ» отмечены потенциальные участники акции «Эксклюзивный подарок всем VIP»

«50+» консультанты, которые за последние 6 каталогов хотя бы раз делали ЛО 50

«100+» консультанты, которые за последние 6 каталогов хотя бы раз делали ЛО 100

При подготовке к коммуникации обратите внимание, на столбец «Долг текущий период (баллы)» в этой графе, зафиксированы баллы, которые будут уменьшать итоговую сумму ЛО при расчете!

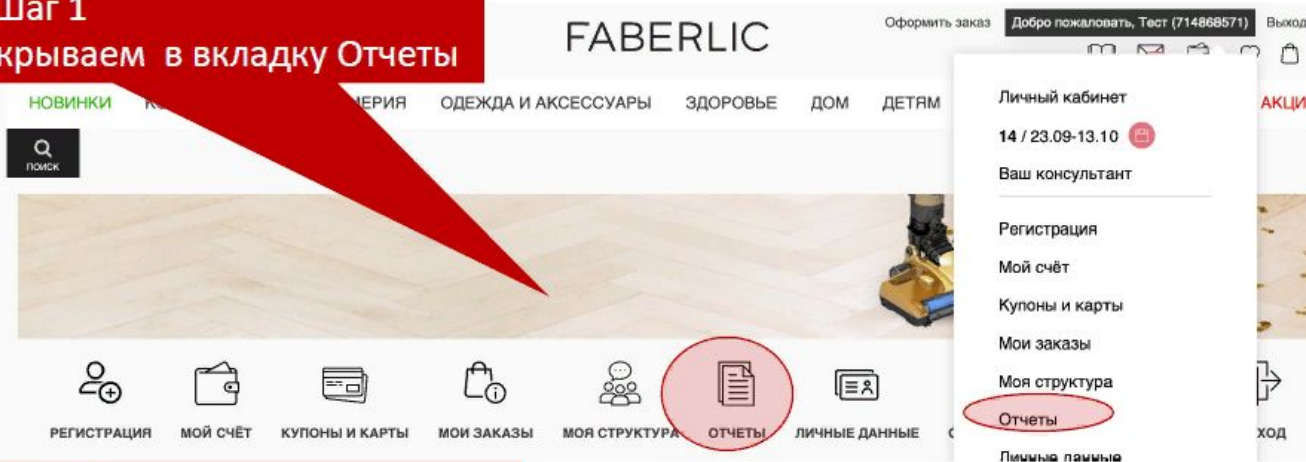


Уровень	Номер консультанта	ФИО	ЛО, баллы	Долг текущий период (баллы)	Участие во временных акциях	
					Статус 4	Статус 5
1	XXXXXX	Александрова Александра Александровна	0	0	50+	
2	XXXXXX	Сидоров Сидор Сидорович	0	7	50+	
2	XXXXXX	Сандакова Наталья	0	0	100+	
1	XXXXXX	Петров Петр Петрович	180,11	32	100+	

# Алгоритм работы с отчетом «Текущие показатели»

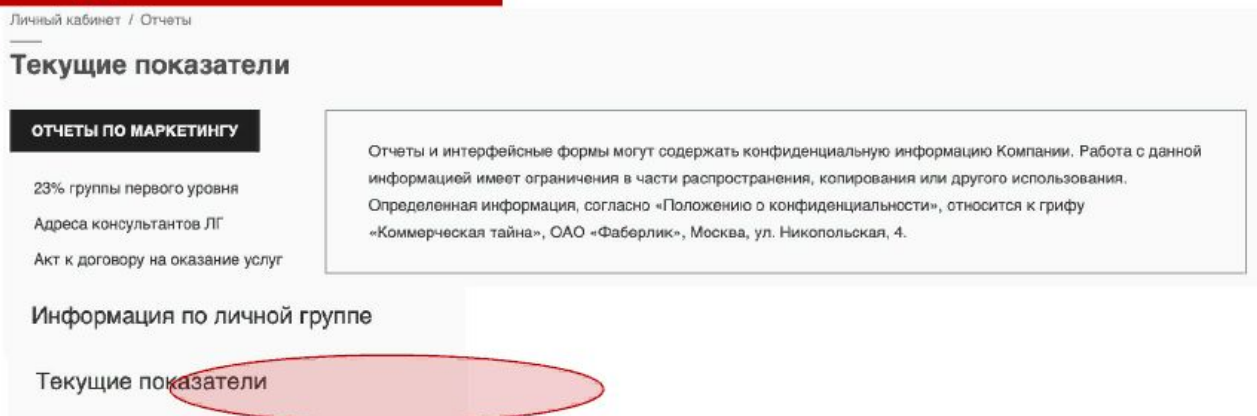
## Шаг 1

В Личном кабинете открываем в вкладку Отчеты



## Шаг 2

Открываем отчет «Текущие показатели»



