

1.И

2.М



Интернет-магазин



Интернет-магазин-это...



Интернет-магазин-это...

- англ. online shop или e-shop) — сайт) — сайт, торгующий) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн, в своём браузере) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн, в своём браузере или через мобильное приложение, сформировать заказ на покупку, выбрать способ оплаты и доставки заказа, оплатить заказ

Интернет-магазин-это...

- англ. online shop или e-shop) — сайт) — сайт, торгующий) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн, в своём браузере) — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн, в своём браузере или через мобильное приложение, сформировать заказ на покупку, выбрать способ оплаты и доставки заказа, оплатить заказ
- Торговая площадка размещённая в сети интернет, позволяющая клиенту получить желаемый товар, с наименьшими энергозатратами.

Почему и когда обращаются к ИМ?



Почему и когда обращаются к ИМ?

- Выбираю сам
- Выбор без выбора

Почему и когда обращаются к ИМ?

- Выбираю сам
 - Сформированная потребность
 - Экономия времени
 - Экономия средств
- Выбор без выбора

Почему и когда обращаются к ИМ?

- Выбираю сам
 - Сформированная потребность
 - Экономия времени
 - Экономия средств
- Выбор без выбора
 - Физически желаемого товара нет в месте вашей локации
 - Габариты товара, транспортировка
 - Физическая невозможность посещения розничных магазинов

Преимущества ИМ перед РМ

The slide features a light green background on the left side, which transitions into a white rounded rectangle. A dark blue horizontal bar is positioned below the title. The title text is in a bold, dark teal font.

Преимущества ИМ перед РМ

- Вложения
- Коммуникации

Преимущества ИМ перед РМ

- Вложения
 - Арендная плата
 - Покупка торгового оборудования
 - Закуп товарного запаса
 - Найм сотрудников/полная самозанятость
- Коммуникации

Преимущества ИМ перед РМ

• Вложения

- Арендная плата
- Покупка торгового оборудования
- Закуп товарного запаса
- Найм сотрудников/полная самозанятость

• Коммуникации

- Скорость и лёгкость открытия
- Моментальная возможность покупки
- Скорость коммуникации м/у покупателем и продавцом
- Безграничность географии продаж
- Возможности продвижения
- Легкость анализа спроса и введения новых товаров в ассортимент

% вовлечения в Интернет торговлю

- По данным исследователей на долю Интернет-торговли в общем объеме ритейла пока приходится от 2-5%, но при этом она увеличивается на 25-30% ежегодно. (по данным интернет издания <http://провэд.рф>)

Я бизнесмен!



Я бизнесмен!

- Что я могу делать лучше остальных?

Я бизнесмен!

- Что я могу делать лучше остальных?
- Из ничего создавать систему, генерирующую деньги.

Я бизнесмен!

- Что я могу делать лучше остальных?
- Из ничего создавать систему, генерирующую деньги.
- К чему я стремлюсь на рынке?

Я бизнесмен!

- Что я могу делать лучше остальных?
- Из ничего создавать систему, генерирующую деньги.
- К чему я стремлюсь на рынке?
- Создать новый эволюционный виток в своей нише

Работаю с нуля или зарабатываю уже завтра?



Работаю с нуля или зарабатываю уже завтра?

- Франшиза
- Свой проект

Работаю с нуля или зарабатываю уже завтра?

- Франшиза
 - Скорость входа в бизнес
 - Готовый, апробированный пакет, стандартов и ключей к развитию и реализации проекта
 - Поддержка и обучение
 - Относительно низкий риск
 - Удобство для начального уровня
 - Дальнейшее развитие
- Свой проект

Работаю с нуля или зарабатываю уже завтра?

● Франшиза

- Скорость входа в бизнес
- Готовый, апробированный пакет, стандартов и ключей к развитию и реализации проекта
- Поддержка и обучение
- Относительно низкий риск
- Удобство для начального уровня
- Дальнейшее развитие

● Свой проект

- Долго
- Больно
- Рискованно
- Дорого
- Но невероятно увлекательно и интересно
- Массаж своего тщеславия

Выбор ниши



Выбор ниши

- То что мне интересно делать, без денег

Выбор ниши

- То что мне интересно делать, без денег
- Высокая конкуренция

Выбор ниши

- То что мне интересно делать, без денег
- Высокая конкуренция
- Отсутствие эксклюзивных предложений

Уникальное конкурентное преимущество



Уникальное конкурентное преимущество

- Цена
- Наличие
- Ассортимент
- Доставка
- Варианты оплаты
- Пункт выдачи товара

Уникальное конкурентное преимущество

- Цена
- Наличие
- Ассортимент
- Доставка
- Варианты оплаты
- Пункт выдачи товара
- Можем продавать дешевле?
- Можем держать стабильное наличие?
- Можем расширить ассортиментную линию?
- Можем доставлять быстрее?
- Можем предоставить больше вариантов оплаты?
- Можем увеличить кол-во точек выдачи товара?

Уникальное конкурентное преимущество

- Уникальный сервис, идентифицирующий Вас как компанию.
- Контактная группа (администратор, курьер)
- Сервисы (программы лояльности, отдел качества, отдел сопровождения)