## Алгоритм работы с отчетом «Текущие показатели»

### Шаг 3

- \* Выбираем текущий период
- \* Ставим галочку «Включить в отчет неактивных консультантов»

Личный кабинет / Отчеты

### Текущие показатели

**ОТЧЕТЫ ПО МАРКЕТИНГУ**

23% группы первого уровня  
Адреса консультантов ЛГ  
Акт к договору на оказание услуг

Текущие показатели

Номер Консультанта *	714868571
Период *	Кампания 14/2019 (23.09.2019 - 13.10.2019) ▾
Включить в отчет неактивных Консультантов	<input checked="" type="checkbox"/>
Показывать только свою структуру	<input checked="" type="checkbox"/>
Скрыть неактивных ВВК	<input type="checkbox"/>

Просмотреть    Распечатать

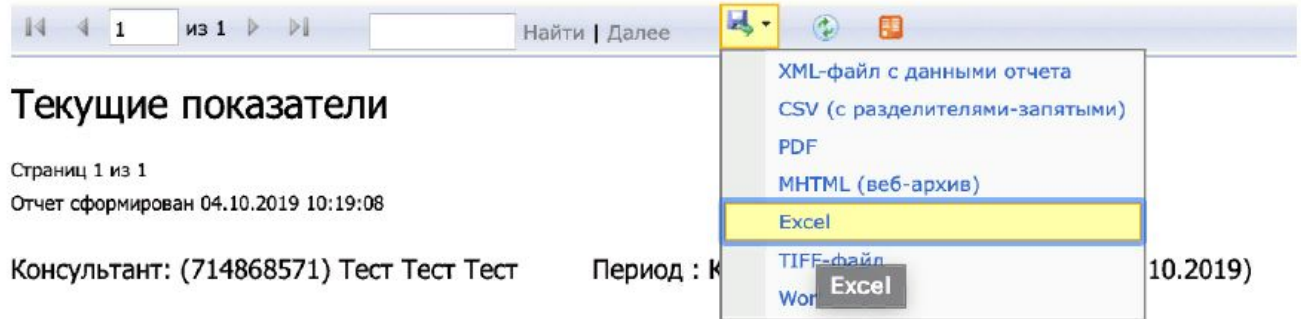
### Шаг 4

- \* Нажимаем на кнопку ПРОСМОТРЕТЬ



# Алгоритм работы с отчетом «Текущие показатели»

**Шаг 5**  
\*Выгрузить в Эксель



**Шаг 6**  
\*Открываем отчет в загрузившемся файле (папка Загрузки)  
\*Выделяем строку с наименованием  
\*Проставляем Фильтры

Уровень	Номер консультанта	ФИО	ЛО, баллы	Долг текущий период (баллы)	Участие во временных акциях Статус 4
1	XXXXXX	Александрова Александра Александровна	0	0	50+
2	XXXXXX	Сидоров Сидер Сидорович	0	7	50+
2	XXXXXX	<b>Евгеньева Евгения Евгеньевна</b>	0	0	50+
2	XXXXXX	Садакова Наталья	0	0	100+
3	XXXXXX	<b>Андреев Андрей Андреевич</b>	246	0	50+
1	XXXXXX	Петров Петр Петрович	180,11	32	100+

# Алгоритм работы с отчетом «Текущие показатели»

## Шаг 7

\*нажимаем в ячейке  
Участие во временных  
акциях « Статус 4» фильтр  
\*во всплывающем окне  
убираем галочку (пусто)

	B	C	D	E	H	L
		XXXXXX	ФИО	ЛО, баллы	Долг текущий период (баллы)	Участие во временных акциях «Статус 4»
1		XXXXXX	Александрова Александра Александровна	0	0	50+
2		XXXXXX	Сидоров Сидор Сидорович	0	7	50+
2		XXXXXX	<b>Евгеньева Евгения Евгеньевна</b>	0	0	
2		XXXXXX	Сандакова Наталья	0	0	100+
3		XXXXXX	<b>Андреев Андрей Андреевич</b>	2,66	0	
1		XXXXXX	Петров Петр Петрович	180,11	32	100+
1		XXXXXX	<b>Евгеньева Евгения Евгеньевна</b>	<b>46,87</b>	0	50+
1		XXXXXX	Валентинова Валентина Валентиновна	50,03	0	50+

# Подсветка в текущих отчетах консультантов!

## Шаг 8

- \* Делаем индивидуальный звонок потенциальному участнику акции  
«Эксклюзивный подарок всем VIP»  
зная:
- его ЛО на текущий момент
  - его Долг текущего периода
  - на какое кол-во баллов он уже совершал покупки в любом из 6 последних периодов

При подготовке к коммуникации обратите внимание, на столбец **«Долг текущий период (баллы)»** в этой графе, зафиксированы баллы, которые будут уменьшать итоговую сумму ЛО при расчете!



Номер консультанта	ФИО	Телефон	ЛО, баллы	Долг текущий период (баллы)	Участие во временных акциях	
					Статус 4	Статус 5
XXXXXX	Александрова Александра Александровна	.+7(XXX)XXX-XX-XX	0	0	50+	
XXXXXX	Сидоров Сидор Сидорович	.+7(XXX)XXX-XX-XX	0	7	50+	
XXXXXX	Сандакова Наталья	.+7(XXX)XXX-XX-XX	0	0	100+	
XXXXXX	Петров Петр Петрович	.+7(XXX)XXX-XX-XX	180,11	32	100+	



# Инструменты

- Повышение активности
- Увеличение среднего заказа (1006)
- Рекрутинг + заказ

# Инструменты

- Скрипт звонка/письма для каждого консультанта в структуре
- Корзины на 100 б
- Спланировать мероприятия по рекрутингу и УТП для партнеров
- Бизнес встреча
- Ревизия системы обучения
- Ваша экспертность и экспертность в структуре
- 2-3 ключевых метода
- Мастер-класс
- Марафон

# Вице Директора — Старшие Вице-Директора

- Цель
- Анализ структуры (отчеты, удаленные, количество консультантов, активность)
- Считаем в человеко-пылесосах) и потенциальных участниках акции Действуй на все 100.000 + Турция
- Информирование всем!
- Индивидуальная встреча для заинтересовавшихся!
- Встреча 2+1
- Обучение и сопровождение (мини-чаты, тематические чаты, мотивация + инструменты)
- Рекрутинг



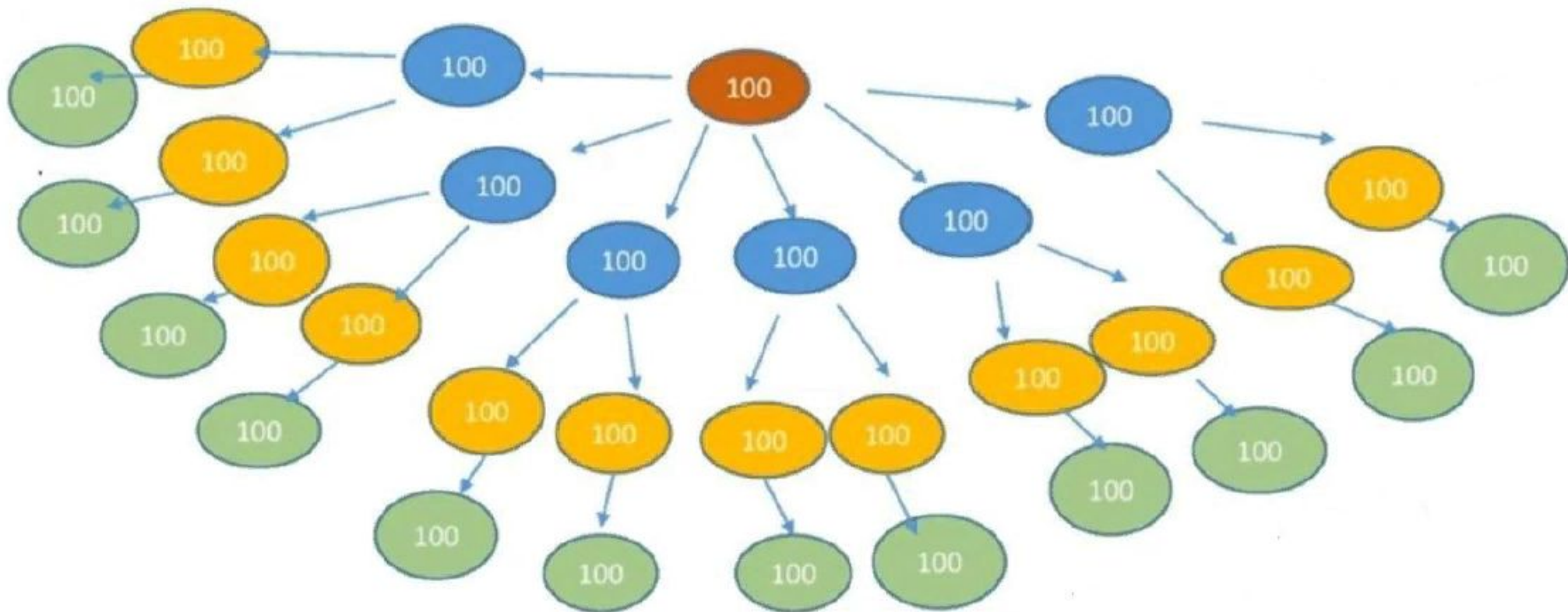
# До Вице-Директора

- Цель
- Активный рекрутинг
- Задача — НК и консультанты - VIP консультанты
- Мастер-класс
- Таблица личного потребления и другие методы по выполнению 100 б ЛО
- Формирование и сопровождение клиентской базы

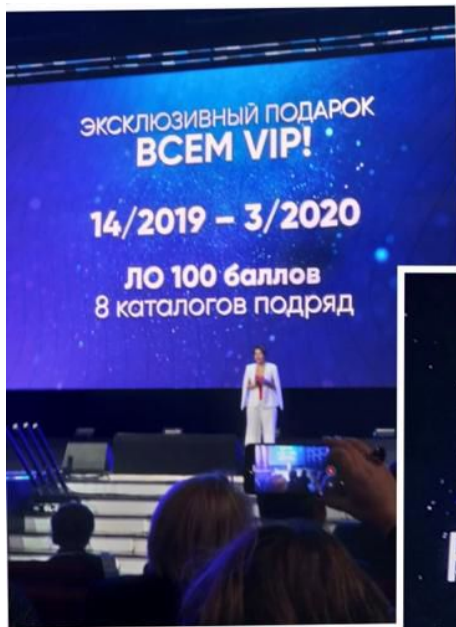
# Действуем на все 100%

- Включаем Турборежим
- Фокус на цели
- Соц.сети только по делу
- Телевизор — что это такое?
- Планировали начать рано вставать? Самое время
- Позитивный настрой

Используй акцию «Эксклюзивный пылесос в подарок  
И получи бонус 100 000 руб.



**Итого:  $31 * 100 \text{ б} = 3100 \text{ б}$**



**100+600+**  
**1200+ 1200**  
**=31006**

**И вы - Директор**



# СОБЕРИ! 3-и БОНУСА ОДНОВРЕМЕННО!

## БЫСТРЫЙ СТАРТ для Директора

Удваиваем квалификационный бонус:  
ПЛАН НА ГОД

План																	
регистрация	доход																
ЗА РАБОТУ ВАШЕЙ КОМАНДЫ <b>290 000 р</b>																	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
3%	6%	9%	12%	15%	19%	19%	23%	23%	Подтвердить 6 раз звание Директор (23%)								
<b>55 000 р</b> «БЫСТРЫЙ СТАРТ» ЗА ЗВАНИЕ ДИРЕКТОР									<b>55 000 р</b> КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ БОНУС ЗА ЗВАНИЕ ДИРЕКТОР								
<b>ваш годовой доход 400 000 р</b>																	

+



**100 000 р**

Курганя Татьяна

Если Вы Новичок! Тогда это для Вас!

**ТРИ БОНУСА ВМЕСТЕ** в ПОДАРОК  
Стремительным Новичкам!

**Бонус "Быстрый Старт"**  
55 000 руб. + 55 000 руб.

**Бонус "Действуй на 100"**  
100 000 руб. в Подарок за выполнение Условий Акции:

**Бонус «Мотивационная поездка в Турцию»**  
БЕСПЛАТНО - в ПОДАРОК от КОМПАНИИ! за выполнение

**ИТОГО Подарочный ФОНД** для Вас составит:  
210 000 руб. + Поездка в Турцию!

А также,  
ПЫЛЕСОС в ПОДАРОК  
И начисление ОС



**СОБЕРИ! 3-и БОНУСА ОДНОВРЕМЕННО!**

**БЫСТРЫЙ СТАРТ**  
для Директора  
Удваиваем квалификационный бонус:  
ПЛАН НА ГОД

290 000 ₺											
Ян	Фев	Март	Апр	Май	Июн	Июл	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
55 000 ₺						55 000 ₺					
на плановый бонус Директора						индивидуальный бонус Директора					
ВНИ ГОДАМЫ БОНУС 400 000 ₺											

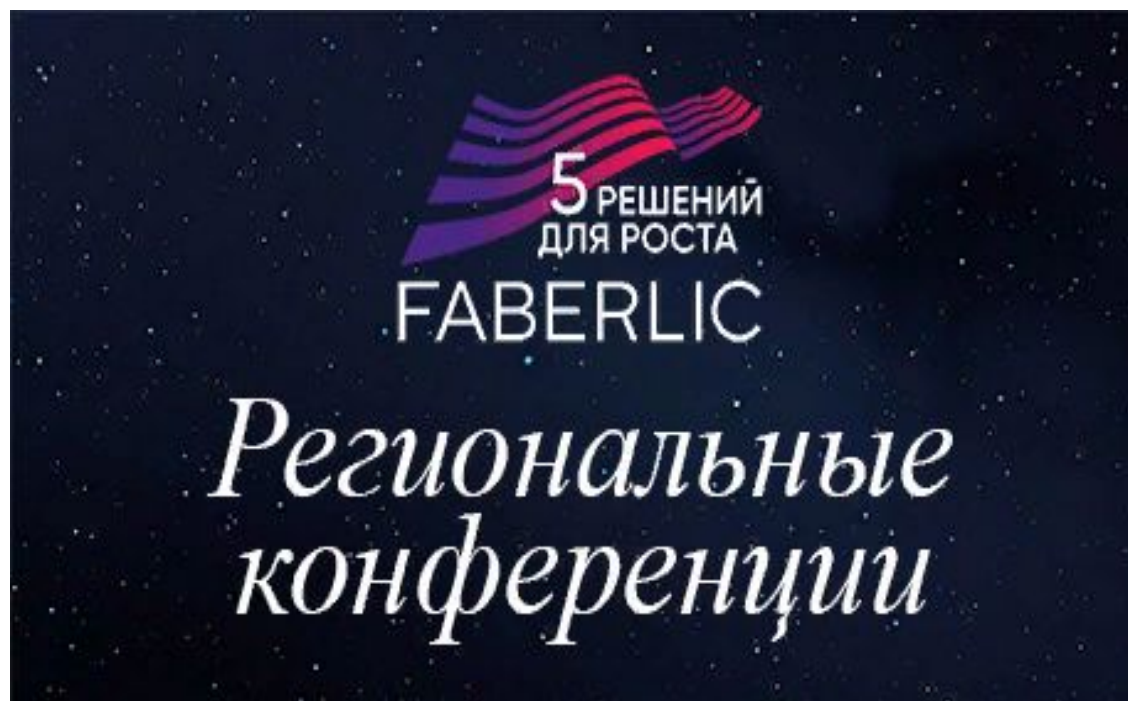
**+**

FABERLIC  
*Мотивационная поездка для Директоров 2020*

**100 000 ₺**

# Всех на региональные конференции!!!!

Расписание конференций и контакты  
организаторов на сайте в разделе  
НОВОСТИ|НОВОСТИ БИЗНЕСА





Ваша жизнь уже не будет  
прежней!

